

Un marché sous tension

E-mobilité: une nouvelle chance
pour le marché

Page 37_ **Des photos professionnelles**

Des photos qui mettent en valeur ce qui vous distingue

Page 38_ **Le Web-Shop de l'aae**

Quand l'inspiration mène à l'achat chez
le revendeur spécialisé



Salon suisse
de la branche électrique



Save the date
2 + 3.6.2027 | Bernexpo

Partenaires principaux



Partenaires médias



Contenu

4

Un marché sous tension

E-mobilité: une nouvelle chance pour le marché

37

Des photos professionnelles

Des photos qui mettent en valeur ce qui vous distingue

38

Le Web-Shop de l'aae

Quand l'inspiration mène à l'achat chez le revendeur spécialisé



Saisir les opportunités

La mobilité électrique continue de se développer en Suisse, certes de manière moins dynamique que dans certains pays européens, mais de façon constante. C'est précisément cette évolution qui ouvre des perspectives à long terme pour le secteur. Les besoins en infrastructures de recharge ne cessent d'augmenter, notamment pour la recharge à domicile et dans les immeubles collectifs. Parallèlement, les systèmes intelligents de gestion de la charge et de l'énergie, ainsi que la recharge bidirectionnelle, gagnent en importance. La création de valeur s'oriente ainsi de plus en plus vers le conseil, la planification et l'intégration de systèmes. Ceux qui acquièrent aujourd'hui les compétences nécessaires peuvent se positionner sur un marché qui promet un volume de commandes fiable. Pour en savoir plus sur l'évolution et les opportunités de la mobilité électrique, consultez notre dossier à partir de la page 4.

Une présence professionnelle sur le marché permet également de saisir les opportunités avec succès. L'aae accompagne ses membres dans cette démarche grâce à des services marketing axés sur la pratique. Une séance photo professionnelle permet de créer un univers visuel unique et authentique pour votre site web, vos réseaux sociaux, vos annonces ou vos offres d'emploi, et de mettre en avant ce qui distingue votre entreprise. La boutique en ligne de l'aae offre par ailleurs une solution de vente numérique moderne. Elle relie directement l'inspiration tirée du magazine Electro à la possibilité de passer commande auprès d'un revendeur régional spécialisé, complétant ainsi l'activité en magasin. Deux offres avec un objectif commun: renforcer votre image et toucher efficacement vos clientes et clients, y compris sur le plan numérique.

Claude Schreiber

Directeur de l'Association suisse d'achats électro aae société coopérative

Impressum

Flash n° 08/2026, 6 octobre 2026

Organe de publication destiné aux membres de l'Association suisse d'achats électro aae société coopérative. Paraît 10 fois par an.

Éditeur: Association suisse d'achats électro aae société coopérative, Bernstrasse 28, 3322 Urtenen-Schönbühl
Tél. +41 31 380 10 10, office@eev.ch

Rédaction: Association suisse d'achats électro aae société coopérative, Céline Grob, c.grob@eev.ch, Martin Wahlen (responsable)

Concept et réalisation: Consultteam GmbH, Mühlegasse 4A, 5070 Frick, office@consultteam.ch

Impression: Stämpfli AG, Wölflistrasse 1, Postfach, 3001 Bern
Tirage: 3000 ex.

Délai d'envoi des données du Flash édition n° 10, décembre 2026: le 16 octobre 2026.





Un marché sous tension

E-mobilité: une nouvelle chance pour le marché

La Suisse poursuit sa conversion à l'électrique, mais moins vite que dans le reste de l'Europe. Le marché des véhicules particuliers se stabilise et le trafic lourd évolue. Et avec la recharge intelligente, le développement du réseau et l'obligation de recharge pour les propriétaires (procédure législative en cours), de nouvelles applications s'ouvrent aux installateurs-électriciens.

Texte: Urs Bitterli

La tendance persiste, même si elle ne fait plus la une des journaux. En 2025, 52 843 voitures électriques neuves (BEV) ont été immatriculées en Suisse et dans la Principauté du Liechtenstein. Ce chiffre record dépasse de 15,6% le résultat de 2024. La part de marché a atteint 22,9% (+3,6 points de pourcentage), et ce, sur un marché automobile en recul (-2%), tandis que les voitures à moteur essence (-6,6%) et diesel (-24,6%, hybrides inclus) ont connu

une baisse record. Les valeurs cibles de CO₂ restent le principal levier. Mais avec un résultat estimé à 105 g de CO₂/km en 2025, le parc suisse de véhicules neufs a raté la cible de 93,6 g/km. À l'échelle internationale, la Suisse est de plus en plus à la traîne. Avec 23% de part de marché pour les BEV, elle fait partie des retardataires, au même titre que l'Allemagne, l'Autriche et la France. Pendant ce temps, la Norvège (presque 100% de BEV), le Danemark ou les Pays-Bas ont

accéléral leur transition. Dans le domaine des véhicules rechargeables (PEV), l'Irlande a récemment dépassé la Suisse, désormais à la 13^e place en Europe (12^e place pour les voitures 100 % électriques).

Une croissance au ralenti – une mue chronophage

Sur l'ensemble du parc, cette dynamique se manifeste avec quelques années de retard. Sur les 4,8 millions de véhicules particuliers circulant en Suisse, 249 832 sont entièrement électriques (5,2 %), auxquels s'ajoutent 126 730 hybrides rechargeables (2,6 %). Les deux tiers du parc roulent toujours à l'essence. Et même si les nouvelles immatriculations adoptaient un rythme norvégien, les BEV ne représenteraient 30 % du parc qu'en 2034 au plus tôt, alors que ce chiffre est attendu par le DETEC pour 2029. La transition vers l'électrique ressemble davantage à un marathon qu'à un sprint. Et c'est une bonne nouvelle pour le secteur électrique: plutôt que d'exploser, les besoins en infrastructures de recharge sont lissés sur plusieurs années.

Plusieurs cantons se disputaient la première place au 1^{er} trimestre 2026, Soleure arrivant en tête avec 30,4 % de BEV parmi les nouvelles immatriculations, suivi par Zurich (29,1 %) et Lucerne (28,7 %), le Tessin et Genève se classant derniers. La première place de Soleure ne doit rien au hasard, puisque le canton exonère les véhicules électriques de la taxe sur les véhicules à moteur, non sans effets.

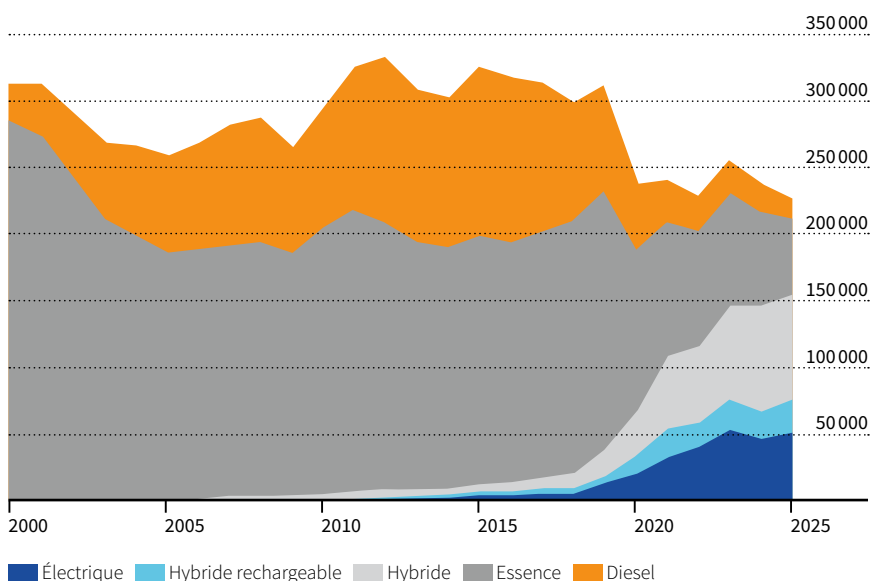
Utilitaires: la Suisse en tête du classement européen

Le tableau est plus réjouissant du côté du trafic lourd. Avec une part de marché de presque 12 %, la Suisse domine le classe-



Nouvelles immatriculations véhicules particuliers

Chiffres absolus toutes transmissions confondues, Suisse: 2000–2025 (état: 31.8.2026)



Graphique: Swiss eMobility - Source: ASTRA

ment européen des plus de 16 tonnes, sans même offrir de primes à l'achat. L'exonération de la redevance sur le trafic des poids lourds liée aux prestations (RPLP) a été décisive. Pour les utilitaires de 3,5 à 16 t, la Suisse arrive quand même en 5^e position avec 9,5 %. Au 1^{er} trimestre 2026, un bon quart des 4500 véhicules lourds nouvellement immatriculés étaient électriques, soit 10 points de pourcentage de plus que l'année précédente. Manifestement, les incitations économiques exercent un effet plus direct ici qu'ailleurs. Il est donc important pour la branche que le Conseil fédéral ne mette en place l'exonération de la RPLP pour les utilitaires électriques que progressivement, à partir de 2031. Une mise en place anticipée en 2029 freinerait la reprise du



La transition vers l'électrique est un marathon, pas un sprint, ce qui génère au fil des années des besoins en infrastructure de recharge stables et croissants.

marché. Si le parc de camions électriques continue de croître, les entreprises d'installation en transport et en logistique devront fournir davantage d'infrastructures performantes et communes de recharge rapide sur les sites d'entreprise et le long des autoroutes.

Quels besoins à couvrir par le secteur électrique?

Selon une enquête de l'Office Fédéral de l'Énergie, environ 75 % des automobilistes suisses ayant une voiture électrique la



Les immeubles collectifs, où l'absence d'accord des propriétaires était le plus gros frein jusqu'à présent, recèlent un fort potentiel inexploité.

rechargent à la maison. Ils utilisent aussi les stations publiques, mais pas régulièrement. La borne domestique reste donc au cœur de la mobilité électrique, ce qui en fait le principal champ d'action des installateurs-électriciens. Mais cette enquête dévoile également un point faible: 38% des personnes interrogées qui ne peuvent pas recharger chez elles citent comme raison l'absence d'accord des propriétaires. Et un équipement de recharge est en discussion chez 20% supplémentaires. C'est sur ce point qu'une proposition de loi pourrait servir de catalyseur.

La borne domestique reste au cœur de la mobilité électrique et est donc le principal champ d'action des installateurs-électriciens.

La recharge obligatoire dans la loi sur l'énergie?

Il ne s'agit encore que d'un projet de loi qui doit suivre le processus parlementaire avant d'entrer en vigueur. Il prévoit de modifier la loi sur l'énergie (LEne) en y ajoutant un nouvel article (45c). Ainsi, les propriétaires de places de parc louées en association avec un logement seraient à l'avenir dans l'obligation de fournir une installation de recharge des véhicules électriques sur demande des locataires, pour autant que cela soit raisonnable. Cette installation comprend le câblage jusqu'au parking, un système de décompte précis de la consommation et, pour plus de deux places, un système de gestion de la charge. Les locataires doivent en plus avoir le droit de brancher, à leurs frais, une station de recharge compatible. En cas de litige, les tribunaux civils seraient compétents. L'entrée en vigueur du texte nécessite encore un examen par le Conseil national et le Conseil des États, voire une votation populaire, puisque la loi est soumise au référendum facultatif. La date d'entrée en vigueur est donc inconnue. Pourtant, ce n'est pas un texte anodin pour le secteur électrique. Les immeubles col-

lectifs, où l'absence d'accord des propriétaires était le plus gros frein jusqu'à présent, recèlent un fort potentiel inexploité. Si ce projet de loi passe le Parlement et une éventuelle votation populaire, il faudra alors répondre à un besoin d'équipement de plusieurs années créé par la loi, depuis le simple câble sur le tableau de distribution jusqu'au boîtier mural. Même si l'issue est incertaine, les entreprises d'installation ont tout intérêt à observer l'évolution du débat politique.

La recharge intelligente au cœur des débats

Pour que cette demande n'entraîne pas un problème de réseau, les systèmes intelligents de gestion de la charge et de l'énergie seront inévitables. La brochure «Recharger intelligemment les voitures électriques» de Swiss eMobility énumère les systèmes existants:

■ **La gestion de la charge statique**, la plus simple et la moins chère, fournit une puissance maximale fixe. Dans la plupart des cas, elle n'est plus au goût du jour en 2026.

