

Intelligent vernetzt

Smart Home verändert die Rolle
der Elektrobranche



Seite 45_ **Jetzt kostenlos buchen**

Ausstellungsmobile: erfolgreiche Einsätze

Seite 46_ **Der Web-Shop für
die ganze Schweiz**

Ihre Stärke, digital unterstützt



NACHHALTIGKEIT NEU GEDACHT

WAGOS ERSTE KLEMME AUS ANTEILIG RECYCELTEN UND BIOZIRKULÄREN KUNSTSTOFFEN

Elektroinstallation und Nachhaltigkeit – geht das? Das geht – mit der WAGO Verbindungsklemme mit Hebeln Green Range! Die neue Klemme aus dem Hause WAGO legt schon im Fundament der Installation eine nachhaltigere Basis, denn sie besteht aus anteilig recycelten und biozirkulären Kunststoffen und hält damit vorhandene Ressourcen im Kreislauf – und das bei gleicher Qualität und gleichen Zertifizierungen wie der Klassiker.

Nothing is too small to have an impact!



www.wago.com/221-green

Inhalt

5

Wenn Gebäude intelligenter werden

Smart Home verändert die Rolle der Elektrobranche

10

ZHAW-Studie

Was ältere Menschen wirklich von Smart Home erwarten

44

Ihre Website als Türöffner für Kundschaft und Fachkräfte

45

Jetzt kostenlos buchen

Ausstellungsmobile: erfolgreiche Einsätze

46

Der Web-Shop für die ganze Schweiz

Ihre Stärke, digital unterstützt

Impressum

Flash Nr. 07/2026, 1. September 2026

Publikationsorgan für die Mitglieder der Schweizerischen Elektro-Einkaufs-Vereinigung eev Genossenschaft.
Erscheint 10-mal im Jahr.

Verlag: Schweizerische Elektro-Einkaufs-Vereinigung
eev Genossenschaft, Bernstrasse 28, 3322 Urtenen-Schönbühl
Tel. +41 31 380 10 10, office@eev.ch

Redaktion: Schweizerische Elektro-Einkaufs-Vereinigung
eev Genossenschaft, Céline Grob, c.grob@eev.ch,
Martin Wahlen (Leitung)

Konzept und Realisation: Consultteam GmbH, Mühlegasse 4A,
5070 Frick, office@consultteam.ch

Druck: Stämpfli AG, Wölflistrasse 1, Postfach, 3001 Bern

Auflage: 3000 Ex.

Eingabeschluss für die Flash Ausgabe Nr. 09, November 2026 ist
am 18. September 2026.



Vernetzt

Smart Home hat sich in den vergangenen Jahren grundlegend verändert. Was früher vor allem für Komfort stand, wird heute zunehmend zur zentralen Infrastruktur moderner Gebäude. Photovoltaik, Batteriespeicher, Wärmepumpen, Ladestationen und intelligente Gebäudetechnik entfalten ihren Nutzen erst dann vollständig, wenn sie miteinander kommunizieren. Ganzheitliche Lösungen, die Planung, Integration und langfristige Betreuung miteinander verbinden, gewinnen immer mehr an Bedeutung. Unser Fokusbeitrag ab Seite 5 zeigt, weshalb Gebäudeautomation weit mehr ist als ein Technologietrend und welche Chancen sich daraus für unsere Branche ergeben.

Auch die eev unterstützt ihre Mitglieder dabei, sich erfolgreich für die Zukunft aufzustellen. Ein professioneller Onlineauftritt, ein moderner Web-Shop und unsere Ausstellungsmobile helfen Ihnen, Ihre Kompetenz sichtbar zu machen und neue Kundinnen und Kunden zu erreichen. Ob digital oder direkt vor Ort – wir stellen Ihnen praxisnahe Marketinginstrumente zur Verfügung, die Ihren Arbeitsalltag erleichtern und Ihre Marktpresenz stärken. Nutzen Sie diese Angebote und machen Sie Ihr Unternehmen dort sichtbar, wo potenzielle Kunden heute nach Lösungen suchen. Gemeinsam schaffen wir die besten Voraussetzungen, damit Sie Ihre Stärken erfolgreich präsentieren können.

Claude Schreiber

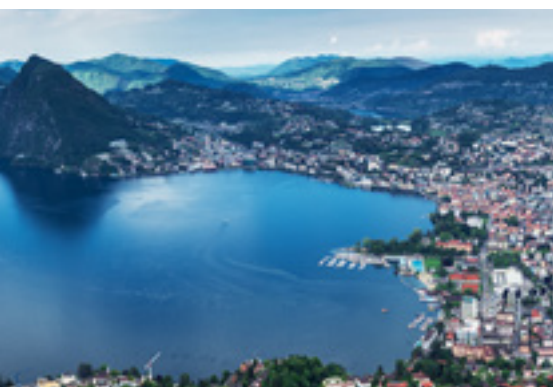
Direktor der Schweizerischen Elektro-Einkaufs-Vereinigung eev Genossenschaft



Forum ELITE Ticino 2026

Das Forum ELITE Ticino steht bevor und wir können es kaum erwarten!

In wenigen Tagen, am 17. September, kommen beim Forum ELITE Ticino erneut Fachleute, Unternehmer und Branchenexperten in einem anregenden Umfeld zusammen, um Ideen, Erfahrungen und Perspektiven auszutauschen sowie einen Blick in die Zukunft zu werfen.



Das FET ist mehr als nur eine Veranstaltung: Es ist eine einzigartige Gelegenheit, neue Kontakte zu knüpfen, bestehende Beziehungen zu festigen und sich über die Themen auszutauschen, die unsere Branche prägen. Wir freuen uns besonders darauf, unsere Mitglieder aus der italienischen Schweiz und aus dem italienischen Graubünden willkommen zu heissen und mit ihnen einen Abend im Zeichen des Austauschs, der Inspiration und der Zusammenarbeit zu verbringen.

Das Warten hat bald ein Ende: Wir bereiten uns darauf vor, gemeinsam einen inspirierenden Abend zu erleben. Wir sehen uns bald beim Forum ELITE Ticino!

Weitere Informationen zur Veranstaltung finden Sie hier:

www.eev.ch | Organisation | Veranstaltungen | Forum ELITE Ticino

Feedback geben und Reisegutschein gewinnen

Am 24. August 2026 haben Sie die Einladung zu unserer Online-Mitgliederbefragung erhalten. Mit nur 5 Minuten Ihrer Zeit helfen Sie uns, unsere Produkte, Dienstleistungen und Angebote noch gezielter auf Ihre Bedürfnisse auszurichten. Ihr Feedback ist für uns wertvoll und trägt dazu bei, dass wir uns kontinuierlich weiterentwickeln können.

Als Dankeschön verlosen wir unter allen Teilnehmenden 5-mal einen Gutschein im Wert von CHF 500.– vom Switzerland Travel Centre (stc), dem offiziellen und zugleich grössten Reiseveranstalter für Ferien in der Schweiz. Ihre Antworten bleiben anonym und vertraulich. Herzlichen Dank für Ihre wertvolle Unterstützung.

Sie haben Fragen? Kontaktieren Sie uns!

Sarah Wenger, Tel. +41 31 380 10 31, s.wenger@eev.ch





Wenn Gebäude intelligenter werden

Smart Home verändert die Rolle der Elektrobranche

Lange galt Smart Home als Synonym für mehr Komfort – elektrische Storen, Lichtszenen oder Steuerung per Smartphone standen im Mittelpunkt. Heute hat sich die Bedeutung intelligenter Gebäude verändert: Photovoltaik, Batteriespeicher, Wärmepumpen, Ladestationen und digitale Dienstleistungen stellen neue Anforderungen an die Gebäudetechnik. Gebäudeautomation wird damit vom Komfortmerkmal zur Infrastruktur. Für Elektroinstallationsbetriebe eröffnet sich ein Geschäftsfeld weit über die klassische Installation hinaus.

Text: Urs Bitterli

Wer heute ein neues Wohngebäude plant oder ein bestehendes modernisiert, steht vor einer völlig anderen Ausgangslage als noch vor zwanzig Jahren. Damals bestand die Elektroinstallation hauptsächlich darin, elektrische Energie zuverlässig zu verteilen. Licht, Steckdosen, Storen und einige Komfortfunktionen bildeten das Rückgrat der Installa-

tion. Heute produzieren viele Gebäude ihren eigenen Strom, speichern Energie, laden Elektrofahrzeuge, steuern Wärmepumpen oder kommunizieren mit dem Stromnetz. Hinzu kommen Sicherheitsfunktionen, Lüftungssysteme, Beschattung und digitale Kommunikationslösungen. Aus einer klassischen Elektroinstallation ist Schritt für Schritt ein vernetztes technisches Gesamt-

Nicht die Technologie ist neu an Smart Home. Neu sind die Aufgaben, die sie heute übernimmt.

system entstanden. Diese Entwicklung ist nicht das Resultat einer einzelnen neuen Technologie, sondern das Zusammenspiel mehrerer Megatrends. Energiewende, Digitalisierung und demografischer Wandel verändern gleichzeitig die Anforderungen an Gebäude – und damit auch an jene, die sie planen, installieren und betreuen. Genau an diesem Punkt erhält Smart Home eine neue Bedeutung: Nicht weil die Technologie neu wäre, sondern weil sie heute Aufgaben übernimmt, die vor wenigen Jahren noch gar nicht existierten.

Vom Komfortmerkmal zur Infrastruktur

Als der Begriff Smart Home Ende der 1990er-Jahre bekannt wurde, faszinierte vor allem Komfort: Beleuchtung liess sich

per Knopfdruck in Szenen schalten, Storen reagierten automatisch auf Sonnenlicht. Später kamen Fernzugriff per Smartphone und einfachere Vernetzung hinzu – Smart Home blieb aber für viele ein optionales Extra. Heute verschiebt sich der Fokus. Auslöser sind weniger neue Automationsfunktionen als die steigende Komplexität moderner Gebäude: Photovoltaikanlagen, Batteriespeicher, Wärmepumpen, Ladestationen und intelligente Haushaltsgeräte entfalten ihren Nutzen erst dann vollständig, wenn sie miteinander kommunizieren und ihre Aufgaben koordinieren. Intelligente Gebäudeautomation dient deshalb nicht mehr in erster Linie dazu, möglichst viele Funktionen zu automatisieren – sie sorgt dafür, dass unterschiedlichste Systeme effizient zusammenarbeiten. Die eigentliche Intelligenz liegt nicht im einzelnen Gerät, sondern in der Vernetzung.

Vier Entwicklungen prägen den Wandel

Der Wandel vom Komfortmerkmal zur Infrastruktur ist kein Zufall. Er entsteht aus dem Zusammenspiel mehrerer gesellschaftlicher und technischer Entwicklungen, die sich derzeit gegenseitig verstärken und gemeinsam die Digitalisierung von Wohngebäuden

beschleunigen. Vier Faktoren stechen dabei besonders hervor:

■ Die Energiewende verändert den Energiefluss im Gebäude grundlegend. Wohnhäuser beziehen Strom nicht mehr ausschliesslich aus dem Netz, sondern produzieren ihn zunehmend selbst. Gleichzeitig steigt mit Wärmepumpen und Elektromobilität der Strombedarf. Gebäude werden damit zu aktiven Teilnehmern des Energiesystems.

■ Die Digitalisierung führt dazu, dass immer mehr technische Anlagen – vom Smart Meter bis zur Sicherheitstechnik – Daten austauschen können. Gemäss Bundesamt für Energie sollen bis Ende 2027 rund 80 Prozent aller Schweizer Stromzähler durch intelligente Messsysteme ersetzt sein, ein regulatorischer Treiber, der die Vernetzung zusätzlich beschleunigt. Sensoren, Software und Cloud-Dienste eröffnen neue Möglichkeiten, erhöhen aber gleichzeitig die Anforderungen an Planung, Integration und Cybersicherheit. Zunehmend übernehmen dabei auch lernfähige Systeme Aufgaben wie die vorausschauende Steuerung von Heizung oder Energieflüssen.

■ Der demografische Wandel verändert die Erwartungen an Wohnraum. Viele Menschen möchten möglichst lange selbstständig im eigenen Zuhause leben. Gebäudeautomation kann dazu beitragen, Sicherheit, Komfort und Selbstständigkeit zu erhöhen, ohne den Alltag unnötig zu verkomplizieren. Eine Studie der ZHAW bestätigt, dass insbesondere Sicherheit, Komfort und die Unterstützung eines selbstbestimmten Lebens zu den wichtigsten Erwartungen an Smart-Home-Anwendungen zählen – gleichzeitig bestehen Vorbehalte hinsichtlich Kosten und Datenschutz.

■ Steigende Kundenerwartungen bilden den vierten Treiber. Bauherren möchten Lösungen, die langfristig erweitert werden können und verschiedene Technologien miteinander verbinden. Einzelne Produkte stehen weniger im Vordergrund als ein zuverlässiges Gesamtsystem.

Ob Licht, Heizung oder Ladestation: Eine einzige App macht sichtbar, was früher auf mehrere getrennte Schalter und Anzeigen verteilt war.



Diagnose, Inbetriebnahme, Fernwartung: Im vernetzten Gebäude gehört das Tablet für viele Aufgaben heute so selbstverständlich zur Ausrüstung wie Schraubenzieher und Multimeter.

Warum Vernetzung zum Schlüssel wird

Die technische Entwicklung im Gebäudebereich folgt einer einfachen Logik. Immer mehr Systeme sind digital steuerbar, ihr Nutzen steigt aber erst deutlich, wenn sie nicht isoliert arbeiten, sondern miteinander kommunizieren. Ein Beispiel: Produziert eine Photovoltaikanlage an einem sonnigen Nachmittag mehr Energie, als im Gebäude benötigt wird, fließt der Überschuss ohne Vernetzung schlicht ins Stromnetz. Ist das Gebäude intelligent vernetzt, entscheidet es selbst, wie diese Energie optimal genutzt wird: Der Batteriespeicher wird geladen, die Wärmepumpe nutzt den Überschuss zur Warmwasserbereitung, das Elektrofahrzeug lädt mit Solarstrom, oder ausgewählte Verbraucher werden gezielt aktiviert. Ähnliches gilt für die Beschattung: Werden Wetterdaten, Raumtemperatur und Heiz- oder Kühlsysteme einbezogen, lassen sich sommerliche Überhitzung vermeiden und gleichzeitig Energie einsparen.

Gerade diese Vernetzung unterscheidet moderne Gebäudeautomation von den ersten Smart-Home-Lösungen, bei denen die Automatisierung einzelner Funktionen im Vordergrund stand. Heute geht es darum, Energieflüsse, Gebäudetechnik und Nutzerbedürfnisse intelligent aufeinander abzustimmen. Die Gebäudeautomation entwickelt sich damit zunehmend zum Betriebssystem eines Gebäudes: Sie verbindet verschiedene Gewerke, schafft Transparenz über Energieflüsse und bildet die Grundlage für zukünftige Erweiterungen. Je komplexer Gebäude werden, desto wichtiger wird diese koordinierende Funktion.

Die neue Rolle der Elektrobranche

Mit dieser Entwicklung verändert sich auch das Berufsbild des Elektroinstallateurs. Über Jahrzehnte bestand die Hauptaufgabe darin, eine sichere und zuverlässige Elektroinstallation zu planen und auszuführen. Daran



hat sich nichts geändert. Hinzugekommen ist jedoch eine weitere Dimension: Gebäude müssen nicht nur funktionieren, ihre technischen Systeme müssen auch sinnvoll zusammenarbeiten. Damit rückt die Integrationsleistung in den Mittelpunkt. Photovoltaik, Batteriespeicher, Wärmepumpe, Ladeinfrastruktur, Beleuchtung, Beschattung oder Sicherheitstechnik stammen häufig von unterschiedlichen Herstellern und basieren teilweise auf verschiedenen Kommunikationsstandards. Die eigentliche Herausforderung besteht darin, daraus ein funktionierendes Gesamtsystem zu entwickeln.

Genau hier liegt die Stärke der Elektrobranche: Verständnis für Gebäudetechnik, Energieflüsse und Installationen, ergänzt durch Beratung, Planung, Inbetriebnahme sowie Service und Unterhalt – Leistungen, die sich nicht durch ein einzelnes Produkt ersetzen lassen. Gleichzeitig steigen die Anforderungen: Netzwerktechnik, Software, Cybersecurity und Fernwartung gewinnen an Bedeutung, offene Standards werden wichtiger als proprietäre Insellösungen. Ebenso entscheidend ist die Fähigkeit, Kundenbedürfnisse richtig zu analysieren und technische Möglichkeiten verständlich zu erklären. Der Elektroinstallateur entwickelt

sich damit zunehmend vom Ausführenden zum Systemintegrator – er verbindet nicht nur Leitungen, sondern Technologien, Energieflüsse und digitale Dienste zu einem funktionierenden Ganzen.

Was der Wandel für Betriebe bedeutet

Dieser Wandel betrifft nicht nur die Technik, sondern auch die Menschen, die sie planen und installieren. Elektrofachleute bringen seit jeher das nötige technische Verständnis mit – neu ist, dass Kommunikation, Beratungskompetenz und die Fähigkeit, sich in andere Gewerke hineinzudenken, ebenso wichtig werden wie das Handwerk selbst. Betriebe, die ihre Teams auf diesem Weg mitnehmen, sichern sich frühzeitig einen Vorsprung. Diese Entwicklung eröffnet neue

Die Gebäudeautomation entwickelt sich zunehmend zum Betriebssystem eines Gebäudes.



Geschäftsmöglichkeiten. Gebäudeautomation endet nicht mit der Inbetriebnahme eines Neubaus. Softwareupdates, Anpassungen an veränderte Nutzerbedürfnisse, Erweiterungen oder die Integration neuer Technologien schaffen langfristige Kundenbeziehungen und zusätzliche Wertschöpfung. Dabei wächst auch die Bedeutung enger Zusammenarbeit mit Herstellern. Elektroinstallationsbetriebe sind auf Partner angewiesen, die offene Schnittstellen bieten, Schulungen ermöglichen und bei der Integration unterstützen. Umgekehrt profitieren auch Hersteller von starken Partnerschaften mit der Elektrobranche: Über gut ausgebildete Fachleute erreichen sie ihre Endkundschaft und stellen sicher, dass ihre Produkte fachgerecht einge-

bunden und langfristig betreut werden. Aus dieser Zusammenarbeit entsteht ein Mehrwert für beide Seiten.

