

## Marché suisse des appareils

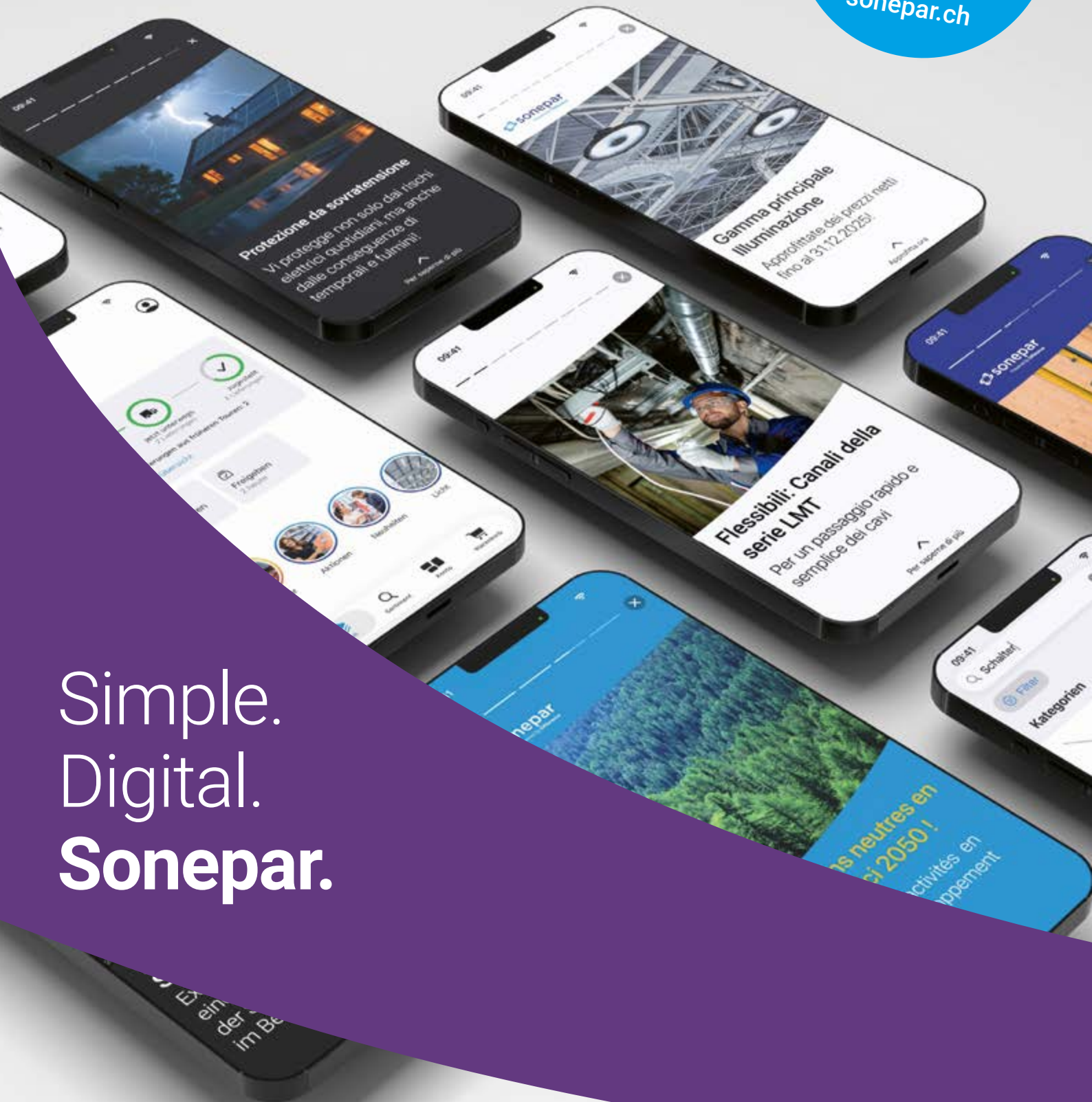
Croissance et champ de tension

Page 06 **Assemblée générale aae 2026**

Vendredi 19 juin 2026 à Sion

Page 08 **Révision des statuts**

Entretien avec Martin Häberling, président du Conseil d'administration de l'aae



Simple.  
Digital.  
**Sonepar.**

Au service des professionnels. Avec une appli qui travaille à vos côtés, de la commande à la livraison sur chantier.

## Contenu

6

### Assemblée générale aae 2026

Vendredi 19 juin 2026 à Sion

8

### Révision des statuts: un pas de plus vers un avenir solide

Entretien avec Martin Häberling, président du Conseil d'administration de l'aae

10

### Croissance et champ de tension

Marché suisse des appareils électroménagers 2026

30

### Conditions véhicules aae 2026

Aperçu de nos partenaires véhicules, des modèles et des conditions

34

### Tirer parti des avis Google

Suite de l'article publié dans le Flash de mars

## Impressum

### Flash n° 03/2026, 7 avril 2026

Organe de publication destiné aux membres de l'Association suisse d'achats électro aae société coopérative. Paraît 10 fois par an.

**Éditeur:** Association suisse d'achats électro aae société coopérative, Bernstrasse 28, 3322 Urtenen-Schönbühl  
Tél. +41 31 380 10 10, office@eev.ch

**Rédaction:** Association suisse d'achats électro aae société coopérative, Céline Grob, c.grob@eev.ch, Martin Wahlen (responsable)

**Concept et réalisation:** Consultteam GmbH, Mühlegasse 4A, 5070 Frick, office@consultteam.ch

**Impression:** Stämpfli AG, Wölflistrasse 1, Postfach, 3001 Bern  
**Tirage:** 3000 ex.

**Délai d'envoi** des données du Flash édition n° 05, juin 2026: le 17 avril 2026.



## Compétents avant tout

Le secteur de l'électroménager en Suisse a entamé l'année 2026 sur des bases solides. Le contexte reste exigeant: l'arrivée de nouveaux concurrents, l'évolution de la demande et la dynamique technologique ajoutent à la pression. Les appareils intelligents, l'IA et les exigences en matière d'efficacité énergétique et de réparabilité ouvrent de nouvelles perspectives. Les revendeurs qui adoptent une stratégie systématique pour le conseil, l'intégration et le service prennent un avantage décisif en termes de qualité et de compétence. Lisez notre dossier à ce sujet en page 10.

La révision des statuts à venir n'est pas une réorientation, mais le prolongement ciblé de notre fondement coopératif. Le secteur électrique évolue dans un environnement de marché dynamique et puissant: les nouvelles technologies et la transformation rapide du cadre économique marquent le présent et l'avenir. La révision en tient compte, tout en renforçant les droits des membres et en rendant notre organisation plus souple et plus efficace. Le président du Conseil d'administration, Martin Häberling, explique les raisons et les objectifs de cette évolution importante en page 8.

Nous vous invitons cordialement à la 106<sup>e</sup> Assemblée générale de l'aae à Sion. Nous nous retrouverons le vendredi 19 juin 2026 à Noda BCVS, la somptueuse nouvelle salle de concerts et de congrès de la ville. Le chef-lieu valaisan, réputé pour son centre historique médiéval, est l'une des villes les plus anciennes de Suisse. Nous nous réjouissons de votre participation.

### Claude Schreiber

Directeur de l'Association suisse d'achats électro aae société coopérative





Next Level Fachhandel

## Congrès ELITE Appareils 2026

Le Congrès ELITE Appareils se tiendra le 6 mai 2026 au centre Emil Frey Classics à Safenwil et abordera, sous la devise «Next Level Fachhandel», les thèmes de la numérisation, de la durabilité et de l'IA.



Sont prévus deux exposés: Dani Arnold présentera des idées puissantes tirées de la pratique tandis que Christian Bischof enthousiasmera le public avec des éléments d'IA et de mise en scène. Les plus curieux peuvent d'ores et déjà regarder la vidéo qui offre un aperçu de ce qui vous attend lors du Congrès. L'exposition, le réseautage et l'apéritif dînatoire viendront compléter cette journée.

**Veillez noter que le Congrès aura lieu uniquement en langue allemande. Vous pouvez vous inscrire dès maintenant.**



Vidéo

**Inscription ici:**

[www.eev.ch](http://www.eev.ch) | Organisation | Manifestations | Congrès ELITE Appareils

## Félicitations pour le jubilé d'entreprise

Ce mois-ci, nous célébrons:

Alain Wolter, graphiste et Web Designer, 10 ans

Nous le remercions de tout cœur pour son grand engagement en faveur de l'aae et de ses membres et nous nous réjouissons de pouvoir poursuivre cette collaboration pendant de nombreuses années encore.



Réservez les expositions mobiles

# Réservez gratuitement la date de votre choix

Notre véhicule TIM célèbre cette année ses 20 ans, un anniversaire que nous fêtons avec vous! Grâce à l'équipement de nos partenaires contractuels, renouvelé tous les ans, nos deux expositions mobiles, TIM et e-Mobil, sont toujours actuelles et prêtes à l'emploi.



Qu'il s'agisse d'un évènement d'entreprise, d'une exposition ou d'une manifestation dédiée au recrutement de jeunes talents, nos expositions mobiles attirent les regards et favorisent les échanges. En 2026, année du jubilé, vous pouvez même réserver les expositions mobiles gratuitement. Nous nous réjouissons de l'intérêt déjà manifesté par le biais des nombreuses réservations. Il reste toutefois encore des dates disponibles pour les salons d'automne et le calendrier de réservation pour l'année prochaine est d'ores et déjà ouvert.

