

## Ein Markt im Aufbruch

Batteriespeicher im Zentrum  
des Energiesystems



Seite 06\_ **Forum ELITE Ticino 2026**

Am 17. September 2026 in Lugano

Seite 36\_ **Für mehr Aufmerksamkeit**

Buchen Sie jetzt unsere Ausstellungsmobile

# Einer für alles



▲ | Feller SNAPFIX®

## DALI-2 Power-Drehgeber Multimaster

Der neue DALI-2 Power-Drehgeber Multimaster erfüllt alle möglichen Bedienungsanforderungen für DALI und DALI-2 Geräte und ist somit ein echter Alleskönner. Er kann sowohl als Einzelgerät (Singlemaster) eingesetzt werden wie auch als Multimaster für die Steuerung von DALI-2 Geräten von mehreren Bedienstellen aus. In Verbindung mit dem KNX DALI Gateway Color wird er Teil eines Gebäudeautomationssystems und das ohne aufwendige Programmierung.

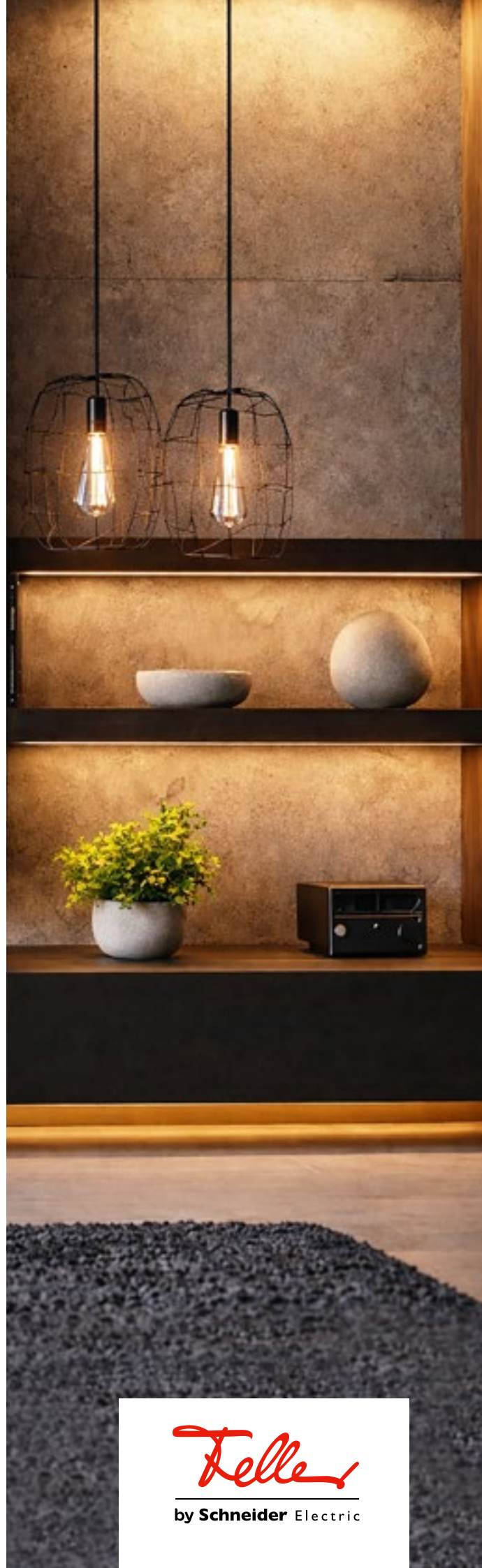


Für alle DALI Steuerungsmöglichkeiten inkl. Tunable White

[feller.ch/drehdimmer](https://feller.ch/drehdimmer)

*Feller*

by Schneider Electric



## Inhalt

6

### Forum ELITE Ticino 2026

Auf dem Weg zu einer smarteren Welt – die Schlüsselrolle der Elektriker

7

### Ein Markt im Aufbruch

Batteriespeicher im Zentrum des Energiesystems

36

### Mehr Aufmerksamkeit mit unseren Ausstellungsmobilen

Jetzt kostenlos buchen

37

### Social Media

7 Tipps für mehr Sichtbarkeit und Wirkung



## Kompetenz gewinnt

Batteriespeicher rücken ins Zentrum des Energiesystems. Unser Fokusbeitrag zeigt, wie sich ein einfaches Prinzip – Strom speichern und gezielt nutzen – zur tragenden Säule der Energiewende entwickelt. Mit dem starken Ausbau der Photovoltaik wächst der Bedarf, Strom bedarfsgerecht zu speichern und wirtschaftlich optimal zu nutzen. Sinkende Speicherpreise, neue regulatorische Rahmenbedingungen und steigende Anforderungen an Eigenverbrauch und Netzstabilität machen Batteriespeicher zu einem strategischen Geschäftsfeld. Lesen Sie mehr zum Thema ab Seite 7.

Sichtbarkeit bleibt ein entscheidender Erfolgsfaktor, um im Wettbewerb um Kunden und Fachkräfte wahrgenommen zu werden. Mit unseren Ausstellungsmobilen schaffen Sie an Events einen klaren Ankerpunkt, der Aufmerksamkeit bündelt und Beratung erlebbar macht. Ergänzend unterstützen wir Sie im digitalen Raum. Ein professioneller Social-Media-Auftritt stärkt Ihre Präsenz, schafft Vertrauen und macht Ihre Leistungen sichtbar. Nutzen Sie diese Angebote gezielt. Wir begleiten Sie gerne dabei, Ihre Stärken wirksam zu positionieren.

### Claude Schreiber

Direktor der Schweizerischen Elektro-Einkaufs-Vereinigung eev Genossenschaft

## Impressum

### Flash Nr. 04/2026, 5. Mai 2026

Publikationsorgan für die Mitglieder der Schweizerischen Elektro-Einkaufs-Vereinigung eev Genossenschaft. Erscheint 10-mal im Jahr.

**Verlag:** Schweizerische Elektro-Einkaufs-Vereinigung eev Genossenschaft, Bernstrasse 28, 3322 Urtenen-Schönbühl  
Tel. +41 31 380 10 10, office@eev.ch

**Redaktion:** Schweizerische Elektro-Einkaufs-Vereinigung eev Genossenschaft, Céline Grob, c.grob@eev.ch, Martin Wahlen (Leitung)

**Konzept und Realisation:** Consultteam GmbH, Mühlegasse 4A, 5070 Frick, office@consultteam.ch

**Druck:** Stämpfli AG, Wölflistrasse 1, Postfach, 3001 Bern

**Auflage:** 3000 Ex.

**Eingabeschluss** für die Flash Ausgabe Nr. 06, Juli/August 2026 ist am 22. Mai 2026.





### Neuer eev-Geschäftspartner

## Mazda (Suisse) SA

Mit der Firma Mazda Suisse haben wir per 1. Januar 2026 einen Rahmenvertrag abgeschlossen. Mitglieder der eev profitieren von attraktiven Flottenkonditionen sowie einer Rückvergütung auf dem Fahrzeugkauf. Weitere Informationen über die Mazda Suisse sind unter [www.mazda.ch](http://www.mazda.ch) und auf der **Seite 31** ersichtlich.



MAZDA

**Kontakt:** Mazda (Suisse) SA, Fleet Abteilung, 1213 Petit-Lancy  
[fleet@mazda.ch](mailto:fleet@mazda.ch), [www.mazda.ch](http://www.mazda.ch)



### Neuer eev-Geschäftspartner

## Swiss Point AG

Mit der Firma Swiss Point AG haben wir per 1. Mai 2026 einen Rahmen – inklusive ZR – Vertrag abgeschlossen. Swiss Point AG verkauft zuverlässige Elektroprodukte, Energie und Kommunikation für den Alltag und die kritischen Momente. Weitere Informationen über die Firma finden Sie unter: [www.swiss-point.ch](http://www.swiss-point.ch) und auf **Seite 13**.



**Kontakt:** Swiss Point AG, Moospark 9, 6221 Rickenbach  
Tel. +41 62 721 82 82, [info@swiss-point.ch](mailto:info@swiss-point.ch), [www.swiss-point.ch](http://www.swiss-point.ch)

## Forum ELITE Ticino

Das nächste Forum ELITE Ticino findet am 17. September 2026 im Canvetto Luganese – Fondazione Diamante in Lugano statt. Das diesjährige Event für Mitglieder aus der italienischen Schweiz steht unter dem Motto «Auf dem Weg zu einer smarteren Welt – die Schlüsselrolle der Elektriker». Vorgestellt wird das Tagungsmotto von Silvia Santini, Professorin an der USI, und Paolo Attivissimo, Autor und Journalist im IT-Bereich. **Mehr dazu auf Seite 6.**





## Herzlichen Glückwunsch zum Firmenjubiläum

In diesem Monat feiern wir:

Martin Wahlen,

Leiter Marketing/Partnermanagement, 30 Jahre

Beniamino Montesano,

Product Manager Haushaltsgeräte, 25 Jahre



Wir danken unseren Jubilaren herzlich für ihr grosses Engagement für die eev und ihre Mitglieder und freuen uns auf viele weitere Jahre der Zusammenarbeit.

## Social Media: 7 Tipps für mehr Sichtbarkeit und Wirkung

Viele Firmen sind bereits auf mehreren Social-Media-Plattformen präsent – eine gute Basis, besonders auch für die Präsentation offener Stellen. Mit ein paar gezielten Handgriffen lässt sich der Auftritt weiter schärfen und noch professioneller gestalten. Oft sind es kleine Anpassungen, die eine grosse Wirkung erzielen. **Mehr dazu auf Seite 37.**



## Mehr Aufmerksamkeit mit unseren Ausstellungsmobilen

Unsere Ausstellungsmobile sind wieder unterwegs und wir möchten sie noch stärker in Ihren Anlässen verankern. Ob Gewerbeausstellung, Tag der offenen Tür oder Themenabend: Mit einem mobilen Auftritt gewinnen Sie Aufmerksamkeit, schaffen einen klaren Treffpunkt und präsentieren Ihr Angebot einfach und professionell. **Weitere Informationen auf Seite 36.**

### Forum ELITE Ticino 2026

# Auf dem Weg zu einer smarteren Welt – die Schlüsselrolle der Elektriker

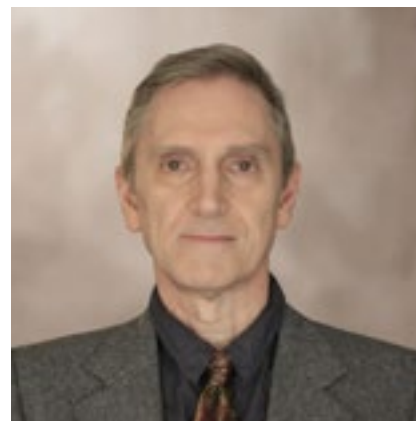
Das nächste Forum ELITE Ticino findet am 17. September 2026 im Canvetto Luganese – Fondazione Diamante in Lugano statt. Das diesjährige Event für Mitglieder aus der italienischen Schweiz steht unter dem Motto «Auf dem Weg zu einer smarteren Welt – die Schlüsselrolle der Elektriker». Vorgestellt wird das Tagungsmotto von Silvia Santini, Professorin an der USI, und Paolo Attivissimo, Autor und Journalist im IT-Bereich.

Silvia Santini ist ausserordentliche Professorin an der Fakultät für Informatik der Università della Svizzera italiana (USI). Dank ihres international ausgerichteten akademischen Werdegangs ist sie heute eine der führenden Stimmen auf dem Gebiet der angewandten Künstlichen Intelligenz. Ihre Forschungsarbeiten konzentrieren sich auf verschiedene Themen, darunter Algorithmen zur automatischen Erkennung menschlicher Aktivitäten im Zusammenhang mit der Untersuchung des Energieverbrauchs in Privathaushalten sowie interpretierbare Methoden für Systeme der Künstlichen Intelligenz. Seit 2024 ist sie Mitglied der Eidgenössischen Energieforschungskommission, wodurch ihre Rolle als Bindeglied zwischen wissenschaftlicher Forschung, technologischer Innovation und Gesellschaft unterstrichen wird. Am Forum ELITE Ticino wird Silvia Santini konkrete Anregungen und Perspektiven zu intelligenten Energiemanagementsystemen präsentieren.

Anschliessend wird Paolo Attivissimo die Möglichkeiten, Gefahren und Grenzen der Künstlichen Intelligenz erläutern. Er ist Autor, IT-Journalist, Wissenschaftsvermittler und «Fake-News-Jäger». Er ist Autor zahl-



**Silvia Santini**, Professorin an der USI. Eine der führenden Stimmen auf dem Gebiet der angewandten Künstlichen Intelligenz.



**Paolo Attivissimo**, Autor, IT-Journalist, Wissenschaftsvermittler und «Fake-News-Jäger».

reicher Bücher und Artikel, moderiert seit 2006 für die RSI den Podcast «Il Disinformatico» und arbeitet als Berater zu Themen der Technologie und der Desinformation mit Schweizer und italienischen Sendern zusammen. Beim Forum ELITE Ticino wird er über die allgegenwärtige Künstliche Intelligenz sprechen und dabei auf die grossen Chancen, aber auch auf die konkreten Risiken eingehen: von Desinformation bis zu Deepfakes, von den Auswirkungen auf die

Arbeit bis zu den Energiekosten. All dies wird durch Beispiele aus der Elektrobranche veranschaulicht. Um sie bewusst und verantwortungsvoll nutzen zu können, ist das Verständnis ihrer Grenzen, Fallstricke und Potenziale entscheidend.

Im Anschluss an die Vorträge haben die Anwesenden die Möglichkeit, den beiden Gästen Fragen zu stellen.

Das Veranstaltungsprogramm wird auch online verfügbar sein unter [www.eev.ch](http://www.eev.ch) | Organisation | Veranstaltungen | Forum ELITE Ticino



Ein Markt im Aufbruch

# Batteriespeicher im Zentrum des Energiesystems

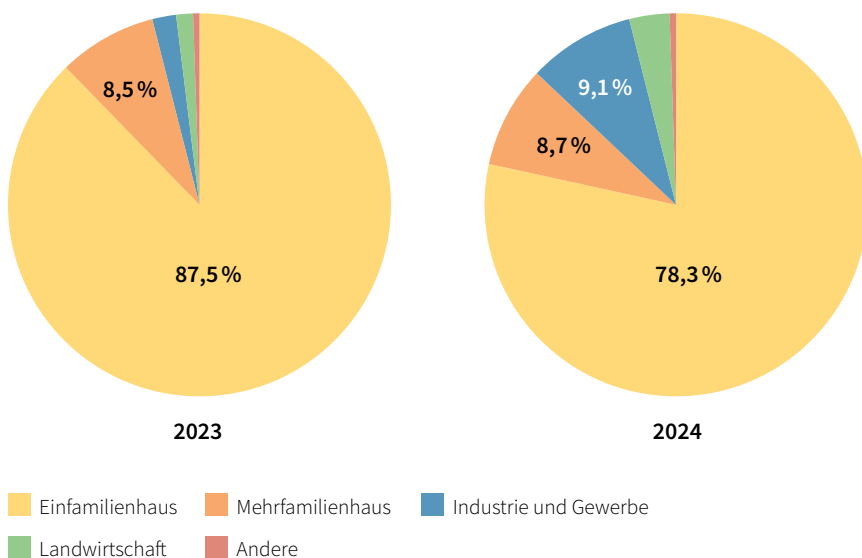
Strom speichern, wenn er im Überfluss vorhanden ist, und abgeben, wenn er gebraucht wird. Dieses simple Prinzip entwickelt sich zur tragenden Säule der Schweizer Energiewende. Für Elektronunternehmen eröffnet der boomende Markt für Batteriespeicher konkrete Chancen. Der Batteriemonitor Schweiz 2026 von Swissolar liefert die Zahlen und zeigt, wo das Potenzial liegt.