Beratung wird zum Erfolgsfaktor

Mit der technischen Entwicklung wächst auch der Beratungsbedarf. Viele Bauherrschaften interessieren sich heute für Photovoltaik, Wärmepumpen oder Elektromobilität – weniger bekannt ist, wie stark diese Systeme voneinander abhängig sind. Ohne fachkundige Planung besteht die Gefahr, dass einzelne Komponenten zwar einwandfrei funktionieren, ihr gemeinsames Potenzial jedoch nicht ausgeschöpft wird. Gerade hier entsteht ein entscheidender Mehrwert: Elektroinstallationsbetriebe können ihre Kunden bereits in einer frühen Projektphase begleiten und Lösungen entwickeln, die nicht nur aktuelle Anforderungen erfüllen, sondern auch zukünftige Erweiterungen berücksichtigen. Dabei gilt ein Grundsatz, der für jede Gebäudeautomation entscheidend ist: Nicht möglichst viel Technik schafft den grössten Nutzen, sondern die richtige Technik am richtigen Ort. Ein erfolgreiches Smart Home beginnt deshalb nicht mit der Auswahl eines Systems, sondern mit den Bedürfnissen der Menschen, die darin wohnen und arbeiten.

Chancen und Herausforderungen gehören zusammen

So gross die Chancen intelligenter Gebäude sind, so klar zeigen sich auch die Herausforderungen. Mit jeder zusätzlichen vernetzten Anwendung steigen die Anforderungen an Planung, Integration und Betrieb. Gebäudeautomation funktioniert nur dann zuverlässig, wenn sämtliche Komponenten dauerhaft zusammenspielen – unabhängig von Hersteller, Softwareversion oder Kommunikationsstandard. Hinzu kommen Fragestellungen, die vor wenigen Jahren kaum eine Rolle spielten: Datenschutz und Cybersecurity entwickeln sich zu festen Bestandteilen jeder modernen Gebäudeautomation. Wo Daten verarbeitet und Systeme miteinander kommunizieren, müssen Zugriffsrechte, Datensicherheit und langfristige Softwarepflege von Anfang an mitgedacht werden. Gleichzeitig erwarten Bauherrschaften Lösungen, die auch nach Jahren erweitert oder an neue Bedürfnisse angepasst werden können. Für die Elektrobranche bedeutet dies, dass Wissen zunehmend zum entscheidenden Wettbewerbsfaktor wird. Offene Standards, herstellerübergreifende Systeme und kontinuierliche Weiterbildung gewinnen weiter an Bedeutung. Wer Gebäudeautomation plant und realisiert, benötigt heute nicht nur

Ein erfolgreiches Smart Home beginnt nicht mit einem System, sondern mit den Menschen, die darin leben.

Gebäudeautomation wird Schritt für Schritt zu einer grundlegenden Infrastruktur – ähnlich selbstverständlich wie einst die elektrische Installation selbst.

elektrotechnisches Know-how, sondern zunehmend auch Kompetenzen in Netzwerktechnik, Softwareintegration und digitalen Dienstleistungen. Diese Entwicklung verändert nicht nur die Technik, sondern auch die Zusammenarbeit innerhalb der Branche. Elektroplaner, Installateure, Systemintegratoren und IT-Spezialisten rücken näher zusammen. Aus einzelnen Gewerken entstehen vernetzte Lösungen, deren Qualität sich nicht mehr allein an der Installation, sondern am Zusammenspiel aller Komponenten misst.

Ein Markt mit langfristigem Potenzial

Noch immer wird Smart Home gelegentlich als Nischenthema oder Zusatzoption für technikbegeisterte Bauherrschaften wahrgenommen. Ein Blick auf die Entwicklung der letzten Jahre zeichnet jedoch ein anderes Bild. Photovoltaik, Batteriespeicher, Wärmepumpen und Elektromobilität haben den technischen Standard moderner Gebäude bereits nachhaltig verändert. Gleichzeitig



Wo früher ein Stromkabel genügte, laufen im Schaltschrank heute zahlreiche Datenleitungen zusammen – saubere Verkabelung wird zur eigenen Disziplin.

wachsen die Anforderungen an Energieeffizienz, Eigenverbrauchsoptimierung und digitale Vernetzung kontinuierlich. Gebäudeautomation wird damit Schritt für Schritt zu einer grundlegenden Infrastruktur – ähnlich selbstverständlich wie einst die elektrische Installation selbst.

Die ZHAW kommt in ihrer aktuellen Untersuchung zum Schluss, dass Smart Home insbesondere dort Mehrwert schafft, wo Sicherheit, Komfort, Energie und Gesundheit sinnvoll miteinander verbunden werden, und dass der Nutzen intelligenter Gebäude

weit über einzelne technische Funktionen hinausgeht. Genau darin liegt eine grosse Chance für die Elektrobranche: Wer Kunden nicht einzelne Produkte verkauft, sondern vernetzte Gesamtlösungen plant und langfristig begleitet, schafft nachhaltige Kundenbeziehungen und erschliesst zusätzliche Geschäftsfelder – von der Beratung über die Inbetriebnahme bis hin zu Service, Wartung und späteren Erweiterungen.

Für die Elektrobranche eröffnet sich daraus weit mehr als ein zusätzliches Geschäftsfeld. Mit jeder neuen vernetzten Anlage steigt der Bedarf an Planung, Integration und langfristiger Betreuung – Kompetenzen, die seit jeher zu den Stärken der Elektroinstallationsbetriebe gehören. Die eigentliche Frage lautet deshalb nicht mehr, ob Gebäude intelligenter werden, sondern wer diese Entwicklung gestaltet.

Smart Home – die wichtigsten Erkenntnisse

- Gebäudeautomation wird vom Komfortmerkmal zur zentralen Infrastruktur moderner Gebäude.
- Vier Treiber prägen den Wandel: Energiewende, Digitalisierung, demografischer Wandel und steigende Kundenerwartungen.
- Der Nutzen einzelner Systeme entfaltet sich erst durch Vernetzung – nicht durch isolierte Funktionen.
- Elektroinstallateure erweitern ihre Kompetenzen bis hin zum Systemintegrator.
- Beratungskompetenz und enge Partnerschaften mit Herstellern werden zu entscheidenden Erfolgsfaktoren.

Quellen: ZHAW-Studie «Smart Home: Ein Ansatz für aktives und gesundes Altern?», Erny et al., 2023; Bundesamt für Energie (BFE), eTrends-Redaktionsarchiv

ZHAW-Studie

Was ältere Menschen wirklich von Smart Home erwarten

Eine Studie der ZHAW zeigt: Für Menschen über 60 ist Smart Home längst mehr als Technikspielerei. Eine Umfrage liefert wertvolle Hinweise darauf, welchen Nutzen ältere Nutzerinnen und Nutzer erwarten, wer sich besonders für die Technologie interessiert – und wo ihre Bedenken liegen.

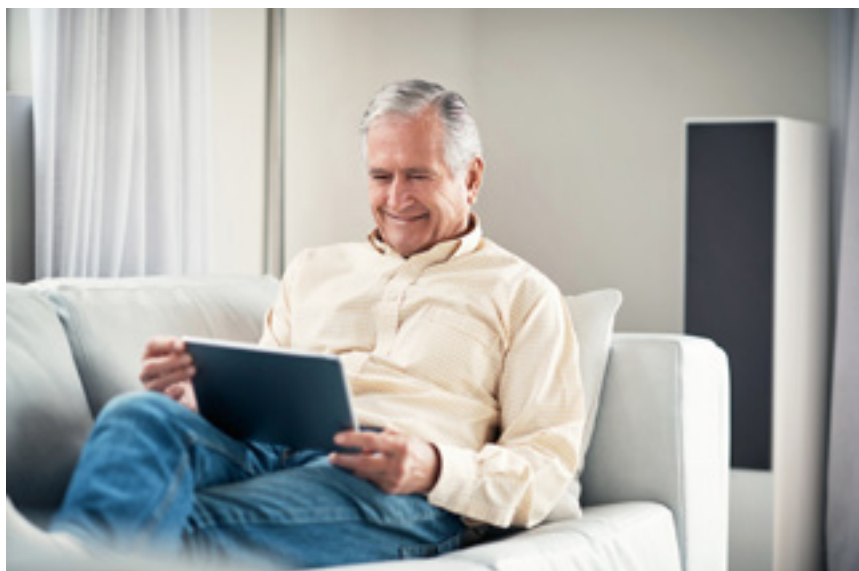
Text: Urs Bitterli

Bereits heute besitzt jeder fünfte Schweizer Haushalt intelligente Geräte wie Roboterstaubsauger oder smarte Lichtsysteme. Dennoch ist der Begriff Smart Home in der Bevölkerung noch wenig bekannt: 65 Prozent der Befragten verfügen über keine oder nur wenig Kenntnisse zum Thema. Für die Studie wurden 798 Personen zwischen 60 und 90 Jahren in der deutsch- und französischsprachigen Schweiz befragt. Im Zentrum stand die Frage, ob Smart Home aktives und gesundes Altern unterstützen kann – nicht nur im Krankheits- oder Pflegefall, wie es die bisherige Forschung meist untersuchte. Als Grundlage diente das Konzept des «active and healthy ageing» der Weltgesundheitsorganisation, das die Fähigkeit zu einem eigenständigen, selbstbestimmten Leben ins Zentrum stellt.

Sicherheit überzeugt am meisten

Die Ergebnisse zeichnen ein grundsätzlich positives Bild: 72 Prozent der Befragten erwarten eine Vereinfachung des Alltags, 67 Prozent erhoffen sich Kosteneinsparungen, 63 Prozent empfinden Smart Home als bequem. Am stärksten ausgeprägt ist der wahrgenommene Nutzen im Bereich Sicherheit – deutlich vor Komfort, Gesundheit und Fitness. Auch weiche Faktoren spielen eine Rolle: 61 Prozent sagen, Smart Home würde ihre Neugier wecken, für 42 Prozent macht die Nutzung schlicht Spass.

Wer sich besonders für Smart Home interessiert, ist gemäss Studie eher männlich, technikaffin, sozial und physisch aktiv



sowie risikofreudiger als der Durchschnitt. Bemerkenswert: Das Alter selbst spielt kaum eine Rolle. Entscheidender ist der Lebensstil – bereits eine wöchentliche körperliche Aktivität geht mit deutlich höherem Interesse einher. Frauen interessieren sich dabei besonders für Prävention, Männer eher für die Technologie selbst.

Kosten und Datenschutz als grösste Hürden

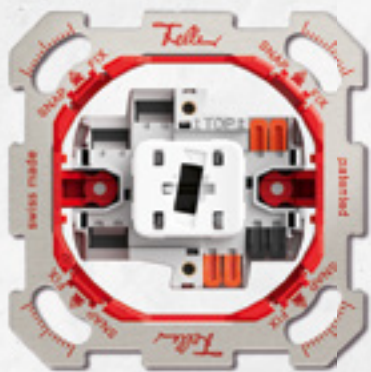
Gleichzeitig bestehen deutliche Vorbehalte. 67 Prozent befürchten ein ungünstiges Kosten-Nutzen-Verhältnis, 60 Prozent sorgen sich um Datenmissbrauch. Kaum Bedenken bestehen, dass Smart Home soziale Kontakte ersetzen oder zu weniger Bewegung führen

könnte. Bei der Ausgestaltung erwarten die Befragten vor allem Einfachheit und Vertrauenswürdigkeit – 84 Prozent wünschen sich professionelle Ansprechpersonen bei Fragen, statt Familie und Freunde zu belasten.

Trotz dieser Vorbehalte bietet Smart Home älteren Menschen echtes Potenzial, um Sicherheit, Gesundheit und Selbstbestimmung im eigenen Zuhause zu fördern. Besonders zukunftsweisend ist die Verbindung digitaler Angebote mit persönlichen Dienstleistungen – ein Feld mit Anknüpfungspunkten auch für die Elektro- und Gebäudetechnikbranche.

Quelle: ZHAW-Studie «Smart Home: Ein Ansatz für aktives und gesundes Altern?», Erny et al., 2023

SNAPFIX® *Fertig.*



SNAPFIX®, der Installationsstandard für Neubau- und Totalsanierungsprojekte. Reduzieren Sie den Aufwand, von der Planung bis zur Montage, und schaffen Sie mehr Spielraum bei Terminen und Ressourcen. Wir begleiten Sie dabei! Starten Sie jetzt mit SNAPFIX®!

QR-Code scannen und Termin vereinbaren:



feller.ch/snapfix

«Mehr Puffer im Zeitplan.»

Equans Switzerland AG, Chur



Feller

by Schneider Electric

Schweizerisch gemeinschaftlich



Besuchen Sie uns
an der ineltec
Halle 6 | Stand E37

Verlässliche Partnerschaften entstehen durch persönliche Beziehungen und gegenseitiges Vertrauen. Als Schweizer Familienunternehmen setzt Otto Fischer auf tragfähige Verbindungen und den direkten Austausch mit seinen Kundinnen und Kunden. Dank Ansprechpartnern, die zuhören, mitdenken und Verantwortung übernehmen, entstehen so langfristige Beziehungen als beste Grundlage für eine erfolgreiche Zusammenarbeit.

Und das schon seit über 125 Jahren.



WAGO TOPJOB® S – Kompakte Potentialverteilung und flexible Verdrahtung

Maximale Anschlusssicherheit auf kleinstem Raum mit der bewährten CAGE CLAMP®-Technologie

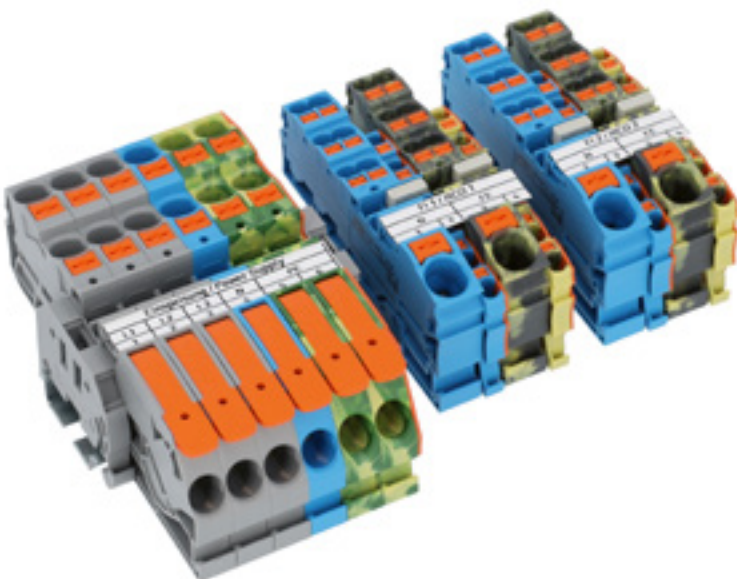
Die WAGO TOPJOB® S-Verteilerklemmen bieten eine effiziente und platzsparende Lösung für die Potentialverteilung im Schaltschrank. Durch ihre kompakte Bauweise lassen sich mehrere Potentiale oder Signale auf engstem Raum übersichtlich und sicher verteilen. Gerade bei Anwendungen mit hoher Anschlussdichte oder begrenztem Einbauraum ermöglichen sie eine optimale Ausnutzung des verfügbaren Platzes. Gleichzeitig überzeugen die Klemmen durch ihre wartungsfreie, vibrationssichere CAGE CLAMP®-Anschlusstechnik sowie die nahtlose Integration in das umfangreiche TOPJOB® S-Zubehörsystem. Dadurch profitieren Anwender von einer hohen Flexibilität bei Planung, Installation und Erweiterung.

Ergänzend dazu sorgen die TOPJOB® S-Hebelklemmen für ein Höchstmass an Komfort und Flexibilität bei der Verdrahtung. Dank der intuitiven Hebelbetätigung kön-



nen Leiter schnell, sicher und vollständig werkzeuglos angeschlossen oder wieder gelöst werden. Dies reduziert den Installationsaufwand erheblich und vereinfacht Wartungs-, Service- sowie Umbauarbeiten im laufenden Betrieb. Der gut erkennbare Hebelstatus ermöglicht zudem eine eindeutige Sichtkontrolle und erhöht sowohl die Bediensicherheit als auch den Bedienkomfort. Gemeinsam bilden die TOPJOB® S-Ver-

teiler- und Hebelklemmen ein durchdachtes System für moderne Schaltschränke. Sie vereinen kompakte Potentialverteilung, schnelle und flexible Verdrahtung sowie höchste Zuverlässigkeit in einer Lösung. Das Ergebnis sind kürzere Montagezeiten, eine hohe Betriebssicherheit und maximale Anwenderfreundlichkeit – ideal für den Maschinen- und Anlagenbau, die Gebäudeautomation sowie anspruchsvolle industrielle Anwendungen, bei denen Effizienz, Qualität und Zukunftssicherheit gleichermaßen gefragt sind.



Kontakt:

WAGO Contact SA, 1564 Domdidier
Tel. +41 84 020 07 50, Fax +41 26 676 75 01
info.switzerland@wago.com, www.wago.com



Ordnung bei kleineren Netzwerkprojekten mit VALUE 19-Zoll Wandgehäusen

Kleine Netzwerkprojekte kommen ohne Serverschrank aus. Doch auch sie brauchen für die IT- oder Netzwerkinstallation eine Struktur. In Büros, Praxisräumen, Verkaufsflächen, Schulungsräumen oder kleineren Technikräumen sind Lösungen gefragt, die wenig Platz beanspruchen und dennoch für Ordnung sorgen. Die VALUE 19-Zoll Wandgehäuse von SECOMP bieten dafür eine saubere Lösung. Verschiedene Netzwerkkomponenten lassen sich darin übersichtlich verkabeln und sicher verstauen. Zudem sind sie bei Bedarf und nur für berechnigte Personen gut zu erreichen.



Technische Vorteile der VALUE-Gehäuse auf einen Blick

Statt Netzwerkgeräte offen zu platzieren, bündelt ein Wandgehäuse die Technik an einem definierten Ort. Das schafft Struktur, schützt Komponenten vor unbeabsichtigten Berührungen und erleichtert Wartung sowie spätere Anpassungen. Mit einer sauberen Kabelführung bleiben Anschlüsse nachvollziehbar und die Installation langfristig zugänglich. Folgende Eckdaten zeichnen die VALUE-Gehäuse aus:

- 19-Zoll Wandgehäuse für Netzwerk- und IT-Installationen
- Verfügbar in den Grössen 6HE bis 18HE
- Wahlweise mit 450 oder 600 mm Tiefe
- Robuste Stahlkonstruktion in Schwarz
- Platzsparende Wandmontage
- Lieferung als Bausatz

Passende Grösse wählen und Platzreserven einkalkulieren

Die verschiedenen Grössen erlauben eine passende Dimensionierung für viele Standardinstallationen. Für Router, Switch und Patchpanel genügt oft ein kompaktes Gehäuse mit 6HE oder 9HE. Sollen zusätzlich Stromversorgung, Kabelmanagement oder Reserven für spätere Erweiterungen integriert werden, bieten 12HE, 15HE oder 18HE mehr Spielraum. Auch die Gehäusetiefe ist bei der Planung wichtig. Ausführungen mit 450 Millimetern eignen sich für platzsparende Installationen mit weniger tiefen Komponenten. Mit 600 Millimetern Tiefe steht mehr Reserve für Geräte, Kabel und Zubehör zur Verfügung.