**Réservez dès maintenant la date de votre choix!**



## Informations complémentaires:

[www.eev.ch](http://www.eev.ch) [Login] | Services | Expositions mobiles

## Conditions véhicules aae 2026

Grâce à notre collaboration de longue date et basée sur la confiance avec nos partenaires véhicules, les membres de l'aae profitent de conditions de flottes attractives et excellentes, ainsi que d'une ristourne supplémentaire à hauteur d'un pour cent lors de l'achat d'un véhicule. Vous trouverez davantage d'informations sur nos partenaires véhicules, les modèles et les conditions **à partir de la page 30.**





# Assemblée générale aae 2026 à Sion

Chère sociétaire, cher sociétaire,

La 106<sup>ème</sup> Assemblée générale de l'aae aura lieu le vendredi 19 juin 2026 à 13h30 dans la salle de concerts et de congrès Noda BCVS à Sion.

La ville de Sion est connue pour son centre historique, ses deux châteaux emblématiques Valère et Tourbillon, ses bisses, ses vignobles et bien sûr son rôle de centre économique et culturel avec ses musées et événements. Découvrez avec nous la capitale valaisanne : bienvenue à Sion.

## **Association suisse d'achats électro aae société coopérative**

Martin Häberling  
Président du Conseil d'administration

Claude Schreiber  
Directeur

# Invitation à l'Assemblée générale aae

Conformément à l'article 16 des statuts

Vendredi 19 juin 2026 à 13 h 30 dans la salle de concerts et de congrès Noda BCVS à Sion.  
Ouverture des portes de l'exposition et apéritif dînatoire à partir de 11 h 30.



## Motions

Conformément à l'article 17 al. 2 des statuts, les motions des membres doivent être envoyées par lettre recommandée à la direction de l'aae à Urtenen-Schönbühl, au plus tard 30 jours avant l'AG.

## Frais journaliers

Les sociétaires présents en personne à l'Assemblée générale perçoivent une indemnité de CHF 150 sur remise de leur carte de membre.

**En raison de l'enregistrement obligatoire pour la participation à l'Assemblée générale, les frais journaliers doivent impérativement être perçus avant l'assemblée.**

## Ristourne

La ristourne sera versée aux membres après l'Assemblée générale.

**À l'issue de l'Assemblée générale, vous êtes cordialement invité à un apéritif.**

## Ordre du jour

1. Bienvenue / Allocution du Président
2. Désignation des scrutateurs
3. Protocole de l'Assemblée générale du 13 juin 2025 à Locarno
4. Approbation du rapport annuel 2025
5. Approbation des comptes annuels 2025, décision quant à l'utilisation du résultat net et décharge des organes
6. Budget 2027
7. Rapport du secrétariat
8. Révision des statuts
6. Motions des membres
10. Distinctions
11. Divers



## «Révision des statuts: un pas de plus vers un avenir solide»

Lors de l'Assemblée générale 2025 à Locarno, l'aae a annoncé la révision de ses statuts. Ce projet franchit à présent une étape importante: en mai, la proposition relative aux nouveaux statuts, élaborée par le Conseil d'administration, sera envoyée aux membres en même temps que le rapport annuel. Cette révision a pour objectif de garantir que l'aae demeure solide, moderne et tournée vers l'avenir, tout en restant fidèle à sa mission de coopérative. Nous nous sommes entretenus avec Martin Häberling, président du Conseil d'administration de l'aae, au sujet de cette révision imminente.

**Interview: Pascal Bürki**

### ***Martin, qu'est-ce qui a incité le Conseil d'administration à réviser les statuts?***

Les membres du Conseil d'administration assument une double responsabilité: préserver l'histoire et l'identité de l'aae, d'une part, et tourner résolument leur regard vers l'avenir, d'autre part. La branche de l'électricité évolue dans un marché fort et dynamique, où les nouvelles technologies et les conditions économiques en constante évo-

lution façonnent le présent et l'avenir. Dans ce contexte, le Conseil d'administration a voulu vérifier si les statuts actuels répondaient encore suffisamment aux exigences présentes et futures. Cette révision est donc l'expression d'une prise de responsabilité tournée vers l'avenir, visant à mieux positionner l'aae face aux défis futurs, tant sur le plan stratégique qu'organisationnel.

### **Pourquoi les statuts font-ils l'objet d'une révision?**

La révision des statuts constitue une opportunité de moderniser le cadre réglementaire de la coopérative au niveau linguistique, structurel et du contenu. Il ne s'agit pas d'établir une version complètement nouvelle, mais plutôt d'adapter soigneusement le cadre réglementaire, afin de répondre aux défis actuels et futurs de l'ensemble de la branche électrique et des appareils électroménagers: des adaptations terminologiques, une harmonisation et des regroupements d'articles visent à garantir que les statuts restent clairs, compréhensibles et actuels.



### **Qui s'est chargé de l'élaboration de la révision?**

L'élaboration de la révision a été confiée à un petit groupe de travail agile. Trois membres du Conseil d'administration et le directeur du siège de notre coopérative ont travaillé en étroite collaboration pour rassembler de manière cohérente les contenus ainsi que les aspects organisationnels et stratégiques. Le document de travail qui en a résulté a servi de base aux discussions et décisions au sein du Conseil d'administration. Les statuts étant un document juridique, toutes les propositions de modification ont été examinées par un juriste qui a vérifié la précision juridique des formulations et leur conformité aux standards du registre du commerce. Le projet a également fait l'objet d'un examen préliminaire par l'Office du registre du commerce de Berne. Nous estimons ainsi pouvoir soumettre à nos membres une proposition soigneusement élaborée.

### **En quoi consiste concrètement la révision?**

Les statuts constituent depuis toujours le cadre réglementaire fondamental de notre coopérative, donnant une orientation, définissant des structures et déterminant la façon dont nous fonctionnons en tant que communauté. La proposition a pour but de rendre l'aae plus stable, plus moderne et plus stratégique. La révision consiste pour l'essentiel en une modernisation complète des statuts datant de l'année 2016 et

comprend l'adaptation ainsi que le développement des structures de l'aae, afin de répondre aux exigences et défis à venir. Citons à titre d'exemple une plus grande flexibilité quant au nombre de membres du Conseil d'administration ou encore la suppression de la règle des 10% relative au quorum de l'Assemblée générale. Nous avons par ailleurs renforcé les droits des membres, simplifié de nombreux articles sur le plan linguistique et formulé de manière plus précise des passages complexes, afin que le document corresponde au mieux aux réalités actuelles et futures. Parallèlement, différents passages ont été reformulés ou regroupés pour améliorer la clarté et la lisibilité de l'ensemble. Enfin, un autre élément important réside dans l'adaptation des formulations aux standards usuels du registre du commerce, tels qu'ils sont aujourd'hui appliqués dans des organisations comparables.

### **Peux-tu citer un autre exemple d'adaptation prévue?**

Un exemple est l'article 2, qui traite du but de notre coopérative. Il a été formulé de manière plus précise, afin de permettre à la coopérative d'exercer toutes les activités en lien avec son but ou susceptibles de le favoriser. Cela inclut des activités commerciales, financières ou autres. Là aussi, des adaptations conformes aux usages du registre du

commerce ont été apportées et définies. De manière générale, les nouveaux statuts renoncent à citer des prestations ou des thématiques spécifiques, afin de préserver une flexibilité maximale et de ne pas limiter l'aae dans ses activités.

### **Pour finir, que souhaites-tu dire aux membres au sujet de la révision des statuts?**

Nos membres sont le cœur de l'aae et la révision actuelle renforce leurs droits. La coopérative vit grâce à leur engagement, hier, aujourd'hui et demain. Ensemble, nous pouvons accomplir beaucoup de choses, pour l'aae comme pour l'ensemble de la branche électrique et des appareils électroménagers. La révision des statuts constitue un pas de plus vers un avenir commun solide. J'invite cordialement tous les membres à prendre part au vote sur nos nouveaux statuts lors de l'Assemblée générale à Sion et je me réjouis d'ores et déjà de vivre une assemblée marquée par une forte participation et de nombreuses rencontres personnelles.



**Marché suisse des appareils électroménagers 2026**

# Croissance et champ de tension

Le secteur suisse de l'électroménager clôture l'exercice 2025 avec des résultats réjouissants. Selon l'Association suisse des fabricants et fournisseurs d'appareils électrodomestiques (FEA), le 4<sup>e</sup> trimestre, en particulier, a largement dépassé les attentes. Si ces résultats annuels positifs constituent une base solide pour 2026, les innovations technologiques, l'évolution des besoins de consommation et la concurrence intense dans le commerce renforcent toutefois les exigences stratégiques.

**Texte: Urs Bitterli**

**V**ers la fin de l'année dernière, la conjoncture a connu une embellie plus prononcée que prévu. Lors de la dernière enquête conjoncturelle auprès des entreprises affiliées à l'Association suisse des fabricants et fournisseurs d'appareils électrodomestiques (FEA), on tablait encore sur des comptes annuels conciliants, mais

l'évolution effective a clairement dépassé ces attentes. Après un début d'année 2025 maussade, l'évaluation du 4<sup>e</sup> trimestre s'avère à présent bien plus positive. Ces excellents résultats se distinguent non seulement par rapport au trimestre précédent, mais aussi en valeur absolue.

## **Chiffres clés réjouissants et des perspectives positives**

Pour ce qui est de l'indicateur clé, la situation bénéficiaire, aucune entreprise n'a fait état de valeurs négatives. Près de la moitié l'ont jugée bonne, les autres satisfaisante. L'emploi, les rentrées de commandes et le carnet de commandes ont également

connu une évolution stable à positive. Cette dynamique devrait perdurer au 1<sup>er</sup> trimestre 2026: un tiers des entreprises s'attendent à une nouvelle amélioration de la rentabilité, 61% à des résultats stables. Une détente se dessine pour les coûts des matériaux, la majorité des entreprises tablant sur leur stabilité. Seuls les coûts de personnel devraient augmenter pour un bon tiers des entreprises, probablement en raison des augmentations de salaire accordées en début d'année.