**Text: Urs Bitterli**

**D**ie Schweiz erzeugt immer mehr Strom aus Photovoltaik. Im Jahr 2025 deckte Solarstrom bereits 14 Prozent des Stromendverbrauchs. Doch PV-Strom hat ein Timing-Problem: Er fließt am Mittag in Massen, wenn kaum jemand zu Hause ist – und fehlt abends, wenn der Bedarf steigt. Das betrifft inzwischen das gesamte System. Wer im Sommerhalbjahr eine Woche lang die Aufzeichnungen der schweizer Stromerzeugung beobachtet,

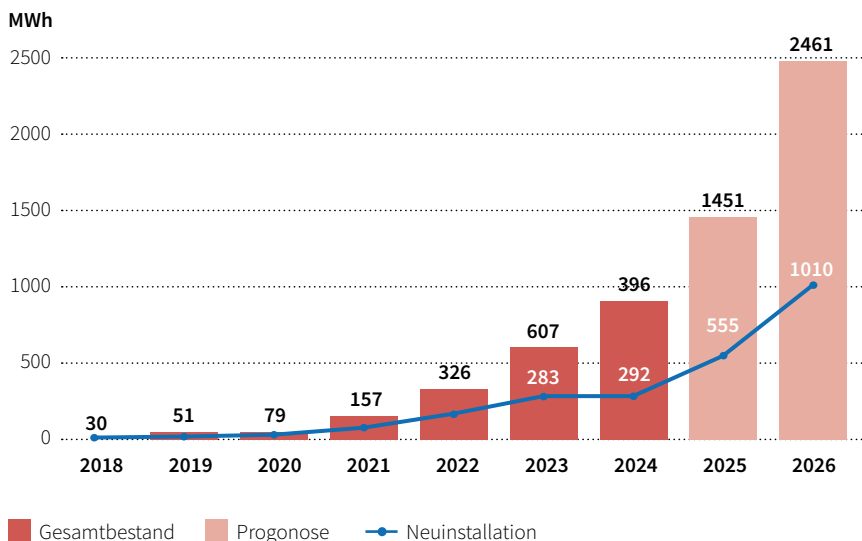
sieht ausgeprägte Mittagsspitzen, die das Netz belasten, und abendliche Lücken, die geschlossen werden müssen. Batteriespeicher sind das naheliegendste Mittel, diesen zeitlichen Versatz zu überbrücken. Sie laden, wenn Strom überschüssig und günstig ist, und speisen zurück, wenn die Nachfrage steigt. So kann PV-Strom effizienter genutzt werden, Netzengpässe werden gemildert, und die teuren Pumpspeicherseen werden für ihre eigentliche Aufgabe – den saisona-

### Neuinstallationen Batteriespeicher nach Gebäudetyp



Quelle: Swissolar, Batteriemonitor 2026 – EnergieSchweiz, BFE 2024: Statistik Sonnenenergie

### Gesamtbestand «Behind-the-meter»-Batteriespeicher Schweiz



Quelle: Swissolar, Batteriemonitor 2026 – EnergieSchweiz, BFE: Statistik Sonnenenergie

len Ausgleich – entlastet. Batteriespeicher sind für ökologisch gesinnte Eigenheimbesitzer längst kein Luxus mehr. Sie sind ein infrastrukturelles Muss.

### Der Markt wächst rasant – und verändert sich

Die Zahlen des Batteriemonitors 2026 sprechen eine klare Sprache. Ende 2025 waren in der Schweiz rund 1,5 Gigawattstunden Speicherkapazität hinter dem Zähler installiert – also in Wohnhäusern, Gewerbe- und Industriebetrieben sowie in Landwirtschaftsbetrieben. Das entspricht einem Wachstum von rund 90 Prozent gegenüber dem Vorjahr. Für das laufende Jahr werden nochmals 82 Prozent mehr Neuinstallationen erwartet. Wer glaubt, dieser Markt sei vor allem ein Einfamilienhausphänomen, liegt falsch. Diese stellten zwar 2023 noch fast 90 Prozent aller neu installierten Speicher. Doch der Anteil von Gewerbe, Industrie und Landwirtschaft steigt rapide.

Im Industriebereich hat sich die durchschnittliche Speichergrosse zwischen 2023 und 2024 nahezu verdreifacht. Parallel dazu gewinnt die Nachrüstung an Bedeutung. Viele der in den letzten Jahren installierten PV-Anlagen wurden noch ohne Speicher errichtet. Diese Anlagen zu «upgraden» ist ein wachsendes Segment – besonders im Einfamilienhausbereich, wo der PV-Neumarkt 2025 leicht rückläufig war.

**Viele der in den letzten Jahren installierten PV-Anlagen wurden noch ohne Speicher errichtet. Diese Anlagen zu «upgraden» ist ein wachsendes Segment.**

## Unternehmen, die jetzt in dieses Segment eintreten, bauen Kompetenzen auf, die in wenigen Jahren zum Standardportfolio gehören werden.

### Preise sinken – Wirtschaftlichkeit nimmt zu

Noch vor wenigen Jahren galten Batteriespeicher vielfach als wirtschaftlich unattraktiv. Das hat sich grundlegend geändert. Ein typischer 15-kWh-Lithium-Ionen-Heimspeicher kostet 2025 inklusive Material und Einbau rund 8800 Franken – das sind etwa 586 Franken pro Kilowattstunde. Ein Jahr zuvor lag derselbe Speicher noch bei rund 10600 Franken, also rund 17 Prozent mehr. Der Trend der letzten Jahre ist eindeutig: Die Preise sinken kontinuierlich. Für grosse Front-of-the-meter-Anlagen (also netzseitige Grossspeicher ab 1 MW) liegt der Richtwert für ein Projekt ab 5 MWh derzeit bei rund 300 Franken pro Kilowattstunde. Auch hier sind weitere Preissenkungen absehbar. Gemäss internationalen Marktanalysen sind die globalen Preise für stationäre Lithium-Ionen-Batterien 2025 um rund 45 Prozent gefallen. Und gemäss Prognosen dürften die Preise 2026 nochmals sinken – getrieben durch steigende Nachfrage nach kostengünstigen LFP-Batterien (Lithium-Eisenphosphat) und Skaleneffekte in der Produktion. Für Elektrounternehmen zahlt sich also die Investition in Wissen, Werkzeug und Schulung für die Installation von Batteriespeichern aus. Wer jetzt in dieses Segment eintritt, baut Kompetenzen auf, die in wenigen Jahren zum Standardportfolio gehören werden.

### Was treibt die Nachfrage an?

Eine Mitgliederumfrage der Swissolar zeigt deutlich, was hinter dem aktuellen Boom steckt. Der wichtigste Kaufgrund quer durch alle Segmente ist die Steigerung des Eigen-



Bild: © Koch+Partner, Laufenburg

**Flex-Base, grösster Batteriespeicher der Welt:** In Laufenburg entsteht ein Batteriespeicher mit 1200 MW-Leistung und einer Kapazität von 2100 MWh, geplant mit Redox-Flow-Technologie. Fertigstellung 2028. Das Bild zeigt die enorme Baustelle und den Stern von Laufenburg im Januar 2026.

verbrauchs: 95 Prozent der befragten Installateure geben an, dass ihre Kundschaft im Wohnbereich Speicher kauft, um mehr von ihrem selbst erzeugten Strom direkt zu nutzen. Im Industrie- und Gewerbebereich sind es 80 Prozent, in der Landwirtschaft 70 Prozent. Doch das Bild wird noch komplexer, denn neue regulatorische Rahmenbedingungen, die seit Anfang 2026 gelten, verändern die Anreizstruktur spürbar. Die Abnahmevergütung für ins Netz eingespeisten Solarstrom richtet sich nun nach dem vierteljährlich gemittelten Marktpreis – und nicht mehr nach einem fixen Satz. Das schmälert die Planbarkeit und erhöht gleichzeitig den Wert der Zwischenspeicherung. Wer zur Mittagsspitze, wenn Strom am Markt günstig ist, nicht ins Netz einspeist, sondern puffert und abends Eigenverbrauch deckt, fährt besser. Das Parlament hat zudem in der Herbstsession 2025 beschlossen, dass die Vergütung voraussichtlich ab Mitte 2026 am stündlichen Spotmarktpreis orientiert sein soll – mit Übergangsfrist bis Ende 2027 für Netzbetreiber, die ihre Systeme noch umstellen müssen. Hinzu kommt, dass Verteilnetzbetreiber seit Januar 2026 die Einspeisung am Netzanschlusspunkt

auf bis zu 3 Prozent der Jahresproduktion begrenzen dürfen – ohne Entschädigung. Was für PV-Betreiber zunächst wie ein Nachteil klingt, ist für Elektrounternehmen eine Verkaufschance. Denn der Strom, der am Anschlusspunkt nicht eingespeist werden darf, kann im Speicher gelagert und hinter dem Zähler weiterverbraucht werden. Batteriespeicher werden dadurch zum direkten Werkzeug gegen wirtschaftliche Verluste durch Einspeisebegrenzung. Auch der Leistungstarif und das Peak-Shaving gewinnen an Gewicht, besonders in Gewerbe und Industrie. Wer in diesen Segmenten installiert, sollte die Möglichkeit anbieten, mit dem Speicher Lastspitzen zu kappen und so Leistungskosten zu senken. Das ist ein Argument, das wirtschaftlich überzeugt – und entsprechend ankommt.

### Zwei Speichertypen mit unterschiedlichen Rollen

Der Batteriemonitor unterscheidet klar zwischen zwei Kategorien, die Elektrounternehmen kennen sollten:

**Behind-the-meter (BTM):** Speicher, die auf der Verbraucherseite des Zählers installiert werden – in Wohnhäusern, Mehrfamilien-

häusern, Gewerbe- und Industriebetrieben sowie in der Landwirtschaft. Sie sind derzeit vor allem auf Eigenverbrauchsoptimierung ausgerichtet. Die typischen Kapazitäten reichen von 5 bis 30 kWh im Wohnbereich und können im Gewerbe und in der Industrie auch mehrere Megawattstunden erreichen. Für Elektronunternehmen ist dies das täglich relevante Geschäftsfeld.

**Front-of-the-meter (FTM):** Grossspeicher, die netzseitig vor dem Anschlusspunkt direkt im Verteil- oder Übertragungsnetz installiert werden. Sie sind nicht an einen konkreten Endverbrauch gekoppelt und werden für Engpassmanagement, System-

dienstleistungen wie Regelenergie sowie für Energiearbitrage eingesetzt. Die Schweiz hat heute rund 129 MW Leistung und 135 MWh Kapazität an FTM-Speichern in Betrieb. Bis 2030 sind Projekte mit insgesamt 2270 MW Leistung und 4200 MWh Kapazität geplant oder in Realisierung. Das grösste Projekt ist ein Speicher in Laufenburg mit 1200 MW Leistung und 2100 MWh Kapazität, geplant mit Redox-Flow-Technologie, Fertigstellung im Jahr 2028. Für Elektronunternehmen ergeben sich aus dem FTM-Segment vor allem dann Chancen, wenn sie Kompetenzen in der Planung und Umsetzung grösserer Anlagen aufbauen oder sich mit Netzbetreibern als Partner positionieren können.

**Neue Geschäftsfelder und regulatorischer Rahmen**

Für Installationsbetriebe mit Interesse am Systemgeschäft öffnen sich neue Felder. Über Pooling lassen sich mehrere BTM-Speicher zu einem virtuellen Kraftwerk aggregieren, das Swissgrid mit Regelenergie beliefert – und damit die Rentabilität für Eigenheim- und Gewerbekunden verbessert. Bidirektionales Laden macht Elektroautos zu mobilen Speichern; die Technik ist reif, der normative Rahmen noch in Entwicklung. Lokale Elektrizitätsgemeinschaften

(LEG) sind seit Januar 2026 möglich: Wer Mehrfamilienhausquartiere erschliesst, findet hier konkrete Planungsaufgaben – Batteriespeicher dürfen LEG-Strom zwischenspeichern, und Teilnehmende profitieren von einem reduzierten Netznutzungstarif. Auf der regulatorischen Seite gilt seit Januar 2026: Betreiber von Speichern mit Endverbrauch können das Netznutzungsentgelt für jene Strommenge zurückfordern, die zwischengespeichert und wieder eingespeist wird – ein geeignetes Messsystem ist Voraussetzung. Stationäre Speicher ausserhalb von Gebäuden sind grundsätzlich baubewilligungspflichtig; die Regelung ist kantonale uneinheitlich. Eine Revision des Elektrizitätsgesetzes, die der Nationalrat in der Wintersession 2025 als Erstrat angenommen hat, soll künftig auch Grossspeicher ausserhalb von Bauzonen unter bestimmten Bedingungen erlauben.

**Beratung wird zur Wertschöpfung**

Der Batteriemonitor Schweiz 2026 zeichnet ein klares Bild: Batteriespeicher sind keine Nischentechnologie mehr. Sie wachsen in allen Gebäudekategorien, ihre Preise fallen kontinuierlich, und die regulatorischen Rahmenbedingungen schaffen zunehmend wirtschaftliche Anreize – nicht nur für Eigenheimbesitzer, sondern auch für Gewerbe, Industrie und Landwirtschaft. Für Unternehmen der Elektroinstallationsbranche bedeutet das: Wer heute in Wissen, Schulung und Partnerschaften investiert, sichert sich Marktanteile in einem Segment, das in wenigen Jahren zum Standard werden wird. Die Herausforderung liegt nicht nur in der technischen Installation selbst, sondern auch im Beratungsgespräch: Welcher Speicher passt zu welchem Verbrauchsprofil? Wie lässt sich Peak-Shaving wirtschaftlich darstellen? Welche Förderprogramme sind aktuell zugänglich? Welches Messsystem erlaubt die Rück-

**Wer in der Lage ist, Technologien sinnvoll zu kombinieren und in ein stabiles Gesamtsystem zu integrieren, schafft einen klaren Mehrwert für den Kunden.**



Bild: © Solarmarkt GmbH / Betschart Elektro

**Der Anteil von Gewerbe, Industrie und Landwirtschaft an den Batteriespeichern steigt rapide:**

In diesen Bereichen hat sich die durchschnittliche Speichergrosse zwischen 2023 und 2024 nahezu verdreifacht.

## Für Elektronunternehmen ist der Batteriespeichermarkt in der Schweiz eine der vielversprechendsten Wachstumschancen der nächsten Jahre.

erstattung des Netznutzungsentgelts? Diese Fragen sind Beratungsleistungen, die wiederum Wertschöpfung bedeuten.

### Was die nächsten Jahre bringen

Die Richtung ist klar. Laut einem vom Batteriemonitor 2026 zitierten BFE-Bericht zum zukünftigen Speicherbedarf wird für das Jahr 2035 ein Bedarf an Grossspeichern von 4300 MW Leistung und 22 400 MWh Kapazität modelliert – fast das Zehnfache dessen, was heute geplant ist. National- und Ständerat haben die Motion «Umfassende Energiespeicherstrategie und Aktionsplan» angenommen und den Bundesrat damit beauftragt, eine nationale Energiespeicherstrategie mit Meilensteinen, Ausbaupfaden und klaren Zuständigkeiten zu erarbeiten. Die Arbeiten im Departement Röstli haben bereits begonnen. Swissolar entwickelt zusammen mit

Bild: © Solamarkt GmbH / Gemeindefwerke Erstfeld



**Batteriespeicher sind keine Nischentechnologie mehr:** Sie wachsen in allen Gebäudekategorien, ihre Preise fallen kontinuierlich, und die regulatorischen Rahmenbedingungen schaffen zunehmend wirtschaftliche Anreize.

weiteren Akteuren im Rahmen des Forums Energiespeicher Schweiz (FESS) im Laufe von 2026 einen konkreten Energiespeicherplan für die Schweiz bis 2035 und 2050.