VALUE als praxisnahe Wahl

VALUE steht bei SECOMP für funktionale IT- und Netzwerkprodukte mit attraktivem Preis-Leistungs-Verhältnis. Die 19-Zoll Wandgehäuse sind eine zweckmässige Lösung für Fachhändler, Integratoren und Installationspartner, wenn keine überdimensionierte Infrastruktur nötig ist, sondern eine kompakte, professionelle Netzwerkinstallation.

Nehmen Sie Kontakt auf mit unserem Fachmann Gion Ströhle: verkauf@secomp.ch



Kontakt:

SECOMP AG, 8303 Bassersdorf, Tel. +41 44 511 87 10
verkauf@secomp.ch, www.secomp.ch



ROLINE SLIM PATCHKABEL CAT.8 HIGH-SPEED IN JEDER FARBE UND LÄNGE



Die ROLINE Slim Patchkabel Cat.8 sind die platzsparende Lösung für moderne High-Speed-Netzwerke mit höchsten Anforderungen.

Maximale Performance bei minimalem Durchmesser:

- Cat.8 – bis 40 Gbit/s
- Schlankes Design
- Vielfalt in Farbe und Länge
- Für professionelle Daueranwendungen ausgelegt
- Ideal für Rechenzentren, Racks und strukturierte Verkabelung



Siemens SENTRON 3NA COM

NH-Sicherung wird zum digitalen Netzsensor

Die zunehmende Dezentralisierung der Energieversorgung stellt Energieverteilungen vor neuen Herausforderungen. Photovoltaikanlagen, Batteriespeicher und Ladeinfrastrukturen sorgen für bidirektionale Energieflüsse, die überwacht und analysiert werden müssen. Mit der mess- und kommunikationsfähigen NH-Sicherung SENTRON 3NA COM bietet Siemens eine einfache Möglichkeit, bestehende Energieverteilungen zu digitalisieren und wichtige Netzdaten transparent verfügbar zu machen.

Die innovative NH-Sicherung kombiniert den bewährten Schutz vor Überlast und Kurzschluss mit integrierter Mess- und Kommunikationstechnik. Besonders hervorzuheben ist die Stromrichtungserkennung, mit der sich Energiebezug und Rückeinspeisung eindeutig unterscheiden lassen. Dadurch können Netzengpässe und Überlastungen frühzeitig erkannt sowie Fehler schneller

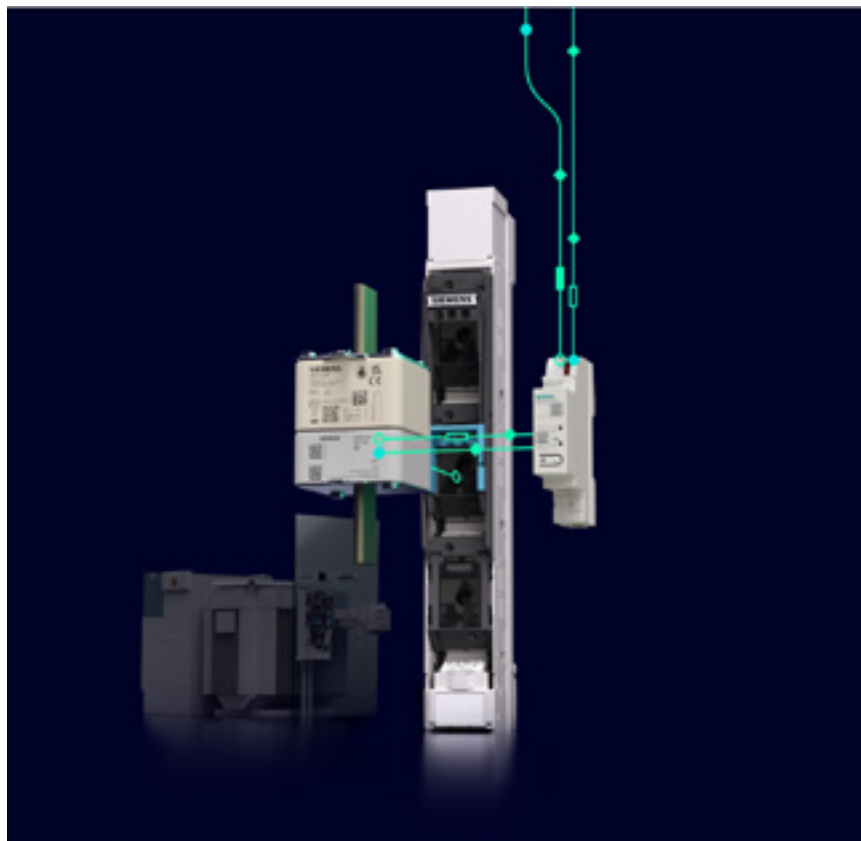
lokalisiert werden. Die gewonnenen Messdaten unterstützen zudem eine optimierte Netzplanung und Lastverteilung. Ein wesentlicher Vorteil für Installateure und Anlagenbetreiber ist der einfache Retrofit. Die SENTRON 3NA COM besitzt die gleichen Abmessungen wie herkömmliche NH-Sicherungen und kann ohne aufwendige Anpassungen in bestehende Anlagen integriert

werden. Dank drahtloser Kommunikation entfällt zusätzlicher Verkabelungsaufwand, wodurch sich die Digitalisierung bestehender Energieverteilungen besonders wirtschaftlich umsetzen lässt.

In Kombination mit dem Netzsensor SICAM EGS oder den SENTRON Powercenter-Gateways werden die erfassten Daten an übergeordnete Systeme übertragen, visualisiert und ausgewertet. So entsteht Transparenz bis in kritische Knotenpunkte der Energieverteilung und die Grundlage für eine effizientere Betriebsführung.

Auch in Sachen Nachhaltigkeit überzeugt die Lösung: Die NH-Sicherung besteht aus einem Sicherungsteil und einem wiederverwendbaren Kommunikationsmodul. Nach einer Auslösung muss lediglich die Sicherung ersetzt werden, während die Elektronik weiter genutzt werden kann. Das reduziert Kosten und schont Ressourcen.

Mit Funktionen wie Strom- und Temperaturmessung, LED-Statusanzeige, Warnmeldungen bei Grenzwertüberschreitungen sowie vorausschauender Wartung trägt die SENTRON 3NA COM zu einer höheren Anlagenverfügbarkeit bei und macht die Energieverteilung fit für die Anforderungen moderner Stromnetze.



Kontakt:

Siemens Schweiz AG, Electrical Products, 8047 Zürich
Tel. +41 58 558 55 85, power.info.ch@siemens.com

SIEMENS

SIEMENS



SENTRON NH-Sicherungseinsatz 3NA COM

Bestehende Anlagen einfach in digitale Strukturen integrieren

Mit dem SENTRON NH-Sicherungseinsatz 3NA COM können kritische Knotenpunkte der Energieverteilung unkompliziert in digitale Strukturen eingegliedert werden. Die kommunikations- und messfähige Sicherung besitzt dieselben Abmessungen wie eine Standard-NH-Sicherung und kommuniziert Messdaten drahtlos. Über den Datentransceiver SENTRON 7KN Powercenter, als zentrale Schnittstelle in der Schaltanlage ergänzt, können Betreiber die Messdaten auf mobilen Endgeräten abrufen oder in übergeordnete Management-Systeme und cloudbasierte Applikationen integrieren.

[siemens.ch/smartinfrastructure](https://www.siemens.ch/smartinfrastructure)

Das Serviceangebot von EM – Teil 2: Beratung

So vielfältig wie Ihre Projekte: Wo die EM Experten unterstützen können

Jedes Projekt hat seine Besonderheiten, spezifische Anforderungen und Konstellationen. Ob Neubau oder Renovation, Grossprojekt oder Einzelauftrag – EM bietet eine Vielzahl von Unterstützungsmöglichkeiten in jeder Projektphase. Vor Ort, auf der Baustelle, am Telefon und im EM Shop.

EM Beratungspower

Über 200 Experten sind schweizweit für Sie da – als Projektbegleiter, Entscheidungshelfer oder Problemlöser. Dazu gehören auch Spezialisten aus den Fachbereichen Licht, Smart Home & Building, E-Mobilität, Photovoltaik, Industrie und Digital Commerce.

Kompetenzzentrum EM Licht – umfassende Lichtkompetenz, herstellernerneutral

35 Mitarbeitende sorgen für überzeugende Lösungen für Lichtprojekte jeder Grösse, in allen Regionen der Schweiz. Die Lichtexperten im Innen- und Aussendienst und Lichtplaner garantieren optimale Planung und Umsetzung. Im Gegensatz zu vielen Anbietern ist EM Licht herstellernerneutral – das garantiert maximale Flexibilität und für jedes Projekt die passende Lösung.

EM Kompetenzzentrum Energy & E-Mobility – Energiewende und Elektrifizierung als Chance

Die Verknüpfung verschiedener Energieverbraucher und das Integrieren eines Energiemanagements mit passendem Energiespeicher ist komplex. EM begleitet Sie in allen Phasen Ihres Projektes, von der Besichtigung vor Ort bis zur Abnahme, ganz nach



Ihren Wünschen und Anforderungen – ob E-Mobility-Ladeinfrastruktur, Solaranlage, Batteriespeicher oder Energiemanagement.

EM Berater im Aussendienst – nahe beim Kunden, nahe am Projekt

Die EM Berater im Aussendienst sind mehr als einfach Ihre Ansprechpartner. Sie denken aktiv mit, erkennen Optimierungspotenziale und sorgen dafür, dass allfällige Probleme effizient gelöst werden. Sie zeigen konkrete Handlungsoptionen auf, entwickeln gemeinsam mit Ihnen Lösungen und vermitteln bei Bedarf passende Spezialisten. So profitieren Sie von umfassender Kompetenz, gebündelt aus einer Hand.

EM Customer Service Center (CSC) – der direkte Draht

Im CSC werden bis zu 400 Anfragen pro Tag und Standort bearbeitet. Reaktionszeit: unter zehn Sekunden. Die Teams sprechen

Deutsch, Französisch und Italienisch. Und bei sprachlichen Unsicherheiten unterstützen sie auch in weiteren Sprachen. Die Berater im CSC haben Antworten, geben Inspiration und praxisnahe Tipps zu Produkten und deren Anwendungsmöglichkeiten, Alternativen, Verfügbarkeiten und vieles mehr.

Mehr zu den EM-Beratungsleistungen finden Sie hier: e-m.info/060



Kontakt:

Elektro-Material AG, 8005 Zürich, Tel. 044 278 11 11
www.elektro-material.ch



Einfach.Mehr.

swifty® CS: Schneiden und Abisolieren in einem Werkzeug

Präzision und Zuverlässigkeit sind zentrale Anforderungen in der Elektroinstallation. Mit dem swifty® CS (Cut & Strip) stellt Weidmüller eine Weiterentwicklung des bekannten swifty® vor, der Schneiden und Abisolieren in einem einzigen kompakten Werkzeug kombiniert.



Schneiden – Cut it.



Abisolieren – Strip it.



Stecken – Fix it.

Der swifty® CS eignet sich zum Abisolieren von PVC-isolierten feindrähtigen und massiven Leitern bis 2,5 mm² sowie zum Schneiden von Kupferleitern, eindrähtig bis 1,5 mm² und feindrähtig bis 2,5 mm². Das Funktionsprinzip ist auf eine einfache Handhabung und müheloses Arbeiten ausgelegt: Der Aufsatz wird auf unisolierte Schraubendreher mit 3,5 Millimetern Klingendurchmesser aufgesteckt und mit einem Schraubendreher fixiert. Das ergonomische Design reduziert den Kraftaufwand, während das automatische Öffnen des Mechanismus einen flüssigen Arbeitsablauf unterstützt.

Jetzt noch vielseitiger

Im Vergleich zum Vorgängermodell bietet der swifty® CS eine verbesserte Bedienbarkeit und zusätzliche Funktionen. Er lässt sich mit nur einer Hand bedienen, sodass die zweite Hand für parallele Arbeitsschritte frei bleibt. Besonders bei Schraub- und Zugfederklemmen zeigt sich die Praxistauglichkeit. Durch die kompakte Bauform eignet sich das Werkzeug zudem für den mobilen Einsatz in Werkzeugtaschen.

Flexibilität für jeden Bedarf

Der swifty® CS wird wahlweise als einzelner Aufsatz oder als Set inklusive Schraubendreher angeboten. Damit passt sich das Werkzeug den individuellen Anforderungen von Anwendergruppen wie Installateuren, Elektrikern und Schaltschrankbauern an. Mit dieser Weiterentwicklung positioniert sich der swifty® CS als praxisgerechtes Werkzeug, das Arbeitsprozesse in der Elektroinstallation durch die Kombination mehrerer Funktionen in einem kompakten Format effizient unterstützt.



Der swifty® CS ermöglicht Schneiden und Abisolieren.

Kontakt:

Weidmüller AG, 8210 Neuhausen am Rheinfall
Tel. +41 52 674 07 07, www.weidmueller.ch

Weidmüller 

Der kleinste Dimmer der Welt ganz smart: der neue Mini-Dimmer DIMAX 540 APP B von Theben

Komfort und Intelligenz im Altbau – jetzt mit App und Bluetooth Mesh

Der neue Mini-Dimmer DIMAX 540 APP B für Unterputz von Theben bringt mehr Komfort und Intelligenz in Altbauten – und das auf kleinstem Raum. Er basiert auf dem bewährten DIMAX 540 plus B, erweitert dessen Funktionsumfang jedoch deutlich: Per App steuerbar, Bluetooth Mesh-fähig und mit Szenen- und Astrofunktionen – der Problemlöser für Millionen Altbauten wird jetzt noch smarter.

DIMAX 540 APP B vs. DIMAX 540 plus B – was ist neu?

Beide Varianten sind extrem kompakt, benötigen keinen Neutralleiter und lassen sich ideal hinter Standardtastern installieren – grosse Pluspunkte besonders bei der Nachrüstung in Bestandsbauten. Der neue DIMAX 540 APP B bietet darüber hinaus:

- **App-Steuerung:** Programmierung und Bedienung bequem per Smartphone
- **Bluetooth Mesh:** Geräte untereinander vernetzbar für mehr Reichweite, Zuverlässigkeit und schaltbare Szenen
- **Szenen und Astroprogramme:** Licht lässt sich noch individueller gestalten
- **Erweiterte Komfortfunktionen:** Nachtabschaltung bei Astrofunktion, Stromverbrauchsanzeige, Datumssteuerung

App-Steuerung und Bluetooth Mesh

Die Programmierung und Bedienung erfolgen komfortabel per App über Bluetooth.

In das Bluetooth Mesh-Netzwerk können beliebig viele DIMAX 540 APP B integriert werden. Die Kommunikation über Bluetooth ist effizient, sicher, zuverlässig und punktet mit einer erweiterten Reichweite. Jedes Gerät wird Teil eines starken Netzwerks – sie sprechen miteinander, reichen Informationen weiter. Selbst über grosse Distanzen hinweg, durch Wände und Stockwerke. Das Signal findet immer seinen Weg – zuverlässig, intelligent und ganz ohne Umwege.

Smart und sicher – auch bei wenig Platz

Mit nur 32,5x26,6x9,6 mm ist der neue Unterputz Mini-Dimmer kaum grösser als eine 2-Euro-Münze. Der DIMAX 540 APP B ist auch für Wechselschaltungen mit grösseren Abständen und mehreren Tastern für bis zu 100 m Kabellänge geeignet. Dank Memoryfunktion, Mindesthelligkeit, Überstrom- und Temperaturabschaltung bietet er nicht nur

smarte, sondern auch sichere Lichtsteuerung – ideal für Wohnräume, Flure oder die Modernisierung ganzer Gebäude. Der Mini-Dimmer ist im Vergleich zu anderen Lösungen kosteneffizient und flexibel einsetzbar mit wenig Aufwand.

Technische Highlights im Überblick

- Kein Neutralleiter notwendig
- Steuerung und Programmierung per App und Taster
- Bluetooth Mesh für vernetztes Dimmen
- Lichtszenen, Gruppen- und Astro-Funktionen
- Für bis zu 100 m Kabellänge für Wechselschaltungen mit grösseren Abständen und mehreren Tastern geeignet
- Für LEDs, Glüh- und Halogenlampen
- Temperatur- und Überstromschutz
- Ideal für Renovierung und Sanierung



Die Programmierung und Bedienung beim Mini-Dimmer DIMAX 540 APP B gelingt bequem per Smartphone.



Der UP-Dimmer DIMAX 540 APP B basiert auf dem bewährten DIMAX 540 plus B, jedoch mit deutlich erweitertem Funktionsumfang.

Weitere Informationen zur Produktserie unter: www.theben-hts.ch #dimmerle

Kontakt:

Theben HTS AG, 8307 Effretikon
Tel. +41 52 355 17 00, Fax +41 52 355 17 01
sales@theben-hts.ch, www.theben-hts.ch

thebenHTS

Geräuschlos im Kleinformat Unterputz-Stromstossschalter OKTO 540 BN



- Elektronischer Stromstossschalter
- Lampenschonend durch Nulldurchgangsschaltung, LED-Schaltleistung 150 W
- Ultrakompakte Bauform für flexible Einbaumöglichkeiten
- Vollvergossenes Gehäuse für Feuchträume und Aussenbereiche
- Geräuschloses Schalten ohne akustische Störungen
- Vormontierte Kabel für schnelle und sichere Montage

Ihre Vorteile auf den ersten Blick

Einsatzbereit für jede Situation:
Wohnungsbau | Hotels | Gesundheitswesen
Feuchträume | Möbel- und Leuchteneinbau



ELDAS®-Nr 534 010 129



Dank seiner extrem kompakten Bauform lässt sich der OKTO 540 BN problemlos in kleinen und flachen Unterputzdosen oder sogar direkt in Möbeln und Leuchten verbauen.



Das vollständig vergossene Gehäuse macht den Stromstossschalter wartungsfrei und schützt zuverlässig vor Feuchtigkeit, Schmutz und tierischen Einwirkungen.



Das absolut geräuschlose Schaltverhalten sorgt für Komfort in sensiblen Umgebungen, ob Schlafzimmer, Hotelzimmer, Patientenzimmer oder Theater.



Die vormontierten Anschlussleitungen sparen wertvolle Zeit, vermeiden Fehler und sorgen für eine schnelle, sichere Installation.

Mehr auf www.theben-hts.ch

Siresca – Wenn Digitalisierung endlich Geld spart

Steigende Projektkomplexität, hoher Zeitdruck und wachsende Anforderungen an Dokumentation prägen den Alltag der Elektrobranche. Gleichzeitig müssen Unternehmen ihre Projekte wirtschaftlich umsetzen und ihre Ressourcen optimal nutzen. Unsere digitale Lösung hilft Ihnen, die Wirtschaftlichkeit eines Projekts bereits ab Tag eins zu steigern.