■ **La gestion dynamique de la charge** utilise au mieux et en temps réel le raccordement domestique et la production PV. Elle s'est imposée dans les bâtiments résidentiels et professionnels.

■ **La gestion de l'énergie adaptée aux besoins** considère les besoins de charge réels de chaque véhicule et ne fournit que l'énergie requise. Ce système est recommandé quand le propriétaire et l'utilisateur sont identiques ou pour une installation PV avec RCP/RCPv.

■ **La gestion de l'énergie bidirectionnelle** permet de réinjecter de l'énergie dans le bâtiment (V2H/V2B) ou le réseau (V2G). Ce système bénéficiant d'une technologie récente offre un fort potentiel.

Cahier technique SIA 2060 et quatre niveaux

Pour les immeubles d'habitation, le cahier technique SIA 2060 prévoit quatre niveaux d'extension. Le niveau A jette les bases de l'électrification future avec des tubes vides et des réserves de place, le niveau B dimensionne les lignes d'alimentation du bâti-

Pour le secteur électrique, une chose compte plus que tout: des volumes de commandes stables au fil des ans.

ment pour pouvoir électrifier la plupart des places de parc et le niveau C amène la ligne jusqu'à la place. Le niveau D correspond à l'installation d'une borne de recharge. Les niveaux A à C sont définis comme «installation de base» et peuvent être mis en œuvre indépendamment des besoins de charge des locataires; les bornes de recharge ne sont raccordées qu'en cas de besoin. Cet échelonnement présente un double intérêt pour les installateurs, en évitant aux maîtres d'ouvrage des erreurs d'investissement face à une demande encore incertaine et en ouvrant la voie à d'autres commandes ultérieures quand les bornes seront installées.

Réseau électrique: le pari de l'intelligence

Pour les gestionnaires de réseau, la mobilité électrique n'est pas encore un problème. Elle pourrait en devenir un face aux pics de recharge simultanée à grande échelle, typi-

quement aux alentours de 18 h. Avant d'arriver à la prise de 230 V, le courant traverse sept paliers de tension, de la très haute tension à la basse tension, et les réseaux de distribution locaux sont particulièrement sollicités. Pourtant, pour Swiss eMobility, répondre aux défis de demain ne demandera pas forcément «plus de cuivre», mais «plus d'intelligence». Avant de développer le réseau physique, il s'agit d'exploiter les atouts de la gestion de réseau intelligente et du stockage décentralisé.

Pour les installateurs, l'entretien-conseil doit donc se dérouler en choisissant d'abord entre gestion de charge dynamique ou adaptée aux besoins, avant d'envisager le renforcement du raccordement domestique, plus onéreux. La brochure Swiss eMobility le dit bien: dans la plupart des cas, il y a déjà suffisamment de courant pour la mobilité électrique.

Recharge bidirectionnelle – du marché de niche au secteur d'activité

Le sujet mérite une réflexion prospective. Pour ces technologies, les études de marché du monde entier tablent sur une forte croissance, portée par la demande en hausse de systèmes de gestion intelligente de la charge et de l'énergie. En Suisse, le potentiel est déjà très concret: selon le projet V2X Suisse, le parc de voitures électriques

totalise un potentiel d'injection disponible à court terme allant jusqu'à 1270 MW, soit la puissance d'un grand réacteur. Dans son étude «Vehicle-to-grid in Switzerland», l'EPFZ estime que cette technologie permettrait au système électrique suisse d'économiser entre 1,7 et 6,6 milliards de francs sur la période 2020–2050.

Les lignes bougent aussi sur le plan réglementaire. L'adoption de la Loi relative à un approvisionnement en électricité sûr reposant sur des énergies renouvelables le 9 juin 2024 a ouvert deux voies: la flexibilité au service du réseau, offerte par la voiture électrique, devra être acceptée et rémunérée lorsqu'elle contribue à stabiliser le réseau, et les rémunérations pour l'utilisation du courant de stockage ne devront plus être décomptées en double. La recharge bidirectionnelle offrirait ainsi de premiers modèles économiques aux installateurs, même en l'absence de véhicules et de standards adéquats.

Les opportunités d'une croissance prévisible

En résumé, on peut qualifier la transition électrique en Suisse de solide, sans atteindre le dynamisme des leaders européens. Cette continuité constitue pourtant une bonne nouvelle pour le secteur électrique, car elle assure des volumes de commandes stables au fil des ans. Avec l'obligation de recharge prévue dans l'immobilier locatif, la validation de la flexibilité au service du réseau et l'essor des systèmes intelligents de gestion de la charge et de l'énergie, la création de valeur se déplace vers le conseil, l'intégration système et l'intelligence réseau. En s'informant sur SIA 2060, les standards de communication ouverts et les niveaux de gestion de charge, les installateurs se positionneront sur un segment amené à croître ces prochaines années.

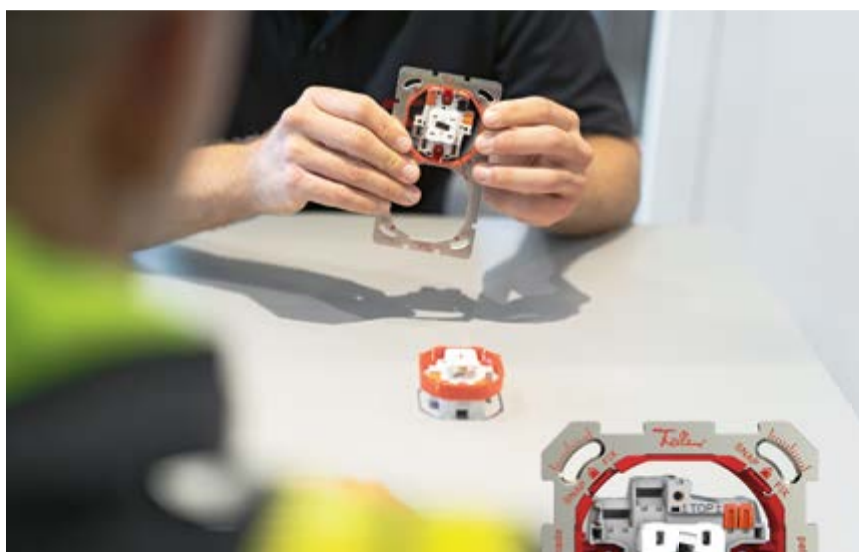
Sources: Swiss eMobility – Fiche d'information électromobilité 2026; Rapport annuel T1 2026; Swiss eMobility/suisseénergie – «Recharger intelligemment les voitures électriques» (2025); projet de modification Loi sur l'énergie (LEne), art. 45c; EPFZ, Zion Market Research (citations Swiss eMobility, fiche d'information 2026).

À retenir pour le secteur électrique

- **La recharge domestique reste essentielle:** trois recharges sur quatre ont lieu à la maison et le raccordement domestique reste au cœur de l'activité pour le secteur.
- **Observer l'obligation de charge dans la loi sur l'énergie:** le projet d'art. 45c (LEne) ouvre un fort potentiel dans les immeubles collectifs.
- **Voir SIA 2060 comme un outil prévisionnel:** l'installation de base échelonnée (A à C) protège les maîtres d'ouvrage de possibles erreurs et crée une sécurité de planification.
- **Observer les flottes de camions électriques:** besoin croissant d'infrastructures puissantes et communes de recharge rapide sur les sites d'entreprise et le long des autoroutes.
- **Observer la recharge bidirectionnelle:** face à l'émergence de premiers modèles économiques en V2H/V2G, les véhicules et standards restent encore absents.

SNAPFIX®: l'expérience de terrain façonne de nouvelles bases décisionnelles

Sur le papier, SNAPFIX® promet une plus grande efficacité pour la planification, les commandes, le montage et le service. Mais une innovation ne s'impose pas comme standard uniquement parce que les avantages qu'elle offre sont séduisants. Il faut du temps, et surtout, la preuve que les gains d'efficacité promis tiennent leurs promesses en situation réelle. Deux ans après son lancement, SNAPFIX® a démontré son efficacité sur le terrain.



Une flexibilité qui fait ses preuves au quotidien

Les entreprises d'installation électrique qui réfléchissent à l'adoption de SNAPFIX® peuvent désormais le faire dans un contexte totalement nouveau. En Suisse, de nombreux projets de construction neuve et de rénovation totale ont déjà été menés à bien avec SNAPFIX®, tous rigoureusement documentés. Parmi ces références, on compte non seulement plusieurs grands ensembles résidentiels, mais aussi, de manière très marquante, la nouvelle Festhalle de Berne.

Les retours d'expérience mettent surtout un point essentiel en avant: la grande flexibilité et la simplicité du système. Cela repose sur le principe essentiel qui caractérise SNAPFIX®: sa modularité. Celle-ci permet de réaliser différentes fonctions et applications sur une base système unique. Grâce à cette logique de système, il est possible de répondre à des

besoins les plus divers sans avoir à multiplier les solutions de montage. Enfin, SNAPFIX® s'intègre parfaitement à presque toutes les lignes de design et fonctions de Feller – solutions Connected Home comme Wiser by Feller et le portefeuille KNX compris.

Une efficacité accrue sur l'ensemble du processus

Le haut degré de modularité et la cohérence du système limitent le nombre d'articles nécessaires. Cela simplifie la conception et la commande, tout en optimisant la gestion des stocks et la rentabilité. Certaines entreprises du secteur de l'installation électrique ont déjà systématiquement adopté SNAPFIX® pour leurs stocks.



Un autre élément clé du système: la découpe symétrique unitaire qui peut pivoter par paliers de 90 degrés, ce qui lui permet de couvrir toutes les fonctions et applications avec seulement neuf plaques de fixation. La diversité des variantes diminue considérablement, ce qui réduit encore davantage la complexité au quotidien.

Même les ajustements ultérieurs, souvent associés à des efforts importants sur un chantier, se révèlent beaucoup plus rapides et faciles à réaliser avec le montage et démontage par l'avant. Il n'est même pas nécessaire de retirer les cadres de recouvrement ou les plaques de fixation. C'est précisément cette flexibilité et cette facilité d'utilisation dans le cadre de projets en cours qui sont régulièrement mises en avant comme un avantage majeur de SNAPFIX® dans la pratique.

Plus d'exemples concrets avec SNAPFIX® sur: **feller.ch/snapfix-projets**

Contact:

Feller AG, 8810 Horgen, tél. +41 844 72 73 74
customercare.feller@feller.ch, www.feller.ch

Feller

by Schneider Electric

Gestion intelligente du climat intérieur



Existe en
deux variantes

Rapide à installer. Utilisation intuitive.

Les nouveaux capteurs de température ambiante Wiser à écran offrent une gestion intelligente du climat intérieur, même sans appareil WLAN Wiser ou appli. Alors que la variante de base capte la température, le modèle CO₂ mesure en plus l'humidité et la qualité de l'air (CO₂). L'écran tactile haut de gamme assure une utilisation intuitive.

▲ | Compatible avec Feller SNAPFIX®

feller.ch/regulation-de-temperature



Feller

by Schneider Electric

Cap sur l'avenir avec une logistique de pointe

Sonepar Suisse SA inaugure à Wallisellen son centre logistique entièrement modernisé

Avec l'inauguration de son Central Distribution Center (CDC) entièrement achevé, Sonepar franchit une étape importante en Suisse. Ce site logistique moderne est synonyme d'efficacité, de durabilité et d'un accompagnement fiable de ses clientes et clients.

Une étape importante après plusieurs phases d'extension

Mis en service en 2020, le Central Distribution Center n'a cessé d'être développé depuis lors. Avec l'achèvement du bâtiment d'extension, le projet est désormais terminé. Sur une surface de stockage de 10 000 m² répartie sur trois niveaux, des technologies de pointe sont utilisées, notamment un système AutoStore comprenant 55 000 bacs et 70 robots ainsi qu'un entrepôt grande hauteur entièrement automatisé offrant 6000 emplacements palettes. L'extension a permis de créer 6000 m² supplémentaires de surface logistique. Comme le bâtiment existant, l'extension a été réalisée en construction bois et équipée d'une installation photovoltaïque.

«Avec le CDC entièrement achevé, nous créons les conditions nécessaires à la prochaine phase de développement de Sonepar en Suisse. Ce site associe logistique moderne, automatisation et durabilité et



nous permet d'accompagner nos clientes et clients de manière encore plus efficace, flexible et fiable», déclare Raphael Maier, CEO de Sonepar Suisse SA.