Technologisch ist viel Bewegung im Batteriemarkt. Natrium-Ionen-Batterien werden günstiger und alltagstauglicher, bidirektionales Laden an Elektrofahrzeugen rückt näher, und die Verbindung von Speichern

mit Energiemanagementsystemen und dynamischen Tarifen wird zur Grundvoraussetzung intelligenter Gebäude. Die Vernetzung von Speichern zu virtuellen Kraftwerken, die Regelernergie für das Netz bereitstellen, wird sich aus einer Pionierleistung zu einem etablierten Geschäftsmodell entwickeln.

Für Elektronunternehmen, die heute die richtigen Entscheidungen treffen, indem sie Schulungen besuchen, Partnerschaften mit Herstellern und Energiemanagementanbietern und sich mit dem regulatorischen Umfeld vertraut machen, ist der Batteriespeichermarkt in der Schweiz eine der vielversprechendsten Wachstumschancen der nächsten Jahre.

## Batteriespeicher Schweiz 2026

- +90 % gegenüber Vorjahr – 1,5 GWh Behind-the-meter-Kapazität installiert (2025)
- +82 % Neuinstallationen werden für 2026 erwartet
- Industrie/Gewerbe: durchschnittliche Speichergrösse von 37,5 kWh (2023) auf 96,5 kWh (2024) gestiegen – rund 2,6-mal mehr
- Einfamilienhaus bleibt grösstes Segment, aber Gewerbe, Landwirtschaft und Mehrfamilienhäuser holen stark auf
- Nachrüstung bestehender PV-Anlagen ohne Speicher gewinnt an Bedeutung – wachsendes Segment
- Installationspreis für 15 kWh-Heimspeicher (2025) ca. CHF 8800 – rund 17 % günstiger als 2024
- FTM-Grossspeicher ab 5 MWh rund CHF 300/kWh (Stand 2025, sinkend)
- Speicher rechnen sich heute in vielen Fällen bereits über Eigenverbrauchsoptimierung und Einsparung von Strombezugskosten

Quellen: Swissolar, Batteriemonitor Schweiz 2026 (März 2026); BloombergNEF, Battery Price Survey, Dezember 2025; SolarPower Europe, EU Battery Storage Market Outlook 2025; Bundesamt für Energie (BFE), Statistik Sonnenenergie 2025; EnergieSchweiz, Monitoring Energiestrategie 2050.

# Build Smart – Die Kunst, alles richtig zu verbinden.

# BUILD SMART



Wenn es um die Automatisierung von Gebäudetechnik geht, liefert Ihnen Otto Fischer nicht nur die notwendigen Produkte, sondern bietet intelligente Gesamtlösungen. Von der Planung über die Umsetzung bis hin zur Nachsorge durch regelmässige Updates stehen wir Ihnen als zuverlässiger Partner zur Seite und stellen Ihnen alles zur Verfügung, was genau Ihr Projekt erfordert – aus einer Hand.





Neuer  
eev-  
Geschäfts-  
partner

Elektroprodukte, Energie und Kommunikation

## Ein Partner für den Alltag und die kritischen Momente

Swiss Point AG mit Sitz in Rickenbach (LU) ist ein etabliertes Schweizer Unternehmen, das sich auf den Handel und Vertrieb von technischem Zubehör spezialisiert hat.

Der Schwerpunkt liegt auf Produkten und Lösungen aus den Bereichen Energie- und Kommunikationstechnologie.

Das Sortiment umfasst ein breit gefächertes Angebot an Batterien, Akkus, Akkupacks, Zellen, Funk- sowie Bauzubehör und Produkten im Bereich E-Mobility. Darüber hinaus bietet Swiss Point AG spezialisierte Lösungen im Segment der mobilen Stromversorgung, darunter leistungsfähige JumpStarter und modulare Energieeinheiten.



### Batterien, Bleiakkus und Spezialakkus

Elektronische Geräte begleiten uns durch den gesamten Alltag – und sie alle benötigen eine zuverlässige Energiequelle. Swiss Point AG bietet ein umfassendes Sortiment an Batterien, Akkus und moderner Ladetechnik zahlreichen Typen und Marken. Dazu gehören auch hochwertige Bleiakkus renommierter Hersteller, leistungsstarke LilonAkkupacks sowie individuell konfektionierte Spezialakkus aus eigener Produktion – ideal für Werkzeuge, Notleuchten, Kransysteme, Medizintechnik, Türschliessanlagen oder Kommunikationsgeräte (z. B. Telefon). Was uns auszeichnet? Faire Preise, ein vollständiges und ausgewogenes Sortiment, geprüfte Qualität und die Fähigkeit,

auch Kleinmengen flexibel und kurzfristig zu liefern. So stellen wir sicher, dass unsere Kundinnen und Kunden stets genau die Energie erhalten, die sie für ihre Anwendungen benötigen.

### Licht, dem Sie vertrauen können – jederzeit

Bekannte Marken wie Fenix, Nordrider, Gifas, Nextorch und Led Lenser stehen für helle, zuverlässige Beleuchtung – ideal für Behörden, Einsatzkräfte, die Baubranche und für andere professionelle Anwenderinnen und Anwender. Die Lampen sorgen nicht nur tagsüber für gute Sicht, sondern bieten auch am Abend, bei schlechten Lichtverhältnis-



sen und in der Dunkelheit eine verlässliche Lichtquelle. Dazu gehören Taschen- und Helmlampen sowie Arbeits- und Inspektionlampen. Für besonders gefährliche Arbeitsbereiche sind zudem ATEX-zertifizierte Modelle erhältlich. Die Lampen sind robust und leistungsstark für jede Wetterlage. Ihr Partner für starke Lichtleistung und Sicherheit am Arbeitsplatz in jeder Arbeitsstation.

Mit Swiss Point haben Sie einen zuverlässigen Top-Partner an ihrer Seite. Entdecken Sie unser Sortiment und lassen Sie sich überzeugen.



### Kontakt:

Swiss Point AG, Moospark 9, 6221 Rickenbach  
Tel. +41 62 721 82 82  
info@swiss-point.ch, www.swiss-point.ch

**swisspoint**  
akkus • batterien • zubehör

# Die nächste Generation der DALI Lichtsteuerung

Moderne Beleuchtungslösungen müssen heute weit mehr leisten als das reine Ein- und Ausschalten. Gefragt sind flexible Systeme, die unterschiedliche Nutzungsszenarien unterstützen, sich einfach bedienen lassen und sich ohne grossen Aufwand in bestehende Infrastrukturen integrieren. Gleichzeitig sollen Planung, Installation und Inbetriebnahme möglichst effizient bleiben.

Mit dem DALI-2 Power-Drehgeber Multimaster bietet Feller eine Lösung, die genau diese Anforderungen erfüllt. Das Gerät vereint zentrale Funktionen moderner DALI- und DALI-2 Lichtsysteme in einem kompakten, einfach installierbaren Gerät.

## Vieleseitige Funktionen für jede Lichtsituation

Der Drehgeber ermöglicht Dimmen, Schalten sowie Tunable White für die stufenlose Anpassung der Farbtemperatur von warm- bis kaltweiss. Dadurch lässt sich die Beleuchtung flexibel an unterschiedliche Nutzungssituationen anpassen – vom konzentrierten Arbeiten bis zur atmosphärischen Lichtstimmung in Wohn- oder Aufenthaltsbereichen. Zusätzlich können Leuchten gezielt zu Gruppen zusammengefasst und gemeinsam gesteuert werden – etwa für unterschiedliche Zonen innerhalb eines Raums. Der integrierte Multimaster-Betrieb ermöglicht darüber hinaus den parallelen Einsatz mehrerer Bedienstellen, sodass die Beleuchtung von mehreren Orten aus komfortabel gesteuert werden kann. Trotz des erweiterten Funktionsumfangs bleibt der Energiebedarf des Systems minimal.

## Nahtlose Integration in KNX-Systeme

In Projekten mit Gebäudeautomation spielt



der Drehgeber weitere Stärken aus. In Kombination mit dem KNX DALI Gateway Color von Feller lässt er sich ohne komplexe Programmierung in KNX-Umgebungen einbinden. Das reduziert den Koordinationsaufwand für Planer und Systemintegratoren und ermöglicht auch bei anspruchsvollen Licht- und Automationslösungen eine klar strukturierte Umsetzung.

## Reduzierte Komplexität in Planung und Umsetzung

Ein wesentlicher Vorteil ist auch die integrierte DALI Spannungsversorgung, mit der bis zu 26 DALI Teilnehmer direkt über den Drehgeber betrieben werden können. Dadurch entfallen zusätzliche Komponenten, was den Materialeinsatz reduziert und

insbesondere bei kleineren und mittelgrossen Anlagen die Installationszeit sowie die Projektkomplexität reduziert. Trotz des erweiterten Funktionsumfangs bleibt der DALI-2 Power-Drehgeber Multimaster konsequent benutzer- und installationsfreundlich. Er ist SNAPFIX kompatibel und in den Designlinien EDIZIO.liv, EDIZIO.liv prestige, EDIZIOdue und STANDARDdue erhältlich. Damit fügt er sich nahtlos in unterschiedlichste Architektur- und Raumkonzepte ein. Die robuste Verarbeitung, die bewährte Feller Qualität und die S+ Zertifizierung unterstreichen darüber hinaus die Zuverlässigkeit des Drehgebers.

Weitere Informationen finden Sie unter [feller.ch/drehdimmer](http://feller.ch/drehdimmer) oder [feller.ch/dali](http://feller.ch/dali)



## Kontakt:

Feller AG, 8810 Horgen, Tel. +41 844 72 73 74  
customer@feller.ch, www.feller.ch



# VARITECTOR – Blitz- und Überspannungsschutz für Energiesysteme

Blitz- und Überspannungsschutz ist essenziell, um elektrische Anlagen, Geräte und Infrastruktur zuverlässig vor Schäden und Ausfällen zu schützen. In vielen Anwendungen ist er normativ vorgeschrieben und unverzichtbar für einen sicheren Betrieb.

Die VARITECTOR-Produkte von Weidmüller bieten normkonformen Schutz für Energieverteilungen in Gebäude-, Industrie- und Prozessanwendungen. Sie sind für AC-Energiesysteme ausgelegt und decken alle Schutzstufen ab – vom Blitzstromableiter (Typ I) über Überspannungsschutz (Typ II) bis zum Endgeräteschutz (Typ III).

## Vorteile für Anwender:

- **Normensicherheit:** Geprüft nach IEC/EN 6164311, einsetzbar gemäss IEC/EN 6164312 und DIN EN 623054
- **Einfache Planung:** Koordinierte Schutzstufen, keine zusätzliche Entkopplung zwischen Typ I, II und III erforderlich
- **Flexible Montage:** Lösungen für 35 mm-Tragschienen und 60 mm-Sammelschienen
- **Hohe Betriebssicherheit:** Statusanzeige und Fernmeldekontakt ermöglichen schnelle Fehlererkennung
- **Wartungsfreundlich:** Steckbare Ableiter erlauben schnellen Austausch ohne Demontage
- **Platz- und Kostenersparnis:** Varianten mit integrierter Sicherung reduzieren Bauraum und zusätzliche Vorsicherungen

Für Sammelschienensysteme bietet die VPU AC BS60 Serie besonders kompakte Lösungen mit werkzeugloser Montage. Varianten mit integrierter Sicherung und leckstromfreier Technologie erhöhen Sicherheit und Effizienz, insbesondere bei höheren Strömen. Ergänzend unterstützt Weidmüller Anwender mit dem Online-Ratgeber «VARITECTOR 1x1», der bei Auswahl, Auslegung und Installation des passenden Überspannungsschutzes hilft.

**Kurz gesagt:** VARITECTOR ermöglicht zuverlässigen, normgerechten und wartungsarmen Blitz- und Überspannungsschutz – einfach integrierbar, platzsparend und praxisgerecht für moderne Energiesysteme.

**VPU AC BS60:** kompakter Blitz- und Überspannungsschutz für 60 mm Sammelschienen-Systeme.



Die Blitz- und Überspannungsschutzkomponenten VPU AC I, VPU AC II und VPU AC III sind nach IEC/EN 61643-11 geprüft und werden auf 35 mm Tragschienen installiert.

## VARITECTOR 1x1: technische Grundlagen für Energieanwendungen

Wissen, das schützt: Aufgrund vieler Normen und Vorschriften ist die Auswahl des richtigen Blitz- und Überspannungsschutzes und dessen Einsatz in Energieanwendungen nicht einfach. Mit dem «1x1 im Blitz- und Überspannungsschutz» hat Weidmüller nun einen Online-Ratgeber veröffentlicht, der spannende Fakten, nützliche Tipps und umfassende Informationen bereitstellt. Zum Beispiel werden die verschiedenen Ableitertypen, die Komponenten eines Überspannungsschutzes und die unterschiedlichen Netzformen näher vorgestellt. Weitere spannende Themen sind wertvolle Installationshinweise und ein Leitfaden zur Auswahl des richtigen Überspannungsschutzes.



### Kontakt:

Weidmüller AG, 8210 Neuhausen am Rheinfall  
Tel. +41 52 674 07 07, [www.weidmueller.ch](http://www.weidmueller.ch)

**Weidmüller** 

# 500 Wp markieren neuen Leistungssprung bei Solarmodulen

Back-Contact-Module vereinen höchste Effizienz, eine durchgehend schwarze Optik und neueste Zelltechnologie mit mehr als 500 Wp Leistung. Mit dieser Modulgeneration erweitert Solarmarkt sein Sortiment um leistungsstarke Lösungen von LONGi und AIKO für anspruchsvolle PV-Anwendungen.



Einfamilienhaus mit Back-Contact-Solarmodulen in Full-Black-Optik mit über 500 Wp für maximale Energieerträge.

## Höhere Effizienz dank rückseitiger Kontaktierung

Die fortschrittliche Zelltechnologie der Back-Contact-Module zeichnet sich dadurch aus, dass sämtliche elektrischen Kontakte auf der Rückseite der Solarzelle platziert sind. Im Gegensatz zu herkömmlichen Modulvarianten entfallen frontseitige Leiterbahnen vollständig. Dadurch wird die aktive Zellfläche maximiert, Verschattung vermieden und der Modulwirkungsgrad erhöht. Gleichzeitig entsteht eine homogene, vollständig schwarze Moduloberfläche, die Photovoltaikanlagen auch optisch aufwertet.

## Mehr Leistung auf gleicher Fläche

Durch die jüngsten technologischen Weiterentwicklungen erreichen Back-Contact-Module nun ein Leistungsniveau von über 500 Wp, bei gleicher Fläche. Dies erhöht

die Wirtschaftlichkeit von PV-Anlagen deutlich und verstärkt bestehende Vorteile wie hohe Erträge pro Quadratmeter, geringere Verluste und stabile Performance. Besonders bei begrenzter Dachfläche, komplexen Dachsituationen oder anspruchsvollen Umgebungsbedingungen bieten Back-Contact-Module klare Vorteile gegenüber konventionellen Modultechnologien wie TOP-Con.