Wie viel Zeit geht verloren, weil niemand weiss, welcher Plan aktuell ist?

Veraltete Pläne, handschriftliche Notizen, Skizzen auf Papier und Informationen auf verschiedenen Planversionen gehören auf vielen Baustellen noch zum Alltag. Änderungen werden zuerst von Hand ergänzt, später digitalisiert und zwischendurch erneut auf Papier angepasst. Das kostet Zeit und führt zu Missverständnissen. Mit Siresca arbeiten alle Beteiligten jederzeit mit den aktuellen Projektunterlagen. Änderungen und Hinweise werden zentral erfasst und stehen dem gesamten Projektteam sofort zur Verfügung, ob im Büro oder auf der Baustelle.

Warum Fehler korrigieren, wenn sie sich vermeiden lassen?

Siresca verbindet Elektroplaner, Projektleiter und Installateure in einem durchgängigen digitalen Workflow. Bereits ab dem ersten Kundentermin werden Plananpassungen mit den richtigen Symbolen am richtigen Ort erfasst, auch bei kleinen Projekten. Dadurch entsteht von Beginn an eine saubere Planungsgrundlage, die ohne nachträgliches Überarbeiten in TinLine CAD vom Planer weiterverwendet werden kann. Fehler durch unterschiedliche Planstände oder fehlende Informationen werden deutlich reduziert.

Wie viele Mehraufwände gehen verloren, weil sie nicht dokumentiert wurden?

Siresca greift direkt in die Wertschöpfungskette eines Unternehmens ein. Schnellere Abläufe, weniger Suchaufwand und eine lückenlose Dokumentation sparen täglich Zeit und Geld. Regiearbeiten oder Projektänderungen werden vor Ort mit Fotos und Texten dokumentiert. So lassen sich Mehraufwände nachvollziehbar abrechnen, ohne Informationen nachträglich zusammensuchen oder gegenüber Bauherrschaften begründen zu müssen. Projektdokumentation wird deutlich einfacher, ob Funda-

menterder, Blitzschutz, Wandeinlagen, Kontrollen oder Revisionsunterlagen werden laufend erfasst und können bei Bedarf mit wenigen Klicks zusammengestellt werden.

Digitalisierung, die im Alltag wirklich funktioniert

Ob Neubau oder Renovation – Siresca hilft Elektrounternehmen dabei, Prozesse zu vereinfachen, Fehlerquellen zu reduzieren und Projekte wirtschaftlicher abzuwickeln.

Testen Sie Siresca jetzt 30 Tage kostenlos und erleben Sie, wie digitale Prozesse den Unterschied machen.



Kontakt:

Siresca AG, 8952 Schlieren, Tel. +41 44 515 00 50
info@siresca.ch, www.siresca.ch

SIRESCA

Nur wichtige Alarmer – keine unnötigen Störungen

Smarte Innenkamera mit Gesichtserkennung

Die Bticino smarte Innenkamera ist in elegantem Weiss (Art. 391950) oder Schwarz (Art. 391951) erhältlich und vermittelt ein gutes Gefühl von Sicherheit in den eigenen vier Wänden. Mit der Home + Security App behalten Ihre Kunden ihr Zuhause jederzeit im Blick und profitieren gleichzeitig von einem hohen Schutz von Sicherheit und Privatsphäre.

Smart, einfach, sicher

Erkennt die Kamera ein unbekanntes Gesicht, wird sofort eine Benachrichtigung gesendet. Dank der Zwei-Wege-Audio-Kommunikation ist eine klare Verständigung jederzeit möglich: Beamforming bündelt die Stimme gezielt, zwei Mikrofone reduzieren Echos, und der leistungsstarke 80-dB-Lautsprecher sorgt für eine deutliche Wiedergabe.

Schützen Sie Ihr Zuhause und Ihre Privatsphäre

Die intelligente Gesichtserkennung unterscheidet präzise zwischen bekannten und unbekannten Personen und sorgt dafür, dass nur wirklich relevante Alarmer ausgelöst werden. Haustiere werden zuverlässig ausgeblendet, damit unnötige Benachrichtigungen vermieden werden. Besonders praktisch: Solange eine bekannte Person anwesend ist, bleibt die Kamera im Standby-Modus und zeichnet nicht auf. Verlässt die letzte bekannte Person das Zuhause, wird die Aufzeichnung automatisch wieder aktiviert. So verbindet die Bticino smarte Innenkamera moderne Sicherheit mit einem durchdachten Datenschutz, einfach, zuverlässig und alltagstauglich.



Kontakt:

Legrand (Schweiz) AG, 5033 Buchs, Tel. +41 56 464 67 67
info@legrand.ch, www.legrand.ch



R&M modernisiert RJ45-Portfolio

Anschlussmodule für LAN-Datenetze harmonisiert. Die vierte Generation der Kat. 6A-, Kat. 6- und Kat. 5e-Module vereinfacht die Planung und Installation.

Die Anschlussmodule für Local Area Networks (LAN) erhalten eine einheitliche Bauform. Die Zahl der Varianten reduziert sich auf zwei je Kategorie. Installateure und Planer finden nun schneller die passende Lösung für ihr LAN-Projekt. Sie müssen nicht mehr lange im Katalog suchen, um jeweils passende Ethernet-Module und Komponenten zusammenzustellen. Handel, Einkauf und Lager müssen weniger Teile und Produktnummern verwalten.

Zugleich vereinfacht R&M die Arbeitsprozesse auf der Baustelle. Die Montage der modernisierten Kat. 6A-, Kat. 6- und Kat. 5e-Module erfordert weniger Handgriffe. Alle Module arbeiten mit der Easy-Lock-Schnellmontagetechnik von R&M. Easy Lock vereint die Aufnahme des Beschaltungsblocks, das Beschalten der Kupferadern und das Verschlussen des Gehäuses zu einem Arbeitsgang. Zudem hat R&M Funktionen wie Zugentlastung, Farbcodierung und Staubschutzklappe in die Gehäuse integriert. So müssen Installateure weniger lose Kleinteile, die gelegentlich herunterfallen und verloren gehen können, verarbeiten.

Ausserdem schafft R&M die Plastikverpackungen schrittweise ab. RJ45-Module



bietet R&M als Schüttgut in dünnwandigen Schachteln aus Recyclingkarton oder einzeln verpackt in Papierbeuteln an. Installateure können direkt zugreifen und müssen keine Plastiktüten aufschneiden. Der Verpackungsaufwand wird dadurch reduziert und kann sortenrein mit dem etablierten Kartonschredder entsorgt werden.



Module für LAN bis 10 Gigabit Ethernet und mehr

Das harmonisierte Portfolio der Ethernet-Anschlussmodule ist Teil des Verkabelungssystems R&Mfreenet für die strukturierte LAN-Verkabelung. Im Zentrum stehen die R&M-Produkte Kat. 6A EL4.0, Kat. 6 EL4.0 und Kat. 5e EL4.0 (EL steht für «Easy Lock»; 4.0 steht für die vierte Generation). Die neuen RJ45-Module werden ohne Adapter angeboten und passen in alle Netzwerkdosen und Rangierfelder des R&Mfreenet-Systems.

R&M bietet die LAN-Anschlussmodule als geschirmte Variante mit Zinkdruckgussgehäuse und als ungeschirmte Variante mit Kunststoffgehäuse an. Metallfasern im Kunststoffgehäuse reduzieren bei der Kat.-6A-EL4.0-Version das Fremdnebensprechen, welches die Signalübertragung dämpft. Mit dem EL4.0-Modulsortiment werden alle Anforderungen von Gebäude-, Büro- und IT-Netzwerken bis zur Leistungsstufe 10 Gigabit Ethernet abgedeckt.



Kontakt:

Reichle & De-Masari AG, 8620 Wetzikon
Tel. +41 44 931 97 77, che@rdm.com, www.rdm.com



Gewerbespeicher werden zum zentralen Baustein des Schweizer Energiesystems

Mit dem Ausbau der Photovoltaik wächst der Bedarf an Speicherlösungen. Batteriespeicher gewinnen in der Schweiz rasch an Bedeutung: Sie ermöglichen es, Solarstrom bedarfsgerecht zu nutzen, entlasten das Stromnetz und verbessern die Wirtschaftlichkeit von PV-Anlagen. Besonders im Gewerbesektor nimmt die Nachfrage deutlich zu.

Wachstum verlagert sich in Richtung Gewerbe und Industrie

Wurden Batteriespeicher lange vorwiegend in Einfamilienhäusern eingesetzt, verlagert sich das Marktwachstum nun auf Gewerbe, Industrie und Landwirtschaft. Bereits 2025 waren in der Schweiz rund 1500 MWh Batteriespeicher hinter dem Netz installiert. Sinkende Investitionskosten machen Speicher für Unternehmen wirtschaftlich immer attraktiver. Treiber sind steigende Leistungstarife, neue Tarifmodelle und der Wunsch nach maximaler Eigennutzung. Speicher helfen, Überschüsse zwischenspeichern und zeitversetzt zu verbrauchen. Dadurch sinken die Energiekosten und die Netzhängigkeit.

Warum Unternehmen auf Gewerbespeicher setzen

Für viele Betriebe steht die Optimierung des Eigenverbrauchs im Vordergrund. Statt Solarstrom zu tiefen Einspeisetarifen abzugeben, wird er gespeichert. Zudem helfen Gewerbespeicher, kostenintensive Lastspitzen abzufedern. Darüber hinaus gewinnen Unternehmen Flexibilität bei der Steuerung ihrer Energieflüsse. Dies schafft die Grundlage für Anwendungen wie dynamische Stromtarife, Elektromobilität oder die Teilnahme an Regelenergiemärkten.



Urs Steiner, Betriebsleiter auf dem Sagihof in Dagmersellen, vor seinem Gewerbespeicher.

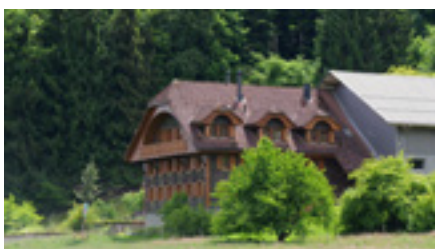
Praxisbeispiel: mehr Eigenverbrauch auf dem Sagihof

Wie das in der Praxis wirkt, zeigt der Sagihof in Dagmersellen. Der Landwirtschaftsbetrieb mit einer 900 kWp starken PV-Anlage hat seine Energieversorgung 2025 um einen Huawei-Gewerbespeicher mit 400 kWh Kapazität ergänzt. «Uns hat überzeugt, mehr von unserem eigenen Strom zu verbrauchen und ihn nicht auf dem Markt zu verschenken», erklärt Betriebsleiter Urs Steiner. Der Speicher verschiebt Solarstromüberschüsse gezielt in die Nacht und die Morgenstunden. Gleichzeitig puffert er Lastspitzen beim Anlauf der Pelletpressen ab. Der Sagihof

rechnet damit, künftig bis zu 80 Prozent seines Strombedarfs selbst zu decken. Selbst im Winter konnten dank des Speichers Nächte ohne Netzbezug überbrückt werden.

Fester Bestandteil moderner Energieprojekte

Mit dem PV-Ausbau sowie der Elektrifizierung von Mobilität und Wärme wächst die Bedeutung von Batteriespeichern. Für Unternehmen bieten sie wirtschaftliche Vorteile durch tiefe Energiekosten, leisten einen Beitrag zur Versorgungssicherheit und entwickeln sich zum zentralen Bestandteil moderner Energiesysteme.



Kontakt:

Solarmarkt GmbH, 5000 Aarau, Tel. +41 62 200 62 00
info@solarmarkt.ch, www.solarmarkt.ch

SOLARMARKT
Kompetenz und Komponenten.

Die Weltneuheit: Laundry Jet

Der Laundry Jet bringt ein Stück Science-Fiction in Ihr Zuhause und revolutioniert die Art und Weise, wie Wäsche gesammelt und transportiert wird. Das innovative System bietet eine futuristische und zugleich praktische Lösung für ein alltägliches Problem und steigert Komfort und Effizienz im Haushalt erheblich. Im Gegensatz zu herkömmlichen Wäscheabwurfssystemen, bei denen die Wäsche lediglich nach unten fällt, kann der Laundry Jet die Wäsche sowohl vertikal als auch horizontal durch das ganze Haus transportieren.



Wie funktioniert das System?

Laundry Jet ist das weltweit erste vakuumbetriebene Wäschetransportsystem. Über dezente Einwurfföffnungen, die in verschiedenen Räumen des Hauses installiert werden können, gelangt die Wäsche direkt in den Waschraum. Öffnen Sie einfach den nächstgelegenen Anschluss – das System startet automatisch. Schmutzwäsche, Bett-

wäsche, Jeans oder Handtücher werden eingelegt und anschliessend automatisch durch das Rohrsystem in die Waschküche transportiert. Wird der Anschluss wieder geschlossen, stoppt das System selbstständig.

Ähnlich wie bei einem Zentralstaubsauger wird ein diskretes Rohrsystem in Wände und Decken integriert. Ein grosser Vorteil liegt in der kompakten Rohrdimension: Die Leitun-



gen sind deutlich kleiner als bei herkömmlichen Wäscheabwurfssystemen und lassen sich deshalb frühzeitig und unkompliziert in jede Bauplanung integrieren – sowohl im Neubau als auch teilweise bei Umbauten.

Statt schwere Wäschekörbe durchs Haus zu tragen, genügt ein Handgriff: Die Wäsche wird automatisch, hygienisch und sicher direkt in den Waschraum transportiert. Das System arbeitet effizient, platzsparend und sorgt für deutlich mehr Komfort im Alltag.

Zusätzlich bietet der Laundry Jet zwei praktische, nicht motorisierte Rückführsysteme. Damit kann saubere Wäsche aus dem Waschraum wieder direkt in den Kleiderschrank, ins Schlafzimmer oder zu einem beliebigen Ort zum Zusammenlegen oder Bügeln transportiert werden. Diese Rückführreinheiten nutzen den Luftstrom der Haupteinheit und werden an dasselbe Rohrsystem angeschlossen.

Gerne übernehmen wir Beratung, Planung und Einbau für Sie.

Kontakt:

Späni Zentrale Haustechnik AG, 6422 Steinen
Tel. +41 41 833 88 99, info@zentralstaubsauger.ch
www.zentralstaubsauger.ch



Mehr produzieren, besser speichern, jede Fläche optimal nutzen

Um den neuen Anforderungen und den steigenden Erwartungen an die Energieautonomie gerecht zu werden, müssen Photovoltaikanlagen heute mehr leisten. Die Kombination aus Energieerzeugung, vertikalen Lösungen und intelligenter Speicherung ermöglicht es, jeden verfügbaren Quadratmeter optimal zu nutzen und die Energie über den gesamten Tagesverlauf sowie im Wechsel der Jahreszeiten effizient einzusetzen.



Die Energiespeicherung wird zu einem zentralen Bestandteil der Anlage

Eine leistungsfähige Photovoltaikanlage beschränkt sich heute nicht mehr allein auf die Stromerzeugung. Kundinnen und Kunden suchen Lösungen, die ihren Eigenverbrauch optimieren, ihre Energieautarkie erhöhen und jede erzeugte Kilowattstunde bestmöglich nutzen. Intelligente Speichersysteme erfüllen diese neuen Anforderungen, indem sie die Energieflüsse zwischen der Solarstromerzeugung, dem Batteriespeicher, dem Gebäude und, wenn sinnvoll, der Elektromobilität automatisch steuern.

Die Zukunft der Photovoltaik wird auch vertikal geschrieben

Die Photovoltaik auf Dächern bleibt die bevorzugte Lösung zur Erzeugung von Solarstrom. Heute ergänzen vertikale Photovoltaiklösungen diese Produktion, indem sie bisher wenig genutzte Flächen optimal erschliessen. Photovoltaische Fassaden, Balkone und Zäune ermöglichen es, die aktive Fläche zu vergrössern und sich gleichzeitig harmonisch in die Architektur zu integrieren. In Kombination mit einer Speicherlösung tragen sie dazu bei, den Eigen-



verbrauch zu optimieren und die Energienutzung über den gesamten Tagesverlauf sowie über die Jahreszeiten hinweg besser zu verteilen. Für Installateure eröffnen diese Lösungen zudem neue Perspektiven, da sie leistungsfähigere, ästhetischere und besser auf die Bedürfnisse ihrer Kunden zugeschnittene Anlagen anbieten können.

Lösungen, die den Alltag von Elektroinstallateuren erleichtern

Über ihre Leistungsfähigkeit hinaus sind die von Solexis angebotenen Lösungen darauf ausgelegt, den Alltag von Fachkräften zu ver-

einfachen. Dank ihres modularen Aufbaus, ihrer intuitiven Inbetriebnahme und der Kompatibilität zwischen den verschiedenen Komponenten lassen sich Installationszeiten reduzieren und Wartungsarbeiten erleichtern. Die Konfigurations- und Überwachungstools ermöglichen eine schnelle Einarbeitung und gewährleisten gleichzeitig eine effiziente Kontrolle der Anlagen. Mit zuverlässigen und einfach zu installierenden Lösungen können sich Elektroinstallateure stärker auf ihr Kerngeschäft konzentrieren und ihren Kunden leistungsfähige, erweiterbare und langlebige Anlagen anbieten.



Kontakt:

Solexis SA, 1400 Yverdon-les-Bains
Tel. FR: +41 24 426 36 36, Tel. DE: +41 24 426 36 37
info@solexis.ch, www.solexis.ch

Sole)(isTM

Kalkschutz als Investitionsschutz – technisch durchdacht statt pauschal

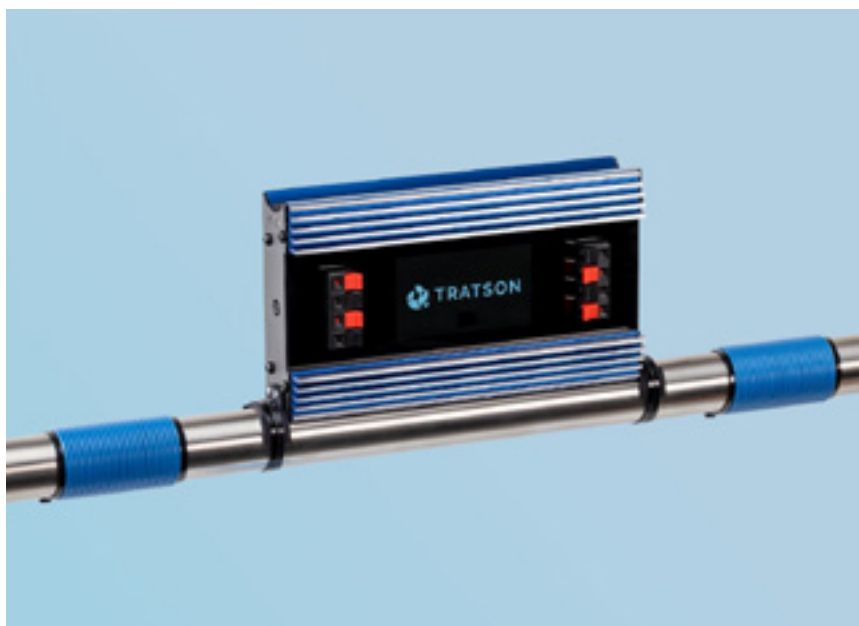
Wer Wohneigentum besitzt, denkt langfristig. Leitungen, Armaturen, Boiler und Haushaltsgeräte sind keine kurzfristigen Konsumgüter, sondern Teil der Substanz einer Liegenschaft. Hartes Wasser und Kalkablagerungen führen über Jahre hinweg zu erhöhtem Energieverbrauch, zusätzlichem Reinigungsaufwand und vorzeitigem Verschleiss.