Un nouveau chapitre pour Sonepar en Suisse

La numérisation, l'électrification et les exigences croissantes dans les domaines du bâtiment, des infrastructures et de l'industrie redéfinissent les attentes du marché. Sonepar poursuit le développement de son rôle de partenaire de la branche électrique suisse et souhaite accompagner ses clientes



et clients tout au long de leur chaîne de valeur grâce à son expertise, à ses solutions numériques et à une logistique performante.

Nouvelle direction, orientation claire

La direction nouvellement constituée se compose du CEO Raphael Maier, de Sabrina Gysi (Legal & Compliance), Stephan de Grujter (Finance & Controlling), Philipp Guidetti (Operations), Jan Linder (Sales) et Jessica Hirvonen (Verticals, dès le 1^{er} octobre 2026). Elle oriente systématiquement Sonepar vers les besoins des clients et du marché.

Un aperçu de la logistique de demain

Lors de la cérémonie d'inauguration du CDC, des invités issus de la branche électrotechnique et de la politique locale ont découvert le site. Le programme comprenait des interventions du CEO Raphael Maier et du président de la ville de Wallisellen, Adrian Bangerter, ainsi que des visites guidées du centre logistique.

Contact:

Sonepar Suisse AG, 8304 Wallisellen
Tél. +41 44 839 58 11, info@sonepar.ch
www.sonepar.ch



La solution performante pour la distribution d'énergie de 160 à 6300 A

Distribution d'énergie XL³ HP

Avec XL³ HP, Legrand propose une gamme d'armoires et de coffrets conçue pour offrir haute performance, modularité et mise en œuvre simplifiée. Adaptée à la distribution d'énergie de 160 à 6300 A, cette solution répond aux exigences des bâtiments tertiaires, commerciaux et industriels.



Grâce à la suite logicielle XLPro4, les professionnels peuvent concevoir, optimiser et chiffrer leurs tableaux électriques de manière précise et efficace. Chaque projet bénéficie ainsi d'une solution adaptée aux besoins du terrain.

Un avantage majeur de la gamme XL³ HP réside dans sa rapidité de montage. Le nouveau système d'assemblage simplifie le montage des armoires, réduit le temps d'installation et permet un gain de temps

précieux, aussi bien en atelier que sur le chantier. De plus, les armoires sont emballées de manière compacte et optimisée pour le transport. Cela facilite le transport et le stockage, tout en permettant au tableau-tier de constituer un stock d'armoires standard sans mobiliser d'espace de stockage. Les armoires et coffrets XL³ HP conviennent parfaitement aux bureaux, hôtels, complexes commerciaux et autres environnements professionnels. En version IP55, ils

répondent également aux contraintes de sites plus exigeants, comme les ateliers, scieries ou zones industrielles, où une protection renforcée est nécessaire.

Avec leur design sobre, les enveloppes XL³ HP s'intègrent facilement dans tous les environnements. Leurs poignées à levier ergonomiques assurent une ouverture et une fermeture confortables. Associées à un barillet à clé, elles renforcent efficacement la sécurité de l'installation.



Contact:

Legrand (Schweiz) AG, 5033 Buchs, tél. +41 56 464 67 67
info@legrand.ch, www.legrand.ch





Plus de clarté et de contrôle

Les marqueurs de tâches Siresca évoluent

Les marqueurs de tâches éprouvés de Siresca s'enrichissent de nouvelles fonctionnalités: les tâches peuvent désormais être attribuées à des collaborateurs, assorties d'une date d'échéance et structurées à l'aide de tags de couleur. Des options de filtrage étendues ainsi que l'accès direct depuis la liste des tâches au plan correspondant facilitent la coordination et le traitement des tâches au quotidien.

Définir clairement les responsabilités et les échéances

Les marqueurs de tâches peuvent désormais être attribués directement à un collaborateur et assortis d'une date d'échéance. Ainsi, toutes les personnes concernées voient clairement qui est responsable d'une tâche et dans quel délai elle doit être réalisée. Grâce à la fonction de filtrage, les tâches pertinentes peuvent être affichées de manière ciblée et suivies plus facilement.

Structurer les tâches avec des tags de couleur

Les marqueurs de tâches peuvent également être associés à des tags de couleur

librement définissables. Les tâches liées à une même étape de travail ou à une même zone peuvent ainsi être facilement regroupées – par exemple selon la mise à la terre des fondations, les différentes unités d'habitation ou d'autres critères spécifiques au projet. Il est également possible de filtrer les tâches selon ces tags afin de conserver une vue d'ensemble, même lorsqu'un projet comporte un grand nombre de tâches.

De la liste des tâches directement au plan

Autre nouveauté: l'accès direct depuis la liste des tâches au plan correspondant. En un clic, le plan concerné s'ouvre et la tâche

correspondante s'affiche. Il n'est ainsi plus nécessaire de rechercher le bon marqueur dans le plan et la tâche peut être traitée sans détour. Avec l'extension de ses marqueurs de tâches, Siresca offre encore plus de clarté pour la coordination et le suivi des tâches – de manière pratique, efficace et directement intégrée aux processus de travail existants. Testez gratuitement pendant 30 jours: www.siresca.ch

Contact:

Siresca AG, 8952 Schlieren, tél. +41 44 515 00 50
info@siresca.ch, www.siresca.ch

SIRESCA

Quand l'humidité devient un véritable problème

Les bâtiments modernes sont plus étanches et techniquement plus complexes que jamais. Le contrôle de l'humidité de l'air n'en est que plus important. En effet, une humidité élevée sur le long terme peut favoriser l'apparition de moisissures, endommager les matériaux et nuire au bon fonctionnement des installations techniques sensibles du bâtiment.



L'humidité se développe généralement sans qu'on s'en aperçoive. Ce n'est que lorsque des moisissures apparaissent, que la corrosion se manifeste ou que les matériaux subissent des dommages que l'on intervient. Avec la gamme Airsec, Krüger propose des déshumidificateurs à condensation adaptés aux besoins les plus divers, de l'Airsec 3 au nouvel Airsec 24. Il existe ainsi une solution adaptée à tous les espaces, des petits locaux techniques aux grandes caves, en passant par les locaux de stockage et les sites industriels. Des taux d'humidité de l'air continuellement élevés peuvent réduire la durée de vie des bâtiments et des installations techniques. Une déshumidification contrôlée contribue à préserver la valeur et à renforcer la sécurité de fonctionnement.

Avec le nouvel Airsec 24, Krüger élargit sa gamme Airsec, qui a déjà fait ses preuves, en y ajoutant un déshumidificateur à condensation performant destiné aux grandes pièces. Cet appareil extrait de l'air jusqu'à 39 litres d'eau par jour et convient à une utilisation dans les locaux techniques, les archives, les caves, les sites industriels ou les chantiers. Grâce à un écoulement direct, un fonctionnement en continu est possible. Par ailleurs, le réfrigérant utilisé, dont le PRP est inférieur à 150, répond aux exigences réglementaires en vigueur et remplace l'ancien AreaDry 24.



Krüger Airsec 24

Intervention de Krüger sur le col de l'Ofen

Exemple pratique dans les Grisons

Un projet en cours mené dans l'ancien bunker militaire Ova Spin sur le col de l'Ofen illustre bien la polyvalence de la déshumidification. Sur place, notre équipe a remplacé deux déshumidificateurs vieux de plus de 30 ans par un Airsec 11 et un KRK 10, un déshumidificateur à condensation destiné à être monté sur une console. Malgré des conditions hivernales, l'exploitation a pu être rétablie sans interruption prolongée.



Krüger KRK 10



Contact:

Krüger + Co. AG, 9113 Degersheim, tél. +41 71 372 82 82
info@krueger.ch, www.krueger.ch



La lessive sèche, le sous-sol reste protégé

L'ecodry Neptun en double fonction

Le temps changeant de la Suisse rend souvent le séchage à l'extérieur difficile. Beaucoup se rabattent alors sur la buanderie au rez-de-chaussée ou au sous-sol – mais c'est justement là que l'humidité s'accumule le plus, et le linge met des jours au lieu d'heures à sécher.

C'est exactement là qu'intervient l'ecodry Neptun: ce déshumidificateur mobile combine un séchage efficace du linge avec la protection du mobilier et de la structure du bâtiment – pour un sous-sol qui reste sec, et un linge qui, lui aussi, le devient.

Un séchage du linge rapide et en douceur

Avec une circulation d'air de 210 m³/h et une capacité de déshumidification allant jusqu'à 30 litres par 24 heures, l'ecodry Neptun retire rapidement à l'air ambiant l'humidité qui, autrement, resterait dans le linge. Le linge sèche ainsi nettement plus vite et de manière plus ménagante pour les textiles

qu'avec une simple aération – un effet fiable dans des pièces de jusqu'à 135 m², soit 400 m³. En parallèle, l'appareil maintient au sec les caves, dépôts ou espaces de loisirs attenants, protégeant ainsi l'ensemble du sous-sol des dégâts liés à l'humidité.

Une pression sur un bouton pour le bon mode

La commande ecodry Smart Control permet de basculer d'une simple pression entre séchage automatique du linge et déshumidification de la pièce – pratique lorsque la corde à linge reste vide et que l'attention se reporte sur la qualité de l'air ambiant. Pour plus de précision, l'hygrométrie cible et la

vitesse du ventilateur se règlent manuellement. Sécurité enfants, minuterie et arrêt automatique en cas de réservoir plein complètent la panoplie de fonctions. Pour de longs cycles de séchage sans surveillance, un tuyau d'évacuation directe peut être raccordé en option.

Robuste pour un usage quotidien

Le boîtier métallique robuste et le compresseur de haute qualité sont conçus pour un fonctionnement fréquent et prolongé, comme l'exige un séchage régulier du linge. L'entrée et la sortie d'air se trouvent à l'avant et sur le dessus de l'appareil, ce qui permet de le placer contre un mur en économisant de l'espace. Une poignée de transport et des roulettes facilitent le passage entre la buanderie et la cave. L'ecodry Neptun se distingue par son design moderne en noir/anthracite.

Des composants de qualité soigneusement sélectionnés et une finition irréprochable font de l'ecodry Neptun un choix convaincant pour une clientèle suisse exigeante. En tant que membre aae, vous bénéficiez de conditions spéciales attractives.



Contact:

ecofort AG, 2560 Nidau, tél. +41 32 322 31 11
info@ecofort.ch, www.ecofort.ch

ecofort

USB-C n'est pas toujours USB-C

Un seul connecteur pour le smartphone, la tablette et l'ordinateur portable: l'USB-C simplifie l'alimentation et s'impose sur les postes de travail modernes. Depuis avril 2026, le connecteur USB-C commun est également obligatoire pour les ordinateurs portables dans l'Union européenne. Mais sa forme ne révèle ni la vitesse ni la puissance de charge réelle.

La prise en charge de l'USB Power Delivery, ou USB PD, est déterminante. Ce protocole adapte automatiquement la tension et la puissance entre le chargeur et l'appareil. Selon la version, les puissances disponibles vont de quelques watts à 240 watts. Un smartphone nécessite nettement moins de puissance qu'un ordinateur portable performant. Si la source est insuffisante, l'appareil se charge lentement et peut même perdre de l'énergie durant son utilisation.

Le câble joue lui aussi un rôle important. Tous les câbles USB-C ne conviennent pas à chaque puissance de charge ou vitesse de transfert. Lors de la planification d'un poste de travail, le chargeur, le câble et l'appareil doivent donc être considérés comme un

système complet. Dans les bureaux, salles de réunion, espaces d'accueil et postes de télétravail, il est judicieux de définir suffisamment tôt la puissance requise.

Les solutions modernes combinent des prises de type 13 et des ports USB-C pour amener l'énergie là où elle est nécessaire. Les blocs multiprises fixés sur le bureau améliorent l'ordre, réduisent le nombre d'adaptateurs et offrent une utilisation flexible. Pour plusieurs appareils ou des équipements plus puissants, les chargeurs GaN compacts sont particulièrement adaptés. Cette technologie fournit une puissance élevée dans un format réduit.

Schönenberger propose différentes solutions: des blocs multiprises avec USB-C

Power Delivery intégré, des stations de bureau et des chargeurs GaN compacts dotés de plusieurs ports. Selon l'utilisation, différentes versions conviennent aux smartphones et tablettes ainsi qu'aux ordinateurs portables ou à plusieurs appareils utilisés simultanément.