### Amélioration du climat économique en Suisse

Les chiffres sectoriels positifs publiés par la FEA s'inscrivent dans un contexte économique globalement stable. En janvier 2026, le KOF Centre de recherches conjoncturelles de l'EPFZ a enregistré une nette hausse de son indicateur de la situation des affaires. La donne est la même dans le commerce de détail. Le nombre de clients et les ventes ont évolué de façon plus favorable que les mois précédents, ce qui se traduit dans l'amélioration des prévisions de rendement. Les experts du KOF citent la baisse de l'inflation comme facteur clé. Bon nombre de ménages suisses disposent à nouveau d'un pouvoir d'achat légèrement supérieur et sont plus enclins à dépenser.

### Pression concurrentielle exercée par de nouveaux acteurs du marché

Le commerce de détail suisse est soumis à une pression concurrentielle croissante. Selon une enquête d'UBS, 40 % des entreprises commerciales signalent une intensification sensible ces cinq dernières années, tributaire de l'arrivée de nouveaux fournisseurs dans le commerce stationnaire et en ligne. Selon UBS, la concurrence tarifaire s'intensifie dans le secteur non alimentaire, dont fait également partie le petit électroménager, en raison des plateformes en ligne étrangères. Toutefois, la majorité des acteurs du marché ne considèrent pas les baisses de prix comme une stratégie durable. Au contraire, le commerce spécialisé mise sur une différenciation par la marque, une approche ciblée de nouveaux groupes de clients et un développement de



l'assortiment. Les coopérations stratégiques entre commerçants, fournisseurs et fabricants gagnent en importance – garantes de stabilité dans un environnement de marché de plus en plus exigeant.

### La résilience par la coopération

Face à la pression concurrentielle croissante, la coopération entre les revendeurs, les fournisseurs et les fabricants s'intensifie au niveau stratégique. Le «Radar de la coopération Suisse 2025/2026» atteste au secteur une propension et un potentiel considérables à approfondir les partenariats. Cependant, la concrétisation est freinée par des frictions opérationnelles, des processus opaques et une répartition des charges parfois jugée déséquilibrée. Les coopérations fructueuses reposent sur la confiance, des accords transparents et une structure des coûts équitable – des aspects clés sur le marché de l'électroménager, caractérisé par de longs cycles de production et d'investissement. Les avantages économiques sont sans équivoque: des études internationales révèlent qu'une collaboration plus étroite au sein de la chaîne logistique peut contribuer à accroître le chiffre d'affaires jusqu'à 10% et à réduire les coûts jusqu'à 20%. En

corollaire, un résultat concret pour le commerce spécialisé suisse: les assortiments développés conjointement, les formations coordonnées et les concepts de service harmonisés renforcent sa position face aux acteurs en ligne et améliorent la qualité perçue du conseil et du service.

### Le marché est marqué par l'évolution des besoins de consommation

Malgré les incertitudes économiques, la propension à investir dans l'électroménager reste élevée, à condition que la plus-value perçue soit convaincante. Une récente étude NielsenIQ préfigure une croissance

**Les coopérations stratégiques entre le commerce spécialisé et les fabricants gagnent en importance – garantes de résilience dans un contexte de plus en plus compétitif.**

mondiale des biens de consommation techniques de 4,6% pour 2025, principalement tributaire des programmes de remplacement subventionnés par l'État en Chine. Sans ce facteur, la croissance se monte à 1,2%. Fait frappant, les volumes demeurent largement stables tandis que le chiffre d'affaires augmente, indiquant une propension croissante à payer pour des produits plus performants et éco-énergétiques. La tranche d'âge des 45 à 60 ans est réputée la plus solvable. Elle privilégie la qualité, la durabilité et l'efficacité énergétique et affiche une affinité supérieure aux marques que les générations plus jeunes. Parallèle-

**Les revendeurs qui se positionnent comme partenaires compétents pour le conseil, l'intégration et le service offrent une plus-value qu'aucun revendeur en ligne n'est à même de proposer.**

ment, le rapport prix/performance gagne en importance: en Europe occidentale, plus de 40% des consommatrices et consommateurs ont opté pour des marques plus avancées offrant des fonctionnalités comparables. Dorénavant, la valeur globalement perçue prime sur la fidélité à la marque. À quoi s'ajoute le fait que la disposition à investir dans des appareils électroménagers grimpe à nouveau après une phase de retenue – une tendance qui se reflète déjà dans les chiffres de vente.

#### **L'IA comme moteur d'innovation pour le gros électroménager**

Les fonctions intelligentes et la connectivité numérique caractérisent la nouvelle génération de gros appareils électroménagers. Les fours, les plans de cuisson et les lave-vaisselle se commandent via une app, réagissent aux capteurs en temps réel et peuvent être intégrés aux systèmes domotiques et de gestion énergétique. Les lave-linge analysent la charge et le type de textile et optimisent les programmes de façon autonome; les modes énergétiques basés sur l'IA garantissent des gains d'efficacité considérables par rapport aux programmes standard. Les réfrigérateurs adaptent proactivement leur performance aux habitudes

d'utilisation et communiquent avec le ménage via des écrans connectés.

L'IA devient ainsi un moteur clé de l'innovation. Elle optimise à la fois le confort, l'efficacité énergétique et l'intégration des systèmes. De nouvelles catégories d'appareils, tels que les tiroirs de cuisson vapeur compacts, s'inscrivent également dans cette tendance, associant connectivité et technologie de montage dernier cri. De quoi élargir le champ de compétences des revendeurs et installateurs-électriciens: outre la connaissance des produits, la compréhension des systèmes et la capacité d'intégration sont également requises. Quiconque planifie et installe des appareils dans le cadre d'un système global connecté crée une plus-value notable par rapport aux offres en ligne standardisées.

#### **La durabilité comme avantage concurrentiel**

Si la durabilité a été un simple facteur d'image par le passé, elle représente aujourd'hui un argument de vente concret. L'efficacité énergétique, la longévité et la réparabilité façonnent de plus en plus les attentes, notamment sur le marché suisse axé sur la qualité. Les évolutions réglementaires telles que le droit à la réparation européen et les directives d'écoconception plus strictes renforcent cette tendance. Les fabricants doivent pouvoir proposer les pièces de rechange clés jusqu'à dix ans après la dernière vente.

Si des cycles de vie plus longs peuvent atténuer la dynamique de remplacement, ils décalent en même temps la création de valeur. Pour les revendeurs et les installateurs, il en découle des opportunités supplémentaires au niveau de la maintenance, de la réparation et du service de pièces de rechange. La compétence en matière de service devient ainsi un facteur de différenciation stratégique. Quiconque intègre systématiquement la durabilité dans ses processus de conseil et de service se positionne comme partenaire à long terme et consolide sa compétitivité dans un marché de plus en plus axé sur les prix.

Plus les appareils électroménagers sont connectés et intelligents, plus le besoin en conseils spécialisés augmente.



## Si la bataille tarifaire ne peut guère être remportée, il en va autrement du défi de la qualité et de la compétence.

### Opportunités pour les revendeurs et les installateurs-électriciens

Avec la connectivité croissante de l'électroménager, le besoin en conseil spécialisé se fait plus pressant. Celles et ceux qui ne se contentent pas de vendre des appareils, mais les intègrent à la domotique existante, en expliquent les fonctions et optimisent leur fonctionnement, offrent une plus-value qu'aucun revendeur en ligne n'est à même de proposer. Si la bataille tarifaire ne peut guère être remportée, il en va autrement du défi de la qualité et de la compétence. Selon Euromonitor, «l'ergonomie et le contrôle» influenceront sur les habitudes de consommation en 2026, avec des solutions simplifiant le quotidien et procurant de la sécurité. C'est précisément le point fort du commerce spécialisé.



Les appareils connectés ouvrent également de nouvelles perspectives aux installateurs-électriciens. L'intégration des appareils ménagers dans les systèmes énergétiques et domotiques présuppose des connaissances allant au-delà du simple raccordement électrique. En proposant des

services de gestion énergétique, d'optimisation de la consommation et de configuration des appareils, on s'affiche comme partenaire système plutôt que simple exécutant. L'interface entre l'électroménager et la domotique se mue ainsi en un domaine de croissance stratégique.

Malgré un contexte exigeant, l'évolution du marché suisse des appareils électroménagers reste prometteuse. Le secteur a prouvé sa résistance à la crise et n'a jamais été mieux positionné sur le plan technologique. Les entreprises qui incluent l'efficacité énergétique, la mise en réseau intelligente et la durabilité dans leur modèle commercial et qui investissent dans la formation initiale et continue s'assurent une position viable sur le marché – durant l'année en cours et au-delà.

### Résilience et commerce

## Focalisation sur la proximité avec la clientèle

La résilience\* est devenue une compétence stratégique clé dans le commerce de détail suisse. Pour les fabricants, le commerce spécialisé et les entreprises du secteur de l'installation, elle est avant tout synonyme de proximité constante avec la clientèle et de capacité d'adaptation. Quiconque identifie précocement l'évolution des besoins et adapte son offre en conséquence maintient sa compétitivité. La visibilité numérique et une orientation service soutenue sont aujourd'hui primordiales. L'accent porte sur la flexibilité, la réactivité et une utilité client sans équivoque. Ce ne sont pas tant la taille ou le leadership tarifaire qui sont déterminants que la qualité du conseil, le service compétent et l'ancrage local – les atouts traditionnels du commerce spécialisé.

\* La résilience désigne la capacité d'une personne ou d'une entreprise à surmonter les crises, à s'adapter aux changements et à en sortir grandie. À l'origine, le terme provient du domaine de la physique et décrit la propriété d'un matériau à reprendre sa forme initiale après avoir subi une déformation.