Die Frage ist deshalb nicht, ob man Kalk begegnet – sondern wie

Die TRATSON AG aus Birmenstorf (AG) verfolgt einen differenzierten Ansatz, der sich bewusst von pauschalen Lösungen unterscheidet. Statt ein einheitliches Signal für jede Situation zu verwenden, werden Wasserhärte, Rohrmaterial und Ausdehnung des Leitungssystems berücksichtigt. Das Gerät lässt sich präzise auf die Gegebenheiten der jeweiligen Liegenschaft einstellen. Kalk ist kein standardisierter Stoff – folglich sollte auch seine Behandlung nicht standardisiert erfolgen.

Kern der Technologie ist die sogenannte Physical Inductive Technology (PIT). Sie beeinflusst mittels elektromagnetischer Felder die Kristallstruktur des Kalks, sodass sich dieser nicht mehr als harte Ablagerung festsetzt. Die natürlichen Mineralien wie Calcium und Magnesium bleiben dabei vollständig im Wasser erhalten.

Ein praxisrelevanter Vorteil liegt in der Funktionsweise unabhängig vom Wasserfluss. Gerade in Einfamilienhäusern steht Wasser den grössten Teil der Zeit in den Leitungen. Systeme, die nur bei Durchfluss wirken, erfassen diese Phase nicht. Die TRATSON-Technologie arbeitet auch bei stehendem Wasser.



Neu integriert ist ein modernes Farb-Touchscreen-Display. Es ermöglicht eine transparente und standortspezifische Einstellung der Leistungsparameter sowie eine laufende Kontrolle der Systemkonfiguration. Optional kann eine zuschaltbare Wasservitalisierung aktiviert werden, die das Wasser in seiner sensorischen Wahrnehmung positiv beeinflussen kann. Ergänzend ist ein Wasserfluss-Sensor erhältlich, der die Leistungsabgabe automatisch an die tatsächliche Nutzung anpasst und so Energieeffizienz und Systemwirkung optimiert.

Entwickelt und gefertigt in der Schweiz, mit zehn Jahren Herstellergarantie, versteht sich TRATSON als langfristige Lösung für Eigentümer, die ihre Liegenschaft technisch sinnvoll schützen möchten. Ein starkes Vertrauenssignal ist zudem die 365-Tage-Zufrie-

denheitsgarantie. Sie ermöglicht es, das System im eigenen Zuhause über ein ganzes Jahr hinweg zu testen. Eine solche Zusage setzt voraus, dass man von der eigenen Technologie überzeugt ist.

Kalk lässt sich nicht vermeiden. Doch wie man ihn behandelt, entscheidet über Werterhalt, Effizienz und Substanz einer Liegenschaft.



Kontakt:

Tratson AG, 5413 Birmenstorf, Tel. +41 44 212 22 31
info@tratson.ch, www.tratson.ch



Outdoor Stromlösungen Core

Die zuverlässige Stromversorgung für den Aussenbereich

Die Core-Serie steht für robuste, wetterfeste und praxisorientierte Stromlösungen, die speziell für den Einsatz im Freien entwickelt wurden. Ob auf der Baustelle, im Garten, bei Renovationsarbeiten oder anderen Anwendungen im Aussenbereich – Core bietet professionelle Qualität für Handwerker, Hausbesitzer und alle, die draussen sicher und effizient arbeiten wollen.

Im Mittelpunkt der Serie steht der konsequente Fokus auf Schutz, Langlebigkeit und Funktionalität. Der Grossteil der Produkte – darunter Verlängerungskabel, Kabelrollen und Stromverteiler – verfügt über einen IP55-Schutzgrad. Damit sind sie optimal gegen Staub und Strahlwasser geschützt und trotzen auch widrigen Wetterbedingungen. Regen, Staub oder starke Temperaturschwankungen beeinträchtigen die Funktion nicht – ideal für den täglichen Einsatz unter freiem Himmel.

Die Kabel und Anschlussleitungen der Core-Serie bestehen, je nach Ausführung, aus widerstandsfähigem PVC, Gummi oder PUR-Kabel. Alle Materialien zeichnen sich durch hohe Flexibilität, extreme Robustheit und eine sehr gute Beständigkeit gegen mechanische Belastungen, UV-Strahlung, Temperaturschwankungen und ölhaltige Substanzen aus. So bleibt die Leistungsfähigkeit selbst bei intensiver Nutzung über



lange Zeiträume erhalten – ein entscheidender Vorteil für alle, die auf eine dauerhaft verlässliche Stromversorgung im Aussenbereich angewiesen sind.

Neben der technischen Qualität überzeugt Core durch durchdachtes Design und praxisgerechte Details. Ergonomische Griffe, robustes Gehäuse, gut sichtbare Signalfarben und ein sicheres Handling sorgen dafür,

dass jedes Produkt intuitiv bedient werden kann. Ob im privaten Garten, auf der Baustelle oder im professionellen Handwerksbetrieb – Core liefert die passende Stromlösung für jede Aussenanwendung. Sicher, robust und sofort einsatzbereit – damit Arbeiten im Freien zuverlässig und effizient gelingen.

**Kontakt:**

M. Schönenberger AG, 5507 Mellingen
Tel. +41 56 481 81 41, info@msch-ag.ch, msch-ag.ch



schönenberger

Licht, das für 400 Parkplätze mitdenkt

Weil es das Licht dort hell leuchten lässt, wo es gebraucht wird, und andere Bereiche gedimmt bleiben, sorgt TRIVALITE von Swisslux im Parkhaus der Parkallee Bachenbülach für Energieeffizienz und Sicherheit.

Das zweigeschossige Parkhaus des Einkaufszentrums Parkallee wurde mit einer vollständig neuen Beleuchtung versehen. Die Anforderungen der Bauherrschaft waren klar: sehr gute Ausleuchtung, maximale Energieersparnis durch LED und Sensorik sowie minimaler Unterhaltsaufwand. Genau für solche Anwendungen hat Swisslux das TRIVALITE Perseus-Schienensystem entwickelt. Sein Herzstück ist die Schwarmintelligenz: Leuchten und Sensoren arbeiten im Verbund. Nutzende werden zuverlässig erfasst, auch zwischen parkierten Fahrzeugen und im Bereich von Säulen. Dank dieser Schwarmintelligenz, Zonenbeleuchtung und Konstantlichtfunktion erleuchtet TRIVALITE das Parkhaus dort hell, wo Bewegung erkannt wird, und lässt Bereiche, in denen sich niemand aufhält, gedimmt. Das erhöht das Sicherheitsgefühl im Parkhaus und spart Energie. Gegenüber herkömmlichen Lösungen lassen sich bis zu 94 Prozent Strom sparen.

Vorteile für Planer und Installateure

Das modulare TRIVALITE Perseus-System besteht aus Tragschiene, Leuchte und Sensorik. Leuchten und Sensoren lassen sich frei und werkzeuglos positionieren. Die Bestückung der Durchgangsverdrahtung (2,5 mm²), bis zu einer Länge von 28 Metern, erfolgt ebenfalls werkzeuglos. Auch die Planungsarbeit profitiert von der Modularität:



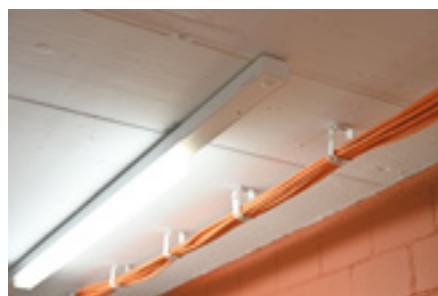
Zwei Anforderungen, eine Lösung: Für Besuchende muss ein Parkhaus jederzeit gut ausgeleuchtet und sicher sein. Für Betreiber muss es energieeffizient und wartungsarm funktionieren. TRIVALITE erfüllt beides. Helles Licht dort, wo Bewegung erkannt wird, gedimmtes Licht in ungenutzten Bereichen.

Allfällige Anpassungen an bauliche Gegebenheiten sind jederzeit möglich. Dank hoher Sensordichte und flexibler Gruppenkonfiguration bis auf Leuchtebene lässt sich das System für jeden Anwendungsfall konfigurieren, ganz einfach per Smartphone und App über Bluetooth.

Fremdleuchten nahtlos integriert

Für die Rampen kamen ergänzend Hydral150N-4-B-Einzelleuchten zum Einsatz. An Liftvorplätzen und Eingangsbereichen wurden Fremdleuchten verwendet, die sich über TRIVALITE-Steuerungskomponenten

ins Steuerungskonzept einbinden liessen. Die gesamte Beleuchtung verhält sich deshalb als Einheit, unabhängig davon, ob TRIVALITE-Eigenleuchten oder Drittprodukte im Einsatz sind. Swisslux begleitete das Projekt von der Planung bis zur Inbetriebnahme. Der ausführende Unternehmer bringt es auf den Punkt: «Bei 400 Parkplätzen ist eine effiziente und wartungsarme Beleuchtung entscheidend. Mit TRIVALITE wird das Licht bedarfsgerecht gesteuert, wodurch Energie eingespart und der Unterhaltsaufwand deutlich reduziert wird. Das Ergebnis: ein wirtschaftliches und hochwertig beleuchtetes Parkhaus.»



Kontakt:

Swisslux AG, 8618 Oetwil am See, Tel. +41 43 844 80 80
info@swisslux.ch, www.swisslux.ch

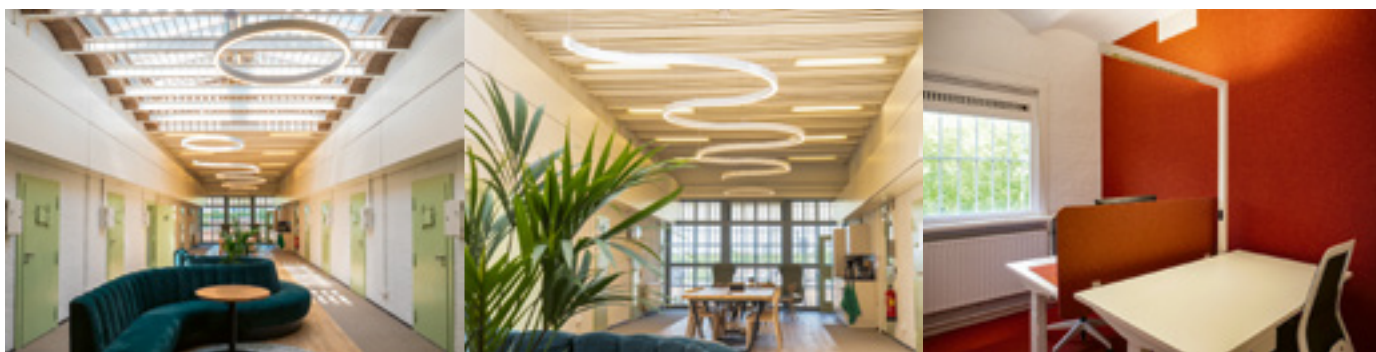
SWISSLUX



EGLO Professional – Kompetenz für anspruchsvolle Lichtprojekte

Zuverlässige Beleuchtungslösungen für Elektroinstallateure, Fachplaner und den Elektrogrosshandel

Professionelle Beleuchtung beginnt lange vor der Auswahl der passenden Leuchte. Ob Büro, Hotel, Bildungseinrichtung, Gesundheitswesen oder Wohnbau – jedes Bauvorhaben stellt individuelle Ansprüche an Lichtqualität, Funktionalität und Wirtschaftlichkeit.



Gleichzeitig steigen die Anforderungen an Energieeffizienz, Normenkonformität und effiziente Projektabläufe. Gefragt sind deshalb Partner, die die Anforderungen moderner Bauvorhaben verstehen und ihre Kunden mit durchdachten Lichtkonzepten von der Planung bis zur Umsetzung begleiten.

Lichtlösungen für unterschiedlichste Anforderungen

EGLO Professional unterstützt Elektroinstallateure, Fachplaner und den Elektrogrosshandel mit einem vielseitigen Portfolio an Leuchten und Lichtsystemen für Bürogebäude, Hotellerie, Gesundheitswesen, Retail sowie Wohnbauprojekte. Von funktionalen Arbeitsplatzleuchten über dekorative Lichtkonzepte bis hin zu modularen Systemlösungen verbindet das Portfolio modernes Design mit technischer Qualität und hoher Praxistauglichkeit. Ziel ist es, Lichtkonzepte bereitzustellen, die sich flexibel an unterschiedliche Planungsaufgaben und Einsatzbereiche anpassen und sowohl gestalterisch als auch wirtschaftlich überzeugen.

Kompetenz von der Planung bis zur Umsetzung

Das Büroprojekt Publyon Office zeigt, wie die Serien RING, FLEX und OFFICELINE 50 zu einem stimmigen Lichtkonzept kombiniert werden. Sie verbinden Funktionalität, Design und hohen Lichtkomfort in unterschiedlichen Arbeitsbereichen. Ob Arbeitsplätze, Besprechungsräume oder Kommunikationszonen – die Kombination verschiedener Leuchtserien schafft ein harmonisches Gesamtbild und erfüllt architektonische wie funktionale Anforderungen. Moderne Lichttechnologien, intelligente Systemlösungen und kontinuierliche Produktentwicklungen unterstreichen dabei den Innovationsanspruch von EGLO Professional und schaffen die Grundlage für zukunftsorientierte Lichtkonzepte.

Partnerschaft, auf die Sie bauen können

Die Produkte sind über den Fachgrosshandel erhältlich und dadurch schnell und zuverlässig für Bauvorhaben jeder Grös-

selektionsordnung verfügbar. Kurze Beschaffungswege und eine hohe Lieferfähigkeit sorgen für Planungssicherheit und effiziente Abläufe. Mit technischer Kompetenz und einer partnerschaftlichen Zusammenarbeit begleitet EGLO Professional Elektroinstallateure, Fachplaner und den Elektrogrosshandel von der Planung bis zur erfolgreichen Umsetzung. So entstehen wirtschaftliche und zukunftssichere Lichtkonzepte, die Funktionalität, Effizienz und Design in Einklang bringen.

Weitere Informationen finden Sie über den QR-Code oder unter www.professional.eglo.com



Kontakt:

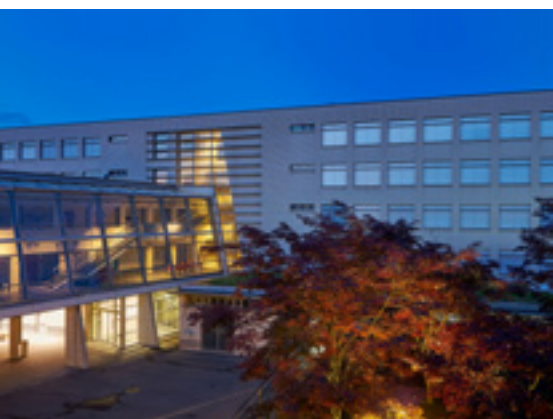
EGLO Schweiz AG, 6032 Emmen, Tel. +41 41 268 69 59
info-switzerland@eglo.com, professional.eglo.com



Intelligente Beleuchtung mit Tageslichtregelung ermöglicht 64 % Energieeinsparung

Am Gewerblich-industriellen Bildungszentrum Zug (GIBZ) wurde über rund sechs Monate untersucht, wie effizient eine tageslichtgeregelter LED-Beleuchtung im Schulbetrieb ist. Das Ergebnis ist eindeutig: Die neue Beleuchtungsanlage verbraucht 64 % weniger elektrische Energie als die bestehende Leuchtstofflampenlösung und unterschreitet damit sogar den Zielwert der SIA 387/4. Über die Hälfte der Einsparung ist auf die intelligente Tageslichtregelung zurückzuführen.

Text: Stefan Gasser, SLG

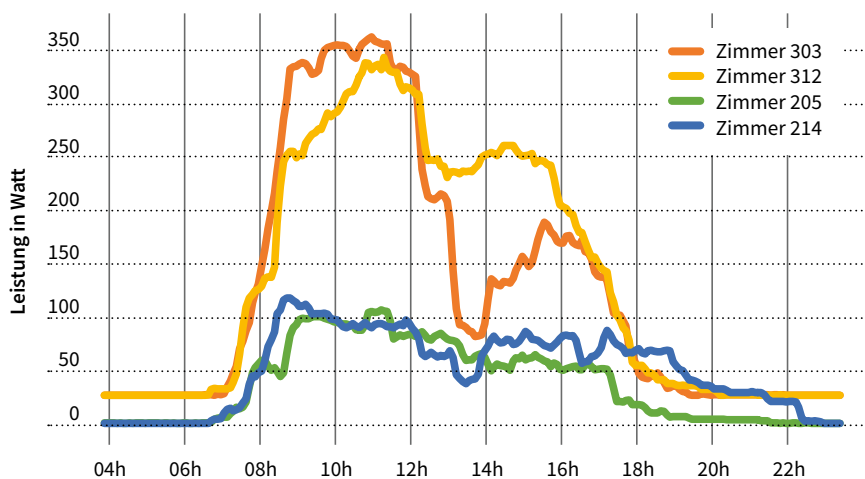


Das GIBZ ist eines der Praxisbeispiele im Rahmen des «energylight-Programms» unterstützt von EnergieSchweiz. In der Fallstudie wurde der energetische Nutzen intelligenter Beleuchtungssysteme messtechnisch unter-

sucht. Der betrachtete Gebäudetrakt verfügt über eine beleuchtete Fläche von rund 7'000 m². Während die unteren Geschosse bereits mit moderner LED-Beleuchtung ausgestattet sind, kommen in den oberen Etagen noch konventionelle Leuchtstofflampen zum Einsatz. Diese Situation ermöglichte einen direkten Vergleich unter realen Nutzungsbedingungen. Die bestehende Anlage arbeitet ohne Tageslichtregelung und mit konstanter Leistungsaufnahme während der Unterrichtszeit. Die neue Lösung kombiniert LED-Pendelleuchten mit Präsenzmeldern und einem externen Tageslichtmesskopf. Gesteuert über einen zentralen Controller passt das System die Lichtleistung laufend dem verfügbaren Tageslicht an; die maximale Leistung ist begrenzt.