La question essentielle n'est donc pas seulement de savoir si un port USB-C est disponible. Il faut déterminer quels appareils seront chargés, quelle puissance ils nécessitent et où placer les ports. Une planification soigneuse apporte davantage de confort, réduit le nombre de câbles et garantit une alimentation pérenne.

Vous planifiez de nouveaux postes de travail ou souhaitez équiper des locaux existants de solutions USB-C modernes? L'équipe Schönenberger vous conseille volontiers dans le choix de l'alimentation adaptée. Découvrez notre assortiment sur www.msch-ag.ch ou contactez-nous pour un conseil personnalisé.



Contact:

M. Schönenberger AG, 5507 Mellingen
Tél. +41 56 481 81 41, info@msch-ag.ch, msch-ag.ch



schönenberger



LINEAR ULTRA OUTPUT GEN 2

Fiabilité et flexibilité pour les professionnels

Sur un chantier, chaque détail compte. Les professionnels de l'électricité attendent des solutions fiables, rapides à installer et adaptées aux réalités du terrain. LINEAR ULTRA OUTPUT de LEDVANCE répond depuis longtemps à ces attentes et s'est fait une place reconnue sur le marché suisse.

Avec la deuxième génération, la gamme gagne encore en polyvalence. La fonction Multi Colour intégrée permet de sélectionner la température de couleur directement sur le luminaire, tandis que la fonction Multi Lumen offre quatre niveaux de puissance lumineuse réglables.

Pensée pour le terrain

La conception de LINEAR ULTRA OUTPUT GEN 2 vise également à faciliter le travail lors de l'installation. Le montage rapide et simple permet d'optimiser le temps passé sur le chantier et offre davantage de souplesse pour la réalisation de projets variés.

Un triple revêtement de protection renforce par ailleurs la fiabilité du produit et contribue à sa longévité.

Plus de possibilités avec la GEN 2

Déjà bien connue des professionnels de l'électricité en Suisse, LINEAR ULTRA OUTPUT franchit une nouvelle étape avec la GEN 2. Cette évolution conserve les atouts qui ont fait leurs preuves tout en offrant davantage de possibilités pour adapter l'éclairage aux besoins de chaque application.

Besoin d'un conseil pour votre prochain projet? Votre contact LEDVANCE dans la région vous accompagne, des premières questions jusqu'à la solution finale.



Contact:

LEDVANCE AG, 8310 Kempthal, tél. +41 52 525 25 25
kundenservice@ledvance.com, www.ledvance.ch





LEDVANCE

SWITCH
NOW...>



LINEAR ULTRA OUTPUT

ROBUSTE SUR LE TERRAIN.
ULTRA EN PERFORMANCE.

Grâce à une platine LED à triple revêtement.
C'est **LINEAR ULTRA OUTPUT** de LEDVANCE.

Trois solutions pour une rénovation simple

Rénovation avec valeur ajoutée et effet visible

Avec un type de produits spécialement conçu pour la rénovation, le spécialiste autrichien de l'éclairage Molto Luce se positionne comme un fabricant orienté vers l'innovation des installations d'éclairage existantes. L'accent est mis sur des solutions d'éclairage qui séduisent par leur installation simple, permettent de continuer à utiliser les systèmes existants et offrent en outre un avantage économique évident.

Les systèmes d'éclairage obsolètes sont de véritables gouffres énergétiques. C'est donc le moment idéal pour passer à des solutions d'éclairage modernes. Une rénovation professionnelle de l'éclairage permet de réduire les coûts énergétiques de jusqu'à 91 %. Grâce à la technologie LED à haute efficacité énergétique, on bénéficie non seulement de coûts d'électricité réduits, mais aussi de conditions d'éclairage nettement améliorées. Cela vaut pour chaque projet, mais encore davantage dans le secteur commercial, car la consommation électrique des anciennes installations d'éclairage y est énorme. Rénover maintenant permet de s'assurer des avantages financiers ainsi qu'une solution d'éclairage pérenne.



Insert de rénovation Sani

Les anciens tubes fluorescents sont rapidement remplacés par le nouvel insert lumineux Sani.

- 4590–7060 lm, faisceau lumineux 60° ou 90°

- On/Off ou DALI 2
- L'infrastructure existante peut continuer à être utilisée sans problème.
- Des clips de montage universels pratiques permettent d'intégrer l'insert lumineux dans tout système de rail porteur existant
- À l'aide d'un cache extensible, l'insert lumineux Sani peut être rallongé de jusqu'à 90 mm (pour T5 et T8).
- Système de raccordement prémonté, montage sans outil spécial.



Elofix

Il s'agit d'une réglette économique pour les zones techniques, de stockage et annexes qui, grâce à des fonctionnalités intéressantes, constitue une solution très pratique et extrêmement adaptable. Idéale également pour remplacer les fluorescents à diffuseur T8. Intéressante pour les projets de rénovation et de construction neuve de grande envergure.

- Les variantes proposées couvrent de nombreuses applications, ce qui simplifie les appels d'offres, le stockage et le montage.
- Adaptabilité maximale grâce à la technologie Multiwatt: 34–48 W, 4590–7060 lm et température de couleur commutable.

- Possibilités de raccordement flexibles: alimentation latérale et arrière ainsi que câblage traversant prévus de série
- On/Off ou DALI 2



Muso 2

Muso est un luminaire hublot en saillie, conçu selon un concept modulaire avec quatre dimensions en version ronde et carrée.

- Luminaire en saillie pour plafond et mur Muso 2 Round et Muso 2 Square.
- Diffuseur en IP 54 et IK08.
- Angle de rayonnement 115°, émission lumineuse directe.
- 3000/4000K, 2850/3000lm.
- On/Off ou capteur ou DALI 2.
- Installation simple, faible valeur de stock, plus de flexibilité pour les projets.

Contact:

Molto Luce AG, 5600 Lenzburg, tél. +41 62 885 70 30
office.lenzburg@moltoluce.com, www.moltoluce.com

MOLTO LUCE®



Projet: HEST Metalltechnik, Ternberg | AT

Rénover avec une réelle valeur ajoutée et un effet tangible.

Les systèmes d'éclairage obsolètes sont énergivores. Recommandez leur modernisation des maintenant. Molto Luce propose des produits innovants qui rendent la rénovation des luminaires particulièrement simple.

En passant à des luminaires LED à haute efficacité énergétique, vos clients bénéficient non seulement de coûts d'électricité réduits et une meilleure qualité d'éclairage, mais aussi d'une amélioration du bilan énergétique.

Sani.

Une mise à niveau LED sans changer de système existant.

Avec SANI, vous modernisez rapidement, simplement et économiquement les systèmes de lignes lumineuses existants. Grâce à ses clips de fixation universels, l'insert du nouveau module de LEDs s'intègre sans problème dans les rails porteurs existants. Les transformations complexes ou le remplacement complet des systèmes de lignes lumineuses deviennent inutiles.

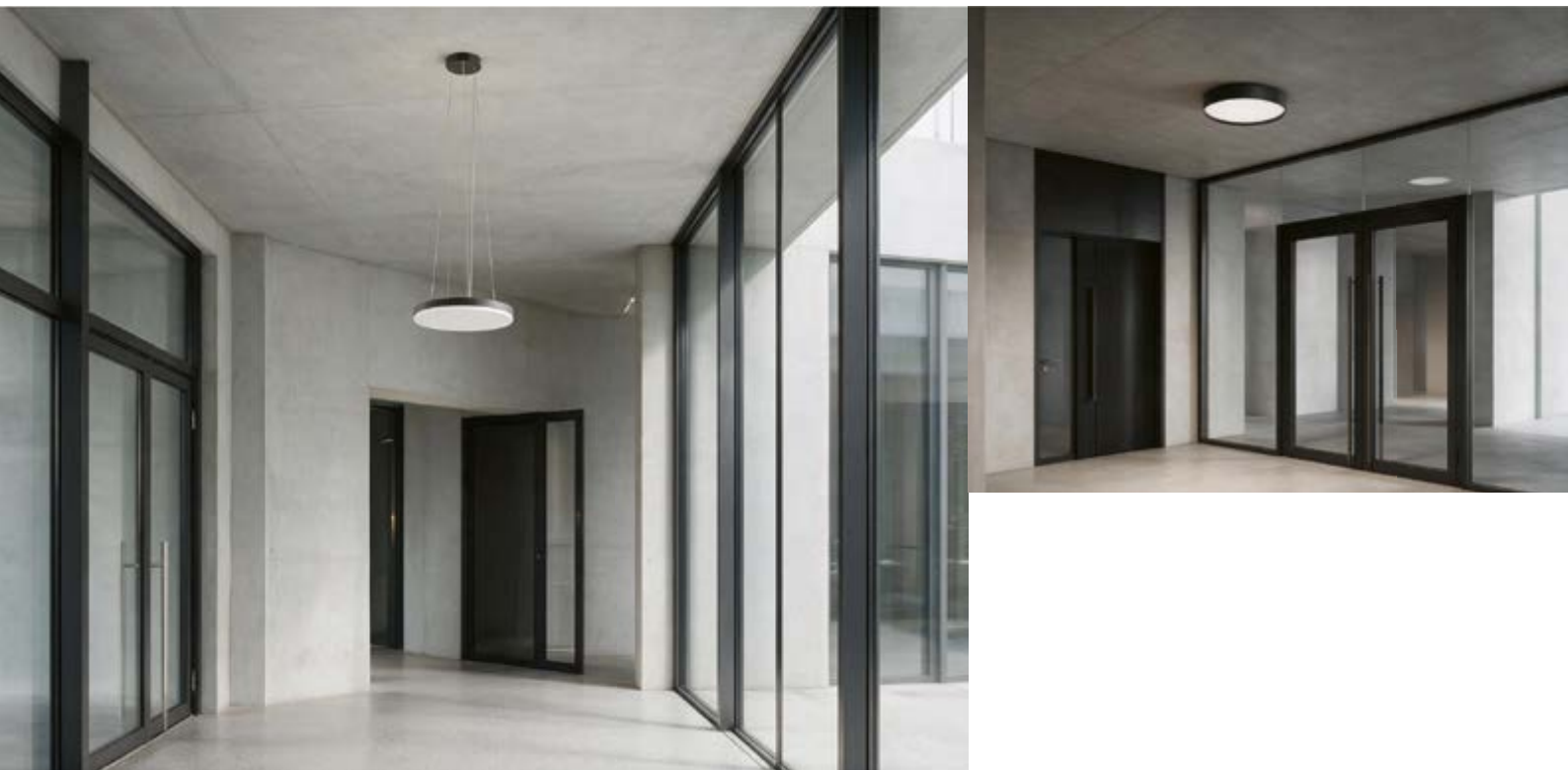
- Intégration facile dans les systèmes de lignes lumineuses existants
- Cache extensible permettant d'adapter les dimensions aux inserts fluorescents existants
- Montage simple et rapide grâce à un système de raccordement optimisé
- Temps de conversion courts et coûts d'investissement réduits
- Rendement lumineux élevé avec une consommation d'énergie réduite

MOLTO LUCE®

moltoluce.com

OPELLA PRO, une modularité convaincante

Avec OPELLA PRO, EGLO Professional propose une gamme polyvalente et configurable de luminaires LED apparents pour les applications intérieures professionnelles.



Une plateforme uniforme de produits permet de répondre à différentes exigences en matière de dimensions, de commande, de température de couleur, de puissance et de montage au sein d'un même système. Cette logique simplifie la sélection des produits et la planification tout en permettant de répondre à différentes exigences de projet avec une seule gamme de luminaires.

OPELLA PRO est disponible en trois dimensions: Ø 290, Ø 360 et Ø 460 mm. Selon les exigences du projet, des versions avec driver On/Off ou commande DALI sont disponibles. Le CCT-Switch intégré permet

de sélectionner la température de couleur entre 2700 K, 3000 K et 4000 K. Les versions On/Off disposent en outre d'un Power-Switch permettant d'adapter la puissance et le flux lumineux à l'application concernée. Le concept modulaire se retrouve également dans les possibilités de montage et d'équipement. Selon la version, OPELLA PRO convient au montage au plafond, au mur ou en suspension. Semi Cover et Full Cover permettent de personnaliser l'aspect du luminaire. Des options supplémentaires, telles que le Sensor-Set, le Notlicht-Set et différentes suspensions, sont également

disponibles. Le luminaire peut ainsi être adapté de manière ciblée aux différentes exigences techniques et esthétiques.