## Effizient und ertragreich

Back-Contact-Module verbinden hohe Leistung mit hochwertiger Optik und eignen sich für kleine Anlagen wie auch für architektonisch anspruchsvolle Projekte. Sie ermöglichen wirtschaftliche Eigenstromproduktion, stabile Energieerzeugung über viele Jahre und minimieren Leistungsverluste – selbst bei Teilverschattung durch Bäume, Kamine



AIKO Neostar Back-Contact-Solarmodul mit 500 Wp (links) und LONGi EcoLife Back-Contact-Solarmodul in FullBlack-Optik mit 500 Wp (rechts).

oder Dachaufbauten bleibt der Ertrag hoch und das Modul thermisch stabil.

## Moderne Zelltechnologie von LONGi und AIKO

LONGi HPBC-Zellen kombinieren fortschrittliche Passivierung mit Back-Contact-Layout, steigern die Umwandlungseffizienz, reduzieren Verschattungsverluste und sorgen für eine gleichmässige, hochwertige Optik. AIKO-Module nutzen eine All-Back-Contact-Technologie mit freier Frontfläche, optimieren Wärmemanagement, verringern mechanische Spannungen und Mikrorisse und erhöhen so Lebensdauer und Zuverlässigkeit. Beide Technologien eignen sich besonders für hohe Leistung auf begrenzter Dachfläche und anspruchsvolle Projekte.

### Kontakt:

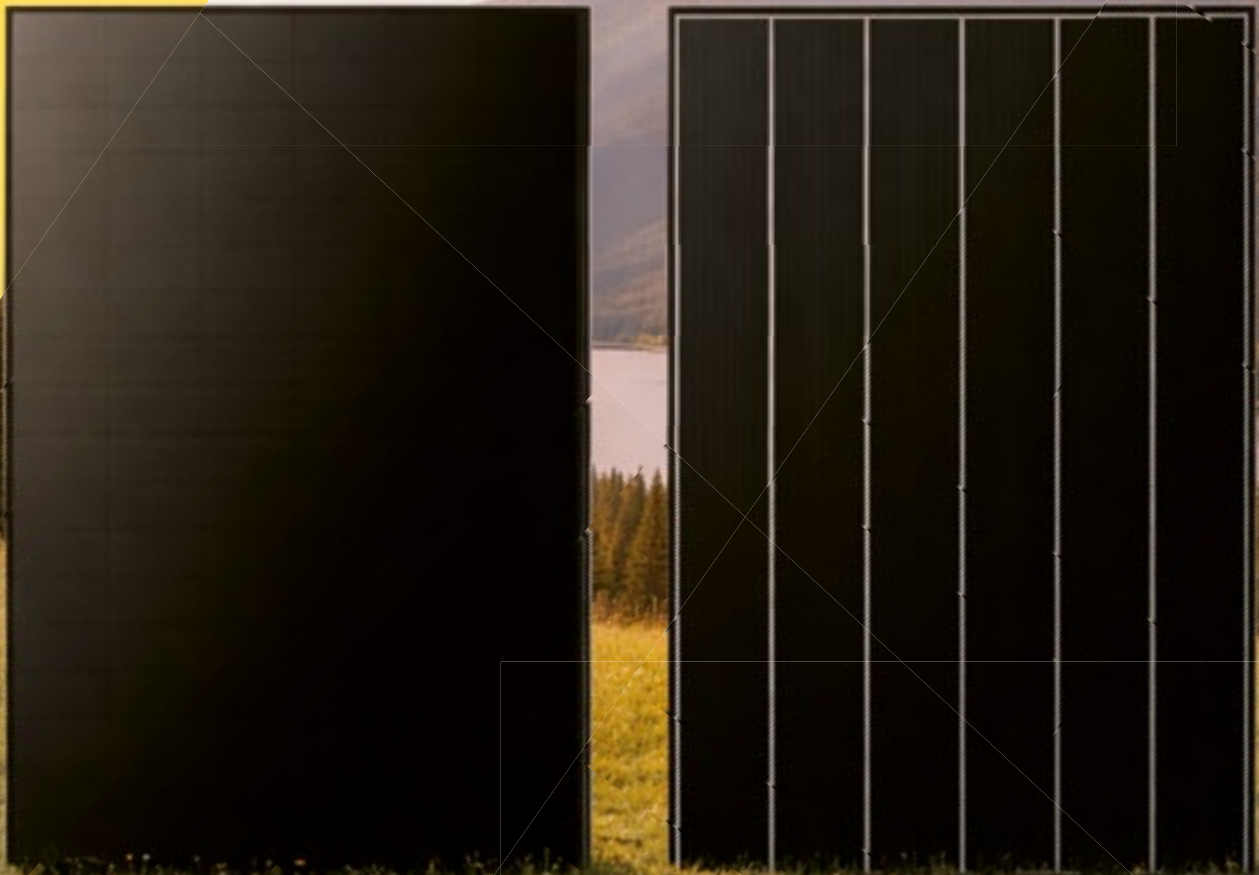
Solarmarkt GmbH, 5000 Aarau, Tel. +41 62 200 62 00  
info@solarmarkt.ch, www.solarmarkt.ch




# 500 Wp Leistung. Jetzt.

**SOLARMARKT**  
Kompetenz und Komponenten.

Der nächste Technologiesprung in der PV-Technologie:  
Back-Contact-Module mit 25 % Wirkungsgrad steigern  
Leistung auf ein neues Niveau.



**AIKO**   
**LONGI Solar**

Jetzt mehr erfahren!



TECTA D-Serie

# Bewegungsmelder in neuem Design und innovativer Präzision

Modernes Design trifft intelligente Präzision: Die neue TECTA D-Serie von Theben überzeugt mit gezielter Erfassung für jede Einbausituation. Ideal für Eingänge, Zufahrten und Hausecken.

Mit der TECTA D-Serie präsentiert Theben eine neue Generation von Bewegungsmeldern, die nicht nur funktional, sondern auch ästhetisch begeistert. Das kompakte und elegante Gehäuse, erhältlich in Weiss und Anthrazit, integriert sich harmonisch und unauffällig in jede Fassade.

Drei innovative Modelle decken verschiedenste Anforderungen ab: Der klassische TECTA D180 wird unkompliziert über Potentiometer eingestellt. Mehr Flexibilität bietet der TECTA D180i, der dank theSenda Plug App und digitaler Bereichsanpassung bequem über das Smartphone konfiguriert werden kann. Für besonders anspruchsvolle Umgebungen ist der TECTA D280i mit 280 Grad Erfassungswinkel und einer Montagehöhe bis 6 m geeignet. Mit einer komfortablen Gruppierfunktion lassen sich TECTA D180i und TECTA D280i per Bluetooth untereinander vernetzen.

Erstmals setzt Theben bei den digitalen Modellen auf eine smarte Bereichseinschränkung direkt via App. Alternativ ist auch die klassische Bereichseinschränkung über eine Linsenabdeckung möglich oder eine Kombination aus beidem. Störende Zonen wie Strassen oder Gehwege können einfach ausgeblendet werden. Das spart nicht nur wertvolle Zeit bei der Montage, sondern reduziert



auch Fehlauflösungen erheblich. Zudem ermöglicht die Bluetooth-Verbindung, mehrere Geräte miteinander zu koppeln und Lichtgruppen flexibel zu steuern.

Zuverlässige Funktionen wie permanente Lichtmessung, Exit-on und Unterkriechschutz gewährleisten stets die optimale Erfassung, unabhängig von den Montagebedingungen. Ergänzt wird die Serie durch ein vielseitiges Zubehörprogramm, das in beiden Farben, Weiss und Anthrazit, erhältlich ist. Für jede Montagesituation die passende Lösung.

## Die Vorteile auf einen Blick:

- Drei Modelle – flexibel für jeden Einsatzbereich
- Digitale Bereichsanpassung via App (D180i, D280i)
- Elegantes und kompaktes Design in Weiss und Anthrazit
- Einfache Installation und reduzierte Fehlauflösungen
- Gruppierfunktion und Bluetooth-Konnektivität
- Umfassendes Zubehör für alle Montageanforderungen



**Kontakt:**

Theben HTS AG, 8307 Effretikon  
Tel. +41 52 355 17 00, Fax +41 52 355 17 01  
sales@theben-hts.ch, www.theben-hts.ch





## Aussenmelder TECTA D Design trifft Funktionalität

### Die smarte Wahl für jede Fassade

Typische Herausforderungen in der Praxis.

Mit der digitalen Bereichseinschränkung per App richten Sie den Erfassungsbereich Ihres Bewegungsmelders ganz einfach nach Ihren Wünschen aus. Bequem, präzise und flexibel. So reagieren Ihre Melder nur auf das, was wirklich wichtig ist. z. B. Bewegungen auf dem eigenen Grundstück und blenden Störungen durch Strassenverkehr, Nachbarn oder Bäume zuverlässig aus. Für mehr Kontrolle, Komfort und Sicherheit. Die neue Bewegungsmelderserie TECTA ist in den Farben Weiss und Anthrazit erhältlich.

Mehr auf [www.theben-hts.ch](http://www.theben-hts.ch)



# Die Weltneuheit: Laundry Jet

Der Laundry Jet bringt ein Stück Science-Fiction in Ihr Zuhause und revolutioniert die Art und Weise, wie Wäsche gesammelt und transportiert wird. Das innovative System bietet eine futuristische und zugleich praktische Lösung für ein alltägliches Problem und steigert Komfort und Effizienz im Haushalt erheblich. Im Gegensatz zu herkömmlichen Wäscheabwurfssystemen, bei denen die Wäsche lediglich nach unten fällt, kann der Laundry Jet die Wäsche sowohl vertikal als auch horizontal durch das ganze Haus transportieren.



gen sind deutlich kleiner als bei herkömmlichen Wäscheabwurfssystemen und lassen sich deshalb frühzeitig und unkompliziert in jede Bauplanung integrieren – sowohl im Neubau als auch teilweise bei Umbauten. Statt schwere Wäschekörbe durchs Haus zu tragen, genügt ein Handgriff: Die Wäsche wird automatisch, hygienisch und sicher direkt in den Waschraum transportiert. Das System arbeitet effizient, platzsparend und sorgt für deutlich mehr Komfort im Alltag. Zusätzlich bietet der Laundry Jet zwei praktische, nicht motorisierte Rückführsysteme. Damit kann saubere Wäsche aus dem Waschraum wieder direkt in den Kleiderschrank, ins Schlafzimmer oder zu einem beliebigen Ort zum Zusammenlegen oder Bügeln transportiert werden. Diese Rückführreinheiten nutzen den Luftstrom der Haupteinheit und werden an dasselbe Rohrsystem angeschlossen. Gerne übernehmen wir Beratung, Planung und Einbau für Sie.

## Wie funktioniert das System?

Laundry Jet ist das weltweit erste vakuumbetriebene Wäschetransportsystem. Über dezente Einwurfföffnungen, die in verschiedenen Räumen des Hauses installiert werden können, gelangt die Wäsche direkt in den Waschraum. Öffnen Sie einfach den nächstgelegenen Anschluss – das System startet automatisch. Schmutzwäsche, Bett-

wäsche, Jeans oder Handtücher werden eingelegt und anschliessend automatisch durch das Rohrsystem in die Waschküche transportiert. Wird der Anschluss wieder geschlossen, stoppt das System selbstständig. Ähnlich wie bei einem Zentralstaubsauger wird ein diskretes Rohrsystem in Wände und Decken integriert. Ein grosser Vorteil liegt in der kompakten Rohrdimension: Die Leitun-



## Kontakt:

Späni Zentrale Haustechnik AG, 6422 Steinen  
Tel. +41 41 833 88 99, [info@zentralstaubsauger.ch](mailto:info@zentralstaubsauger.ch)  
[www.zentralstaubsauger.ch](http://www.zentralstaubsauger.ch)



iSTORAGE Automaten von RECA

# Beschaffungslogistik neu gedacht

Im Elektrogewerbe zählt jede Minute. Aufwendige Materialbeschaffung, fehlende Transparenz im Lager und ungeplante Engpässe kosten Zeit und Geld.



Automatensysteme schaffen hier gezielt Abhilfe und optimieren die Beschaffungslogistik direkt im Betrieb oder auf der Baustelle.

Material genau dann, wenn es gebraucht wird. Lange Wege entfallen und Abläufe werden spürbar einfacher. Das spart Zeit, reduziert Stillstände und steigert die Produktivität. Dank digitaler Vernetzung behalten Sie jederzeit den Überblick. Entnahmen werden automatisch erfasst, Bestände überwacht und Nachbestellungen selbstständig ausgelöst. Für eine Beschaffungslogistik, die mitdenkt und Sie im Alltag entlastet.

## Ihre Vorteile auf einen Blick

- 24/7 Zugriff auf Material direkt vor Ort
- Optimierte Beschaffungslogistik ohne manuelle Prozesse
- Automatische Bestandsführung und Nachbestellung
- Transparenz über Verbrauch und Kosten
- Reduktion von Schwund und Fehlbeständen
- Online Live-Dashboard Zugang

Als Teil des Handwerk 4.0 liefern wir nicht nur über 40000 Produkte, sondern unterstützen mit unseren Lösungen Betriebe dabei, Logistikprozesse zu vereinfachen und den administrativen Aufwand zu reduzieren.



### Kontakt:

RECA AG, 8833 Samstagern, Tel. +41 44 745 75 75  
info@reca.ch, www.reca.ch



# 24 V Outdoor-Gartenbeleuchtung mit dem 24 V Outdoor-System

Modulare Beleuchtungslösungen für den Aussenbereich – jetzt erweitert mit smarter RGBW-Gartenbeleuchtung.

Eine durchdachte Beleuchtung verleiht Gärten, Terrassen und Wegen nicht nur eine besondere Atmosphäre, sondern sorgt auch für Sicherheit und Orientierung. Mit dem modularen 24V Outdoor-Gartensystem von Schönenberger lassen sich Aussenbereiche einfach, sicher und flexibel beleuchten. Neu wurde das Sortiment um eine smarte RGBW-Beleuchtung erweitert, die zusätzliche Möglichkeiten für individuelle Lichtinszenierungen im Garten eröffnet.

## Einfach installierbares Niedervolt-System

Das 24V Outdoor-Gartensystem wurde speziell für eine unkomplizierte Installation im Aussenbereich entwickelt. Dank Plug-&-Play-Systeme lassen sich Leuchten, Kabel und Verbinder schnell miteinander verbinden. Aufwendige Elektroinstallationen sind nicht notwendig, wodurch das System sowohl für private Gärten als auch für professionelle Anwendungen im Garten- und Landschaftsbau geeignet ist. Die niedrige Betriebsspannung von 24 Volt sorgt dabei für eine besonders sichere Installation. Gleichzeitig ermöglicht das modulare System eine hohe Flexibilität: Leuchten können jederzeit ergänzt, erweitert oder neu positioniert werden, ohne bestehende Installationen aufwendig anzupassen.

## Vielseitige Leuchten für unterschiedliche Anwendungen

Das Sortiment umfasst eine breite Auswahl an Leuchten für verschiedenste Einsatzbereiche im Garten. Weg- und Pollerleuchten sorgen für sichere Gartenwege und Eingangsbereiche. Bodeneinbauleuchten setzen dezente Lichtpunkte entlang von Terrassen, Mauern oder Wegen. Gartenspots wiederum eignen



sich ideal, um Bäume, Sträucher oder architektonische Elemente gezielt zu beleuchten. Durch die energieeffiziente LED-Technologie entsteht eine langlebige und stromsparende Beleuchtungslösung mit angenehmer Lichtfarbe und hoher Lichtqualität.