Sources: Association suisse des fabricants et fournisseurs d'appareils électrodomestiques (FEA), communiqué de presse du 27 janvier 2026; KOF Centre de recherches conjoncturelles de l'EPFZ, février 2026; UBS Retail Outlook Suisse 2026; NIQ Global Outlook 2026 pour les appareils électroménagers; Euromonitor International, Tendances de consommation 2026.

# Siemens SENTRON ECPD

## All you need, and more

Le disjoncteur électronique SENTRON ECPD permet d'adopter des approches inédites en matière de conception électrique, d'atteindre le plus haut niveau de sécurité et de flexibilité et de réaliser des économies d'espace et d'énergie par rapport aux solutions conventionnelles. Il coupe électroniquement les défauts du circuit et déclenche si nécessaire le contact de coupure mécanique en aval.

Les disjoncteurs sont un élément central de toute installation électrique. En cas de court-circuit, par exemple, les disjoncteurs standards sont déclenchés dans un intervalle de deux ou trois millisecondes. En comparaison, l'ECPD de SENTRON se déclenche jusqu'à mille fois plus vite, minimisant ainsi au maximum l'énergie de court-circuit. Cela garantit une sécurité maximale pour les personnes, les installations et les équipements électriques, et ce, sans usure, ce qui augmente la durée de vie des installations et réduit les coûts de maintenance et de réparation.

L'appareil intelligent SENTRON ECPD offre

davantage de fonctionnalités en un seul appareil compact, ce qui permet de gagner de la place et de réduire les coûts. L'ensemble des fonctionnalités peut être adapté en fonction des besoins, ce qui permet d'activer facilement de nouvelles fonctions sans avoir à acheter un nouvel appareil et à l'intégrer dans le circuit électrique. Cette opération s'effectue de manière simple et pratique via l'application SENTRON Powerconfig.

Grâce à la communication sans fil avec les passerelles SENTRON Powercenter 1000 et 3000, le disjoncteur intelligent offre une transparence totale sur la consommation

d'énergie dans le circuit final. Cela permet de prendre des mesures pour optimiser les installations et les processus et réduire ainsi efficacement les coûts d'énergie et d'exploitation.

Pour la première fois, il est également possible de surveiller l'état détaillé des applications au niveau du circuit final. La multitude de données de mesure permet de détecter les irrégularités et les écarts et crée une base de planification fiable pour la maintenance préventive. Le SENTRON ECPD peut facilement être intégré dans les systèmes de niveau supérieur en utilisant le standard ouvert Modbus TCP. Il est par ailleurs possible d'effectuer des diagnostics et des commutations à distance, ce tant en fonctionnement normal qu'en cas de panne.

Le SENTRON ECPD réunit de nombreuses fonctions en un seul appareil. Selon l'application, il est ainsi possible d'économiser jusqu'à 80% d'électronique, 90% de métal et 90% de plastique. Au total, il permet de réduire le poids d'environ 90% par rapport à l'ensemble des autres appareils qui seraient requis. Contrairement aux solutions utilisant les technologies conventionnelles actuelles, le SENTRON ECPD nécessite jusqu'à 80% d'espace en moins dans le système de distribution, ce qui rend superflues les mesures de construction coûteuses.

**Contact:**

Siemens Schweiz AG, Electrical Products, 8047 Zürich  
Tél. +41 58 558 55 85, [power.info.ch@siemens.com](mailto:power.info.ch@siemens.com)

**SIEMENS**



SENTRON ECPD (Electronic Circuit Protection Device – dispositif électronique de protection des circuits)

# SIEMENS



powerstage

16. - 18.06.2026  
Messe Zurich

Venez nous  
rendre visite  
Hall 3,  
Stand C10

## Le **SENTRON ECPD** révolutionne votre distribution d'énergie!

Découvrez l'avenir de la distribution d'énergie avec le SENTRON ECPD de Siemens. Cet appareil de protection d'avant-garde offre une commutation ultrarapide, une configuration flexible, une excellente tenue à l'impulsion et de multiples fonctions gérables via une appli: l'idéal pour des projets énergétiques avancés, de toute envergure. Economisez de l'espace et optimisez vos besoins en ressources. Synonyme de durabilité et d'efficacité, le SENTRON ECPD satisfait aux plus hauts standards de sécurité. Profitez de la technique innovante de protection des circuits de Siemens et faites passer votre distribution d'énergie au niveau supérieur.

[siemens.ch/smartinfrastructure](https://www.siemens.ch/smartinfrastructure)

## Le piège du PoE

# Quand le réseau surchauffe

Le PoE++ (jusqu'à 90W) pousse les câblages conventionnels à leurs limites thermiques. La résistance ohmique génère une chaleur inévitable qui, dans des goulottes ou racks encombrés, devient un risque: instabilité des données et dommages à l'isolation.

### Le cercle vicieux de l'affaiblissement

Pour l'installateur, cette chaleur est critique: plus le cuivre chauffe, plus l'affaiblissement d'insertion augmente. Pour respecter la classe EA, il faudrait réduire la longueur des liens. Un câble inadapté mène au «piège du PoE»: réseau lent, pertes de paquets et dépannage complexe.

### Câbles ROLINE Slim: le refroidissement par le design

Secomp AG résout ce problème avec les câbles ROLINE Slim (Cat. 6A et 8). Contrairement aux câbles standards qui bloquent l'air, les variantes Slim libèrent de l'espace pour le refroidissement.

■ **Efficiente dissipation thermique:** grâce au faible diamètre de seulement 4,5 mm (Cat. 6A), des espaces plus importants sont créés dans le faisceau de câbles. L'air peut circuler et la chaleur accumulée est évacuée efficacement.

■ **Blindage haut de gamme:** le blindage S/FTP (PiMF) empêche la paradiaphonie (NEXT) malgré la construction compacte – un point crucial lors de l'acheminement parallèle de l'alimentation et des données à haute vitesse jusqu'à 40 Gbit/s.

■ **Résistance mécanique:** la structure avec des fils de cuivre AWG 28 et un rayon de courbure minimal de 27 mm permettent une pose propre, même dans les environnements les plus exigus.



### Cat. 8 – des réserves maximales

Pour le cœur de réseau (core), le câble ROLINE Cat. 8 offre les réserves nécessaires face à la bande passante croissante, sans compromettre la gestion thermique. Un câble fin et blindé est la meilleure assurance contre les baisses de performance dues à la chaleur.

### Points forts en un coup d'œil

- **Performance:** Cat. 8 (jusqu'à 40 Gbit/s) et Cat. 6A pour les applications PoE++.
- **Compact:** diamètre de 4,5 mm seulement – gain de place et flux d'air optimisé.
- **Sécurisé:** gaine LSOH (Low Smoke Zero Halogen) pour les normes de sécurité les plus élevées.
- **Flexible:** manchons de protection anti-plier de haute qualité pour une utilisation intensive sur le terrain.

**Conclusion:** Avec les câbles de brassage ROLINE de Secomp AG, les professionnels misent sur une solution alliant savoir-faire technique et manipulation pratique. Le réseau reste ainsi stable – et le système au frais.

### Avez-vous des questions sur la conception thermique de vos projets?

Contactez notre spécialiste:

Simon Rusterholz via [netzwerk@secomp.ch](mailto:netzwerk@secomp.ch)



**Contact:**

SECOMP AG, 8303 Bassersdorf, tél. +41 44 511 87 10  
[verkauf@secomp.ch](mailto:verkauf@secomp.ch), [www.secomp.ch](http://www.secomp.ch)



# ROLINE CÂBLE PATCH SLIM CAT.8 - HAUTE VITESSE DANS TOUTES LES COULEURS ET LONGUEURS



Les câbles patch slim ROLINE Cat.8 sont la solution gain de place pour les réseaux modernes à très haut débit, répondant aux exigences les plus élevées.

## Performance maximale avec un diamètre minimal:

- Cat.8 – jusqu'à 40 Gbit/s
- Design ultra-fin
- Large choix de couleurs et de longueurs
- Conçus pour des applications professionnelles et un usage continu
- Idéaux pour les centres de données, les racks et le câblage structuré

# Sole)is™

Plus qu'un fournisseur, votre partenaire solaire.



Distribution



Bureau d'étude



Support technique



Formation



## NOS SOLUTIONS



Systèmes photovoltaïques & structures de fixation



Solutions de conversion d'énergie



Solutions de stockage pour l'indépendance énergétique



Technologies thermiques & hybrides



Intégration architecturale

*(façades, balcons, clôtures, carports, mobilier solaire, BIPV)*



Design solaire sur mesure – Luxcotta

# Distribution électrique moderne et charge efficace

Avec l'augmentation constante du nombre d'appareils électroniques, les exigences en matière de distribution d'énergie flexible et performante ne cessent de croître. Les solutions modernes d'alimentation et de recharge doivent être compactes, sûres et conformes aux normes en vigueur. Une distribution structurée, des réserves de puissance suffisantes ainsi qu'une conception sécurisée pour une utilisation durable sont essentielles.



## PowerCube – distribution d'énergie compacte

Modèle: réf. art. 66.11558GY

Le PowerCube offre une solution peu encombrante pour une distribution électrique structurée sur le poste de travail. Grâce à sa forme cubique compacte, plusieurs appareils peuvent être branchés simultanément sans que les adaptateurs secteur ne se bloquent entre eux. Dans les environnements de bureau modernes, les salles de réunion ou en télétravail, le PowerCube garantit une alimentation électrique ordonnée et sécurisée. Il réduit l'enchevêtrement des câbles, libère les surfaces de travail et permet une utilisation flexible de l'espace.