Avec IP54, IK07, CRI >80 et une durée de vie supérieure à 50 000 heures, OPELLA PRO convient à de nombreuses applications professionnelles – des couloirs, cages d'escalier et zones d'entrée aux bureaux, écoles, surfaces de vente, espaces communs et locaux fonctionnels.

Contact:

EGLO Schweiz AG, 6032 Emmen, tél. +41 41 268 69 59
info-switzerland@eglo.com, professional.eglo.com



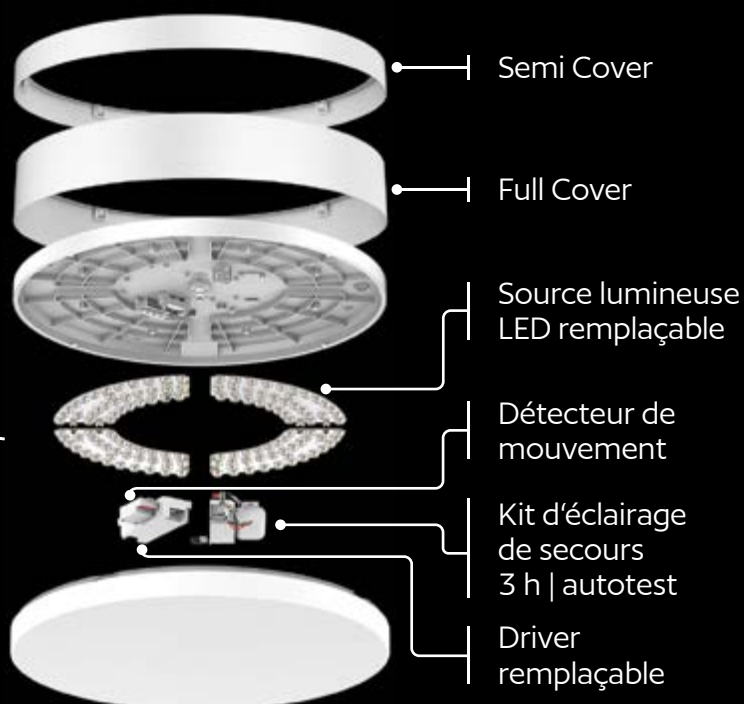
OPELLA PRO – Un système. De multiples possibilités.

OPELLA PRO

Conception modulaire.

Utilisation flexible.

La solution modulaire pour les projets d'éclairage professionnels – flexible à planifier et polyvalente à configurer.



Disponible auprès de votre grossiste suisse en matériel électrique

3 dimensions, 2 couleurs
Ø 290 | Ø 360 | Ø 460 mm

2 variantes de cache
Semi Cover | Full Cover

2 types de suspension
Suspension par câble |
Suspension par tube

2 variantes de commande
On/Off avec Power-Switch | DALI

2 options complémentaires
Kit de capteur |
Kit d'éclairage de secours



Découvrir OPELLA PRO
Toutes les possibilités

Rénovation de l'éclairage: de l'analyse à la solution adaptée

Dans de nombreux bâtiments industriels et commerciaux, les systèmes d'éclairage devront être modernisés au cours des années à venir. Les installations obsolètes génèrent des coûts énergétiques élevés et ne répondent souvent que partiellement aux exigences actuelles. Mais quelle solution est à la fois techniquement pertinente, économique viable et fiable à long terme? Tout commence par une analyse sur place.

Éviter les mauvaises décisions et les investissements inadaptés

Avec l'interdiction de vente de nombreuses lampes fluorescentes, la demande en solutions de rénovations économiques ne cesse d'augmenter. Un remplacement complet de l'installation n'est toutefois pas toujours nécessaire. Une analyse permet d'identifier les composants pouvant être réutilisés et les points nécessitant une intervention. Sur cette base sont élaborés des calculs et des concepts d'éclairage qui tiennent compte de l'efficacité énergétique, de la qualité de la lumière et des exigences de l'exploitation. Faute de temps, de nombreux installa-

teurs-électriciens ne peuvent pas planifier en détail des rénovations complexes ni comparer les variantes possibles. AKA Leuchten se charge de l'analyse, de la conception de l'éclairage et de la recherche de solutions, réduisant ainsi la charge de planification tout en offrant aux clients une base décisionnelle solide.

Des besoins à la solution finale

Un projet de rénovation réalisé chez Engel AG à Soleure illustre l'importance d'une analyse approfondie. Confrontée à l'interdiction des ampoules à incandescence, l'entreprise recherchait une solution économique pour

moderniser son installation d'éclairage existante. Après une analyse sur place, plusieurs variantes de rénovation ont été élaborées et testées. Grâce à l'utilisation d'inserts d'éclairage UNIFLEX et de caches, les rails de support existants ont pu être réutilisés, permettant le passage à une technologie LED moderne avec un minimum d'efforts. Résultat: une meilleure qualité d'éclairage, une consommation d'énergie réduite et une utilisation économique de l'infrastructure existante.

Un accompagnement, de l'analyse à la mise en œuvre

De la première analyse à la solution finale, AKA Leuchten accompagne les installateurs-électriciens, les planificateurs et les maîtres d'ouvrage dans leurs projets de rénovation d'éclairage :

- Analyse et conseil sur place
- Évaluation des besoins
- Conception et calculs d'éclairage
- Élaboration de solutions de rénovation adaptées
- Sélection de produits et échantillonnage
- Approvisionnement et suivi de projet
- Production de lignes d'éclairage pour des solutions sur mesure

Contact:

AKA Leuchten AG, 4704 Niederbipp
Tél. +41 32 633 26 55, info@aka-leuchten.ch
www.aka-leuchten.ch



Les inserts d'éclairage UNIFLEX sont compatibles avec les systèmes de rails de supports les plus courants.



Un insert d'éclairage UNIFLEX adapté à chaque utilisation.

Un éclairage qui fonctionne simplement

Un nouveau bâtiment de production impose au système de commande de l'éclairage autant d'exigences que la production elle-même. Chez Huber Kunststoff AG, Swisslux montre comment les détecteurs de présence KNX apportent la solution adaptée dans chaque zone.



Plus de 200 détecteurs de présence B.E.G. KNX de Swisslux accomplissent chaque jour dans le nouveau bâtiment de production de Huber Kunststoff AG à Gossau (SG) la réaction adaptée, que ce soit à la lumière du jour ou à une présence, quelle que soit la hauteur ou la tâche. Reto Huber, le directeur et propriétaire, le souligne: «Cette solution nous donne précisément cette sécurité: elle réagit de manière fiable, économise de l'énergie et fonctionne en arrière-plan sans que nous ayons à nous en occuper.»

Intégrés dans une norme

Sur le plan technique, les détecteurs communiquent via le langage standardisé de KNX. Swisspro a réalisé la commande de l'éclairage et des stores via KNX, et Hälgl, les installations de CVC. Grâce à une interface de bus KNX au système de mesure, de commande et de régulation, les détecteurs transmettent aussi leur détection de présence aux installations de CVC. Un détecteur, plusieurs informations, deux entreprises, une norme, une interface.

Production, atelier, parking

Dans la halle de production qui peut atteindre 5,5 mètres sous plafond, des détecteurs de

type PD4N-KNXs sont en action: protégés de la poussière, équipés de deux capteurs de lumière indépendants, ils mesurent séparément la lumière près des fenêtres et au fond du bâtiment. L'éclairage artificiel est atténué là où cela est nécessaire. Dans les ateliers et le parking, le PICO-KNXs fait ses preuves: avec un dépassement de seulement 16 mm, il s'intègre au mieux dans le rail d'éclairage.

Entrepôt à étagères hautes: une solution pratiquement à hauteur des yeux

Des travaux d'entretien de l'installation électrique à hauteur de la halle sont fastidieux et coûteux. La solution de B.E.G. est le RC-plus next N 230 KNXs: un détecteur mural avec un angle de détection de 230° et une portée réglable en continu de 5 à 21 mètres. Sept de ces détecteurs couvrent l'ensemble de l'entrepôt à étagères hautes.

Bureau, couloir

Dans les bureaux et salles de réunion, on utilise le PD2N-KNXs. Il séduit par sa détection fiable, sa mesure précise de la lumière et ses applications, telles que la régulation constante de la lumière et le mode semi-automatique. Le mode CVC avec trois objets

KNX séparés fournit les signaux pour la commande de la ventilation en fonction de la présence. Les détecteurs encastrables PD2 S 180 UP assurent la commande dans les couloirs et les toilettes grâce à des fonctions telles qu'une présence de courte durée, l'ajustement automatique du délai de temporisation et la fonction couloir.

La diversité à valeur ajoutée

Le projet Huber Kunststoff AG montre qu'il n'existe pas de détecteur unique capable de prendre en charge toutes les exigences. Grâce à la gamme B.E.G. distribuée par Swisslux, toutes les zones sont couvertes et tous les défis sont relevés. L'avantage: un interlocuteur unique pour des projets de petite et grande envergure.

Vous trouverez de plus amples informations sur les produits en scannant le code QR.



Contact:

Swisslux AG, 8618 Oetwil am See, tél. +41 43 844 80 80
info@swisslux.ch, www.swisslux.ch

SWISSLUX
.....

Éclairage intelligent? Rien de plus simple

Économiser de l'énergie, réduire les coûts d'exploitation tout en assurant un éclairage adapté aux besoins: l'éclairage intelligent offre un potentiel considérable, notamment dans l'industrie, la logistique, les parkings ou les locaux techniques. Avec SylSmart Connected, Sylvania simplifie sa mise en œuvre, sans nécessiter de câblage de commande supplémentaire complexe.

SylSmart Connected repose sur la technologie Bluetooth® NLC. Les luminaires communiquent entre eux sans fil et peuvent être configurés via une application. Des capteurs détectent en temps réel la présence de personnes et le niveau de lumière naturelle, afin que l'éclairage ne soit activé que lorsque cela est nécessaire et avec l'intensité requise. Dans les zones qui ne sont pas occupées en permanence, cette gestion permet de réduire considérablement la consommation d'énergie. Aucun câblage supplémentaire n'étant nécessaire dans la plupart des cas, SylSmart convient également aux projets de rénovation. Luminaires, capteurs et système de commande forment une solution qui peut être adaptée aux différentes zones et périodes d'utilisation. Jusqu'à 8000 luminaires peuvent être connectés au sein d'un même système.

Robustes et intelligents: les luminaires étanches Resisto

Cette gamme robuste de luminaires étanches a été conçue pour les parkings, ateliers, entrepôts ou passages souterrains. Le boîtier en polycarbonate étanche à l'eau et à la poussière offre un niveau de protection élevé, tandis que les versions les plus performantes atteignent une efficacité lumineuse allant jusqu'à 162 lm/W. Les versions SylSmart Connected permettent d'adapter précisément l'éclairage à l'utilisation réelle des espaces, une solution idéale pour les



zones fréquentées ponctuellement.

Un éclairage efficace pour les bâtiments de grande hauteur

Pour les bâtiments industriels et logistiques, Sylvania propose Granit, une gamme de luminaires High Bay. La nouvelle génération atteint une efficacité lumineuse allant jusqu'à 200 lm/W et a été conçue pour les environnements industriels exigeants. Granit est également disponible en versions SylSmart Connected. Dans les bâtiments de grande hauteur et lorsque les durées de fonctionnement sont longues, la lumière est disponible là où elle est nécessaire, tandis que son intensité est automatiquement

réduite dans les zones inutilisées.

Un seul système pour de nombreuses applications

La gamme compatible avec SylSmart comprend Equinox, OptiClip, OptiClip TERRA™, Quadro, Colossal, Rana Linear et Solstice. Il est ainsi possible d'équiper les environnements les plus divers d'un système de gestion intelligente et homogène de l'éclairage. Avec SylSmart Connected, Sylvania démontre qu'un éclairage intelligent ne doit être ni compliqué ni difficile à mettre en œuvre.

www.sylvania-group.com/fr-fr/

Contact:

Feilo Sylvania Schweiz AG, 8045 Zürich
Tél. +41 44 305 31 80, info.ch@sylvania-lighting.com
www.sylvania-group.com/de-DE/

FEILO SYLVANIA



Technologies innovantes pour des résultats de lavage parfaits

Electrolux rend l'entretien du linge plus efficace, plus confortable et plus respectueux des ressources. Des fonctions intelligentes optimisent les processus de lavage et de séchage, préservent les textiles tout en contribuant à réduire la consommation d'eau, d'énergie et de lessive.