## Neu im Sortiment: smarte RGBW-Beleuchtung

Mit der Erweiterung um smarte RGBW-Gartenspots wird das System noch vielseitiger. Neben warmweissem Licht lassen sich auch farbige Lichtakzente und dynamische Beleuchtungsszenarien realisieren. Helligkeit, Farben und Effekte können flexibel angepasst werden, sodass sich unterschiedliche Stimmungen im Garten erzeugen lassen. Ob dezente Akzentbeleuchtung, funktionales Licht entlang von Wegen oder eindrucksvolle Lichtinszenierungen für Pflanzen und Architektur – das 24V Outdoor-System bietet eine moderne Lösung für eine individuelle Gartengestaltung mit Licht.

## 24V Outdoor-Gartensystem – die wichtigsten Vorteile

- Einfache Installation dank Plug-&-Play-System
- Sichere Niedervolt-Technologie (24 V)
- Modulares System mit flexibler Erweiterbarkeit
- Energieeffiziente LED-Technologie
- Breites Sortiment für Wege, Pflanzen und Terrassen
- Neu: smarte RGBW-Beleuchtung für individuelle Lichtstimmungen

### Kontakt:

M. Schönenberger AG, 5507 Mellingen  
Tel. +41 56 481 81 41, info@msch-ag.ch, msch-ag.ch



**schönenberger**

# Noch effizienter mit Konstantlichtregelung

Das Wirtschaftsgymnasium Basel wurde 2019 bis 2021 saniert und mit LED-Beleuchtung und Sensorik ausgestattet. Bereits die Grundmodernisierung senkte den Energieverbrauch der Schulzimmerbeleuchtung um 62 %. Ein Pilotprojekt zeigte später, dass der Wechsel von Auto-Off zu einer Konstantlichtregelung das Einsparpotenzial nochmals deutlich steigert.

**Autor: Stefan Gasser, Schweizer Licht Gesellschaft (SLG)**

## Analyse der Experten

Im Rahmen der Initiative «Energylight», einer Zusammenarbeit von EnergieSchweiz und der Schweizer Licht Gesellschaft (SLG), wurde der Standort als Fallstudie untersucht. Die Experten bestätigten eine gute Grundauslegung, identifizierten jedoch Optimierungspotenzial: Der On-Off-Betrieb der Sensoren sowie die lange Nachlaufzeit führten zu unnötigem Energieverbrauch. Neue Sensoren ermöglichten eine Konstantlichtregelung und eine Reduktion der Nachlaufzeit von 15 auf 2 Minuten.

## Messungen

Zwölf Schulzimmer wurden über sechs Monate gemessen, sechs davon mit neuer Regelung. Die Ergebnisse zeigen: Mit Konstantlichtregelung lassen sich über 60% Energie einsparen. Die nachstehende Abbildung zeigt typische Tagesgänge der Leistung für Beleuchtung in zwei herkömmlich bestückten und zwei neuen Schulzimmern, gemittelt über 70 Schultage. Auch die Analyse der Lichtmessungen zeigte, dass sich



Wirtschaftsgymnasium Basel

Foto: © Roman Weyeneth

der Lichtstrom der Leuchten und das von aussen einfallende Tageslicht im Raum zu einer gleichmässigen Beleuchtungsstärke kompensieren.

## Energiebilanz

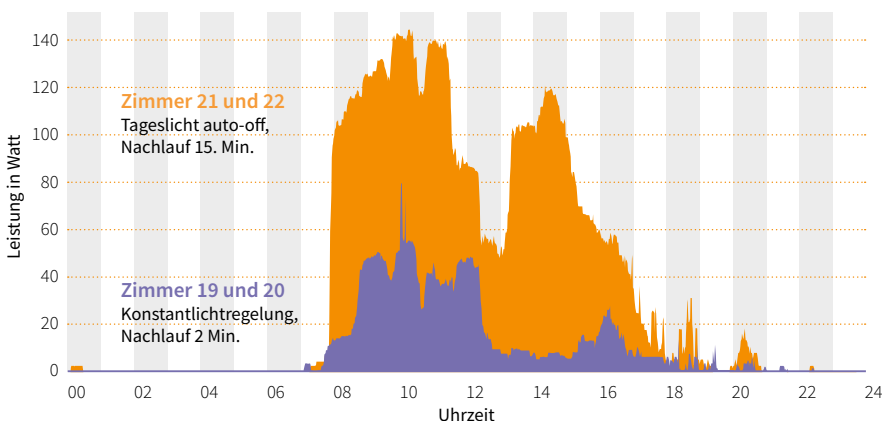
Gemäss SIA 387/4 ergibt sich für alle rund 80 Räume ein erhebliches Einsparpotenzial. Obwohl das Gebäude schon vor der Opti-

mierung gute Werte erreichte, lohnt sich eine Umrüstung aus ökologischen Gründen – die wirtschaftliche Bewertung erfolgt projektspezifisch. Die Erkenntnisse fliessen in zukünftige Richtlinien und Planungsprozesse ein.

## Funktionsweise der Konstantlichtregelung

Funktionsweise der Konstantlichtregelung: Ein Sensor misst kontinuierlich die Beleuchtungsstärke und gleicht sie mit dem Sollwert ab. Je nach Tageslichtanteil werden Leuchten gedimmt oder erhöht – so bleibt das Lichtniveau konstant und der Energieverbrauch minimal.

Eine Studie im Rahmen von [www.energylight.ch](http://www.energylight.ch), mit Unterstützung von EnergieSchweiz und dem Kanton Basel-Stadt.



**Tagesgang der Leistung:** Sensorik im Auto-off-Betrieb und Konstantlichtregelung

**SLG**  
Schweizer Licht Gesellschaft  
Association Suisse pour l'éclairage  
Associazione Svizzera per la Luce



# Mira – Die vielseitige Aufbauleuchte für moderne Raumkonzepte

Die Mira Aufbauleuchte vereint minimalistisches Design mit moderner Lichttechnik und eignet sich ideal für anspruchsvolle Innenräume. Mit ihrer klaren, zylindrischen Form fügt sie sich harmonisch in unterschiedliche Architekturkonzepte ein und setzt zugleich stilvolle Akzente.

Ein besonderes Merkmal der Leuchte ist die ausgewogene Up-&-Down-Beleuchtung: 25% des Lichts werden nach oben abgegeben, während 75% den Raum nach unten ausleuchten. Dadurch entsteht eine angenehme, atmosphärische Lichtverteilung, die sowohl funktional als auch stimmungsvoll wirkt.

Die Mira ist mit einem integrierten DIP-Switch ausgestattet, über den sich die Lichtfarbe flexibel einstellen lässt (3000 K, 4000 K oder 5700 K). So kann die Beleuchtung individuell an unterschiedliche Anforderungen und Raumsituationen angepasst werden.

Mit einer Leistung von 8 W und einem Lichtstrom von 630–700 lm bietet die Leuchte eine effiziente und energieoptimierte Beleuchtungslösung. Der breite Abstrahlwinkel von 100° sorgt für eine gleichmässige Ausleuchtung, während der Farbwiedergabeindex von >80 natürliche Farben unterstützt.

Das hochwertige Gehäuse aus Aluminium-Druckguss gewährleistet Langlebigkeit und eine robuste Bauweise. Die Leuchte ist in



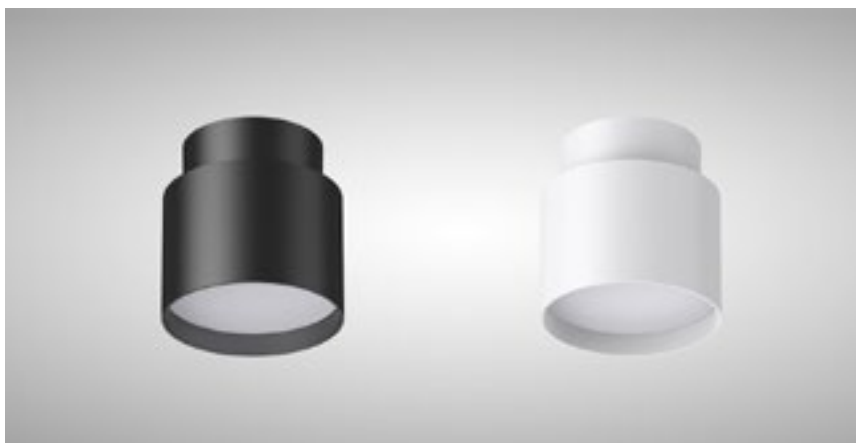
den Farben Schwarz (RAL9005) und Weiss (RAL9016) erhältlich und passt sich so flexibel unterschiedlichen Gestaltungskonzepten an.

Dank Phase-Cut-Netzteil lässt sich die Mira komfortabel steuern und effizient betreiben. Insgesamt überzeugt die Mira Aufbauleuchte durch ihre Kombination aus zeitloser Ästhetik, flexibler Lichtsteuerung und hoher Funktionalität – eine moderne Lösung für vielseitige Beleuchtungskonzepte.

## Ihr Zugang zu effizientem Einkauf

Optimieren Sie Ihren Einkauf mit der Verolight Bestellplattform: direkter Zugriff auf ein umfangreiches Sortiment hochwertiger LED-Leuchten, kurze Lieferzeiten und volle Transparenz bei Verfügbarkeit sowie Brutto- und Nettopreisen – ideal für schnelle Entscheidungen und präzise Offerten.

Jetzt Zugang anfordern und erste Bestellung auf [www.shop.verolight.com](http://www.shop.verolight.com) aufgeben.



## Kontakt:

Verolight AG, 6260 Mehlsecken, Tel. +41 62 552 22 00  
vertrieb@verolight.com, www.verolight.com



# Europas modernste Kühlschrankfabrik

In Susegana, im Herzen Venetiens, betreibt die Electrolux Gruppe auf einer Arealfläche von über 600 000 Quadratmetern Europas modernste Kühlschrankfabrik. Hier entstehen jährlich bis zu eine Million Einbau-Kühlschränke – darunter mehr als 120 Modelle speziell für den Schweizer Markt. Damit setzt Electrolux neue Massstäbe in Effizienz, Flexibilität und Zukunftsfähigkeit.

## Hightech und Expertise garantieren erstklassige Qualität

Die weitläufige Produktionshalle ist von Licht durchflutet, das durch die Dachfenster fällt. Die Atmosphäre erinnert eher an ein Labor als an eine klassische Fabrik, wo nach den Prinzipien der jüngsten industriellen Revolution produziert wird. Digitale Technologien, Automatisierung und intelligente Vernetzung interagieren in Echtzeit miteinander und stellen einen reibungslosen Ablauf sicher, bei dem Mensch und Maschine optimal zusammenspielen.

164 Industrieroboter arbeiten entlang von drei Montagelinien mit einer Gesamtlänge von 1,8 Kilometern. Sie übernehmen schwere Hebetätigkeiten und risikobehaftete Arbeitsschritte. Das macht den Prozess nicht nur effizienter, sondern erhöht auch die Sicherheit der Mitarbeitenden. Trotz eines Automatisierungsgrads von über 50 Prozent bleibt menschliches Handwerk unverzichtbar. Präzisionsarbeiten und Qualitätskontrollen liegen weiterhin in den Händen qualifizierter Fachkräfte – ein zentraler Faktor für herausragende Qualität.

## Fokus Schweiz: Vielfalt und Kompetenz

Bis zu einer Million Einbau-Kühlschränke werden jährlich in Susegana produziert. Für den Schweizer Markt werden über 120 unterschiedliche Modelle gefertigt.



Dazu gehören insbesondere Geräte nach dem Schweizer Masssystem, der sogenannten SMS-Norm. «Wir investieren bewusst in die Weiterentwicklung der Schweizer Normlinie, um unseren Kunden auch in diesem Segment künftig modernste Technologien anzubieten», erklärt Peter Barandun, CEO von Electrolux Schweiz. Dass ein global tätiger Konzern wie Electrolux in einer Fabrik, die Kühlschränke für ganz Europa produziert, auch die spezifischen Anforderungen eines nationalen Marktes berücksichtigt, ist keineswegs selbstverständlich und beweist, dass der Schweizer Markt innerhalb des Konzerns höchste Priorität genießt.

## Nachhaltigkeit konsequent umgesetzt

Der Standort Susegana ist auch im Hinblick auf Nachhaltigkeit beispielhaft. Die Produktionsstätte wurde als «Zero Landfill» zertifiziert: Weniger als ein Prozent der Abfälle gelangen auf Deponien, der Rest wird recy-

celt oder energetisch verwertet. Das Engagement für Nachhaltigkeit endet dabei nicht im Produktionsprozess, sondern setzt sich konsequent im Produkt-Design fort. Für die Innenauskleidung der Kühlschränke wird gepresstes Granulat aus recyceltem Kunststoff aus Altgeräten verwendet, sodass 70 Prozent der Innenkomponenten aus recyceltem Kunststoff bestehen. Auf diese Weise wird die Abhängigkeit von Primärrohstoffen reduziert und ein wesentlicher Beitrag zur Kreislaufwirtschaft geleistet.

QR-Code scannen und  
direkt zum Video: So entstehen  
unsere Kühlschränke



### Kontakt:

Electrolux AG, 8048 Zürich  
Tel. +41 44 405 81 11, Fax +41 44 405 82 35  
www.electrolux.ch



Die neue Gerätegeneration von ASKO bei der FORS AG

# Perfektes Timing – die neuen ASKO Backöfen

Die neuen ASKO Geräte stehen für skandinavische Klarheit in der Küche. Beim Backen zeigt sich das besonders deutlich. Die Temperatur bleibt stabil, die Steuerung ist intuitiv und die Resultate gelingen zuverlässig. So entsteht ein Backofen, der im Alltag mitdenkt und gleichzeitig genug Spielraum lässt für ambitionierte Rezepte. Von der schnellen Auflaufform bis zum perfekten Finish bei Brot und Desserts fühlt sich jeder Schritt unkompliziert und sicher an.

## Vielseitigkeit ohne Kompromisse

Ob schnelles Abendessen unter der Woche oder grosses Menü am Wochenende: Die neuen ASKO Backöfen machen es leicht, spontan zu bleiben. – und trotzdem konstant auf hohem Niveau zu kochen und zu backen. Dank 5-in-1 Funktionen (Heissluft, Dampf, Kombi-Dampf, Mikrowelle sowie Mikrowelle mit Heissluft) lassen sich unterschiedlichste Gerichte effizient und intuitiv zubereiten. Und wenn es besonders knusprig sein soll, sorgt das Air Fry Programm für Ergebnisse mit dem gewissen Crunch.

## Präzision, die man schmeckt

Beim Backen entscheidet oft ein Grad und genau hier spielt ASKO seine Stärke aus. Mit der Celsius°Cooking Technologie wird die Temperatur auf 1 Grad genau geregelt,



damit Resultate planbar und reproduzierbar werden. Ein Temperaturthermometer überwacht zusätzlich die Kerntemperatur zuverlässig – ideal für Brot, Braten oder feine Desserts, bei denen Timing und Punktgenauigkeit alles sind.