## Fast Charger – performant grâce à la technologie GaN

Modèles: réf. art. 24.11067SZ / 24.11067WS / 24.21367SZ / 24.21367WS

Pour l'alimentation efficace des appareils mobiles, les chargeurs rapides 67W GaN constituent une solution idéale. La technologie moderne au nitrure de gallium (GaN) permet une densité de puissance élevée dans un format compact avec une dissipation thermique optimisée. Équipés de trois ports USB-C et d'un port USB-A, ils permettent de charger simultanément plusieurs appareils – du smartphone à l'ordinateur portable. Jusqu'à 67 W via USB-C et jusqu'à 20 W via USB-A garantissent une recharge rapide et sécurisée, au bureau, en déplacement ou en télétravail.



## Une valeur ajoutée grâce à l'impression personnalisée du logo

Au-delà de leurs performances techniques, ces produits offrent un avantage supplémentaire: la possibilité de personnalisation. Grâce à une impression de logo de haute qualité, une solution de recharge fonctionnelle devient un véritable ambassadeur durable de votre marque. Les chargeurs étant utilisés quotidiennement – sur le bureau, en salle de conférence ou lors de déplacements professionnels – ils assurent une visibilité continue et durable auprès des clients et des collaborateurs.

Que ce soit comme cadeau client ou équipement haut de gamme pour les collaborateurs, ces appareils allient utilité pratique et présence professionnelle de la marque. Des prix dégressifs attractifs permettent également une mise en œuvre économique, même pour des volumes plus importants.

Nous nous ferons un plaisir de vous conseiller personnellement concernant la personnalisation, les données d'impression et les tarifs dégressifs à l'adresse suivante:

[info@msch-ag.ch](mailto:info@msch-ag.ch)

### Contact:

M. Schönenberger AG, 5507 Mellingen  
Tél. +41 56 481 81 41, [info@msch-ag.ch](mailto:info@msch-ag.ch), [msch-ag.ch](http://msch-ag.ch)



**schönenberger**

# Choisir ses luminaires muraux et plafonniers avec discernement

Au quotidien, les luminaires muraux et plafonniers peuvent sembler interchangeables. Sur le terrain, les concepts actuels présentent pourtant des différences marquées. La question clé est la suivante: le luminaire doit-il avant tout offrir de la flexibilité – ou s’inscrire dans une solution pérenne et structurée?

Couloir, cage d’escalier ou parties communes: à première vue, les applications se ressemblent. Les exigences, elles, varient souvent sensiblement. La différence tient moins au type d’espace qu’à la logique du projet. Équipe-t-on une zone isolée – ou un bâtiment entier avec de nombreuses surfaces similaires? Et qu’en est-il des exigences liées à l’exploitation et à la maintenance?

## Lorsque planification et exploitation priment

Une approche systémique consiste à standardiser et structurer les applications récurrentes afin de les rendre cohérentes et planifiables. Le luminaire n’est alors pas envisagé comme un élément isolé, mais comme un composant d’un système global. La gamme SURFACE FLAT de LEDVANCE s’inscrit dans cette logique. Conçue comme une véritable famille de luminaires déclinée en différentes formes et dimensions, elle convient particulièrement aux projets comportant plusieurs zones similaires, tels que couloirs ou espaces communs.

Les composants remplaçables permettent d’effectuer des réparations ciblées sans devoir remplacer l’ensemble du luminaire (concept EVERLOOP). Les versions avec détecteur peuvent être configurées aussi bien en mode leader qu’en mode follower, assurant ainsi un éclairage intelligent et efficace des couloirs et cages d’escalier.

## Lorsque la flexibilité est déterminante

Certaines applications exigent avant tout une grande adaptabilité sur site. Des luminaires à configuration flexible permettent d’ajuster directement le flux lumineux ou la température de couleur, intègrent des options d’éclairage de secours et se distinguent par leur robustesse mécanique.

Des solutions telles que la gamme SURFACE DISC sont particulièrement adaptées aux installations ponctuelles, aux locaux techniques ou aux projets de rénovation, lorsque les exigences ne sont pas encore clairement définies ou susceptibles d’évoluer à court terme.

## Une décision pragmatique

Dans la pratique, une distinction simple s’est imposée:

- Luminaires systémiques pour les zones planifiées et répétitives
- Luminaires flexibles pour les applications spécifiques ou évolutives
- L’installation reste ainsi structurée et cohérente, tout en conservant la marge de manœuvre nécessaire.

## Conclusion

Le choix d’un luminaire mural ou plafonnier relève moins d’une question purement technique que d’une logique de projet. Savoir quand privilégier la systématisation et quand miser sur la flexibilité permet de prendre des décisions plus rapides – et d’aboutir à des solutions convaincantes sur le long terme, y compris en phase d’exploitation.

Vous souhaitez comparer les performances chiffrées? La comparaison des luminaires est accessible via le QR code et fournit une base décisionnelle solide pour votre projet.



### Contact:

LEDVANCE AG, 8310 Kempthal, tél. +41 52 525 25 25  
kundenservice@ledvance.com, www.ledvance.ch



**Black Serie – design invisible, impact visible**

# Les nouveaux détecteurs de présence noirs avec lentille noire pour une intégration architecturale parfaite

Avec la série Black de Swisslux – B.E.G. Luxomat, c'est exactement ce qui est obtenu: des boîtiers noirs et une lentille noire haut de gamme permettent une intégration discrète dans les concepts d'espace modernes – sans compromis sur la détection, la portée ou la fonctionnalité.

Dans l'architecture moderne, le design joue un rôle aussi central que la fonctionnalité. Les espaces sont conçus avec soin: clairs, épurés, mettant l'accent sur les matériaux et la lumière. Pourtant, dans ces environnements exigeants, les capteurs traditionnels se distinguent souvent de manière inesthétique.

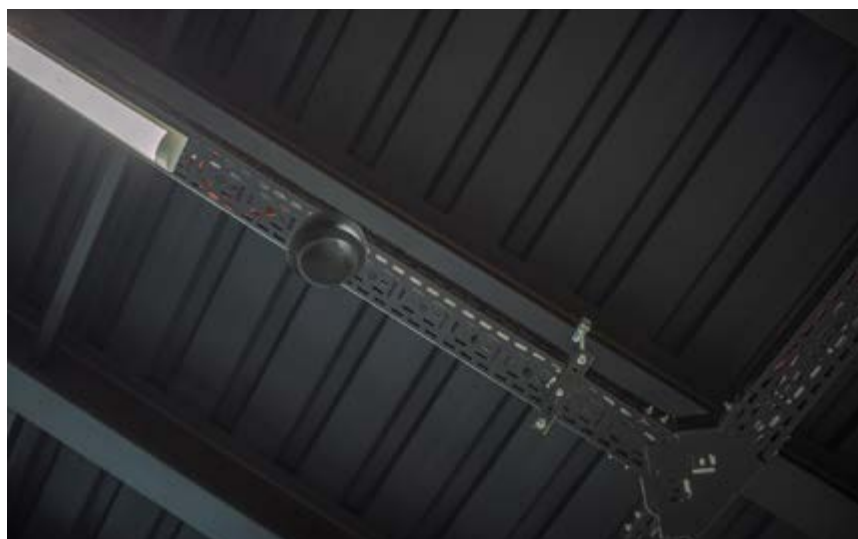
## Une intégration discrète dans un design exigeant

Les détecteurs de la Black Serie s'intègrent discrètement aux plafonds foncés, surfaces en béton ou intérieurs haut de gamme. La lentille noire, moderne et sobre, avec capteur lumineux externe, garantit une mesure précise et fiable. Idéal pour les architectes, planificateurs et intégrateurs.

## Le design au cœur de l'architecture

Forme et fonction se fondent – pour des espaces calmes, clairs et techniquement pensés, sans compromis visuel.

**B.E.G. LUXOMAT®**



## Quatre systèmes bus – un concept de design cohérent

- **DALI-2 DACO:** gestion efficace en mode broadcast
- **DALI-LINK:** mise en service via app – parfait pour boutiques, hôtels, galeries
- **DALI-2 BMS:** base fiable pour l'automatisation des bâtiments représentatifs
- **KNX:** détection fiable pour open spaces, centres commerciaux, hôpitaux

En savoir plus



### Contact:

Swisslux AG, 8618 Oetwil am See, tél. +41 43 844 80 80  
info@swisslux.ch, www.swisslux.ch

**SWISSLUX**

La nouvelle génération d'appareils ASKO chez FORS SA

# ASKO 2.0 la nouvelle génération d'appareils

Avec cette nouvelle génération, ASKO transpose le design scandinave minimaliste dans une forme qui convainc au quotidien. Des lignes épurées, des surfaces sobres et des matériaux haut de gamme s'intègrent harmonieusement dans les cuisines modernes et mettent l'espace en valeur, sans le surcharger. Derrière cette esthétique réduite se cache une promesse claire: une technologie précise, intuitive à utiliser et présente exactement au moment où l'on en a besoin.

## Un design qui apporte de la sérénité à l'espace

Chez ASKO, un design épuré ne signifie pas moins de fonctionnalités, mais davantage de clarté. Les appareils sont conçus pour s'intégrer discrètement tout en affichant une qualité haut de gamme. Qu'il s'agisse du four, de la table de cuisson ou du lave-vaisselle, le langage esthétique reste cohérent et s'accorde parfaitement aux cuisines ouvertes, où les matériaux et l'architecture occupent le devant de la scène.

## Une utilisation intuitive

ASKO mise sur des concepts de commande faciles à comprendre, tout en offrant

de nombreuses possibilités. Les fours encastrables sont calibrés avec précision et assurent une régulation fiable de la température pour des résultats homogènes. Sur les tables de cuisson à induction, la commande Dynamic Slide offre une vue d'ensemble et un accès direct à de nombreuses fonctions intelligentes, complétée par des mini curseurs pour un contrôle particulièrement simple pendant la cuisson.