Une efficacité maximale lors du lavage

Les lave-linges équipés de la technologie brevetée SoftWater™ disposent d'un adoucisseur d'eau intégré qui élimine les minéraux présents dans l'eau et nocifs pour les textiles. La lessive peut ainsi déployer toute son efficacité dès 30°C. Cela permet de réduire sensiblement la consommation d'énergie tout en protégeant les textiles: les fibres sont préservées, les couleurs restent éclatantes plus longtemps et la coupe demeure intacte.

Un dosage précis pour des résultats optimaux

La fonction intelligente AutoDose automatise et optimise le lavage. Selon la charge et le programme sélectionné, des capteurs déterminent la quantité exacte de lessive et d'assouplissant nécessaire. Ainsi, AutoDose permet de réaliser jusqu'à 60% d'économies* de lessive tout en évitant le surdosage et le sous-dosage. De plus, une seule dose peut couvrir jusqu'à 30 cycles de lavage, ce qui améliore considérablement le confort d'utilisation au quotidien.

Une utilisation flexible pour des performances constantes

UniversalDose est le premier tiroir à lessive du marché doté de compartiments de



dosage distincts permettant l'utilisation de tous les types de détergents, y compris les PODS®. La conception brevetée, combinée aux buses placées au-dessus du tambour, crée un tourbillon d'eau dans le tiroir qui dissout tous les types de lessive jusqu'à 60% plus rapidement que dans le tambour. Pour une puissance de lavage encore plus élevée dès 30°C.**

Un séchage intelligent pour des textiles exigeants

Electrolux fixe également des normes élevées en matière de séchage. Le capteur 3DScan analyse non seulement l'humidité à la surface des textiles, mais également la quantité d'eau résiduelle à l'intérieur des vêtements. Ainsi, la durée de séchage est ajustée avec précision afin de garantir des résultats homogènes. Une technologie particulièrement efficace pour les textiles épais

ou multicouches, tels que les doudounes et les couettes, car elle garantit un séchage impeccable sans altérer la forme ou les propriétés fonctionnelles. Enfin, 3DScan assure une isolation thermique*** jusqu'à 30% supérieure à celle du séchage à l'air libre.

* Selon une méthode de contrôle interne de la quantité de lessive, qui a permis de déterminer la consommation pour une charge de 2 kg avec AutoDose par rapport au dosage moyen à la main.

** Test interne comparant l'utilisation de PODS® dans le tiroir UniversalDose et l'utilisation de PODS® dans le tambour avec un cycle coton d'une heure à 30 °C.

*** Fonctionnalité thermique déterminée comme isolation thermique à l'état sec. L'isolation thermique est garantie dans les conditions de la procédure d'analyse: environnement à 21°C (70°F), ventilation normale avec un mouvement d'air de 0,1 m/s.

Contact:

Electrolux AG, 8048 Zürich
Tél. +41 44 405 81 11, fax +41 44 405 82 35
www.electrolux.ch



La nouvelle génération de froid ASKO chez FORS

ASKO IK2664 60 EEV: la fraîcheur prend une nouvelle dimension

Le réfrigérateur ASKO IK2664 60 EEV associe design scandinave haut de gamme et technologie de conservation moderne. Entièrement intégrable et haut de 178 cm, il offre une vaste zone DuraFresh, un froid ventilé homogène et des détails de qualité. Une solution élégante pour les cuisines exigeantes, qui conserve les aliments avec précision et les organise avec confort.

99 litres pour une fraîcheur prolongée

Avec ses 99 litres, la généreuse zone DuraFresh crée à environ 0 °C des conditions idéales pour la viande, le poisson, les fruits et les légumes. La basse température et l'humidité régulée automatiquement aident à préserver plus longtemps la qualité et la fraîcheur. Résultat: moins de gaspillage alimentaire et un espace de rangement bien structuré.

Une température homogène à chaque niveau

MultiAirFlow répartit uniformément l'air

froid et réduit les écarts entre les niveaux. La double paroi intérieure en acier inoxydable stabilise la température tout en apportant une touche raffinée. Un compartiment congélateur 4 étoiles intégré accueille les produits surgelés.

Le confort jusque dans les détails

Les éléments en hêtre huilé apportent la note chaleureuse et raffinée typique d'ASKO. L'écran TFT couleur de 2,8 pouces rend les réglages clairs et intuitifs. Avec Connect-Life Wi-Fi, le réfrigérateur peut aussi être surveillé et commandé depuis l'application –

pour garder le contrôle, même à distance. Avec DuraFresh, MultiAirFlow et le confort connecté, l'ASKO IK2664 60 EEV réunit fraîcheur durable et design scandinave exclusif. La garantie FORS Swiss 5 est incluse.



FORS propose 5 ans de garantie sur les appareils ménagers et professionnels.



Contact:

FORS AG, 2557 Studen, tél. +41 32 374 26 26
info@fors.ch, www.fors.ch



The ASKO logo is positioned in the top right corner of the image. It features a stylized 'A' icon followed by the word 'ASKO' in a bold, sans-serif typeface. The background of the entire advertisement is a photograph of a modern kitchen with light-colored wood cabinetry and a built-in black ASKO oven. The oven's digital display shows the time '16:53'.

ASKO

Des détails parfaits

ASKO présente une nouvelle génération d'appareils: des fonctions perfectionnées et un design revisité. Pensés dans les moindres détails – un look épuré, une utilisation précise.

Avec ASKO, la précision scandinave s'invite dans votre cuisine.



En savoir plus sur:
www.fors.ch/fr/asko



Plus de différenciation dans l'assortiment, plus d'arguments de vente

Se démarquer de manière ciblée avec ces deux modèles exclusifs Liebherr

Avec les modèles MD 90 EEV et WTS 165 EEV, les membres de l'aae disposent de deux produits de niche haut de gamme qui font la différence face à la concurrence. Ils viennent compléter de manière ciblée la gamme exclusive Liebherr, qui compte désormais 19 modèles, et offrent des arguments convaincants aux clients exigeants grâce à un rapport qualité-prix attractif.

Avec le combiné réfrigérateur-congélateur French Door MD 90 EEV, Liebherr propose une solution idéale pour les foyers ayant besoin d'un grand volume de stockage et recherchant un confort supérieur. Cet appareil de 91 cm de largeur et de 181 cm de hauteur offre une capacité utile généreuse de 576 litres, quatre portes ainsi que la technologie éprouvée DuoCooling, qui alimente les compartiments réfrigération et congélation via deux circuits de refroidissement distincts. Les aliments restent ainsi frais plus longtemps, les transferts d'odeurs sont évités et le taux d'humidité optimal est maintenu dans les deux zones. L'équipement comprend également le système NoFrost, deux compartiments EasyFresh, un écran moderne Touch & Swipe ainsi qu'une élégante finition SmartSteel.

Bien plus qu'une cave à vin

Les amateurs de vin bénéficient eux aussi d'une offre exclusive avec la WTS 165 EEV. Cette élégante cave à vin en finition BlackSteel peut accueillir jusqu'à 131 bouteilles de Bordeaux et dispose de deux zones de température réglables indépendamment, permettant de conserver simultanément vins rouges et vins blancs dans des conditions optimales. Des fonctions telles que HumiditySelect, UVProtect Plus, VibrateSafe et le filtre à charbon actif garantissent des conditions idéales pour un vieillissement et une conservation à long terme. Son équipement haut de gamme, comprenant des clayettes en bois de hêtre, un éclairage de présentation et la connectivité SmartDevice, fait de la WTS 165 EEV un véritable produit premium.

Exploiter pleinement les opportunités de vente

Avec ces deux modèles exclusifs de Liebherr, les membres de l'aae créent une véritable valeur ajoutée et se distinguent clairement de la concurrence. Ces appareils offrent des arguments convaincants pour le conseil à la clientèle et associent un équipement haut de gamme à un positionnement tarifaire attractif. La promotion actuelle constitue un argument d'achat supplémentaire : jusqu'au 31 octobre 2026, les clientes et clients bénéficient de notre garantie fabricant de 10 ans. À partir du 1^{er} novembre 2026, la garantie standard de 5 ans s'appliquera à nouveau.



Contact:

Liebherr-Export AG, 5415 Nussbaumen AG
sales.hau.ch@liebherr.com, home.liebherr.com

LIEBHERR

3 650 jours sans compromis. La promesse de Liebherr.



Du **1er mai au 31 octobre 2026**, la garantie fabricant de 10 ans s'applique à **tous les appareils électroménagers Liebherr**. Elle couvre l'ensemble de la gamme domestique – des réfrigérateurs et congélateurs aux caves à vin et combinés réfrigérateur-congélateur, ainsi que la ligne de luxe exclusive Monolith. Qu'ils soient intégrables, sous plan ou en pose libre, tous les appareils électroménagers Liebherr répondent au même niveau d'exigence et de qualité sans compromis.



Plus d'infos et inscription en ligne sur :
home.liebherr.com/guarantee

LIEBHERR

Haier réinvente la colonne lave-linge/sèche-linge

Révolution dans le soin du linge: le Haier Couture Care Laundry Center 11

Avec sa nouvelle colonne lave-linge/sèche-linge de la Couture Care Collection 11, Haier présente une solution haut de gamme qui se distingue des combinaisons d'appareils classiques et offre aux membres de l'aae un atout pour les projets exigeants. Au lieu de superposer deux appareils développés séparément, le système a été conçu dès le départ comme une unité intégrée. Le résultat : une solution compacte, d'une hauteur totale de seulement 160 cm, ergonomique, peu encombrante et confortable à utiliser.



Ergonomie compacte et design monolithique

Le Couture Care Laundry Center a été conçu comme une unité unique et parfaitement harmonieuse. Avec une hauteur totale de seulement 1,60 mètre, l'appareil offre une ergonomie exceptionnelle. Le lave-linge (en bas, capacité de 10 kg) et le sèche-linge à pompe à chaleur (en haut, capacité de 8 kg) sont commandés de manière centralisée via un seul panneau de commande tactile intuitif, placé à une hauteur idéale. Grâce à son design élégant et sombre, la colonne s'intègre dans les salles de bains modernes, les couloirs ou les cuisines ouvertes.



Une technologie intelligente grâce à Smart Link

Grâce à la fonction intégrée Smart Link, le lave-linge et le sèche-linge communiquent directement entre eux. Dès le cycle de lavage, le sèche-linge connaît le type de textile et le taux d'humidité résiduelle à prévoir. Il préchauffe automatiquement et sélectionne le programme de séchage approprié. Cela permet de gagner du temps tout en maximisant l'efficacité énergétique.

Un soin du textile high-tech, sans nettoyage à sec

La pièce maîtresse de la série Couture est le soin professionnel apporté aux textiles délicats tels que la soie ou la laine. Grâce à la technologie I-Refresh Pro, les textiles délicats ou les vestes de costume sont



rafraîchis, défroissés et désinfectés à l'aide de vapeur, de lumière UV et de technologie plasma – sans utiliser d'eau. Le système Ultra Fresh Air garantit que le linge reste frais et sans odeur jusqu'à 12 heures après la fin du programme, grâce à une circulation d'air frais. Le lave-linge est équipé d'un moteur Direct Motion sans balais, qui assure un fonctionnement extrêmement silencieux ainsi qu'une durée de vie exceptionnelle.

Conclusion: Avec cette innovation, Haier offre aux installateurs-électriciens et au commerce spécialisé un argument de poids pour le segment haut de gamme: des performances maximales dans un espace minimal, associées à un confort intelligent et à un design luxueux. Les appareils individuels deviennent ainsi une solution globale et harmonieuse pour les foyers modernes.

Contact:

Haier Switzerland AG, 6340 Baar, tél. +41 41 785 40 40
info-ch@haier-europe.com, www.haier.ch





Home Heroes – la nouvelle génération pour la maison

Schulthess présente les nouveaux lave-linge et sèche-linge «Home Heroes»

Les lave-linge et sèche-linge qui en font encore plus, sont encore plus simples à utiliser et affichent en plus un design élégant: tels sont les appareils de la nouvelle collection Schulthess, également appelés «Home Heroes». Et ce n'est pas sans raison.

Que ne peuvent pas faire les lave-linge modernes – programmes courts pour textiles de sport et linge peu sale, départ différé, programme laine, rinçage intensif pour le linge de bébé et les personnes allergiques – le tout avec une efficacité énergétique optimale.

Mais ce n'est pas tout: avec les Home Heroes, Schulthess lance une nouvelle génération. Réputée pour ses appareils extrêmement robustes et durables, l'entreprise suisse mise désormais sur encore plus de confort et de design. Véritables héros du quotidien,

ils convainquent par des fonctionnalités qui rendent le linge encore plus propre, en encore moins de temps.