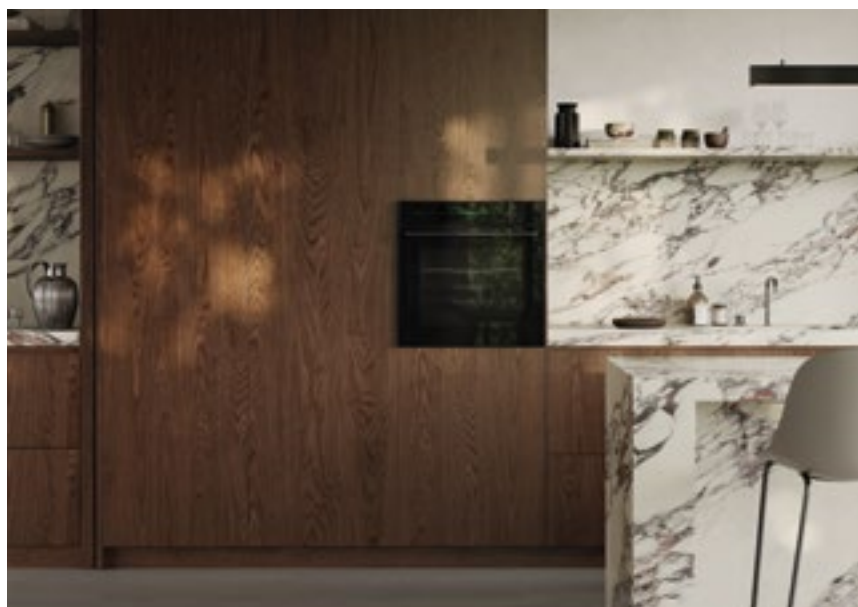
## Power und Design bis ins Detail

Das Pro Steam-System erzeugt Dampf sofort, reduziert Aufheizzeiten und unter-



stützt gleichmässige Backergebnisse – von luftigen Teigen bis zu saftigen Fleischgerichten. Für die «Final Touch»-Momente liefert ASKO zudem richtig Power: Mit bis zu 300°C gelingen kräftige Krusten, perfektes Gratинieren und ein Finish wie aus der Profi-Küche. Bedient wird der Backofen über einen grossen Vollfarb Touchscreen und das taktile JogDial. Wer zusätzliche Kontrolle möchte, kann die ConnectLife App nutzen, um Garprozesse bequem per Smartphone zu steuern und zu überwachen.

Hochwertige Materialien und zeitloses skandinavisches Design runden das Gesamtbild ab – für Geräte, die sich genauso gut anfühlen, wie sie aussehen.



FORS bietet 5 Jahre Garantie auf Haushalt- und Profigeräte.



## Kontakt:

FORS AG, 2557 Studen, Tel. +41 32 374 26 26  
info@fors.ch, www.fors.ch



# Neu Triflex HX3: zwei Arten zu reinigen, ein Miele Standard

Der Triflex HX3 basiert auf den bewährten Stärken des HX2: das patentierte 3in1-Design, die flexibel umbaubare PowerUnit mit der Vortex-Technologie, BrilliantLight sowie die praktische Selbststehfunktion. Neu sind die längere Laufzeit, der Boost-Modus und vor allem die Möglichkeit, jetzt auch feucht zu reinigen.



## Neu: Nass- und Trockenreinigung

Mit der MultiFloor Elektrobürste für die trockene Reinigung und dem Aqua Twister Wischaufsatz für die Nassreinigung wird der Triflex HX3 zum echten AllroundReiniger. Zwei rotierende, bei 60 °C waschbare Pads reinigen wasserbeständige Hartböden gründlich und mit dem Boost-Modus lässt sich selbst eingetrockneter Schmutz entfernen. Der abnehmbare 300-ml-Wassertank reicht für bis zu 150 m<sup>2</sup>. Drei Wasserstufen und eine 360°-Lichtleiste sorgen für ein individuell



perfektes Ergebnis. Die Modelle Triflex HX3 Aqua und Plus Aqua kombinieren starke Saugleistung mit gründlicher Nassreinigung.

## Neu: 99,99 % Staubaufnahme<sup>1</sup> und optimierter Staubbehälter

Dank Digital Efficiency-Motor und Vortex-Technologie nimmt der Triflex HX3 99,99 %<sup>1</sup> des Staubs auf – ideal für Allergiker. Das neue Filtersystem mit glatteren Flächen erleichtert die Behälterentleerung und sorgt für maximale Hygiene.



## Neu: 7-Segment Display und Boost Mode

Das Display mit Tasten informiert übersichtlich über Laufzeit, Leistungsstufe und Akkuladestatus. Der Boost-Modus liefert 10 Sekunden lang 42% mehr Power<sup>2</sup> für hartnäckigen Schmutz.

## Sechs Modelle zur Auswahl

Passend zu jedem Bedürfnis ist der Triflex HX3 mit seinem beliebten 3in1-Design erhältlich: dem HX3 Plus, Cat&Dog, Hardfloor und Brilliantweiss sowie den beiden Aqua-Modellen. Bis zum 31. Juli 2026 ist der Triflex Aqua und der Triflex Plus Aqua sogar mit einem Cashback von CHF 150.– erhältlich.

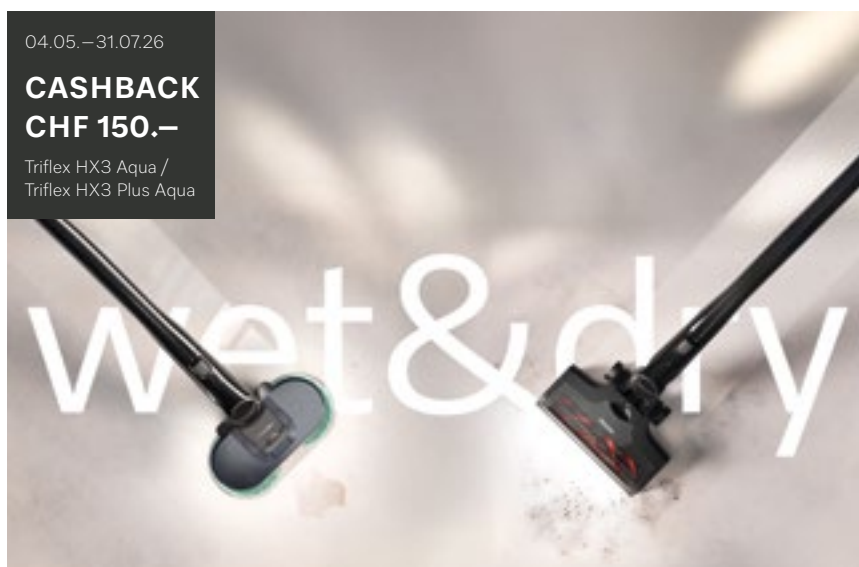
Mehr Infos unter [www.miele.ch](http://www.miele.ch)

1) Beim Aufsaugen von Staub auf Hartböden mit Fugen im High-Modus wird eine Staubaufnahme von >100 % erreicht, gemessen gemäss IEC 62885-4:2024.

2) Auf Hartböden mit Elektrobürste.

## Kontakt:

Miele AG, 8957 Spreitenbach, Tel. +41 56 417 27 61  
domesticsales@miele.ch, www.miele.ch



Liebherr SMS-Norm – perfekt integriert, leise und innovativ

## Neu jetzt auch mit BioFresh für höchste Ansprüche

Mit dem aktuellen SMS-Norm-Sortiment zeigt Liebherr eindrucksvoll, wie moderne Kühltechnik, zeitloses Design und kompromisslose Passgenauigkeit zusammenspielen. Die Geräte sind präzise auf die Schweizer Einbaunorm abgestimmt und vereinen leistungsstarke Technologie mit einer aussergewöhnlich harmonischen Integration in jede Küche. Seit März bereichern fünf neue Modelle das ELITE Sortiment – darunter erstmals zwei Varianten mit der innovativen Frischetechnologie BioFresh.



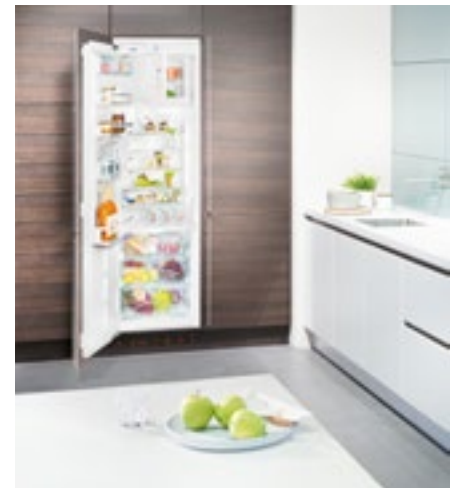
Wer höchste Qualität, einen besonders leisen Betrieb und eine nahtlose Integration in die schweizerische Küchenarchitektur sucht, kommt an den SMS-Norm-Einbaugeräten von Liebherr nicht vorbei. Das Schweizer Masssystem gilt seit Jahrzehnten als Synonym für Planbarkeit, Präzision und Qualität. Liebherr folgt dieser Norm millimetergenau: mit 55cm Breite und Nischenhöhen von 6/6 bis 14/6 fügen sich die Geräte mühelos in bestehende wie auch neue Küchen ein. Vollintegrierbare Fronten, sanft schliessende Türen (SoftSystem) und ein wechselbarer Türanschlag sorgen dafür, dass die Geräte optisch nahezu verschwinden – und dennoch mit durchdachter Innenarchitektur und bestmöglicher Benutzerfreundlichkeit überzeugen.

### BioFresh: Frische auf Spitzenniveau in den Höhen 12/6 und 14/6

Für Haushalte, die besonderen Wert auf eine verlängerte Haltbarkeit und Spitzenqualität frischer Lebensmittel legen, bietet Liebherr nun auch im SMS-Norm-Segment die Premiumtechnologie BioFresh. Das System hält die Temperatur knapp über dem Gefrierpunkt und reguliert die Luftfeuchtigkeit so präzise, dass Obst, Gemüse, Fleisch, Fisch und Milchprodukte deutlich länger frisch bleiben. Mit den beiden neuen ELITE Exklusivmodellen IKBc14 EEV und IKBc12 EEV zieht BioFresh nun auch in die Einbauhöhen 12/6 und 14/6 ein – ideal für Kundinnen und Kunden, die nicht nur langfristige Frische, sondern auch professionelle Lagerbedingungen im Alltag erwarten.

### Präzise Steuerung, Premium-Materialien und maximaler Komfort

Die präzise Touch-Elektronik hinter der Tür ermöglicht jederzeit eine exakte Steuerung des Innenraumklimas. Gleichzeitig arbeiten alle SMS-Norm-Modelle bemerkenswert leise: Mit 31 bis 33dB(A) bleiben sie selbst in offenen Wohnküchen praktisch unhörbar. Das leistungsfähige PowerCoolingSystem sorgt für ein schnelles Abkühlen frisch eingelagerter Lebensmittel und eine konstant gleichmässige Temperaturverteilung im gesamten Innenraum. Die hochwertige Premium-GlassLine setzt im Design klare Akzente: satiniertem Glas, fein modellierte Kunststoffflanken, Edelstahlprofile und



integrierte Flaschenhalter verleihen den Geräten ein elegantes, langlebiges und aufgeräumtes Erscheinungsbild.

- **IKBc 14 EEV** – Einbau-Kühlschrank mit BioFresh
- **ICPc 14 EEV** – Einbau-Kühl-Gefrierkombination mit Obst- und Gemüsefach
- **IKBc 12 EEV** – Einbau-Kühlschrank mit BioFresh
- **IKPc 10 EEV** – Einbau-Kühlschrank mit Obst- und Gemüsefach
- **EKPc 10 EEV** – Dekorfähiger Einbau-Kühlschrank mit Obst- und Gemüsefach

#### Kontakt:

Liebherr-Export AG, 5415 Nussbaumen AG  
sales.hau.ch@liebherr.com, home.liebherr.com

**LIEBHERR**

## Haier Mini Waschtrockner HWD50

# Das kompakte, smarte und nachhaltige Platzsparwunder

Kompakte Geräte für kleine Wohnungen oder Single-Haushalte müssen heute mehr leisten als je zuvor. Haier bringt mit dem Mini Waschtrockner HWD50-BP12307U eine Lösung, die Effizienz, Hygiene und Komfort in einem platzsparenden Format vereint. Auf nur 70 cm Höhe, 51 cm Breite und 50 cm Tiefe reinigt und trocknet dieses Gerät zuverlässig Ihre Wäsche und ist dabei besonders energieeffizient und leise.

### Effizienzklasse A: nachhaltig und sparsam

Der Haier Mini Waschtrockner überzeugt mit Klasse-A-Leistung im Waschbetrieb. Dank des neuen Energie-Labels verbraucht das Gerät bis zu 51% weniger Strom als herkömmliche G-Klasse-Geräte. Das schont nicht nur den Geldbeutel, sondern auch die Umwelt. Ein echter Vorteil für Haushalte, die Wert auf Nachhaltigkeit legen.

### Intelligente Motorentechnologie

Das Herzstück bildet der AI Power Drive Inverter Motor, der jeden Waschgang individuell anpasst. So werden Wasser- und Energieverbrauch optimiert, während die Geräusentwicklung minimal bleibt. Die Kombination aus Kraft und Ruhe sorgt für gründliche Reinigung, Langlebigkeit und

einen leisen Betrieb – ideal für moderne Wohnumgebungen.

### Hygiene, die schützt

Haier setzt auf Anti-Bacterial Treatment (ABT®), das sensible Komponenten wie Waschmittelschublade und Türdichtung vor Schimmel und Bakterien schützt. Ein automatisches Dual-Spray-System reinigt zudem nach jedem Zyklus die Tür und Dichtung, sodass Ihre Wäsche hygienisch sauber bleibt: für ein gutes Gefühl bei jeder Wäsche.

### Komfort bis ins Detail

Kleine, aber durchdachte Features machen den Alltag einfacher: Die Trommelbeleuchtung erleichtert das Be- und Entladen, während die hOn App Ihnen erlaubt, Ihr Gerät zu überwachen, Waschprogramme zu opti-

mieren und die Effizienz zu steigern. So wird Wäschewaschen smart, flexibel und übersichtlich.

**Fazit:** Der Mini Waschtrockner HWD50-BP12307U von Haier vereint kompakte Bauweise, Energieeffizienz und intelligente Technik in einem Gerät. Für Haushalte, die wenig Platz haben, aber hohe Ansprüche an Hygiene, Leistung und smarte Steuerung stellen, ist er eine ideale Wahl.



### Kontakt:

Haier Switzerland AG, 6340 Baar, Tel. +41 41 785 40 40  
info-ch@haier-europe.com, www.haier.ch

**Haier**

# Twinner AG: Schweizer Innovation für die Mobilität von morgen

Mit dem TWINNER entwickelt die Twinner AG ein Speed Pedelec der nächsten Generation. Das Mobilitätskonzept verbindet Schweizer Engineering, digitale Vernetzung und kompromisslose Performance und positioniert sich als effiziente Alternative für den täglichen Pendelverkehr.



Die Twinner AG wurde vom Schweizer Velounternehmer Thomas «Thömu» Binggeli, der bereits vor Jahren als Erfinder der legendären S-Pedelec-Marke «Stromer» Mobilitätsgeschichte schrieb, gemeinsam mit dem Unternehmer und Swatch-Mitentwickler Ernst Thomke gegründet. Der TWINNER ist somit die konsequente, noch extremere Weiterentwicklung dieser Erfolgsgeschichte. Heute wird das Unternehmen von CEO Christian Müller geführt, einem erfahrenen Branchenmanager mit jahrzehntelanger Erfahrung in der internationalen Fahrrad- und E-Bike-Industrie.