## Plus de visibilité et de confort dans les détails

Même là où on ne l'attend pas forcément, ASKO pense au quotidien. Dans la gamme Exclusive des lave-vaisselle, un indicateur

d'état astucieux apporte une meilleure lisibilité. Selon le modèle, le statut du programme est soit projeté au sol, soit affiché via un témoin lumineux intégré. En un coup d'œil, vous voyez si le programme est encore en cours ou déjà terminé, même lorsque vous vous tenez sur le côté.

Au final, l'essentiel est ce sentiment rassurant que tout fonctionne parfaitement. ASKO associe un design intemporel à des détails intelligents et à une technologie précise, pour que cuisiner, réfrigérer et laver la vaisselle se fasse plus naturellement et pour que la cuisine reste ce qu'elle doit être: un lieu où l'on aime passer du temps.



FORS propose 5 ans de garantie sur les appareils ménagers et professionnels.



### Contact:

FORS AG, 2557 Studen, tél. +41 32 374 26 26  
info@fors.ch, www.fors.ch



Intelligent et efficace sans compromis

# Le nettoyage passe à une nouvelle échelle

La nouvelle génération de lave-vaisselle Electrolux définit la norme du nettoyage moderne. Un fonctionnement silencieux, une efficacité énergétique élevée et une consommation d'eau économique garantissent un nouveau niveau de durabilité et de confort. À cela s'ajoutent un concept intérieur bien pensé, des matériaux haut de gamme et un toucher garant de la qualité premium.

## Commande intuitive avec QuickSelect™

QuickSelect™ facilite particulièrement la commande: au lieu de sélectionner les programmes, il suffit de régler la durée de nettoyage au moyen du curseur. L'écran indique l'impact du temps sélectionné sur l'écologie. À la fin du cycle, AirDry assure un séchage naturel en entrouvrant la porte. Cette fonction réduit la consommation d'énergie et laisse circuler l'air frais.

## Des résultats étincelants avec le SatelliteClean® Pro

Le bras gicleur à double rotation, associé à un système d'eau optimisé, répartit l'eau de manière uniforme à l'intérieur de l'appareil et assure ainsi un nettoyage puissant dans plusieurs directions. Le résultat: même les résidus de nourriture incrustés sont éliminés efficacement en 90 minutes\* sans pré-lavage et avec une consommation de seulement



8,4 litres. Et ce, de manière particulièrement silencieuse: en mode ExtraSilent, le niveau sonore s'élève à 35 décibels seulement.

## Plus d'espace et une flexibilité maximale avec le système de paniers EasyFlex

Le nouveau lave-vaisselle XXL offre 5 cm de hauteur intérieure supplémentaire. Les systèmes de paniers EasyFlex offrent de l'espace pour les grosses casseroles, les verres délicats ou même les plaques de



cuisson. Des supports antidérapants et des éléments rabattables garantissent un maintien sûr et une utilisation optimale de l'espace. Grâce aux nouveaux ComfortRails™, les paniers du lave-vaisselle glissent sans bruit et sans effort, même pleins.

## Des fonctionnalités confort pour des concepts de cuisine épurés

La nouvelle génération s'adapte aux cuisines modernes sans poignées et mise sur une fonctionnalité maximale pour un look minimaliste. Push2Open ouvre la porte automatiquement – idéal pour les façades sans poignées et un design homogène. Pour un aspect épuré sans écrans visibles, LightOnFloor et TimeOnFloor offrent un affichage discret directement au sol: ils indiquent l'état de fonctionnement et la durée restante sans interrompre les lignes de la cuisine.

\* Basé sur un test externe réalisé par un institut allemand indépendant avec des pastilles pour lave-vaisselle et un programme de 90 minutes sur un plat à gratin avec des résidus de lasagnes.



### Contact:

Electrolux AG, 8048 Zürich  
Tél. +41 44 405 81 11, fax +41 44 405 82 35  
www.electrolux.ch



Le four iQ700 intelligent – technologie intelligente, résultats parfaits

## Une intelligence qui émerveille

Le four Siemens iQ700 s'adresse à celles et ceux qui ne veulent faire aucun compromis en cuisine. Son design élégant, ses matériaux haut de gamme et son utilisation intuitive en font la pièce maîtresse de chaque cuisine. Qu'il s'agisse d'une cuisson croustillante, d'un rôtissage juteux ou d'une préparation tout en douceur, la régulation précise de la température, la grande variété de programmes ainsi que les fonctions intelligentes garantissent des résultats parfaitement constants.

### cookControl Pro: le «pilote automatique intelligent»

Le système cookControl est comparable à un livre de cuisine numérique, directement intégré au four. Il comprend une multitude de programmes automatiques et de recommandations de réglage. Après avoir sélectionné le plat, indiqué le poids et appuyé sur la touche de démarrage, le four prend entièrement le contrôle. Il choisit le mode de chauffe approprié, la température idéale et la durée exacte et combine même différentes phases pour un résultat digne d'un professionnel.

En cas d'hésitation sur le programme adapté, l'assistant de cuisson apporte son aide. Il suffit de sélectionner le plat souhaité via l'application Siemens Electroménager, et le conseiller intelligent recommande automatiquement le programme correspondant afin d'exploiter pleinement les performances de cet appareil haut de gamme.

### Le nettoyage manuel appartient au passé

La fonction activeClean du four Siemens iQ700 rend le nettoyage manuel fastidieux superflu: le four se nettoie lui-même dans

un processus automatique et sécurisé. Les salissures et résidus sont réduits à haute température en une fine cendre qu'il suffit ensuite d'essuyer brièvement. L'intérieur redevient ainsi parfaitement propre et hygiénique, sans aucun récurage ni recours à des produits chimiques. Pour plus de temps consacré à la cuisine et encore plus de qualité de vie.

### Commande intuitive via l'écran tactile

Une utilisation simple et rapide contribue elle aussi à la qualité de vie. L'écran tactile à fort contraste affiche des symboles clairs et des menus intuitifs, permettant de régler avec précision les programmes, la température et le temps d'une simple pression du doigt. Une présentation parfaitement lisible, ainsi qu'un accès direct aux favoris et aux fonctions supplémentaires, complètent une expérience d'utilisation d'une grande simplicité.

Le Siemens iQ700 allie finesse technologique et véritable utilité au quotidien. Le résultat: intelligence qui émerveille — dans chaque plat et à chaque geste.



#### Contact:

BSH Hausgeräte AG, 8954 Geroldswil  
Tél. +41 848 888 500, fax +41 848 888 501  
[www.siemens-home.bsh-group.com/ch](http://www.siemens-home.bsh-group.com/ch)

**SIEMENS**

SIEMENS



# Il réfléchit. Vous profitez.

Le four intelligent iQ700 sait exactement quoi faire

Avec cookControl Pro, il sélectionne automatiquement les réglages adaptés au plat choisi. Choisissez simplement votre plat dans le programme, indiquez le poids de l'aliment et appuyez sur „Start“. Pour un résultat parfait, comme un professionnel.

Siemens Electroménager

Des qualités qui surpassent celles des caves à vin classiques

# La cave à vin Liebherr WTS 165 EEV garantit un stockage professionnel du vin pour les plus exigeants

Les amateurs de vin le savent: des conditions de stockage parfaites sont essentielles. Avec l'appareil WTS 165 EEV de la gamme ELITE de Liebherr, les connaisseurs exigeants disposent d'une cave à vin qui surpasse les caves à vin classiques sur le plan technologique. Des matériaux de haute qualité, une ingénierie allemande de précision et un design intemporel et élégant en font la solution idéale pour le stockage professionnel du vin à domicile.

Liebherr ne se contente pas de respecter les cinq critères classiques du stockage du vin, mais les optimise de manière ciblée grâce à une technologie moderne. Ainsi, TempProtect Plus assure des températures constantes grâce à deux capteurs de température et protège efficacement contre les fluctuations. Les deux zones de température réglables séparément de +5°C à +20°C permettent ainsi de stocker simultanément différents types de vins. D'autres fonctionnalités supplémentaires telles que UVProtect Plus avec triple protection UV, le filtre à charbon actif FreshAir et HumiditySelect garantissent également des conditions de stockage parfaites.



## Un équipement haut de gamme associé à un design élégant

Grâce à ses dimensions extérieures compactes, cet appareil en pose libre s'intègre avec souplesse dans les salons et cuisines modernes. À l'extérieur, le design sophistiqué BlackSteel et la porte en

verre isolant soulignent le caractère exclusif de l'appareil. En même temps, il séduit par son intérieur spacieux: jusqu'à 131 bouteilles de Bordeaux peuvent être stockées en toute sécurité et de manière claire dans un volume total de 319 litres, idéal pour les collections de vins en pleine expansion.

L'intérieur se distingue par 7 clayettes réglables en hauteur en hêtre massif, dont une élégante clayette de présentation. L'appareil WTS 165 EEV est complété par un élégant éclairage LED par zone et une commande tactile et glissante très pratique. Avec sa fabrication solide, sa technologie de refroidissement précise et son apparence intemporelle, la cave à vin Liebherr WTS 165 EEV est le choix idéal pour tous ceux qui souhaitent stocker leur collection de vins dans des conditions optimales tout en la présentant avec style.