Nouveautés techniques révolutionnaires: cleanJet fait désormais partie de l'équipement standard. Cette technologie d'injection de lessive permet au mélange eau-lessive de pénétrer à grande vitesse directement dans les fibres des textiles. Résultat: un lavage parfait en un temps plus court.

La stabilité et le silence de fonctionnement ont également été améliorés, l'électronique

mieux protégée et le tiroir à lessive doté d'un système magnétique de sécurité anti-mousse. L'accès à la technique pour d'éventuelles réparations est désormais encore plus simple.

Le design comme déclaration: la nouvelle Gold Collection et la Classic Collection font de ces appareils de véritables pièces maîtresses. Des tons beige-gris discrets ou un blanc puriste – élégants et sobres, ils s'intègrent parfaitement dans l'intérieur et font battre le cœur des amateurs de design.

La Swissness est synonyme de qualité premium et de durabilité. Une production en Suisse signifie des trajets courts, des livraisons rapides et moins d'émissions. À l'intérieur, Schulthess mise sur l'acier inoxydable plutôt que le plastique: hygiénique, robuste et entièrement recyclable.

Découvrez les Home Heroes avec le lave-linge et le sèche-linge Serenity Elite.



Contact:

Schulthess Maschinen AG, 6330 Cham
Tél. +41 55 253 51 11, info@schulthess.ch
www.schulthess.ch

 **SCHULTHESS**

Renault 5 E-Tech electric

Plus d'autonomie, plus d'efficience, plus de personnalité

Lancée en 2024, Renault 5 E-Tech electric poursuit son parcours couronné de succès. Élu Voiture de l'Année 2025 et actuel leader du segment des petites voitures électriques en Suisse¹, cette réinterprétation moderne d'une icône séduit par son design affirmé. Les dernières évolutions la rendent également encore plus attractive au quotidien.

Grâce à des optimisations techniques et aérodynamiques, les différentes versions bénéficient d'une efficience encore améliorée. La version équipée de la batterie de 40 kWh affiche désormais une autonomie pouvant atteindre 315 kilomètres (WLTP), tandis que la version dotée de la batterie de 52 kWh peut parcourir jusqu'à 430 kilomètres (WLTP). Renault 5 E-Tech electric convient ainsi aussi bien aux trajets urbains quotidiens qu'aux déplacements plus longs et aux escapades du week-end.

Au-delà des progrès réalisés en matière d'autonomie, elle offre aussi de nouvelles possibilités de personnalisation. Les nouvelles teintes Rouge Flamme² et Gris Schiste²



renforcent encore le caractère du véhicule. De nouveaux décors pour le toit et les ailes, des jantes couleur or «warm titanium» ainsi que des variantes supplémentaires de couleurs et de matériaux pour l'habitacle permettent de personnaliser davantage



Renault 5 E-Tech electric. L'équipement technologique a également été perfectionné. Des solutions de connectivité modernes et des fonctionnalités numériques avancées garantissent une expérience de conduite intuitive et soulignent le caractère innovant de cette icône électrique réinventée.

Avec ces récentes optimisations, Renault 5 E-Tech electric consolide sa position parmi les citadines électriques les plus attractives du marché en associant le charme d'une icône automobile aux exigences de la mobilité électrique moderne.

1) Source: Dataforce, nouvelles immatriculations, janvier – juin 2026
2) Disponible ultérieurement.



Contact:

RENAULT SUISSE SA, 8902 Urdorf
fleet@renault.ch, www.renault.ch



Citroën Berlingo 30 ans

Bienvenue dans la vraie vie

Combien de murs de chambres d'enfants sont décorés de posters du Citroën Berlingo plutôt que de voitures de sport? Très peu, alors que le ludospace français mérite au moins autant d'admiration.

La qualité d'une voiture se révèle au quotidien. Dans les embouteillages, lors des courses du week-end ou lorsque les enfants invitent des amis. Le Citroën Berlingo est précisément conçu pour ce genre de situations. Depuis 1996, il incarne beaucoup d'espace, une grande modularité et une mobilité simple. Plus de 4,2 millions de véhicules vendus prouvent que ce concept fonctionne. Pour son 30^e anniversaire, Citroën lance aujourd'hui la série spéciale «Berlingo 30».

Une voiture qui grandit avec la vie

De nombreux clients du Berlingo sont de jeunes familles. Au début, on y transporte la poussette, puis le vélo et, un jour, tout le mobilier lorsque la relève finit par prendre son envol. Le Berlingo n'a pas besoin de se réinventer pour autant. Il lui suffit de continuer à offrir assez de place. Dès qu'il transporte trois enfants, le Berlingo révèle l'un de ses principaux atouts: trois sièges individuels au deuxième rang permettant d'installer trois sièges enfants Isofix côte à côte. Une capaci-

té que très peu de véhicules offrent encore aujourd'hui. Pour encore plus de flexibilité, le Berlingo existe en deux tailles. La version XL peut également être configurée en option en sept places, mesure 4,75 mètres et se montre ainsi 35 centimètres plus longue que la variante M.

Happy Birthday Berlingo

Pour cet anniversaire, Citroën lance le «Berlingo 30». Cette édition repose sur le niveau de finition Plus et se positionne entre Plus et Max. Un emblème «30» spécifique sur le montant avant rappelle discrètement cet anniversaire. L'équipement est typiquement Berlingo: pratique plutôt que ludique. Il comprend notamment les sièges Citroën Advanced Comfort, un nouveau système d'infodivertissement ainsi qu'un nouveau combiné d'instruments, une caméra de recul, un volant chauffant, des rétroviseurs extérieurs rabattables électriquement, des jantes alliage de 16 pouces ainsi que des vitres teintées.

Essence, diesel et électrique

Pour le Citroën Berlingo, des variantes essence, diesel et 100 % électriques sont proposées. Parmi les motorisations classiques, l'offre comprend un moteur essence de 81 kW/110 ch ainsi qu'un diesel de 97 kW/130 ch. Le ë-Berlingo, quant à lui, est animé par un moteur électrique de 100 kW/136 ch. Sa batterie de 50 kWh permet une autonomie allant jusqu'à 343 kilomètres selon WLTP. C'est peut-être précisément là que réside le secret du succès du Berlingo. Ce n'est pas une voiture que les enfants accrochent aux murs de leur chambre. Après 30 ans, le Citroën Berlingo est devenu plus moderne, plus numérique et plus polyvalent, mais son concept reste inchangé: le Berlingo doit avant tout fonctionner dans la vraie vie – et c'est exactement ce qu'il fait. Sa garantie étendue pouvant aller jusqu'à huit ans s'inscrit parfaitement dans cette logique.



Contact:

AC Automobile Schweiz AG, 8050 Zürich
www.citroen.ch



CITROËN



Pneus et entretien

Garder son véhicule fiable toute l'année

Pneus, freins, batterie, climatisation: lorsqu'il est question de sécurité au volant, de nombreux éléments méritent une attention particulière. Et pour beaucoup de professionnels, le véhicule n'est pas seulement un moyen de transport, mais un outil de travail au quotidien, qui doit être fiable et prêt à prendre la route en toute saison. Il n'est souvent pas nécessaire d'attendre qu'un problème survienne : un entretien régulier permet de rouler plus sereinement, de prévenir les désagréments et de préserver les performances du véhicule dans la durée.

Dans ce contexte, les pneus jouent un rôle essentiel. Ils constituent le seul point de contact entre le véhicule et la route et doivent faire face à des conditions très différentes au fil de l'année. Contrôler régulièrement la pression et l'usure, ainsi que choisir des pneus adaptés à la saison, sont autant de gestes simples qui peuvent faire la différence. Prendre soin de son véhicule, c'est aussi choisir avec attention le partenaire à qui en confier l'entretien. Pour Driver Agom, la qualité du service, la sécurité et le respect de l'environnement relèvent d'une même approche. Une démarche confirmée par la double certification ISO 14001 pour le management environnemental et ISO 45001 pour la santé et la sécurité au travail, obtenue par l'ensemble du réseau suisse de 23 filiales appartenant à Pirelli et confirmée par RINA au printemps 2025.

Il ne s'agit pas seulement d'une reconnaissance formelle, mais du résultat d'un travail continu sur les processus, la formation et les infrastructures, avec des standards partagés qui impliquent progressivement les fournisseurs et les partenaires de la chaîne de valeur. Pour ceux qui utilisent leur véhicule chaque jour, cela signifie pouvoir compter sur un partenaire spécialisé pour son entretien, des pneus à l'entretien mécanique. Un interlocuteur unique pour maintenir son véhicule en bon état et aborder chaque saison avec davantage de sérénité.

Un avantage concret pour les membres aae

Pour rendre l'entretien de leur véhicule encore plus simple et avantageux, les membres aae bénéficient de conditions préférentielles auprès des filiales Driver Agom

participantes. Pour obtenir une offre en ligne sur www.drivercenter.ch, il suffit d'indiquer le code EEV_DRIVER au moment de la réservation. Il est également possible de s'adresser directement à une filiale Driver Agom et de signaler son statut de membre aae.

Pour plus d'informations, vous pouvez contacter Driver Agom au 0848 883 883 ou à l'adresse b2b@drivercenter.ch.

Contact:

Pirelli Tyre (Suisse) SA, Agom Driver, 6934 Bioggio
Tél. : +41 848 883 883, b2b@drivercenter.ch
www.drivercenter.ch

Driver
REIFEN UND SERVICE

VOTRE ACTIVITÉ NE PEUT PAS S'ARRÊTER.

PNEUS ET SERVICES POUR VOTRE VÉHICULE À DES CONDITIONS PRÉFÉRENTIELLES RÉSERVÉES AUX MEMBRES AAE.



23 FILIALES DRIVER AGOM DANS TOUTE LA SUISSE

PLUS DE 60 ANS D'EXPÉRIENCE

PNEUS, ENTRETIEN ET SERVICES PROFESSIONNELS



DEMANDEZ VOTRE DEVIS EN LIGNE:

saisissez le code promotionnel EEV_DRIVER et bénéficiez des conditions préférentielles réservées aux membres aae.

Ou contactez directement l'équipe Driver Agom:
0848 883 883
b2b@drivercenter.ch

Filiales participantes Immensee, Wallisellen, Abtwil, Aadorf, Bellach, Brunegg, Dornach, Stansstad, Conthey, La Chaux-de-Fonds, Sierre, Saint-Blaise, Villeneuve, Balerna, Bellinzona, Biasca, Bioggio, Camorino, Locarno, Lugano Via Beltramina, Lugano Via Ronchetto, Mendrisio, Noranco.

Driver. AGOM

Garantie Lexus Relax

Lexus étend la garantie activée lors du service à 15 ans

En étendant ses prestations Lexus Premium Care, la marque haut de gamme japonaise établit de nouvelles références dans le segment premium et réaffirme sa réputation en matière de qualité et de fiabilité.

Lexus a considérablement étendu la garantie activée lors du service au 1^{er} juin 2026. Introduit avec succès en 2021, le pack Lexus Premium Care, qui associe garantie et protection de la mobilité, devient ainsi encore plus attrayant pour la clientèle suisse.

Jusqu'à 15 ans de protection maximale

La durée de vie exceptionnelle des modèles Lexus a été attestée par de nombreuses études indépendantes. La marque souligne à présent cette exigence de qualité en augmentant la durée maximale de la garantie activée lors du service pour tous les véhicules de tourisme: de 10 ans, celle-ci passe à 15 ans ou 250 000 km. La couverture est toujours activée gratuitement lors de chaque service périodique confié à un partenaire officiel Lexus. L'extension à 15 ans est aussi valable pour le Hybrid Health Check. Les véhicules électriques continuent de béné-



ficier de la garantie leader dans le secteur pour la batterie de traction (1 million de kilomètres ou 10 ans), tandis que la couverture du reste du véhicule atteint 15 ans via la garantie activée lors du service, comme pour les autres modèles.

Protection de la mobilité étendue:

15 ans de Lexus Assistance

Parallèlement à l'extension de la garantie, la protection de la mobilité est également



considérablement renforcée. À l'avenir, Lexus Assistance sera accordée à tous les modèles jusqu'à 15 ans ou 250 000 km. En cas de panne, Lexus offre ainsi à sa clientèle une tranquillité d'esprit et un soutien absolu sur une durée d'utilisation encore plus longue.