Der TWINNER wurde speziell für moderne Pendlerinnen und Pendler entwickelt, die Geschwindigkeit, Komfort und Effizienz miteinander verbinden möchten. Mit einer Tretunterstützung bis zu 45 km/h ermöglicht das Speed Pedelec eine schnelle und flexible Fortbewegung im urbanen und suburbanen Raum, und kann auf vielen Strecken eine echte Alternative zum Auto darstellen. Technologisch setzt das Fahrzeug auf eine

hochintegrierte Plattform der absoluten Spitzenklasse. Ein eigens entwickelter Transversalfussmotor im Hinterrad (1600 Watt Spitzenleistung) sorgt für eine beispiellose Dynamik: In gerade einmal 3,6 Sekunden beschleunigt das Bike von 0 auf 45 km/h. Für die nötige Ausdauer sorgt der grösste seriengefertigte Akku im S-Pedelec-Segment mit 1638 Wh Kapazität, der sich raffiniert nach vorne durch das aufklappbare Steuerrohr entnehmen lässt. Pendlern bietet das Bike zudem einen wartungsarmen und sauberen Antrieb, da anstelle einer Kette ein elektronisches 9-Gang-Tretlagergetriebe von Pinion in Kombination mit einem Gates Carbon-Zahnriemen zum Einsatz kommt.

Ergänzt wird das Konzept durch Rekuperation, moderne ABS-Bremsen und extremen Leichtbau: Das TWINNER Carbon System (TCS) umfasst nicht nur die Rahmenplattform, sondern auch die Gabel, das Cockpit und sogar die 29-Zoll-Laufräder. Für maximale Sicherheit und Komfort bei hohem Tempo und jedem Wetter sorgen eine leuchtstarke



Supernova-Frontleuchte mit Fernlicht sowie Ausstattungsdetails wie Heizgriffe.

Ein weiterer Fokus liegt auf der digitalen Vernetzung. Über den integrierten Smart Hub mit Display lassen sich Fahrdaten und Systemfunktionen steuern. Funktionen wie GPS-Tracking inklusive Geofencing als Diebstahlschutz, Over-the-Air-Updates oder eine integrierte Rücklichtkamera machen das Speed Pedelec zu einem vollwertigen, vernetzten Mobilitätsgerät.

Mit diesem Ansatz verfolgt die Twinner AG eine klare Vision: eine intelligente, nachhaltige und effiziente Mobilitätslösung für den Alltag, entwickelt und individuell in der Schweiz zusammengebaut und konsequent auf die höchsten Anforderungen moderner Pendler ausgerichtet.



Mehr über den TWINNER erfahren



Angebote für Mitglieder und Partner der eev

**Kontakt:**

Twinner AG, 3145 Niederscherli (Oberried)  
Tel. +41 31 848 22 22, info@twinner.ch, www.twinner.ch



Neuer  
eev-  
Geschäfts-  
partner

Mazda und eev

# Sicherheit und Effizienz für Mensch und Unternehmen

Mazda (Suisse) SA freut sich, als neuer Partner der eev aufzutreten und den Mitgliedern unsere innovativen Produkte, umfassenden Dienstleistungen sowie unsere langjährige Erfahrung für effiziente Mobilitätslösungen zur Verfügung zu stellen.

## Wer wir sind und wofür wir stehen

Mazda ist ein japanischer Automobilhersteller mit einer über 120-jährigen Geschichte und einer klaren Philosophie: Wir verbinden Fahrfreude, innovative Technik und menschenzentrierte Perfektion mit einem verantwortungsvollen Umgang gegenüber Umwelt und Gesellschaft. Gerade für Firmenkunden und Dienstwagenfahrer bedeutet das: effiziente, zuverlässige und wirtschaftliche Fahrzeuge, die gleichzeitig ein hochwertiges und motivierendes Fahrerlebnis bieten.

## Die Mazda-DNA: Design, Eleganz und japanische Handwerkskunst

Mazda bietet eine breite Fahrzeugpalette für ein hochwertiges Fahrerlebnis. Mit Leidenschaft, Hingabe und Handwerkskunst hergestellt, spiegeln unsere Modelle den Fokus auf Qualität wider, die tief in der japanischen Kultur verankert ist.

## Unsere Produktstrategie – Multi-Solution für maximale Effizienz

Mazda setzt auf eine Multi-Solution-Strategie: effiziente Skyactiv-Motoren, elektrifizierte Antriebe, attraktives Design und hochwertige Technik. Für Geschäftskunden bedeutet das: geringer Verbrauch, hohe Zuverlässigkeit und starke Restwerte.

## Attraktive Flottenkonditionen für eev-Mitglieder

Mit der Wahl eines Fahrzeugs aus der Mazda-Modellpalette kommen Sie in den Genuss unvergleichlicher Fahrerlebnisse und modernster Technologien. Zudem sichern Sie sich niedrige Verbrauchswerte, geringe CO<sub>2</sub>-Emissionen und damit optimal kon-



Mazda Crossover-Modellreihe mit Verbrennungsmotor, Hybrid oder 100% elektrisch: Mazda CX-80, Mazda CX-60, Mazda CX-5, Mazda CX-30 und der brandneue Mazda CX-6e.

trollierbare Betriebskosten – dank starker TCO-Werte und hoher Restwerte. Geschäftskunden profitieren zusätzlich von massgeschneiderten Finanzlösungen.

## Sechs Jahre Mazda-Neuwagengarantie und breites Händlernetz

Mazdas Qualität und Zuverlässigkeit sind sprichwörtlich – und wir untermauern sie mit einer umfassenden 6-Jahres-Neuwagengarantie bzw. 150.000 km. Diese schützt Sie vor den Kosten unvorhergesehener Reparaturen für alle wichtigen Fahrzeugkomponenten.

## Mazda Partner – Probefahrt und Beratung

Vereinbaren Sie jetzt einen Termin zur Probefahrt und überzeugen Sie sich von Fahr-

freude, Komfort und Wirtschaftlichkeit. Unter [mazda.ch](http://mazda.ch) (Händler) finden Sie den passenden Mazda-Partner in Ihrer Nähe.

## Erst fahren, dann entscheiden: Mazda – die clevere Wahl für Ihr Unternehmen

Mazda (Suisse) SA und unser Händlernetz beraten Sie gerne – schweizweit an über 70 Standorten. Wir freuen uns auf eine erfolgreiche und vertrauensvolle Partnerschaft mit den eev-Mitgliedern.

### Kontakt:

Mazda (Suisse) SA, Fleet Abteilung, 1213 Petit-Lancy  
[fleet@mazda.ch](mailto:fleet@mazda.ch), [www.mazda.ch](http://www.mazda.ch)



MAZDA

## Ford E-Transit Custom und E-Tourneo Custom

# Mehr Reichweite, schneller laden, Allrad-Power

Ford Pro setzt neue Maßstäbe in der Elektromobilität für Gewerbe und Personenbeförderung. Mit signifikanten Updates für den E-Transit Custom und E-Tourneo Custom, die ab 2026 verfügbar sind, profitieren Sie von verbesserter Effizienz, erweiterter Reichweite, kürzeren Ladezeiten und einem innovativen Allradsystem. Entdecken Sie, wie diese Neuerungen Ihre Produktivität steigern und den Alltag erleichtern.

Der Ford E-Transit Custom und E-Tourneo Custom starten ab Anfang 2026 mit beeindruckenden Updates durch, die Ihre Elektromobilität revolutionieren. Ford Pro präsentiert eine deutliche Aufwertung, die sowohl die Leistung als auch die Effizienz spürbar steigert. Die nutzbare Batteriekapazität des E-Transit Custom erhöht sich von 64 auf 70 kWh, was eine beeindruckende Reichweitensteigerung auf bis zu 373 Kilometer ermöglicht – ein Plus von fast 13 Prozent. Diese Verbesserung gilt selbstverständlich auch für den vielseitigen Personentransporter E-Tourneo Custom, der somit ebenfalls von einer erweiterter Reichweite profitiert.

Auch bei der Ladezeit gibt es Neuigkeiten: Die DC-Ladezeit (10–80 Prozent) an 125-kW-Stationen verkürzt sich auf rund 29 Minuten. Das Beste daran? Dank Over-the-Air-Updates profitieren auch bereits ausgelieferte Fahrzeuge mit der 64-kWh-Batterie von einer optimierten Ladezeit, die von 39 auf etwa 25 Minuten sinkt. Dies spart wertvolle, produktive Zeit und macht den Umstieg auf Elektromobilität für Gewerbetreibende noch attraktiver.

Ein weiteres Highlight ist das neue intelligente Allradsystem (AWD), das ab Anfang 2026 für den E-Transit Custom verfügbar ist. Ein zusätzlicher Elektromotor an der Vorderachse ergänzt den Heckantrieb und sorgt für

eine blitzschnelle, präzise Drehmomentverteilung auf alle vier Räder. Mit einer Messung des Grips bis zu 50 Mal pro Sekunde reagiert das System extrem schnell und leitet bei Traktionsverlust das volle Drehmoment nach vorn.

Dieses innovative AWD-System ist für alle Leistungsstufen (136 bis 285 PS) erhältlich. In der Topversion mit 285 PS und 630 Nm Drehmoment steigt die Anhängelast auf beeindruckende 2300 kg, was das Anfahren an Steigungen unter Volllast massiv erleichtert. Zusätzlich verbessert das System die Fahrstabilität durch gezielte Brems- und Antriebseingriffe (Fuzzy-Logik), die Über- oder Untersteuern effektiv entgegenwirken. Ein technischer Vorteil: Dank der zwei Motoren gewinnt das AWD-System beim Bremsen bis zu 50 Prozent mehr Energie zurück als der Hecktriebler. Für herausforderndes Gelände stehen spezielle Fahrmodi wie «Rutschig» (minimaler Schlupf) und «Trail» (kontrolliertes Durchdrehen für lose Untergründe) zur Verfügung. Erleben Sie die Zukunft der elektrischen Nutzfahrzeuge mit Ford Pro!



### Kontakt:

Ford Motor Company (Switzerland) SA,  
8304 Wallisellen, [www.ford.ch](http://www.ford.ch)



# Renault Twingo E-Tech electric: aussern klein, innen gross

Der Renault Twingo E-Tech electric verbindet seine legendäre Formensprache mit modernem, spielerischem Design und bietet gleichzeitig eine alltagstaugliche elektrische Reichweite von bis zu 262 km.

Der Renault Twingo E-Tech electric führt das ikonische Erbe des ersten Twingo fort und verbindet dessen farbenfrohen, freundlichen Charakter mit einer modernen, klaren Designsprache. Seine unverwechselbare Silhouette, die seit 1992 für Charme und Wiedererkennungswert sorgt, wurde für die neue Generation behutsam weiterentwickelt: frische Konturen, spielerische Proportionen und eine futuristische Interpretation des klassischen Twingo Gesichts verleihen dem Modell eine starke Identität im urbanen Umfeld.

Im Innenraum zeigt er sich besonders durchdacht: Farblich akzentuierte Elemente, modulare Details und ein offener, luftiger Raumeindruck schaffen ein modernes Ambiente, das den Alltag erleichtert. Trotz der Länge von nur 3,79 Metern ist das Modell innen erstaunlich geräumig und modular: Fünf Türen, zwei unabhängig verschiebbare Rücksitze, ein umklappbarer Beifahrersitz und weitere clevere Lösungen sorgen für eine optimale Raumnutzung mit



einer aussergewöhnlichen Vielseitigkeit und einem Kofferraumvolumen von bis zu 360 Litern bei vorgeschobenen Rücksitzen. Neben seinem charakterstarken Erscheinungsbild überzeugt der Renault Twingo E-Tech electric auch technisch: Mit seiner 27,5-kWh-Batterie erreicht er eine Reichweite von bis zu 262 km – ein Wert, der ideal auf den urbanen Alltag zugeschnitten ist und volle Flexibilität für Pendlerstrecken und Stadtabenteuer bietet. Mit 50-kW-DC-Schnellladung lässt sich die Batterie in 28 Minuten von 15 auf 80% aufladen.

Angetrieben wird er von einem 82 PS/60 kW-Motor, der leises, effizientes und emissionsfreies Fahren ermöglicht. Zusammen mit der kompakten Fahrzeugarchitektur wird der Twingo damit zu einem agilen Begleiter, der Design, Effizienz und Wendigkeit perfekt vereint. Der Renault Twingo E-Tech electric bringt auch Features in das A-Segment, die normalerweise nur in höheren Preisklassen zu finden sind. So feiert beispielsweise das integrierte Multimedia-System openR link mit Google-Integration Premiere in dieser Fahrzeugklasse. 24 fortschrittliche Fahrassistenzsysteme sorgen für Sicherheit und Fahrkomfort.

Mit seiner Persönlichkeit, cleveren Raumlösungen und alltagstauglichen elektrischen Reichweite positioniert sich der Renault Twingo E-Tech electric als stilprägender Game Changer im A-Segment und beweist, dass Elektromobilität nicht nur rational, sondern auch emotional, eigenständig und inspirierend sein kann.



**Kontakt:**  
RENAULT SUISSE SA, 8902 Urdorf  
fleet@renault.ch, www.renault.ch



# Citroën C3 – Freiheit auf Rädern

Vier Räder, ein Lenkrad und ein Ziel. Der Citroën C3 erinnert daran, wie unkompliziert Autofahren einmal war und warum genau das noch immer Spass macht.



Hebel, den man einfach hochzieht und seine Reise für's erste pausiert.

Für die Generation Smartphone wirkt das fast wie ein Relikt aus der Steinzeit. Doch wer einmal wieder selbst durch die Gänge klickt, merkt schnell, wie angenehm normal sich Autofahren im C3 anfühlen kann. Und wem dies aber schon verleidet ist, bekommt seinen C3 selbstverständlich auch mit automatischer Gang-Sortier-Box statt klassischem Handrührbesen. Auch im Strassenbild wirkt der C3 angenehm entspannt. Sein Auftritt ist sympathisch, modern interpretiert und ohne jede Spur von Übertreibung. Vielleicht ist genau das seine grösste Stärke. Der Citroën C3 will nicht beeindrucken. Er funktioniert. Und manchmal ist eben genau das die grösste Form automobiler Freiheit. Und diese kommt im Citroën C3 schon ab einem Einstiegspreis von unter 16000 Franken, acht Jahren Garantie und mit zwei klassischen Hebeln im Innenraum.

Für die automobiler Freiheit braucht es eigentlich wenig: vier Räder, ein Lenkrad und die Gewissheit, dass man einfach losfahren kann. Schliesslich waren wir alle einmal jung, frei von Verpflichtungen und mit einer sehr klaren Vorstellung davon, was ein Auto können muss: vor Regen schützen, laut Musik spielen und mindestens zwei Personen im Zweifel bis ans Meer tragen. Der Citroën C3 wirkt ein bisschen wie eine Erinnerung an genau diese Zeit. Kein digitaler Overkill, kein technisches Feuerwerk, keine überambitionierte Demonstration moderner Ingenieurskunst. Sondern einfach ein gutes Auto. Eines, das fährt, schützt und zuverlässig dorthin bringt, wo man hinmöchte.

Hier geht es nicht um Statussymbole oder darum, auf dem Parkplatz Eindruck zu machen. Der C3 will weder posieren noch imponieren. Er ist ein Auto für den Alltag und das kann er besser als viele andere. Besonders schön zeigt sich das beim Blick ins Innere. Dort findet sich noch etwas, das langsam zur automobilen Rarität wird: eine Handschaltung. Drei Pedale und dieser kleine Hebel zwischen den Sitzen, diese eine kleine mechanische Choreografie, die viele junge Fahrer heute kaum noch kennenlernen. Und dann ist da noch dieser zweite Hebel etwas dahinter: die Handbremse. Kein elektronischer Knopf, kein leises Surren aus der Mittelkonsole, sondern ein ehrlicher

**Kontakt:**

AC Automobile Schweiz AG, 8050 Zürich  
[www.citroen.ch](http://www.citroen.ch)



CITROËN

# Der neue Kia EV2: kompakt, elektrisch und bereit für den Alltag

Mit dem neuen EV2 bringt Kia ein vollelektrisches B-Segment-SUV auf den Markt, das moderne Technik, hohe Effizienz und überraschend viel Raum bietet. Entwickelt und produziert in Europa, richtet sich der EV2 an alle, die ein vielseitiges Elektrofahrzeug für den täglichen Einsatz suchen.