### Contact:

Liebherr-Export AG, 5415 Nussbaumen AG  
sales.hau.ch@liebherr.com, home.liebherr.com

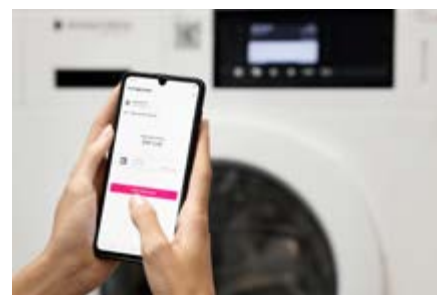
**LIEBHERR**

# La numérisation comme opportunité pour la buanderie

La gestion immobilière devient plus complexe – et les solutions numériques sont plus recherchées que jamais. La numérisation simplifie les processus, crée de la transparence et ouvre de nouvelles voies de communication. C'est précisément là qu'intervient le washMaster de Schulthess: une plateforme intelligente pour la lessive connectée qui facilite nettement le quotidien des gérances et des utilisateurs.

Avec washMaster, la buanderie devient un point de rencontre numérique. Notifications push pour les locataires, réservation simple via l'app et plateforme compatible avec tout type de machine – quelle que soit la marque ou l'âge. Ainsi, un point de contact supplémentaire et accessible relie gérances et locataires. Immeuble collectif, résidence étudiante, laverie ou camping: la solution connecte personnes, machines et processus – partout et à tout moment.

La facturation numérique met fin au papier et aux jetons. L'utilisation et les paiements sont automatisés – transparents, traçables et consultables à tout moment. Les hausses des prix de l'électricité peuvent être répercutées directement, et la gérance garde une vue d'ensemble sur occupation, revenus et fenêtres de maintenance. L'application accroît l'efficacité et la rentabilité: coûts



d'investissement faibles, amortissement rapide et baisse durable des coûts d'exploitation.

Avec washMaster, toutes les données pertinentes de la buanderie peuvent être gérées et analysées centralement. La plateforme est modulaire : l'exploitant choisit uniquement les fonctions nécessaires et garde une vue globale sur l'utilisation des machines et le comportement des utilisateurs. Cela éco-

nomise temps, argent et nerfs – et séduit les utilisateurs par sa simplicité.

Le washMaster est conforme au RGPD, certifié ISO et simple à intégrer aux systèmes existants. Il fonctionne avec de l'énergie renouvelable et s'adapte aux besoins du secteur immobilier. Schulthess est un partenaire synonyme de qualité, d'innovation et de précision suisse – depuis des générations.



**Contact:**

Schulthess Maschinen AG, 6330 Cham  
Tél. +41 55 253 51 11, [info@schulthess.ch](mailto:info@schulthess.ch)  
[www.schulthess.ch](http://www.schulthess.ch)



10 ans de partenariat avec l'aae

# Aménagements de véhicules bott pour le secteur électrique

Depuis 10 ans, l'entreprise Bott Schweiz AG et l'Association suisse d'achats électro aae entretiennent un partenariat fructueux. Ensemble, elles souhaitent soutenir les entreprises électriques de façon professionnelle, en leur proposant des solutions adaptées à leur travail quotidien. L'aménagement de véhicules bott vario3 présente des solutions professionnelles et pratiques pour les véhicules de service.

L'électricien mobile transporte ses outils, ses appareils de mesure et son matériel d'installation jusqu'au lieu d'intervention. Un aménagement de véhicule bott vario3 intelligemment conçu devient alors un facteur clé de gain de temps et de réussite. La construction robuste et légère en aluminium permet non seulement d'augmenter la charge utile, mais aussi de réduire quotidiennement la consommation d'essence et les frais d'usure. Sur les voitures électriques, le poids réduit améliore l'autonomie, ce qui constitue un véritable avantage pour les électriciens qui transportent régulièrement du matériel.

Dans le secteur de l'électricité également, le temps, c'est de l'argent. Grâce à ses espaces de rangement structurés, ses tiroirs et ses modules configurables, bott vario3 garantit un ordre parfait et un accès rapide. Le



matériel et les petites pièces sont rangés en toute sécurité et immédiatement à portée de main, ce qui permet de gagner du temps chez les clients. La sécurité joue aussi un rôle essentiel. bott vario3 a été testé en cas de collision et propose des systèmes de fixation certifiés pour les outils et le matériel, assurant une sécurisation optimale du chargement. Faites-vous conseiller par un collaborateur certifié bott. Vous trouverez



votre interlocuteur régional en Suisse sur [www.bott.ch](http://www.bott.ch).

Ces aménagements de véhicules augmentent l'efficacité, tout en renforçant l'image professionnelle auprès du client. Une voiture de service structurée véhicule compétence et qualité, des valeurs centrales dans le métier d'électricien. Avec bott vario3, les électriciens organisent leur travail quotidien de manière économique, sûre et professionnelle, dans le cadre d'un partenariat éprouvé avec l'aae.



**À l'occasion de son anniversaire, Bott Schweiz AG accorde, du 1<sup>er</sup> avril 2026 au 1<sup>er</sup> avril 2027, un rabais supplémentaire de 10% sur les conditions préférentielles aae pour les aménagements de véhicules bott.**

**Contact:**

Bott Schweiz AG, 5312 Döttingen, tél. +41 56 268 72 72  
[info@bott.ch](mailto:info@bott.ch), [www.bott-schweiz.ch](http://www.bott-schweiz.ch)



Bott Schweiz AG

# Thömus Bike World

Depuis plus de trente ans, Thömus incarne l'innovation suisse dans la construction de vélos et développe des solutions globales de mobilité pour le sport, le quotidien et le tourisme. Avec Thömus Bike World, cette vision de marque a été déployée à l'échelle nationale à travers un concept structuré de distribution et de service.

En mars 2025, le réseau de filiales a été réorganisé. Depuis, 13 sites Thömus Bike World constituent l'ossature d'un dispositif national qui conjugue proximité régionale et capacité d'innovation centralisée.

La reprise de 12 anciennes filiales Bike-World, complétée par l'ouverture ciblée de nouveaux sites, a permis de mettre en place un concept national réunissant conseil spécialisé, expertise technique et service d'atelier premium. Des standards de qualité uniformes garantissent une expérience cohérente sur l'ensemble des sites.

Le réseau est complété par d'autres Thömus Shops qui renforcent la présence régionale. L'assortiment comprend des vélos et des vélos électriques destinés au quotidien, aux déplacements pendulaires et au sport, et contribue à rendre la mobilité durable accessible dans toute la Suisse.



## Présence nationale

- 13 sites Thömus Bike World en Suisse
- Conseil personnalisé et service d'atelier premium
- Standards de qualité uniformes
- Thömus Shops complémentaires renforçant la couverture régionale



En savoir plus sur  
Thömus Bike World



Offres pour les membres  
et partenaires de l'aae



### Contact:

Thömus AG, 3145 Niederscherli (Oberried)  
Tél. +41 31 848 22 00  
info@thoemus.ch, thoemus-bikeworld.ch

**THÖMUS**  
BIKE WORLD



## Conditions véhicules aae 2026

Grâce à notre collaboration de longue date et basée sur la confiance avec nos partenaires véhicules, les membres de l'aae profitent de conditions de flottes attractives et excellentes, ainsi que d'une ristourne supplémentaire à hauteur d'un pour cent lors de l'achat d'un véhicule. Vous trouverez sur notre page Internet l'aperçu de nos partenaires véhicules, des modèles et des conditions ainsi que toutes les informations nécessaires pour l'achat et la ristourne.



## Citroën Berlingo

Il y a 30 ans, Citroën inventait pratiquement la catégorie des ludospaces avec le Berlingo. Le nouveau Berlingo perpétue fidèlement cet ADN: dimensions compactes, habitacle généreux, position de conduite surélevée et remarquable sensation d'espace. Les sièges Advanced Comfort® assurent un voyage détendu, au quotidien comme sur de longues distances. Électrique ou thermique, le Citroën Berlingo reste polyvalent, flexible et prêt pour l'avenir. Jusqu'à huit ans de garantie offrent une tranquillité d'esprit dès le premier jour.

**À partir de CHF 25 517.-\*** (avantage aae inclus)



## DS 3

Chez DS Automobiles, chaque modèle est une déclaration de singularité. La DS 3 compacte affirme son caractère avec un design avant-gardiste qui se distingue avec assurance. À l'extérieur, une allure expressive; à l'intérieur, l'artisanat français dans sa forme la plus contemporaine. Matériaux nobles, finitions soignées et précision d'assemblage créent une ambiance premium qui se voit et se ressent. Disponible en version hybride ou 100% électrique, la DS 3 évolue avec élégance en ville comme au quotidien. Compacte par ses dimensions, grande par sa présence – un luxe qui ne passe pas inaperçu.

**À partir de CHF 28 124.-\*** (avantage aae inclus)



## Ford Explorer

Le Ford Explorer entièrement électrique est prêt pour vos aventures! Il allie un design saisissant à une technologie de pointe et une autonomie pouvant atteindre 600 km. Grâce à la recharge rapide en courant continu, vous pouvez recharger la batterie de 10 à 80% en seulement 25 minutes. L'intérieur haut de gamme séduit par son écran SYNC Move réglable. Profitez dès maintenant de notre offre exclusive réservée aux membres aae : procurez-vous le Ford Explorer BEV aux conditions aae. Passez dès maintenant à l'électrique pour rouler vers l'avenir!

**À partir de CHF 27 710.-\*** (avantage aae inclus)



## KIA PV5 Cargo

Avec le PV5, Kia lance son premier véhicule utilitaire entièrement électrique. Dès son lancement, le PV5 a été récompensé par le titre International Van of the Year 2026 et a même établi un record Guinness avec 693 kilomètres d'autonomie après une seule charge à pleine charge utile. La plateforme modulaire garantit un plancher plat, une exploitation maximale de l'espace et le seuil de chargement le plus bas du segment. La hauteur d'accès de seulement 419 mm facilite, sur le PV5 Cargo, les opérations quotidiennes de chargement et de déchargement et améliore l'efficacité au quotidien.