Promesse unique dans le segment haut de gamme

À travers cette extension, la garantie Lexus Relax se positionne comme une offre unique dans le secteur automobile. La garantie étant liée au véhicule, elle reste transmissible en cas de revente, ce qui contribue au maintien de la valeur des modèles Lexus. Même en cas d'interruption des services, la garantie est réactivée dès qu'un entretien est réalisé par un partenaire officiel.



Contact:

Toyota AG, 5745 Safenwil
Tél. +41 62 788 88 44, www.lexus.ch

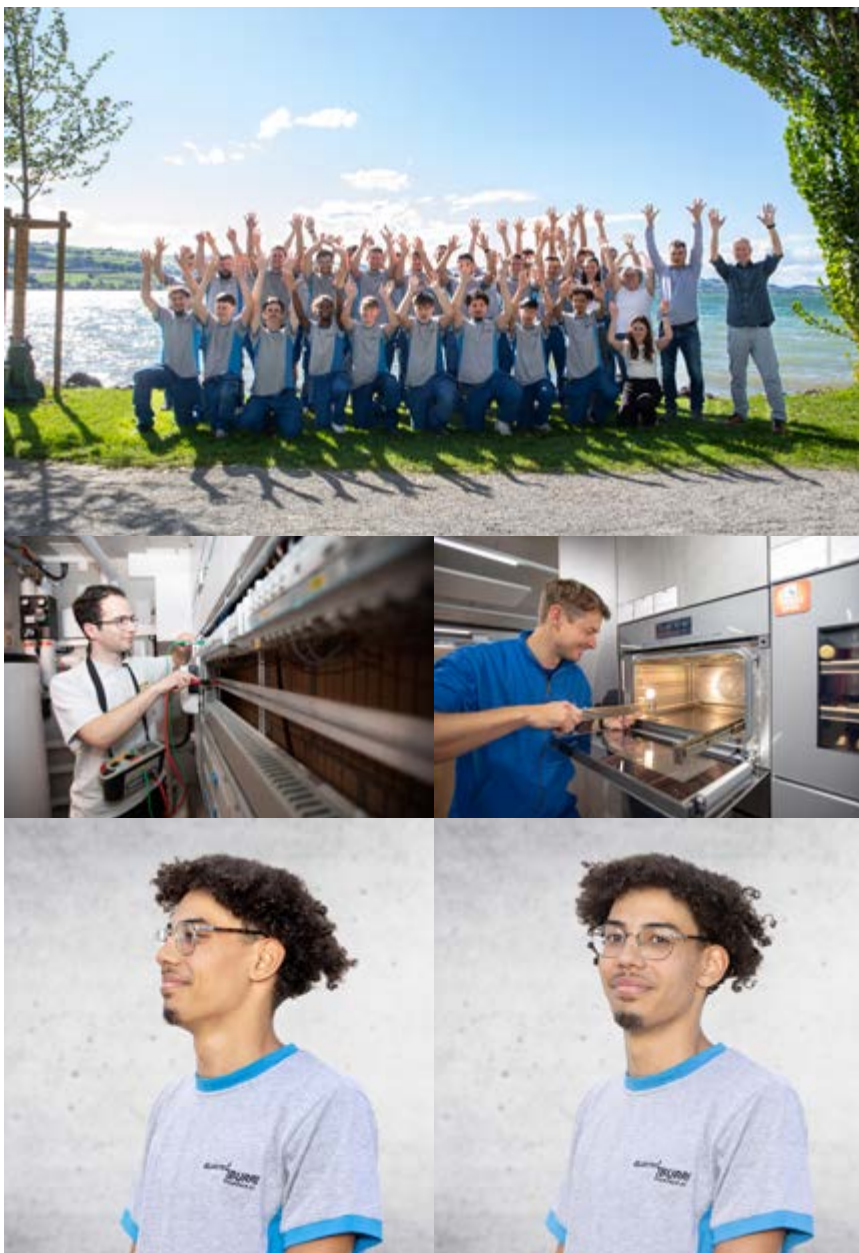


Des photos qui mettent en valeur ce qui vous distingue

1^{re} partie
La 2^e partie sera
publiée dans le
prochain numéro
du Flash

Une image vaut mille mots. Une vraie photo va encore plus loin. En présentant votre entreprise, votre équipe et votre savoir-faire, vous créez un sentiment de proximité, inspirez confiance, et favorisez la reconnaissance de votre activité. Il est donc judicieux de privilégier vos propres photos plutôt que d'utiliser des images génériques provenant d'une agence.

Texte: Karin Hofbauer



Montrez ce qui vous distingue

Vos collaborateurs incarnent votre entreprise. Vos projets racontent votre histoire. Vos locaux offrent un aperçu de votre travail quotidien. Des photos professionnelles rendent ces particularités visibles et confèrent à votre image un caractère authentique. L'aae vous propose une séance photo professionnelle, au cours de laquelle seront réalisés des clichés qui reflètent fidèlement votre entreprise et que vous pourrez utiliser de multiples façons. Vous disposerez ainsi non seulement de photos de qualité, mais aussi d'une collection d'images à exploiter sur le long terme.

De vraies personnes. Un vrai savoir-faire. De vraies photos

Avec des photos professionnelles, vous ne montrez pas une entreprise d'électricité parmi d'autres, mais la vôtre. De la sorte, vous donnez à votre présence une touche plus personnelle, crédible et unique. De la séance photo au produit fini, l'aae vous accompagne à chaque étape, afin de vous fournir des images non seulement esthétiques, mais aussi utiles à votre entreprise.

Alain Wolter, +41 31 380 10 39
a.wolter@eev.ch

Aussi variés que votre entreprise: photos d'équipe, du travail quotidien ou portraits avec contact visuel au passage de la souris, créant un effet de surprise.

Le Web-Shop de l'aae: du magazine au panier d'achat

Quand l'inspiration mène à l'achat chez le revendeur spécialisé

Depuis de nombreuses années, notre magazine Electro inspire ses lecteurs en présentant des tendances, des idées et des recommandations concrètes dans le domaine des appareils électroménagers. L'expérience montre toutefois qu'après la lecture, les clients poursuivent souvent leurs recherches en ligne et se retrouvent alors sur des plateformes généralistes. Ainsi, même si l'inspiration provient du commerce spécialisé, l'achat s'effectue fréquemment ailleurs. C'est précisément à ce moment qu'intervient le Web-Shop de l'aae.

Texte: Stefanie Steiner



Poursuivre cette inspiration de manière cohérente

En reliant le contenu du magazine à la possibilité de commander directement auprès d'un revendeur régional, le Web-Shop réunit à nouveau inspiration et achat. Il crée ainsi un parcours continu, de l'information à la vente, sans rupture de média ni détour par un prestataire externe.

Du magazine au produit qui convient

Les produits présentés dans le magazine sont faciles à retrouver dans le Web-Shop, où ils sont clairement mis en évidence. Des recommandations pertinentes guident les clients dans leur choix, tandis que les filtres et les comparatifs de produits facilitent la prise de décision. Les informations essentielles, comme les dimensions de l'appareil,

sont visibles d'un coup d'œil et les fiches techniques peuvent être téléchargées en toute simplicité.

Un cadre familier, même en ligne

Le Web-Shop transpose les atouts du commerce spécialisé dans l'univers numérique. Les clients y trouvent des informations fiables, provenant d'une source qu'ils connaissent déjà, et peuvent commander directement auprès de leur revendeur habituel. La relation de confiance est ainsi préservée, même lorsque l'achat s'effectue en ligne.

Un complément utile

Le Web-Shop n'a pas vocation à se substituer au magasin ou au magazine, mais à les compléter de manière judicieuse. Il permet d'accompagner les clients par voie numérique et de leur offrir une possibilité simple et moderne de passer commander. Avec les solutions Basic et Pro, vous disposez d'une plateforme prête à l'emploi, gérée de manière centralisée, mais qui laisse la place aux personnalisations.

Conclusion: Le Web-Shop transforme le magazine en une expérience complète. En associant inspiration et possibilité de commander directement auprès du revendeur spécialisé, il propose une solution adaptée à notre époque qui crée un lien cohérent entre information et achat.

Consolidez dès maintenant votre position de revendeur spécialisé dans l'univers numérique:

Stefanie Steiner, Product Manager e-Commerce s.steiner@eev.ch, tél. +41 31 380 16 94

Vous trouverez davantage d'informations sur:

www.eev.ch | Publicité | Online | Web-Shop Électroménagers

Installation

ecofort

ecofort AG
 Birkenweg 11, 2560 Nidau
 Tel. +41 32 322 31 11
 info@ecofort.ch, www.ecofort.ch

Feller AG
 Postfach
 Bergstrasse 70
 CH-8810 Horgen
 Tel. +41 844 72 73 74
 customercare.feller@feller.ch
 www.feller.ch

**KRÜGER**

Krüger + Co. AG
 Winterhaldenstrasse 11, 9113 Degersheim
 Tel. +41 71 372 82 82
 info@krueger.ch, www.krueger.ch

bticino
 CABLOFIL
legrand
 serlam

legrand
 www.legrand.ch

Legrand (Schweiz) AG
 Industriestrasse 25, 5033 Buchs
 Tel. +41 56 464 67 67, info@Legrand.ch

**schönenberger**

M. Schönenberger AG
 Industriestrasse 17, 5507 Mellingen, Tel. +41 56 481 81 41
 info@msch-ag.ch, msch-ag.ch

SIRESCA

Siresca AG, Zürcherstrasse 39, 8952 Schlieren
 +41 44 515 00 50, info@siresca.ch, siresca.ch

sonepar
 Powered by Difference

Sonepar Suisse SA
 via Boschina 21a, 6963 Pregassona
 Tel. +41 91 973 22 64
 info@sonepar.ch, www.sonepar.ch

Éclairage

**LICHTERWELT Pro**

AKA Leuchten | 4704 Niederbipp
 Tel. +41 32 633 26 55 | Fax +41 32 633 25 16
 info@aka-leuchten.ch | www.aka-leuchten.ch



Eglo Schweiz AG
 Seetalstrasse 142
 6032 Emmen
 Tel. +41 41 268 69 59
 info-switzerland@eglo.com

professional.eglo.com

FEILO SYLVANIA

Feilo Sylvania Schweiz AG
 c/o SH Services GmbH, Räfelstrasse 26, 8045 Zürich
 Tel. +41 44 305 31 80, info.ch@sylvania-lighting.com
 www.sylvania-group.com/de-DE/



LEDVANCE AG
 In der Au 6
 8406 Winterthur
 Tel. +41 52 525 25 25

www.ledvance.ch

MOLTO LUCE®

Molto Luce AG
 Niederlenzstrasse 25, 5600 Lenzburg
 Tel. +41 62 885 70 30, office.lenzburg@moltoluce.com
 www.moltoluce.com

SWISSLUX

Swisslux AG
 Industriestrasse 8 | CH-8618 Oetwil am See
 Tel. +41 43 844 80 80 | info@swisslux.ch
 www.swisslux.ch

Électroménager

Electrolux

Electrolux AG
 Buckhauserstrasse 40
 8048 Zürich

Tel. +41 44 405 81 11
 info@electrolux.ch
 electrolux.ch

FORS

FORS AG, Schaftenholzweg 8, 2557 Studen
 Tel. +41 32 374 26 26
 info@fors.ch, www.fors.ch

LIEBHERR

Liebherr-Export AG
 General-Guisan-Strasse 14, 5415 Nussbaumen
 Tel. +41 56 296 11 11, sales.hau.ch@liebherr.com
 home.liebherr.com

Haier

Haier Switzerland AG
 Neuhoferstrasse 4, 6340 Baar, Tel. +41 41 785 40 40
 info-ch@haier-europe.com, www.haier.ch

Schulthess Maschinen AG

6330 Cham, Alte Steinhauserstrasse 1
 Tel. +41 55 253 51 11, info@schulthess.ch
 www.schulthess.ch

SCHULTHESS



Une proximité qui se remarque

Vos efforts pour vos clients méritent d'être vus. Les nouveaux sujets d'automne mettent en scène, avec humour, les atouts des partenaires ELITE Electro et attirent l'attention dans votre région. Les affiches valorisent également les modèles exclusifs ELITE tandis que le prospectus actuel présente l'assortiment complet des modèles exclusifs ELITE directement à vos clients. Utilisez ces supports publicitaires pour mettre en lumière votre proximité, votre compétence et vos offres attractives.