Zwischen August 2025 und Januar 2026 wurden in vier Schulzimmern die elektrische Leistung und die Aussenbeleuchtungsstärke kontinuierlich erfasst. Die Auswertung zeigt deutlich niedrigere Leistungsspitzen und einen dynamischen Lastverlauf in den modernisierten Räumen. Während die alte Beleuchtung unabhängig vom Tageslicht nahezu mit Volllast betrieben wird, reduziert die neue Anlage ihre Leistung bei zunehmender Aussenhelligkeit präzise und zuverlässig. Die Energiebilanz nach SIA-Norm 387/4 bestätigt die Messergebnisse: Der spezifische Energiebedarf sinkt von 10,2 auf 3,7 MWh pro Jahr, entsprechend 4,2 kWh/m², und liegt damit deutlich unter dem Zielwert. Die Studie belegt das hohe Energiesparpotenzial intelligenter Beleuchtung in Schulbauten.

GIBZ - elektrische Leistung typischer Schultag



Gemittelter Tagesgang der Leistungsaufnahme in allen vier Schulzimmern (Zimmer 205 + 214 sind renoviert, Zimmer 303 + 312 mit alter Beleuchtung)

energylight

Die Nutzung von intelligenter Beleuchtung – insbesondere mit Tageslichtnutzung – ist ein wesentlicher Faktor bei der Zielerreichung der «energylight Initiative», den Stromverbrauch für Beleuchtung in der Schweiz zu halbieren. Die Schweizer Licht Gesellschaft (SLG) treibt die Initiative gemeinsam mit über 70 energylight Partnern voran. Darunter, wie in diesem Fall, das Hochbauamt des Kantons Zug und mit der Unterstützung von EnergieSchweiz. Mehr Infos unter www.energylight.ch

SLG
Schweizer Licht Gesellschaft
Association Suisse pour l'éclairage
Associazione Svizzera per la luce



Smart HCL Lighting integriert mit DALI und CASAMBI — gottardo macht's möglich

Schweizer Leuchtenqualität trifft auf offene Systemarchitektur

Wer heute Lichtprojekte plant, weiss: Der Unterschied zwischen einer guten und einer exzellenten Lösung liegt nicht allein in der Leuchte selbst, sondern im Zusammenspiel von Lichtqualität, Steuerbarkeit und Integration mit den umgebenden Geräten. Gottardo swiss LED lighting bietet mit ihren innovativen Human Centric Lighting Leuchten genau diese Kombination — perfektes Licht für jede Tageszeit und jede Tätigkeit.

DALI als Rückgrat, CASAMBI als Brücke

Der DALI-Standard ist in der professionellen Gebäudeautomation seit Jahren etabliert. Er gewährleistet zuverlässige, normierte Kommunikation zwischen Geräten, Treibern und Steuerungen. Die gottardo Smart Lighting Leuchten lassen sich über das CASAMBI Netzwerk in die DALI-Welt integrieren. Das eröffnet faszinierende Möglichkeiten für die Gebäudeautomation und Human Centric Lighting (HCL) Beleuchtungskonzepte.

Offene Architektur öffnet Türen zu KNX, LOXONE und mehr

Der Mehrwert geht über DALI hinaus. Wer ein gottardo-Lichtsystem mit DALI verbindet, öffnet damit gleichzeitig die Tür zu allen marktgängigen Gebäudeautomationsstandards: KNX, LOXONE, BACnet, Modbus – alle diese Systeme sind über DALI-Gateways erreichbar. Gottardo Leuchten sind auch mit Matter basierten Produkten kombinierbar. Apple Home und Google Home, Amazon Alexa oder Philips Hue werden unterstützt. Diese Flexibilität macht die gottardo Leuchten zur optimalen Wahl für nahezu jedes Beleuchtungsprojekt.

Mehrwert mit gottardo Smart Lighting

Mit den universal integrierbaren gottardo-Leuchten bieten Sie Ihren Kunden eine zukunftssichere und flexible Beleuchtungs-



lösung mit Blick auf das Ganze. Konfiguration, Integration, Erweiterungen – all das liegt in Ihren Händen, nicht in einem geschlossenen Herstellersystem. Ihr Kunde profitiert von grosser Flexibilität und hohem Komfort. Für Sie eröffnet gottardo Smart Lighting interessantes Geschäftspotential mit überschaubarem Planungsaufwand.

Hochwertig, langlebig, Swiss Made

Gottardo swiss LED lighting steht für hervorragende Lichtqualität, innovative Lichtsteuerung, robuste und langlebige Leuchten. Alle Leuchten werden vollumfänglich in Unterägeri (ZG) entwickelt und produziert.

Perfektes Licht – Jetzt selber erleben!

Überzeugen Sie sich selbst. Besuchen Sie gottardo an der Ineltec in Zürich, Halle 3, Stand C22. Das gottardo-Team zeigt Ihnen an der Ineltec live, wie die Integration über CASAMBI funktioniert, wie Sie die HCL-Möglichkeiten der innovativen gottardo Lichtsteuerung nutzen und welche Leuchten sich für welche Projekte besonders gut eignen.

Ihr Ansprechpartner:

Patrick Schibli, Head of Business Development/
Industrial Automation, +41 41 754 50 14,
p.schibli@gottardo-LED.ch

Kontakt:

Gottardo swiss LED lighting by S-TEC electronics AG,
6314 Unterägeri, www.gottardo-LED.swiss



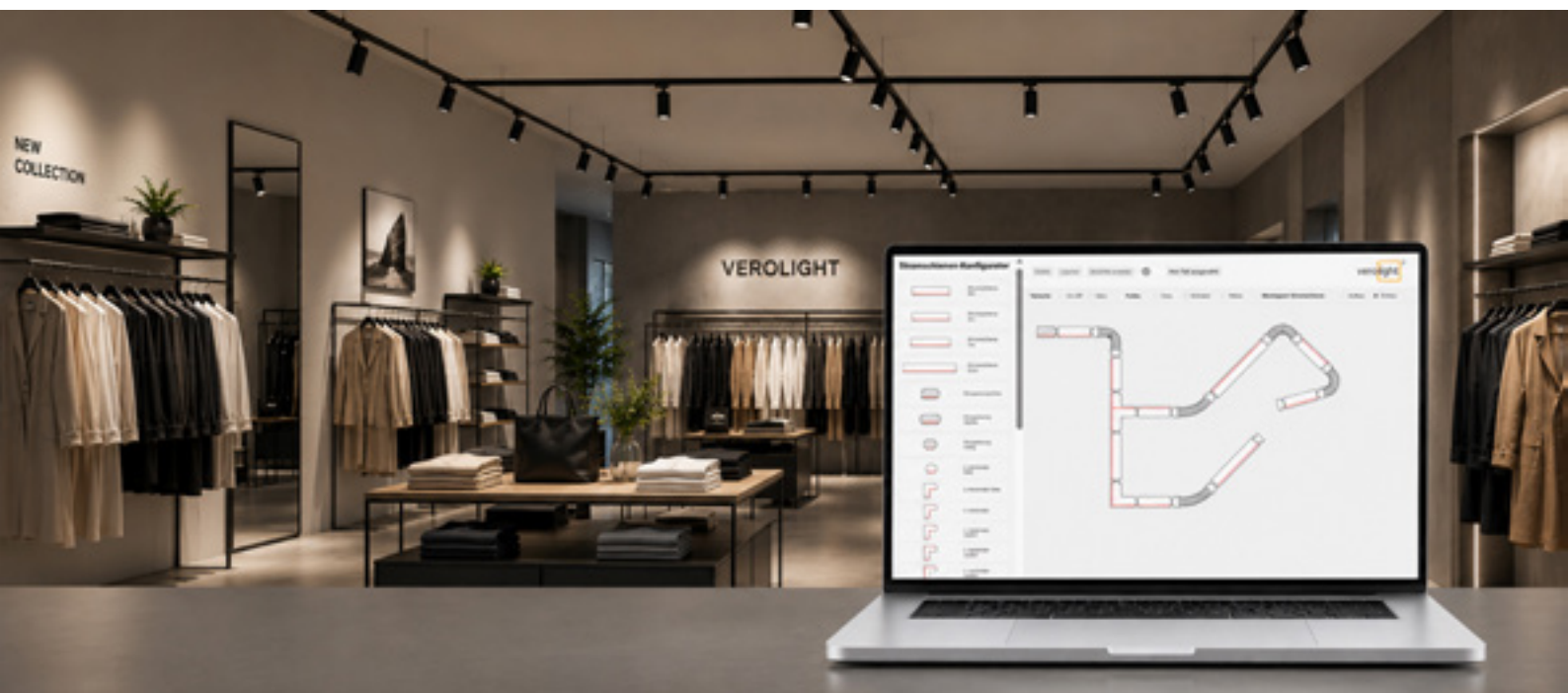
CASAMBI

LOXONE



matter

gottardo
swiss LED lighting



Effiziente Stromschienenplanung mit dem Konfigurator von Verolight

Die Planung von Stromschienensystemen war noch nie so effizient: Mit dem Stromschienen-Konfigurator von Verolight stellen Sie Ihr individuelles Global Trac-Stromschienensystem schnell, präzise und bedarfsgerecht zusammen. Der Konfigurator führt Sie systematisch durch die Auswahl aller erforderlichen Komponenten, von den Stromschienen über passende Verbinder bis hin zu den Einspeisungen.

Dank der intuitiven Bedienung erkennt er kompatible Bauteile und verbindet diese automatisch in der korrekten Anordnung. Anschliessend erstellt der Konfigurator eine vollständige Stückliste inklusive Artikelnummern. Das spart Zeit, minimiert Fehlkonfigurationen und vereinfacht sowohl die Materialdisposition als auch den Bestellprozess. Passend dazu ist ab sofort das vollständige Stromschienensortiment von Global Trac im Verolight Webshop erhältlich. Damit beziehen Sie alle benötigten Systemkomponenten aus einer Hand: Stromschienen in verschiedenen Längen, Verbinder, Einspeisungen, Endkappen sowie umfangreiches Montage- und Systemzubehör. Die Stromschienensysteme von Global Trac überzeugen durch hohe Qualität, eine schnelle und

unkomplizierte Montage sowie grosse Flexibilität bei professionellen Beleuchtungsprojekten im Einzelhandel, in Büros, im privaten Wohnbereich, in der Gastronomie, in Museen oder in öffentlichen Gebäuden.

Ergänzend bietet der Verolight Webshop ein breites Sortiment hochwertiger LED-Strahler für unterschiedlichste Beleuchtungsaufgaben, von der gezielten Akzent- und Warenbeleuchtung bis hin zur professionellen Allgemeinbeleuchtung. Je nach Steuerungsanforderung sind die Strahler mit On/Off-, Phasecut- oder DALI-Adapter erhältlich. Die Kombination aus intelligentem Konfigurator und umfassendem Produktsortiment vereinfacht Planung, Beschaffung und Projektabwicklung erheblich: System konfigurieren, Stückliste erstellen und alle

benötigten Komponenten direkt im Webshop bestellen. Effizient, zuverlässig und aus einer Hand.

In wenigen Klicks zur passenden Lösung

Planen Sie Ihr individuelles Global Trac Stromschienensystem komfortabel und präzise am Bildschirm. Einfach, schnell und fehlerfrei: www.konfigurator.verolight.com

Kontakt:

Verolight AG, 6260 Mehlsecken, Tel. +41 62 552 22 00
vertrieb@verolight.com, www.verolight.com



Effizienz durch Intelligenz

Kühlung auf höchstem Niveau

Mit dem AI CoolAssist® setzt Electrolux neue Massstäbe im Kühlen und Gefrieren.

Mit der aktuellen Generation von Kühl- und Gefriergeräten baut Electrolux konsequent auf bewährte Technologien, die eine präzise und zuverlässige Lagerung von Lebensmitteln gewährleisten. Die NoFrost-Technologie verhindert die Bildung von Eis und erspart das mühsame Abtauen des Gefrierraums. Cooling360° sorgt mit einer aktiven Luftzirkulation für eine gleichmässige Temperaturverteilung im gesamten Innenraum. Electrolux geht nun den nächsten Schritt und führt den AI CoolAssist® mit intelligenten Funktionen ein, die den Gerätebetrieb an das Nutzungsverhalten anpassen und die Energieeffizienz weiter verbessern.

AI CoolAssist®: smarte Steuerung im Einsatz

Mit AI CoolAssist® erweitert Electrolux die klassische Kühltechnik um eine adaptive, intelligente Steuerung. Die Technologie analysiert das Nutzungsverhalten im Alltag und passt die Geräteleistung automatisch an. Beim Einräumen grosser Einkäufe wird der innovative Shopping Mode aktiviert, der für eine schnelle Abkühlung neu eingelagerter Lebensmittel sorgt. Bleibt der Kühlschrank über mehrere Tage geschlossen, greift der Holiday Mode, der den Energieverbrauch reduziert und gleichzeitig stabile Lagerbedingungen sicherstellt. Bekannte Funktionen werden dabei nicht mehr manuell gesteuert, sondern dynamisch durch das System übernommen. So erhöht das Gerät bei häufiger Nutzung gezielt seine Leistung und reduziert sie in ruhigeren Phasen automatisch. Das Ergebnis ist eine konstant optimale Lagerumgebung ohne zusätzlichen Bedienungsaufwand. Ein weiterer Vorteil liegt in der einfachen Integration: AI CoolAssist® funktioniert vollständig offline und benötigt keine App-Anbindung. Dadurch bleibt die Anwendung unkompliziert, während gleich-



zeitig höchste Betriebssicherheit gewährleistet ist. Die Aktivierung erfolgt komfortabel über das Bedienfeld.

Effizienz als Schlüssel zur Nachhaltigkeit

Die Verbindung von künstlicher Intelligenz und Kühltechnologie eröffnet insbesondere im Hinblick auf Nachhaltigkeit neues Potenzial. AI CoolAssist® reduziert gezielt den Energieverbrauch, indem die Leistung bedarfsgerecht gesteuert wird. Unter realen Bedingungen sind Einsparungen von bis zu zehn Prozent möglich. Gleichzeitig verbessern stabile Temperaturverhältnisse und optimierte Lagerbedingungen die Haltbarkeit von Lebensmitteln, wodurch Food Waste reduziert wird. Ergänzt wird dieser Ansatz durch das nachhaltige Materialkonzept.

So bestehen Innenverkleidungen zu einem grossen Teil aus recyceltem Kunststoff, während gleichzeitig Design sowie Beleuchtung weiter optimiert wurden.

Kontakt:

Electrolux AG, 8048 Zürich
Tel. +41 44 405 81 11, Fax +41 44 405 82 35
www.electrolux.ch



Mehr Raum für Frische

Liebherr erweitert sein Portfolio mit XXL-Einbau-Kühl-Gefrierkombis

Moderne Küchen werden grosszügiger – und mit ihnen die Ansprüche an Kühlgeräte. Liebherr antwortet darauf mit einer neuen Generation von XXL- und XL-Einbaugeräten, die mehr Volumen, mehr Komfort und mehr Frische in den Alltag bringen.



Mit den neuen XXL-Einbau-Kühl-Gefrierkombinationen nutzt Liebherr den vorhandenen Raum konsequent aus. Die Geräte sind exakt für die 194-cm-Nische in Kombination mit 75-cm-Breite konzipiert und schaffen so ein deutliches Plus an Stauraum. Unglaubliche 100 Liter zusätzlicher Nutzinhalt sorgen für mehr Freiheit beim Lagern, Kühlen und Gefrieren – ideal für den grossen Einkauf oder den Alltag in lebendigen Haushalten.

Frische auf neuem Niveau

Im Zentrum steht die BioFresh-Technologie. In grosszügig dimensionierten Safes mit Temperaturen nahe 0 °C und optimaler Luftfeuchtigkeit bleiben Lebensmittel deutlich länger frisch. Die Ausstattung ist konsequent auf den Alltag ausgelegt: NoFrost verhindert Vereisung im Gefrierfach, ein integrierter Ice-

Maker sorgt jederzeit für Eis, und flexible Lösungen im Innenraum schaffen Übersicht. Breite Türabsteller, variable Ablagen und durchdachte Details erleichtern die Organisation und Nutzung.

Weltneuheit für die 194-cm-Nische

Und mit den gleichzeitig lancierten neuen XL-Einbaukühlschränken setzt Liebherr einen neuen Standard in der klassischen 60-cm-Breite. Als weltweit erste Geräte kombinieren sie die 194-cm-Nische mit diesem Format und schaffen so zusätzlichen Stauraum innerhalb bestehender Küchenkonzepte. Rund 30 Liter mehr Nutzinhalt bieten spürbar mehr Platz im Kühlteil – ohne die gewohnte Planungslogik zu verändern. Drei BioFresh-Safes, flexible Ordnungssysteme und eine klare Innenraumgestaltung sorgen

für hohe Funktionalität und eine ruhige, aufgeräumte Optik.

Qualität, die sich bemerkbar macht

Beide Gerätekategorien verbinden ihr erweitertes Volumen mit moderner Energieeffizienz bis zur Klasse B und sind konsequent auf einen leisen Betrieb ausgelegt. Damit eignen sie sich ideal für offene Küchen- und Wohnräume.

Kontakt:

Liebherr-Export AG, 5415 Nussbaumen AG
sales.hau.ch@liebherr.com, home.liebherr.com

LIEBHERR

3'650 Tage ohne Kompromisse. Das Liebherr-Versprechen.

10 Jahre
Herstellergarantie

Gültig auf **alle**
Haushaltsgeräte
1.5. – 31.10.26

Vom **1. Mai bis 31. Oktober 2026** gilt eine 10-jährige Herstellergarantie auf **alle Liebherr Haushaltsgeräte**. Sie umfasst das gesamte Haushaltsgerätesortiment – vom Kühlschrank, Gefrierschrank, Weinschrank und Kühl-Gefrier-Kombination bis hin zur exklusiven Luxuslinie Monolith. Ob Einbau, Unterbau oder freistehend: Jedes Liebherr Haushaltsgerät steht für denselben kompromisslosen Qualitätsanspruch.



Mehr Infos und Online-Registrierung
auf: home.liebherr.com/garantie

LIEBHERR



Qualität erleben, Cashback sichern

Qualität, die das Leben einfacher macht – das ist Bosch. Die Hausgeräte sind zuverlässig, langlebig und voller intelligenter Technologien. Für Endkunden lohnt sich ein Kauf eines hochwertigen Gerätes der Serie 6 oder 8 bis zum 20. November besonders! Sie profitieren von CHF 100.– Cashback für jedes Aktionsgerät – kumulierbar auf bis zu CHF 800.– insgesamt²!

Bei Bosch werden immer neue Technologien entwickelt, um den Alltag zuhause noch einfacher, intelligenter und gesünder zu gestalten. Von der präzisen Temperaturregelung im Backofen über leises und effizientes Spülen bis hin zur smarten Vernetzung via Home Connect – die Hausgeräte von Bosch denken mit und passen sich dem Leben an. Dabei wird nicht nur grosser Wert auf technologische Innovationen gelegt, sondern auch auf eine qualitativ hochwertige Verarbeitung. Getreu dem Anspruch «Technik fürs Leben» durchlaufen alle Bosch Hausgeräte strengste Testverfahren – für höchste Qualität, Effizienz und Zuverlässigkeit.