Der neue Kia EV2 ist das kompakteste Elektrofahrzeug der Marke und gleichzeitig eines der wichtigsten Modelle für den europäischen Markt. Seine kompakten Aussenmasse, das überraschend grosszügige Raumangebot und die moderne Ausstattung machen den EV2 zu einem vielseitigen Begleiter im Alltag. Die Basis des EV2 bildet die spezielle Elektroplattform von Kia. Der lange Radstand ermöglicht ein durchdachtes Raumkonzept. Verschiebbare Rücksitze, viel Beinfreiheit und bis zu 403 Liter Ladevolumen machen den EV2 für zahlreiche Einsatzmöglichkeiten attraktiv.

## Effiziente Technik für den täglichen Einsatz

Zur Auswahl stehen zwei Batteriepakete: 42,2 kWh mit bis zu 317 Kilometer Reichweite sowie 61,0 kWh mit bis zu 453 Kilometer. Als erstes Kia Modell unterstützt der EV2 sowohl 11-kW als auch 22-kW-AC laden. Das bietet mehr Flexibilität für das Laden zu Hause, im Betrieb oder an öffentlichen Ladestationen. Beide Batterieoptionen basieren auf einer 400-V-Architektur, welche ein schnelles und bequemes Laden in rund 30 Minuten ermöglicht. Das dreigeteilte Displaylay-

out mit zwei 12,3-Zoll-Screens und einem separaten Klimadisplay sorgt für intuitive Bedienung, während Over-the-Air-Updates und digitale Dienste wie EV-Routenplanung oder Plug & Charge den Alltag vereinfachen.

## Sicher, komfortabel und für Europa entwickelt

Auch bei der Sicherheit setzt der EV2 hohe Standards. Moderne Assistenzsysteme wie Frontkollisionsvermeidung, Highway Driving Assist 2, Surround-View-Kamera machen den EV2 zu einem sicheren Begleiter. Entwickelt, getestet und produziert in Europa, überzeugt der EV2 zudem mit einem für europäische Strassen abgestimmten Fahrwerk und leisem, komfortablem Fahrverhalten.

Der EV2 ist ein wichtiger Schritt, um Elektromobilität einem breiteren Publikum zugänglich zu machen. Mit ihm erweitert Kia sein Elektroportfolio um ein kompaktes, effizientes und technisch ausgereiftes Modell – ideal für alle, die auf nachhaltige Mobilität setzen und gleichzeitig ein vielseitiges Fahrzeug für den täglichen Einsatz benötigen.

Erfahren Sie mehr: [kia.ch](https://www.kia.ch)



**Kontakt:**  
Kia Schweiz AG, 5745 Safenwil  
[www.kia.ch](https://www.kia.ch)



Jetzt kostenlos buchen

# Mehr Aufmerksamkeit mit unseren Ausstellungsmobilen

Unsere Ausstellungsmobile sind wieder unterwegs und wir möchten sie noch stärker in Ihren Anlässen verankern. Ob Gewerbeausstellung, Tag der offenen Tür oder Themenabend: Mit einem mobilen Auftritt gewinnen Sie Aufmerksamkeit, schaffen einen klaren Treffpunkt und präsentieren Ihr Angebot einfach und professionell.

**Text: Claudia Bützberger-Haberkorn**

So wie bei unseren Mitgliedern Elektro Gander und rhv elektrotechnik kann es aussehen: Elektro Gander hat erfolgreiche Themenveranstaltungen rund um Photovoltaik durchgeführt. Konkrete Fragen wurden direkt vor Ort beantwortet (Planung, Betrieb, Eigenverbrauch, E-Mobilität). Das Ausstellungsmobil kann als sichtbare «Event-Basis» dienen: Begrüßung, Kurzreferate, Beratungsecke, Demomaterial und Anmeldung.

Bei rhv elektrotechnik hat sich an der Frühlingsausstellung «Rond om da Chesselbach» gezeigt, wie gut sich ein Anlass mit einem klaren «Hingucker» bündeln lässt – inklusive Rundgang durch den Betrieb, Infopunkte und Mitmachelemente. Genau dafür sind unsere Ausstellungsmobile gemacht: Sie bringen Ihre Inhalte dorthin, wo die Leute sind. Interaktive Posten funktionieren besonders gut – etwa ein Parcours, bei dem Jugendliche spielerisch Berufe kennenlernen. Solche Mitmacheideen lassen sich ideal mit einem Ausstellungsmobil kombi-

nieren: als Start-/Zielpunkt, Infostand, Materialausgabe oder Treffpunkt für kurze Inputs.

## **Ideen: So könnten Sie das Ausstellungsmobil in Ihren Anlass einbinden**

- **PV-Themenabend vor dem Betrieb:** Kurzinput (15 Min.), danach offene Frageunde am Mobil; mit Checkliste «Passt PV zu meinem Dach?» zum Mitnehmen.
- **Berufs-/Lehrstellen-Spot:** Das Mobil als zentraler Infopunkt mit einfachen Mitmachposten, Berufsfilmern und Gesprächsecke für Eltern und Jugendliche.
- **Event-Startpunkt:** Ausgabe von Lageplan/Quizkarte/Stempelpass; wer alle Posten besucht, holt den Preis am Mobil ab.
- **Partnerschaft mit Vereinen/Schulen:** Mobil als Workshop-Station (z. B. Solarbausatz, Kabel/Steck-Verbindungen, Sicherheit) – niederschwellig und publikumswirksam.

## **Jetzt Ausstellungsmobil buchen**

Buchen Sie ein Ausstellungsmobil als sichtbaren «Ankerpunkt». Die Mobile können allein (für Ihren Betrieb) oder gemeinsam mit Partner-Mitgliedern genutzt werden – ideal für Themenformate wie Photovoltaik, Gebäudeautomation, E-Mobilität, Lichttechnik, Kommunikationstechnik oder Berufsausbildung.

- **Aufmerksamkeit garantiert:** zentraler Treffpunkt und klare Orientierung für Besucher
- **Flexibel einsetzbar:** Ausstellung, Beratung, Mitmach-Posten oder Kurzreferate
- **Wetterfest und präsent:** überdachte Fläche für Material, Roll-ups und Gespräche

**So einfach geht's:** Reservieren Sie jetzt das gewünschte Ausstellungsmobil über den QR-Code. Wir kümmern uns um die Anlieferung und Abholung.  
Claudia Bützberger, Tel. +41 31 380 10 27, [c.buetzberger@eev.ch](mailto:c.buetzberger@eev.ch)



# Social Media: 7 Tipps für mehr Sichtbarkeit und Wirkung

Viele Firmen sind bereits auf mehreren Social-Media-Plattformen präsent – eine gute Basis, besonders auch für die Präsentation offener Stellen. Mit ein paar gezielten Handgriffen lässt sich der Auftritt weiter schärfen und noch professioneller gestalten. Oft sind es kleine Anpassungen, die eine grosse Wirkung erzielen.

**Text: Karin Hofbauer**

Ein überzeugender Social-Media-Auftritt beginnt nicht mit Perfektion, sondern mit Klarheit und Konsequenz. Gerade für Elektroinstallationsfirmen und Anbieter von Haushaltsgeräten bieten Instagram, Facebook und LinkedIn, speziell auch für die Personalsuche, eine wertvolle Bühne – wenn sie bewusst genutzt wird.

## 1. Ein Profil, das Vertrauen schafft

Ihr Logo, ein stimmiges Titelbild und eine klare Beschreibung sind die Basis. Wer Sie sind und was Sie anbieten, sollte auf den ersten Blick verständlich sein.

## 2. Wiedererkennung statt Zufall

Farben, Bildsprache und Tonalität sollten zusammenpassen. Ein einheitlicher Auftritt wirkt professionell und bleibt im Kopf.

## 3. Zeigen, was Sie können

Ob abgeschlossene Installationen, neue Geräte oder Einblicke in den Alltag – echte Inhalte schaffen Nähe und Glaubwürdigkeit.

## 4. Qualität vor Quantität

Gute Bilder machen den Unterschied. Achten Sie auf Licht, Perspektive und Klarheit – das zahlt direkt auf Ihre Wirkung ein.

## 5. Plattformen bewusst nutzen

Instagram lebt von Bildern, Facebook vom Austausch, LinkedIn von Fachwissen. Stimmen Sie Ihre Inhalte darauf ab.



## 6. Im Dialog bleiben

Antworten Sie auf Kommentare und Nachrichten. Social Media ist keine Einbahnstrasse – wer reagiert, wird wahrgenommen.

## 7. Dranbleiben zahlt sich aus

Ein einzelner Beitrag verpufft schnell. Kontinuität ist entscheidend – oder anders gesagt: einmal ist keinmal. Regelmässige Präsenz schafft Vertrauen und Sichtbarkeit.

Ein professioneller Auftritt braucht Zeit, Ideen und ein gutes Gespür für Inhalte. Wenn Sie Unterstützung wünschen, begleiten wir Sie gerne – von der Konzeption bis zur kreativen Umsetzung Ihrer Social-Media-Aktivitäten. Lust, Ihre Accounts weiterzuentwickeln oder gezielt für die Jobwerbung zu nutzen? Nehmen Sie Kontakt mit uns auf – wir zeigen Ihnen, wie Social Media für Ihr Unternehmen sichtbaren Mehrwert schafft:  
Sebastian Michel, +41 31 380 10 20, s.michel@eev.ch

# Sicher montiert durch den Sommer

Der Sommer naht und damit die Zeit, sich um den passenden Versicherungsschutz zu kümmern. Wenn Sie Photovoltaikanlagen-Projekte realisieren, sichern Sie sich mit der Montageversicherung der Allianz ab. Mit dieser Versicherung ist die zu montierende PV-Anlage während der gesamten Montagedauer geschützt, bis sie in Betrieb genommen wird – auch während dem Probetrieb. Versichert sind Sachschäden, die durch unvorhergesehene und plötzliche Ereignisse entstehen.

## Wichtige Zusatzdeckungen für noch mehr Sicherheit

### Zusatzdeckung «Vorlagerung»

Mit dieser können Sie Ihr Material auch gegen Diebstahl versichern. Das ist zum Beispiel sinnvoll, wenn das angelieferte Material auf dem frei zugänglichen Vorplatz des Bauherrn deponiert wird und am Tag der Montage plötzlich fehlt.

### Zusatzdeckung «gefährdete Sachen»

Mit dieser Deckung sind Schäden an Sachen versichert, die nicht Teil des Montageobjekts sind. Prüfen Sie hier, ob nicht bereits Deckung über Ihre bestehende Betriebshaftpflicht-Versicherung unter dem Baustein «erweiterte Bearbeitungsschäden» besteht.

Haben Sie Fragen zum Deckungsumfang oder wünschen Sie das entsprechende Tool zur Beantragung einer Einzel-/Objektversicherung? Kommen Sie auf uns zu:



## Ihre Ansprechpartner bei der Schweizerischen Elektro Elite Consulting AG

**Marco Rychiger** (FINMA F01363376), +41 31 380 10 33, m.rychiger@eev.ch

**Christian Egeli** (FINMA F01085557), +41 31 380 10 21, c.egeli@eev.ch

Weitere Informationen zu unseren Rahmenvertragspartnern sowie den Spezialkonditionen und den für Sie kostenlosen Angeboten erhalten Sie unter [www.eev.ch](http://www.eev.ch) | Services | Versicherungen

### Kontakt:

Schweizerische Elektro Elite Consulting AG eec  
Bernstrasse 28, 3322 Urtenen-Schönbühl  
Tel. +41 31 380 10 10, eec@eev.ch, www.eev.ch



Installation

**Feller AG**  
 Postfach  
 Bergstrasse 70  
 CH-8810 Horgen  
 Tel. +41 844 72 73 74  
 customercare.feller@feller.ch  
 www.feller.ch



**OTTOFISCHER**

Otto Fischer AG Elektrogrosshandel  
 Aargauerstrasse 2 8010 Zürich T +41 44 276 76 76  
 F +41 44 276 76 86 info@ottofischer.ch ottofischer.ch

**RECA AG**  
 Stationsstrasse 48d  
 8833 Samstagern  
 Tel. +41 44 745 75 75  
 info@reca.ch  
 www.reca.ch



**SOLARMARKT**  
 Kompetenz und Komponenten.

**Solarmarkt GmbH**  
 Neumattstrasse 2, CH-5000 Aarau  
 Tel. +41 62 200 62 00, info@solarmarkt.ch  
 www.solarmarkt.ch

**sonepar**  
 Powered by Difference

**Sonepar Suisse AG**  
 Birgistrasse 10, 8304 Wallisellen  
 Tel. +41 44 839 58 11  
 info@sonepar.ch, www.sonepar.ch

**+ späni**

**Späni Zentrale Haustechnik AG**  
 Bahnhofstrasse 32, 6422 Steinen  
 Tel. +41 41 833 88 99, info@zentralstaubsauger.ch  
 www.zentralstaubsauger.ch

**swisspoint**  
 akkus • batterien • zubehör

Swiss Point AG • Moospark 9 • 6221 Rickenbach  
 Tel. +41 62 721 82 82 • info@swiss-point.ch  
 www.swiss-point.ch

**thebenHTS**

**Theben HTS AG**  
 Im Langhag 7b, 8307 Effretikon  
 Tel. +41 52 355 17 00, Fax +41 52 355 17 01  
 www.theben-hts.ch

**Weidmüller**

**Weidmüller AG**  
 Rundbuckstrasse 2, 8210 Neuhausen am Rheinfall  
 Tel. +41 52 674 07 07, Fax +41 52 674 07 08  
 www.weidmueller.ch

Beleuchtung

**Verolight AG**  
 Kreuzmatte 1  
 6260 Mehlsecken

**verolight**

+41 62 552 22 00  
 vertrieb@verolight.com  
 www.verolight.com

**S**  
**schönenberger**

**M. Schönenberger AG**  
 Industriestrasse 17, 5507 Mellingen, Tel. +41 56 481 81 41  
 info@msch-ag.ch, msch-ag.ch

Haushaltsgeräte

**Electrolux**

**Electrolux AG**  
 Buckhauserstrasse 40  
 8048 Zürich

Tel. +41 44 405 81 11  
 info@electrolux.ch  
 electrolux.ch

**FORS**

**FORS AG**, Schaftenholzweg 8, 2557 Studen  
 Tel. +41 32 374 26 26  
 info@fors.ch, www.fors.ch

**LIEBHERR**

**Liebherr-Export AG**  
 General-Guisan-Strasse 14, 5415 Nussbaumen  
 Tel. + 41 56 296 11 11, sales.hau.ch@liebherr.com  
 home.liebherr.com

**Miele**

Miele AG  
 Limmatstrasse 4  
 8957 Spreitenbach

Tel. +41 56 417 27 61  
 domestic-sales@miele.ch  
 www.miele.ch

**SIEMENS**

BSH Hausgeräte AG  
 Fahrweidstrasse 80  
 8954 Geroldswil

Tel. +41 848 888 500  
 Fax +41 848 888 501  
 www.siemens-home.ch

**Haier**

**Haier Switzerland AG**  
 Neuhofstrasse 4, 6340 Baar, Tel. +41 41 785 40 40  
 info-ch@haier-europe.com, www.haier.ch



Einfach.  
Digital.  
**Sonepar.**

Wir verstehen, wie Profis arbeiten. Mit einer App, die mitdenkt – von der Bestellung bis zur Lieferung auf die Baustelle.