**À partir de CHF 31 750.-\*** (avantage aae inclus)



\*hors TVA

## Leapmotor C10 4X4

Le Leapmotor C10 4x4 repousse les limites: un SUV familial et puissant qui allie un design primé à la technologie 800 V de pointe. Avec une autonomie WLTP allant jusqu'à 437 km, une puissance de pointe impressionnante de 598 ch et des équipements innovants tels que la transmission intégrale intelligente, le toit panoramique en verre et un grand écran tactile de 14,6", le C10 AWD est prêt pour chaque aventure. Grâce à une charge ultra-rapide de 30 à 80 % en seulement 22 minutes, il est prêt à repartir en un clin d'œil – durable, intelligent et d'une assurance sans compromis.

**À partir de CHF 35 065.-\*** (avantage aae inclus)



## Lexus RZ 350e Comfort FWD

Lexus pose de nouveaux jalons en matière de mobilité électrique: la RZ 350e Comfort à traction avant allie un confort de conduite luxueux à une efficacité impressionnante. Grâce à une batterie de 77 kWh, ce SUV haut de gamme atteint une autonomie de 568 km (WLTP). À l'intérieur, l'artisanat le plus raffiné, un écran tactile de 14 pouces et des systèmes de sécurité de pointe vous attendent. Vivez la révolution silencieuse de la route.

**À partir de CHF 43 920.-\*** (avantage aae inclus)



## Mazda CX-5

Le nouveau Mazda CX-5 s'inscrit dans la continuité d'une success story, ancrée dans le savoir-faire japonais et modernisée pour répondre aux besoins quotidiens des professionnels d'aujourd'hui. Le résultat est un véhicule convaincant qui inspire confiance. Il se distingue par un habitacle plus spacieux, les dernières technologies (notamment Google), des matériaux résistants, une technologie durable et fiable et une capacité de remorquage de 2000 kg. Le CX-5 est disponible en version automatique avec traction avant ou transmission intégrale – votre compagnon idéal au quotidien.

**À partir de CHF 29 373.-\*** (avantage aae inclus)



## Opel Vivaro Electric

Le Vivaro Electric d'Opel est le compagnon idéal pour tous les professionnels: zéro émission locale, silencieux et efficace. Son grand espace de chargement, ses systèmes d'assistance modernes et sa connectivité intelligente en font un partenaire fiable au quotidien. Sa grande autonomie lui permet de rester flexible dans son utilisation. Disponible également en version 4x4, il maîtrise sans problème les routes difficiles, les chantiers et les conditions météorologiques extrêmes, ce qui en fait le véhicule idéal pour les entreprises qui exigent une grande polyvalence.

**À partir de CHF 28 713.-\*** (avantage aae inclus)



\*hors TVA

## PEUGEOT E-5008 325 Dual Motor

Le nouveau PEUGEOT E-5008 325 Dual Motor introduit une motorisation électrique supplémentaire sur l'essieu arrière, offrant 325 ch de puissance totale avec traction intégrale, efficacité et sécurité. Ce SUV 100 % électrique inclut quatre modes de conduite, une batterie de 73 kWh et jusqu'à 467 km d'autonomie WLTP, ainsi qu'une «Launch Edition» richement équipée.

**À partir de CHF 38 990.-\*** (avantage aae inclus)



## Renault Megane E-Tech electric

Grâce à son puissant moteur électrique de 220 ch, Renault Megane E-Tech electric est agile en ville et dynamique sur les longs trajets, atteignant une autonomie de jusqu'à 486 km. En version esprit Alpine, elle affirme son caractère sportif avec sa teinte gris schiste mate et ses jantes exclusives de 20 pouces. Des systèmes avancés d'aide à la conduite et le système multimédia openR link avec services Google intégrés garantissent confort et sécurité.

**À partir de CHF 26 508.-\*** (avantage aae inclus)

Valable pour les immatriculations jusqu'au 30.6.2026



## Toyota C-HR+

Le nouveau Toyota C-HR+ Style FWD redéfinit la mobilité urbaine. Le SUV coupé entièrement électrique séduit par son design futuriste et une autonomie impressionnante pouvant atteindre 600 km. Grâce à ses 165 kW (224 ch) et à sa traction avant, vous découvrez un plaisir de conduire agile et une efficacité maximale. Des points forts tels que l'écran multimédia de 14 pouces et le temps de charge rapide (10-80 % en 30 minutes environ) en font le compagnon idéal.

**À partir de CHF 32 481.-\*** (avantage aae inclus)



Vous trouverez l'ensemble des conditions et des modèles sur

[www.eev.ch](http://www.eev.ch) | Services | Véhicules d'entreprise | Véhicules

Sous réserve de changements de modèles et de modifications de prix.

\*hors TVA

# Tirer parti des avis Google

Suite de l'article publié dans le Flash de mars

Texte: Karin Hofbauer



## Un ton cohérent qui renforce votre image

Qu'il s'agisse d'éloges ou de critiques, les réponses doivent être courtoises, claires, respectueuses et cohérentes dans leur ton et leur formulation. Les textes standardisés et les phrases creuses sont à éviter. Une entreprise électrique communiquant de manière homogène renvoie une impression de fiabilité. Le choix des mots peut être simple car l'authenticité crée la proximité. Les avis ne constituent pas un instrument marketing au sens classique, mais plutôt un dialogue public d'égal à égal.

## Réfléchir aux avis en interne

Les avis Google n'ont pas seulement un impact externe: ils fournissent également des informations précieuses pour l'entreprise elle-même. Les critiques récurrentes révèlent un potentiel d'amélioration tandis que les éloges confirment le bon fonctionnement. En analysant régulièrement les commentaires, il est possible d'adapter les processus et d'améliorer la qualité. Les évaluations deviennent ainsi un outil qui va au-delà de la visibilité numérique.

## Conclusion: concevoir les évaluations de manière consciente

La gestion des avis Google n'est pas une obligation, mais elle fait partie de la culture d'entreprise. Les entreprises électriques qui restent à l'écoute, réagissent et prennent position, inspirent la confiance, en ligne et hors ligne. L'attention, le respect et un langage clair permettent de créer des relations qui vont bien au-delà d'une commande individuelle.



## aae – communication avec connaissance de la branche

En collaboration avec Swiss QualiQuest, l'aae propose en outre à ses membres son propre sigle de qualité. Voici comment cela fonctionne: vous faites parvenir un lien à vos clients grâce auquel ils peuvent donner leur avis en ligne de façon simple. Les résultats sont publiés automatiquement dans le sigle de qualité sur votre site internet. En recueillant et en vérifiant régulièrement les avis, vous pouvez constater si la satisfaction évolue comme prévu et si les mesures prises sont efficaces. Vous souhaitez en apprendre davantage à ce sujet? Nous sommes à votre disposition pour un entretien personnel: Alain Wolter, +41 31 380 10 39, a.wolter@eev.ch



## Installation

**SIEMENS**

Siemens Schweiz AG, Electrical Products  
 Freilagerstrasse 38, 8047 Zürich  
 Tel. +41 58 558 55 85, power.info.ch@siemens.com  
 www.siemens.de/niederspannung

**SECOMP**

SECOMP AG | Grindelstrasse 6 | 8303 Bassersdorf  
 Tel. +41 44 511 87 00 | Fax +41 44 511 87 05  
 verkauf@secomp.ch | www.secomp.ch

**S****schönenberger**

**M. Schönenberger AG**  
 Industriestrasse 17, 5507 Melligen, Tel. +41 56 481 81 41  
 info@msch-ag.ch, msch-ag.ch

**Sole)(is**<sup>TM</sup>

**Solexis SA**  
 Rue de Gallée 6, Y-Parc, 1400 Yverdon-les-Bains  
 Tel. +41 24 426 36 36, info@solexis.ch  
 www.solexis.ch

**sonepar**  
Powered by Difference

**Sonepar Suisse AG**  
 Birgistrasse 10, 8304 Wallisellen  
 Tel. +41 44 839 58 11  
 info@sonepar.ch, www.sonepar.ch

## Éclairage

**LEDVANCE****LEDVANCE AG**

In der Au 6  
 8406 Winterthur  
 Tel. +41 52 525 25 25

[www.ledvance.ch](http://www.ledvance.ch)**SWISSLUX****Swisslux AG**

Industriestrasse 8 | CH-8618 Oetwil am See  
 Tel: +41 43 844 80 80 | info@swisslux.ch  
 www.swisslux.ch

## Électroménager

 **Electrolux**

**Electrolux AG**  
 Buckhauserstrasse 40  
 8048 Zürich

Tel. +41 44 405 81 11  
 info@electrolux.ch  
 electrolux.ch

 **FORS**

**FORS AG**, Schaftenholzweg 8, 2557 Studen  
 Tel. +41 32 374 26 26  
 info@fors.ch, [www.fors.ch](http://www.fors.ch)

**LIEBHERR****Liebherr-Export AG**

General-Guisan-Strasse 14, 5415 Nussbaumen  
 Tel. +41 56 296 11 11, sales.hau.ch@liebherr.com  
 home.liebherr.com

**Schulthess Maschinen AG**

6330 Cham, Alte Steinhauserstrasse 1  
 Tel. +41 55 253 51 11, info@schulthess.ch  
 www.schulthess.ch

 **SCHULTHESS****SIEMENS**

BSH Hausgeräte AG  
 Fahrweidstrasse 80  
 8954 Geroldswil

Tel. +41 848 888 500  
 Fax +41 848 888 501  
 www.siemens-home.ch



SWITCH  
NOW...➔



**JETER, C'EST FACILE.  
REEMPLACER, C'EST PRO.**



**Des solutions d'éclairage durables avec  
des composants remplaçables.  
C'est EVERLOOP de LEDVANCE.**