Smarte Lösungen

Qualität und Technologie, die sich auch in den Waschmaschinen und Wäschetrocknern von Bosch zeigen. Die automatische Waschmitteldosierung i-DOS ermöglicht es nicht nur bis zu 38 % Waschmittel einzusparen,

sondern verringert auch den Wasserverbrauch¹. Und für diejenigen, die sich Bügelaufwand ersparen wollen, sorgt Iron Assist dafür, die Knitterfalten in der Kleidung zu reduzieren.

Frische und Genuss in der Küche

Auch in der Küche wird auf Innovation und Zuverlässigkeit gesetzt. Die Backöfen von Bosch garantieren dank präziser Temperaturregelung und moderner Heizsysteme perfekte Ergebnisse – egal ob Kuchen, Pizza oder Braten. Und die Kühlgeräte sorgen mit der VitaFresh-Technologie dafür, dass Lebensmittel länger frisch bleiben und weniger weggeworfen werden muss.

Qualität zahlt sich aus – jetzt mit Cashback!

Nach einer erfolgreichen Cashback-Kampagne im Jahr 2025 geht die Aktion nun in eine neue Runde. Bis zum 20. November haben Endkunden erneut die Möglichkeit,

nicht nur herausragende Qualität zu kaufen, sondern auch von einem besonderen Preisvorteil zu profitieren! Dank der Bosch Cashback-Aktion können sich Endkunden nun beim Kauf eines ausgewählten Serie 6 oder 8 Hausgerätes CHF 100.– Cashback sichern².

1) i-DOS vermeidet unnötige Spülzyklen aufgrund von manueller Überdosierung. Berechnung basiert auf einer gemischten Beladung, die bei 40 °C mit 38 % manueller Überdosierung von Flüssigwaschmittel gewaschen wird, verglichen mit einem Gerät mit Dosierautomatik, 10 kg Fassungsvermögen und 4D Wash System – Untersuchung WL 1547/19, durchgeführt vom WFK Institut für angewandte Forschung, datiert 08/2019, im Auftrag von BSH Hausgeräte GmbH.

2) Gültig vom 17.08.2026 – 20.11.2026 beim Kauf eines Aktionsgerätes. Bitte Teilnahmebedingungen beachten unter [bosch-home.ch/de/cashback](https://www.bosch-home.ch/de/cashback)

Kontakt:

BSH Hausgeräte AG, 8954 Geroldswil
Tel. +41 848 888 500, Fax +41 848 888 501
www.bosch-home.ch

**BOSCH**

Dosiert automatisch, spart Waschmittel



mit i-Dos
Waschmittelscan

Die BSH Gruppe ist eine Markenlizenznehmerin der Siemens AG.

Siemens Hausgeräte

SIEMENS

Meilenstein für Fahrzeughalter

Toyota verlängert Garantie in der Schweiz auf bis zu 15 Jahre

Toyota setzt neue Massstäbe in Sachen Kundenzufriedenheit und Vertrauen. Seit dem 1. Juni 2026 erweitert der japanische Automobilhersteller seine serviceaktivierte Garantie «TOYOTA RELAX» in der Schweiz auf bis zu 15 Jahre oder 250 000 Kilometer. Damit untermauert die Marke die legendäre Qualität ihrer Fahrzeuge und bietet Kunden eine im Markt aussergewöhnliche, langfristige Absicherung – ganz ohne Aufpreis.

Die Qualität, Zuverlässigkeit und Langlebigkeit von Toyota Automobilen ist weltweit bekannt. Nun geht der Hersteller noch einen Schritt weiter: Die maximale Dauer der serviceaktivierten Garantie für Personenwagen wurde per Anfang Juni von bisher 10 auf neu 15 Jahre (oder 250 000 Kilometer) angehoben. Das Prinzip bleibt denkbar einfach und kundenfreundlich: Die Deckung erneuert sich bei jedem regulären Service beim offiziellen Toyota Partner automatisch und ohne Zusatzkosten.

Diese Erweiterung auf 15 Jahre gilt gleichermassen für den bewährten Hybrid Health Check. Auch Elektrofahrzeuge profitieren

von: Während die spezifische Garantie auf die Antriebsbatterie weiterhin bei starken 10 Jahren oder 1 Million Kilometer liegt, wird die restliche Fahrzeugdeckung analog zu den Personenwagen ebenfalls via TOYOTA RELAX auf bis zu 15 Jahre verlängert. Für leichte Nutzfahrzeuge gilt weiterhin die bisherige, grosszügige Garantiedauer von 10 Jahren oder 185 000 Kilometern.

Rundum sorglos: Ausbau der Toyota Assistance

Parallel zur Garantieverlängerung baut Toyota auch den Mobilitätsschutz massiv aus. Die «Toyota Assistance» wird künftig

für alle Fahrzeugtypen – sowohl Personenwagen als auch Nutzfahrzeuge – bis zu einem Fahrzeugalter von 15 Jahren oder 250 000 Kilometern gewährt. Damit geniessen Kunden im Pannenfall über eine deutlich längere Nutzungsspanne hinweg absolute Sicherheit und schnelle Unterstützung.

Flexibel, nachhaltig und wertsteigernd

Das Besondere an TOYOTA RELAX ist die extreme Flexibilität. Das Angebot gilt nicht nur für Neuwagen, sondern für alle bereits auf Schweizer Strassen aktiven Fahrzeuge. Selbst nach einem Serviceunterbruch wird die Garantie sofort wieder aktiv, sobald eine Wartung bei einem offiziellen Toyota Partner nachgeholt wird. Da die Garantie an das Fahrzeug gebunden ist, geht sie bei einem Wiederverkauf auf den neuen Besitzer über. Dies stärkt den ohnehin hohen Wiederverkaufswert von Toyota Modellen nachhaltig. Die neuen Leistungen traten am 1. Juni 2026 in Kraft. Die schrittweise Integration in die Marketing-Kommunikation hat bereits im Mai 2026 begonnen, um bestehende wie auch zukünftige Kunden über diesen massiven Mehrwert zu informieren.



Kontakt:

Toyota AG, 5745 Safenwil
Tel. +41 62 788 88 44, www.toyota.ch



Der neue Leapmotor B05

Sportliche Elektromobilität «The Next Level» erobert die Schweiz

Mit dem neuen B05 lanciert Leapmotor eine wegweisende, vollelektrische Kompaktklimousine auf dem Schweizer Markt. Zu einem unschlagbaren Einstiegspreis von CHF 25 900.– vereint das sportliche E-Coupé zukunftsweisende Technologie, ein markantes Design und bis zu 482 Kilometer Reichweite. Unter dem Motto «The Next Level» definiert der B05 das Segment neu und macht erstklassige Elektromobilität für eine urbane, trendbewusste Generation zugänglich.

Leapmotor setzt seinen globalen Erfolgskurs fort und untermauert seine Ambitionen in der Schweiz mit der Einführung des B05. Das Design des E-Coupés besticht durch fließende, dynamische Linien, rahmenlose Seitenscheiben und eine durchgängige LED-Lichtsignatur, die dem Fahrzeug eine unverwechselbare Präsenz verleihen. Aerodynamische Details wie flächenbündige Türgriffe und aktive Luftklappen optimieren die Performance und sorgen für maximale Effizienz.

Technologisch basiert der B05 auf der fortschrittlichen LEAP 3.5-Architektur mit agilem Hinterradantrieb und einer Mehrlenker-Hinterachse. Dank einer ausgewogenen Gewichtsverteilung von 50:50 bietet das sportliche Fahrwerk ein äusserst präzises Fahrgefühl, das durch die integrierte Launch Control für dynamische Beschleunigungsmomente abgerundet wird. Im Interieur erwartet die Insassen ein digitales, lichtdurchflutetes Cockpit: Ein grosses 14,6-Zoll-Zentralsdisplay und ein 8,8-Zoll-Kombiinstrument verschmelzen mit dem Infotainmentsystem Leap OS 4.0. Ein klassenführendes Panorama-Glasdach sorgt zudem für ein grosszügiges, offenes Raumgefühl im gesamten Innenraum.



Sicherheit wird beim B05 grossgeschrieben: Neben einer hochfesten Karosseriestruktur sorgen sieben Airbags sowie 21 intelligente Level-2-Fahrassistenzsysteme (ADAS), unterstützt von 14 Sensoren und Kameras, für maximalen Schutz auf jeder Fahrt.

Der neue Leapmotor B05 ist ab sofort in der Schweiz ab CHF 25 900.– oder ab CHF 219.– pro Monat im attraktiven 0%-Leasing erhältlich – die smarte und bezahlbare Wahl für die Mobilität von morgen.

Kontakt:

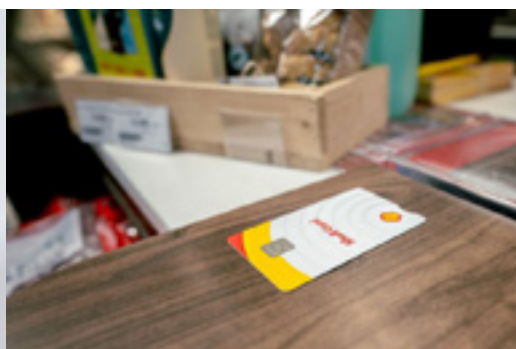
Leapmotor Switzerland, 8050 Zürich
www.leapmotor.net

LEAPMOTOR

Durchstarten mit Shell und der Shell Card

Die Tank- und Ladekartenlösung

Die Shell Card bietet Ihnen eine rundum-sorglos-Tank- und Ladekartenlösung mit vielen Vorteilen. Denn mit der hybriden Shell Card können Sie sowohl Tanken als auch Laden. Ideal also, wenn Sie vorerst nur einzelne Fahrzeuge elektrifizieren oder Hybridmodelle nutzen möchten.



und Laderabatte: Sie erhalten eine flexible Lösung für Ihre geschäftliche Mobilität, mit der sich Kosten transparent steuern, Karten einfach verwalten und Fahrerausgaben übersichtlich nachvollziehen lassen. Dazu kommen Vorteile wie vergünstigte Autowäschen, ein starkes Akzeptanznetz, digitale Kontrolle über Ihre Karten sowie eine einfache Abrechnung. So bleibt mehr Zeit für Ihr Kerngeschäft und Ihre Flotte ist zuverlässig unterwegs.

Ein grosses Netz

Shell Card Kunde sein lohnt sich! Denn mit über 1000 Stationen sind wir bereits fast überall in der Schweiz für Sie da – mit unseren Shell Stationen und unseren Partnern Agrola, Migrol (Tessin) und unserem neuesten Zuwachs Eni. Ausserdem bietet das öffentliche Ladenetzwerk von Shell, das mittlerweile 13000 Ladesäulen umfasst und somit 98% des gesamten Ladenetzwerks in der Schweiz ausmacht, Ihren Fahrern die Möglichkeit Standzeiten effektiv zu nutzen, während sie die Fahrzeuge laden, z.B. auch mit einem kostenlosen Kaffee bis Ende Dezember an den Shell Stationen.

Doch das reicht uns selbstverständlich noch nicht: Um Ihnen ein noch besseres Kundenerlebnis zu bieten, halten wir ständig Aus-

schau nach neuen Partnern, die bereit sind, mit uns gemeinsam das Shell Card Netzwerk zu erweitern und Ihnen den Weg zur nächsten Akzeptanzstation nochmal zu verkürzen.

Exklusive Rabatte und Aktionen

Wir bieten Ihnen mit der hybriden Shell Card nicht nur Vorteile einer Tank- und Ladekarte, sondern auch attraktive Rabatte auf Treibstoffe an Shell Stationen und Stationen im Akzeptanznetzwerk sowie bei der Ladung Ihrer Fahrzeuge. Zusätzlich profitieren Sie von immer saubereren Fahrzeugen dank vergünstigter Shell Autowäschen.

Mehr Vorteile für eev-Mitglieder

Als eev-Mitglied sichern Sie sich mit der Shell Card mehr als attraktive Treibstoff-

Interesse geweckt?

Kartenantrag ausfüllen und direkt von den eev-Sonderkonditionen profitieren.

Kontakt:

Shell (Switzerland) AG, 6312 Steinhausen (ZG)
Tel. +41 41 769 40 26, laura.terramoto@shell.com



Professionelle Fahrzeugeinrichtungen im bottshop für den Elektriker

Die Bott Schweiz AG erweitert ihren Online-Shop um die italienische Sprachversion. Damit ist der bottshop nun auf Deutsch, Französisch und Italienisch verfügbar.

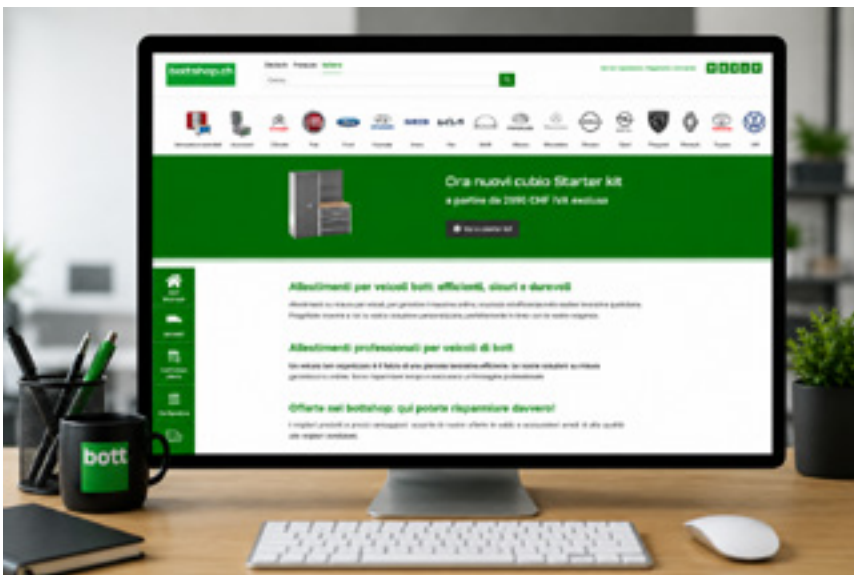
Gerade bei technischen Produkten ist es hilfreich, wenn Informationen in der eigenen Sprache verfügbar sind. Aus diesem Grund haben wir den bottshop für unsere Kunden im Tessin und im italienischsprachigen Graubünden vollständig auf Italienisch ausgebaut.

Im Shop finden Kunden alles rund um Fahrzeugeinrichtungen, Betriebseinrichtungen, Dachträgersysteme und Zubehör. Neben der einfachen Online-Bestellung profitieren sie von einem Online-Vorteil von 2%. Zudem liefern wir Bestellungen ab CHF 650.– Einkaufsvolumen franko Haus.

Neu stehen Produktinformationen, technische Daten und weitere Inhalte in italienischer Sprache zur Verfügung. Dadurch können sich unsere Kunden noch einfacher über Produkte informieren und die passende Lösung für ihr Fahrzeug oder ihren Betrieb finden.

Mit diesem Schritt gestalten wir den Einkauf noch einfacher und bieten unseren Kunden einen zusätzlichen Mehrwert. Der Ausbau des bottshops ist ein weiterer Schritt, um unseren Kunden in der ganzen Schweiz einen zeitgemässen und kundenfreundlichen Service anzubieten.

Neugierig geworden? Besuchen Sie den bottshop unter bottshop.ch und entdecken Sie unser Sortiment jetzt auch auf Italienisch.



Kontakt:

Bott Schweiz AG, 5312 Döttingen, Tel. +41 56 268 72 72
info@bott.ch, www.bott-schweiz.ch, www.bottshop.ch

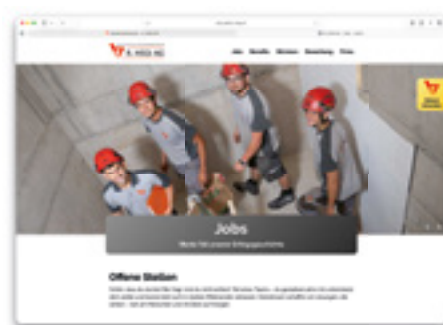


Bott Schweiz AG

Ihre Website als Türöffner für Kundschaft und Fachkräfte

Der erste Eindruck entsteht heute fast immer online. Wer sich für ein Unternehmen interessiert – ob als Kundin, Kunde oder zukünftige Mitarbeitende – besucht zuerst dessen Website. Sie ist Schaufenster, Visitenkarte und zunehmend auch ein wichtiges Instrument für die Personalgewinnung.

Text: Karin Hofbauer



Genau hier setzt die eev an. Mit vier durchdachten Websitepaketen entstehen moderne, individuelle Webauftritte, die mit den Bedürfnissen unserer Mitglieder mitwachsen. Ob schlank und übersichtlich oder mit umfangreichen Zusatzfunktionen – jede Website wird professionell gestaltet und auf das Unternehmen zugeschnitten. Auf web.eev.ch zeigen zahlreiche Referenzprojekte, wie unterschiedlich die Lösungen aussehen können.

Fachkräfte dort erreichen, wo sie suchen

Eine moderne Website kann weit mehr, als Dienstleistungen präsentieren. Sie hilft auch dabei, die richtigen Mitarbeitenden zu finden. Die eev unterstützt ihre Mitglieder dabei, offene Stellen professionell sichtbar zu machen. Ob eine eigene Rubrik «Jobs», detaillierte Stellenbeschreibungen, Einblicke ins Unternehmen oder eine einfache Online-Bewerbung – gemeinsam entwickeln wir

Lösungen, die Ihr Unternehmen auch als attraktive Arbeitgeberin präsentieren.

Ihre Arbeitgebermarke sichtbar machen

Gerade im Wettbewerb um qualifizierte Fachkräfte entscheidet oft der erste Eindruck. Eine aktuelle, sympathische Website schafft Vertrauen, vermittelt Unternehmenskultur und kann den entscheidenden Anstoss für eine Bewerbung geben.

Die passende Lösung für wachsende Anforderungen

Dank des modularen Aufbaus lassen sich bestehende Websites jederzeit erweitern – beispielsweise mit einem Jobbereich, News, Referenzen oder zusätzlichen Kontaktmöglichkeiten. So wächst Ihre Website mit Ihrem Unternehmen.

Machen Sie mehr aus Ihrem Onlineauftritt – für Ihre Kundschaft und für Ihre zukünftigen Mitarbeitenden.



Jetzt kostenlos buchen

Ausstellungsmobile: erfolgreiche Einsätze

Unsere Ausstellungsmobile waren in den vergangenen Monaten bereits an zahlreichen Gewerbeschaufen, Firmenjubiläen und Dorffesten im Einsatz. Dabei hat sich einmal mehr gezeigt: Wo Technik sichtbar und erlebbar wird, entstehen gute Gespräche mit Kundinnen und Kunden, Familien, Jugendlichen und interessierten Besucherinnen und Besuchern.

Text: Claudia Bützberger-Haberkorn



Anlass in Ihrer Gemeinde oder einen Tag zur Berufsbildung? Dann lohnt sich eine rasche Anfrage. Unsere Ausstellungsmobile können flexibel eingebunden werden und bieten einen gut sichtbaren Ankerpunkt für Ihren Auftritt.

- **Aufmerksamkeit garantiert:** Die Mobile schaffen einen zentralen Treffpunkt und geben Besucherinnen und Besuchern klare Orientierung.
- **Flexibel einsetzbar:** Ob Ausstellung, Beratung, Mitmachposten oder Kurzreferat – die Mobile lassen sich passend zum Anlass nutzen.
- **Wetterfest und präsent:** Die überdachte Fläche bietet Raum für Material, Stehtische und Gespräche.

Jetzt bereits für das kommende Jahr planen

Auch Buchungen für das kommende Jahr nehmen wir bereits gern entgegen. Wer früh plant, sichert sich den passenden Termin und kann das Ausstellungsmobil von Anfang an in die Kommunikation und Organisation des Anlasses einbinden. Die eev kümmert sich um die Anlieferung und Abholung. So können Sie sich auf das konzentrieren, was vor Ort zählt: gute Gespräche und ein professioneller Auftritt, der in Erinnerung bleibt.

Ob als Blickfang auf dem Festgelände, als Treffpunkt vor dem Betrieb oder als praktische Ergänzung zu einem bestehenden Programm: Die Ausstellungsmobile unterstützen unsere Mitglieder dabei, ihren Auftritt vor Ort aufzuwerten und ihren Handwerksbetrieb direkt und unkompliziert zu präsentieren. Besonders geschätzt werden Anlässe, bei denen nicht nur informiert, sondern auch ausprobiert werden kann. Kleine Demonstrationen, kurze Beratungsgesprä-

che, Mitmachposten oder Inputs zu aktuellen Themen wie Photovoltaik, Gebäudeautomation, E-Mobilität, Lichttechnik oder Nachwuchswerbung machen den Anlass lebendig und schaffen direkten Kontakt.

Noch einzelne Termine im Herbst verfügbar

Für den Herbst sind noch einzelne Einsätze möglich. Planen Sie eine Gewerbeschau, ein Jubiläum, einen Tag der offenen Tür, einen



Interessiert? Reservieren Sie jetzt über den QR-Code Ihr gewünschtes Ausstellungsmobil für einen Herbsttermin oder frühzeitig für das kommende Jahr. Claudia Bützberger-Haberkorn, Tel: 031 380 10 27, c.buetzberger@eev.ch

Der Web-Shop für die ganze Schweiz

Ihre Stärke, digital unterstützt

Der Web-Shop entwickelt sich stetig weiter – mit einem klaren Ziel: unsere Mitglieder optimal zu unterstützen und den Fachhandel in der ganzen Schweiz digital zu stärken. Ein wichtiger Schritt in diese Richtung ist nun erreicht: Der Web-Shop ist nicht mehr nur auf Deutsch und Französisch verfügbar, sondern neu auch auf Italienisch. Damit wird der Web-Shop endgültig zu einer Lösung für die gesamte Schweiz.

Text: Stefanie Steiner



Kunden bleiben beim vertrauten Fachhändler aus der Region

Unsere Mitglieder sind in ihren Regionen fest verankert. Sie kennen ihre Kunden, die lokalen Gegebenheiten und stehen für Qua-

lität, Beratung und Service. Genau diese Stärke wird mit dem Web-Shop digital optimal unterstützt: Kunden informieren sich online, vergleichen Produkte und bleiben dabei beim vertrauten Fachhändler aus der Region.

Ihre Präsenz – auch online sichtbar

Der Web-Shop sorgt dafür, dass Ihr Sortiment auch digital genau dort sichtbar ist, wo Ihre Kunden suchen – als individueller Auftritt, der perfekt auf Ihr Geschäft abgestimmt ist.

Dabei bleibt alles in Ihrer Hand:

- Ihr Sortiment, Ihre Preise
- Ihre Dienstleistungen wie Lieferung und Montage
- Ihr direkter Kundenkontakt

Einfach im Einsatz, stark in der Wirkung

Im Alltag zeigt sich der konkrete Nutzen: Ob im Verkaufsgespräch, bei der Beratung oder als Ergänzung zum Ladengeschäft – der Web-Shop unterstützt Sie genau dort, wo Ihre Kunden heute unterwegs sind. Gleichzeitig entsteht kein zusätzlicher Pflegeauf-

wand. Sortiment und Inhalte werden zentral bereitgestellt und laufend aktualisiert.

Erfolgreicher Start im Tessin

Der erste Web-Shop in italienischer Sprache ist bereits seit einem Jahr erfolgreich online. Die Erfahrungen sind durchwegs positiv: Die lokale Ansprache, die klare Benutzerführung und die vollständige Verfügbarkeit der Inhalte in der jeweiligen Sprache schaffen Vertrauen und erleichtern die Nutzung – für Sie und Ihre Kunden.

Weitere Web-Shops folgen

Der erfolgreiche Einsatz im Tessin wird weitergeführt. Weitere italienischsprachige Web-Shops sind bereits in Umsetzung – mit dem Ziel, noch mehr Mitgliedern diese Unterstützung im Alltag zugänglich zu machen.

Fazit: Der Web-Shop stärkt Ihre bestehende Position. Er macht Ihre Kompetenz digital sichtbar, unterstützt Sie im Kundenkontakt und sorgt dafür, dass Ihre Kunden auch online bei Ihnen bleiben.

Stärken Sie Ihre Position als Fachhändler jetzt digital

Stefanie Steiner, Product Manager e-Commerce, Tel. +41 31 380 16 94, s.steiner@eev.ch

Weitere Informationen zum Web-Shop finden Sie unter:

www.eev.ch | Werbung | Online | Web-Shop Haushaltsgeräte

Ein moderner Schutz für unsichere Zeiten

Unsere neue All Risk-Sachversicherung für KMU

Viele Schweizer KMU setzen auf klassische Versicherungspolicen. Diese decken zwar grundlegende Risiken ab, entsprechen aber häufig nicht mehr den Anforderungen der heutigen Zeit. Deshalb haben wir Allianz Business Protect entwickelt: unsere neue, moderne All Risk Sachversicherungslösung für KMU.

Mit der Allianz Business Protect All Risk Sachversicherung sichern Sie Inventar, Gebäude, Waren und Betriebsunterbruch in einer einzigen Lösung ab. All Risk bedeutet: Anders als bei klassischen Policen sind nicht einzelne Gefahren versichert, sondern alle Schadenfälle, die nicht im Vertrag ausdrücklich ausgeschlossen sind.

Das schätzen Unternehmen an unserer Allianz Business Protect All Risk Sachversicherung:

- **Einfacher, klarer Schutz:** Versichert ist alles, was nicht ausdrücklich ausgeschlossen ist.
- **Von Unternehmern für Unternehmer:** Als Expertinnen und Experten für die Absicherung von KMU erstellen wir einen massgeschneiderten Schutz für Ihr Unternehmen.
- **Moderne Dokumente:** verständlich, übersichtlich, klar.
- **Digitalisierung:** elektronischer Abschluss und digital abrufbare Bedingungen.
- **Assistance-Leistungen inklusive:** kostenlose telefonische Rechtsauskunft, Handwerker-Service im Notfall sowie exklusiver Zugang zu zahlreichen Vorteilen bei unseren Partnern.



Neu für KMU: Schutz, der sich auszahlt

Die Allianz Business Protect All Risk Sachversicherung unterstützt Sie dabei, Ihren Betrieb zu modernisieren. Nach einem Schadenfall beteiligen wir uns mit bis zu CHF 100 000.– für energetische Sanierungen oder zukunftsweisende Investitionen. Ob als Ersatz für Ihre bisherige Sachversicherung oder als Einstieg in einen modernen, umfassenden Schutz: Gerne besprechen wir Ihre individuelle Lösung persönlich mit Ihnen.

Bei uns sind Sie im Vorteil!

Dank der Partnerschaft mit der Allianz profitieren Sie als eev-Mitglied von attraktiven Vorteilsbedingungen.

Jetzt QR-Code scannen und von Vergünstigungen auf ausgewählte Versicherungen profitieren!



Kontakt:

Allianz Suisse, Firmen-/Verbandsvergünstigungen
8010 Zürich, Tel. +41 58 358 50 50
verguenstigungen@allianz.ch, www.allianz.ch





Exklusive Vorteile für Sie

Unsere Partnerschaft, Ihr Vorteil: Profitieren Sie als eev-Mitglied von einer dreijährigen Prämiensatzgarantie und weiteren attraktiven Vorzugsbedingungen beim Abschluss einer Krankentaggeld- oder UVG-Zusatzversicherung.



visana.ch/eev

Drei weitere Jahre Vertrauen

Vertrauen ist die bedeutendste Währung. Deshalb haben die eev und Visana ihren Rahmenvertrag und ihre Zusammenarbeit um drei weitere Jahre verlängert. Auch zu Ihrem Vorteil: Als eev-Mitglied profitieren Sie weiterhin von attraktiven Bedingungen in den Personenversicherungen.

Wer starke Partner an der Seite hat, kann sich nicht nur glücklich, sondern auch sicher schätzen. Bestimmt wünschen auch Sie sich stabile und langfristige Partnerschaften mit Ihren Mitarbeitenden – und umgekehrt. Bieten Sie Ihren Mitarbeitenden neben einer stabilen Krankentaggeldversicherung einen zusätzlichen Mehrwert und zeigen Sie Ihre Wertschätzung mit einer UVG-Zusatzversicherung, die über die obligatorische Unfalldeckung hinausgeht.

Exklusive Konditionen für Mitglieder

Auch Visana bietet Ihnen einen Mehrwert und steht Ihnen als starke Partnerin zur Seite. Dank des Rahmenvertrags zwischen Visana und der eev, der um weitere drei Jahre verlängert wurde, profitieren Sie als eev-Mitglied von exklusiven Konditionen. Sie erhalten insbesondere Planungssicherheit für drei Jahre in Sachen Businessversicherungen – dank gleichbleibendem Krankentaggeldprämienatz. Und wir beteiligen Sie



am Überschuss: Nach Abzug der festen Kosten und Leistungszahlungen gehen 70 Prozent der Überschüsse an Sie zurück. Ein echter Bonus für Schadenfreiheit. Visana bietet Ihnen zudem eine umfassende Beratung,

eine direkte Ansprechperson sowie eine unkomplizierte Leistungsabwicklung. Kontaktieren Sie Visana für eine Offerte.

Sicherheit und Verlässlichkeit

Mit der Businessversicherung von Visana sorgen Sie für einen umfassenden und beständigen Schutz Ihrer Mitarbeitenden und profitieren mit dem erneuerten Rahmenvertrag weiterhin von attraktiven Vorteilen.

Ihre eev-Mitgliedervorteile bei Personenversicherungen:

- Dreijährige Prämiensatzgarantie
- Attraktive Überschussbeteiligung
- Persönliche Ansprechperson bei Versicherungsfragen im Bereich KTG
- Sonderkonditionen bei der Unfallzusatzversicherung
- Optimale und individuelle Ergänzungen zur obligatorischen Unfalldeckung

Ihr Kontakt bei Visana:

Antonio D'Agostino, Leiter Vertrieb Unternehmenskunden Mitte, Weltpoststrasse 19, 3000 Bern 16
Tel. +41 31 357 93 59, antonio.dagostino@visana.ch
visana.ch/business

Ihr Kontakt bei der eec:

Christian Egeli, Leiter Versicherungen
Tel. +41 31 380 10 21, c.egeli@eev.ch



Jetzt – genau jetzt ...

... ist der richtige Moment gekommen, um bei unserem Partner Visana eine Krankentaggeld-Versicherungsofferte mit den Konditionen aus dem um drei Jahre verlängerten Rahmenvertrag Nr. 041196 anzufordern. Lesen Sie dazu auch die weiterführenden Informationen der Visana zum Rahmenvertrag in dieser Flash-Ausgabe.

Dieser umfasst folgende Vorteile:

- Deckung gemäss Vorgabe des GAV
- Prämiensätze von bis zu 40 % unter dem Marktansatz (je nach Wartefrist und Schadenverlauf)
- Prämiensatzgarantie von drei Jahren (nach vorbehaltloser Annahme des Vertrages durch die Visana)
- Wartefrist pro Person und Jahr statt pro Person und Krankheitsfall
- attraktive Gewinnbeteiligung

Wir sind überzeugt, unseren Mitgliedern in einem Versicherungszweig, der von massiv steigenden Prämien betroffen ist, eine optimale Lösung anbieten zu können. Nehmen Sie die aktuelle Police sowie die letzte Lohnsummendeklaration zur Hand und rufen Sie uns heute noch zur Anforderung eines Angebotes an. Die relevanten Fragen zum Erstellen des Angebotes werden wir anlässlich Ihres Anrufes bei uns klären.



Selbstverständlich können Sie das entsprechende Angebot auch direkt bei der Visana anfordern: www.eev.ch/de/services/versicherungen/visana

Ihre Ansprechpartner bei der Schweizerischen Elektro Elite Consulting AG

Marco Rychiger (FINMA F01363376), +41 31 380 10 33, m.rychiger@eev.ch

Christian Egeli (FINMA F01085557), +41 31 380 10 21, c.egeli@eev.ch

Weitere Informationen zu unseren Rahmenvertragspartnern sowie den Spezialkonditionen und den für Sie kostenlosen Angeboten erhalten Sie unter www.eev.ch | Services | Versicherungen

Kontakt:

Schweizerische Elektro Elite Consulting AG eec
Bernstrasse 28, 3322 Urtenen-Schönbühl
Tel. +41 31 380 10 10, eec@eev.ch, www.eev.ch



Elektro-Material AG
Juchstrasse 9
8048 Zürich
Tel. +41 44 278 11 11
www.elektro-material.ch



Einloch Mehr.
Effizienz Matrios.
Effizienz Matrios.

SOLARMARKT
Kompetenz und Komponenten.

Solarmarkt GmbH
Neumattstrasse 2, CH-5000 Aarau
Tel. +41 62 200 62 00, info@solarmarkt.ch
www.solarmarkt.ch

gottardo
swiss LED lighting



S-TEC electronics AG
6314 Unterägeri, Tel. +41 41 754 50 18
www.gottardo-LED.swiss

Feller AG
Postfach
Bergstrasse 70
CH-8810 Horgen
Tel. +41 844 72 73 74
customer-care.feller@feller.ch
www.feller.ch



by Schneider Electric

Solexis™

Solexis SA
Rue de Galilée 6, Y-Parc, 1400 Yverdon-les-Bains
Tel. +41 24 426 36 36, info@solexis.ch
www.solexis.ch

SWISSLUX

Swisslux AG
Industriestrasse 8 | CH-8618 Oetwil am See
Tel. +41 43 844 80 80 | info@swisslux.ch
www.swisslux.ch

bticino
CABLOFIL
legrand
soniam

legrand®
www.legrand.ch

Legrand (Schweiz) AG
Industriestrasse 25, 5033 Buchs
Tel. +41 56 464 67 67, info@Legrand.ch

späni

Späni Zentrale Haustechnik AG
Bahnhofstrasse 32, 6422 Steinen
Tel. +41 41 833 88 99, info@zentralstaubsauger.ch
www.zentralstaubsauger.ch

Verolight AG
Kreuzmatte 1
6260 Mehliessen

verolight®

☎ +41 62 552 22 00
✉ vertrieb@verolight.com
🌐 www.verolight.com

OTTOFISCHER

Otto Fischer AG Elektrogrosshandel
Aargauerstrasse 2 8010 Zürich T +41 44 276 76 76
F +41 44 276 76 86 info@ottofischer.ch ottofischer.ch

TRATSON

Tratson AG
Mellingerstrasse 19, 5413 Birmenstorf
+41 44 212 22 31, info@tratson.ch
www.tratson.ch

Electrolux

Electrolux AG
Buckhauserstrasse 40
8048 Zürich

Tel. +41 44 405 81 11
info@electrolux.ch
electrolux.ch

R&M

Reichle & De-Massari AG
Binzstrasse 32, 8620 Wetzikon
Tel. 044 931 97 77
che@rdm.com, www.rdm.com

thebenHTS

Theben HTS AG
Im Langhag 7b, 8307 Effretikon
Tel. +41 52 355 17 00, Fax +41 52 355 17 01
www.theben-hts.ch

LIEBHERR

Liebherr-Export AG
General-Guisan-Strasse 14, 5415 Nussbaumen
Tel. +41 56 296 11 11, sales.hau.ch@liebherr.com
home.liebherr.com

SIEMENS

Siemens Schweiz AG, Electrical Products
Freilagerstrasse 38, 8047 Zürich
Tel. +41 58 558 55 85, power.info.ch@siemens.com
www.siemens.de/niederspannung

WAGO

WAGO Contact SA
Rte de l'Industrie 19, 1564 Domdidier
Tel. +41 84 020 07 50, Fax +41 26 676 75 75
info.switzerland@wago.com, www.wago.ch

Haier

Haier Switzerland AG
Neuhofstrasse 4, 6340 Baar, Tel. +41 41 785 40 40
info-ch@haier-europe.com, www.haier.ch

SECOMP

SECOMP AG | Grindelstrasse 6 | 8303 Bassersdorf
Tel. +41 44 511 87 00 | Fax +41 44 511 87 05
verkauf@secomp.ch | www.secomp.ch

Weidmüller

Weidmüller AG
Rundbuckstrasse 2, 8210 Neuhausen am Rheinfall
Tel. +41 52 674 07 07, Fax +41 52 674 07 08
www.weidmueller.ch

BOSCH

BSH Hausgeräte AG
Fahrweidstrasse 80
8954 Geroldswil

Tel. +41 848 888 200
Fax +41 848 888 201
www.bosch-home.ch

SIRESCA

Siresca AG, Zürcherstrasse 39, 8952 Schlieren
+41 44 515 00 50, info@siresca.ch, siresca.ch

EGLO
PROFESSIONAL

Eglo Schweiz AG
Seetalstrasse 142
6032 Emmen
Tel. +41 41 268 69 59
info-switzerland@eglo.com
professional.eglo.com

S
schönenberger

M. Schönenberger AG
Industriestrasse 17, 5507 Melligen, Tel. +41 56 481 81 41
info@msch-ag.ch, msch-ag.ch

Der Speicher Partner.

Wir liefern die Speicher. Sie installieren den Erfolg. Profitieren Sie von unserem Gewerbespeicher-Sortiment und unserer Fachkompetenz – für Projekte, die sich für Ihre Kunden rechnen.



SOLARMARKT
Kompetenz und Komponenten.