



Struktur- wandel

Demografische Veränderungen
und Fachkräftemangel

Seite 04_ **elitec – der direkte Kontakt
zu Ihrer Kundschaft**

Jetzt anmelden für die November-Ausgabe

Seite 38_ **e-tec-Blog**

Immer frischen Content – ganz automatisch!



NACHHALTIGKEIT NEU GEDACHT

WAGOS ERSTE KLEMME AUS ANTEILIG RECYCELTEN UND BIOZIRKULÄREN KUNSTSTOFFEN

Elektroinstallation und Nachhaltigkeit – geht das? Das geht – mit der WAGO Verbindungsklemme mit Hebeln Green Range! Die neue Klemme aus dem Hause WAGO legt schon im Fundament der Installation eine nachhaltigere Basis, denn sie besteht aus anteilig recycelten und biozirkulären Kunststoffen und hält damit vorhandene Ressourcen im Kreislauf – und das bei gleicher Qualität und gleichen Zertifizierungen wie der Klassiker.

Nothing is too small to have an impact!



www.wago.com/221-green

Inhalt

4

Mit dem elitec direkt zu Ihrer Kundschaft

Jetzt anmelden für die November-Ausgabe

6

Demografische Veränderungen und Fachkräftemangel

Alternde Schweiz – Herausforderung und Chance für die Elektrobranche

38

e-tec-Blog

Immer frischen Content – ganz automatisch!

42

Überspannungsschäden

Versicherungsschutz bei Stromschäden

Impressum

Flash Nr. 07/2025, 2. September 2025

Publikationsorgan für die Mitglieder der Schweizerischen Elektro-Einkaufs-Vereinigung eev Genossenschaft.
Erscheint 10-mal im Jahr.

Verlag: Schweizerische Elektro-Einkaufs-Vereinigung
eev Genossenschaft, Bernstrasse 28, 3322 Urtenen-Schönbühl
Tel. +41 31 380 10 10, office@eev.ch

Redaktion: Schweizerische Elektro-Einkaufs-Vereinigung
eev Genossenschaft, Céline Grob, c.grob@eev.ch,
Martin Wahlen (Leitung)

Konzept und Realisation: Consulteam GmbH, Mühlegasse 4A,
5070 Frick, office@consulteam.ch

Druck: Stämpfli AG, Wölflistrasse 1, Postfach, 3001 Bern

Auflage: 3000 Ex.

Eingabeschluss für die Flash Ausgabe Nr. 09, November 2025 ist
am 19. September 2025.



Strukturwandel

Was lange Zeit als langfristige Entwicklung galt, ist heute spürbarer denn je: Der demografische Wandel hat eingesetzt. Mit jedem Jahr werden die Auswirkungen auf Arbeitsmarkt, Wirtschaft und Gesellschaft deutlicher. Für das Elektrogewerbe bedeutet das: Fachkräfte werden rar, die Anforderungen steigen – und gleichzeitig eröffnen sich neue Chancen in einem wachsenden Marktsegment.

Der Rückzug der Babyboomer aus dem Erwerbsleben stellt viele Unternehmen vor spürbare Herausforderungen – Know-how, Erfahrung und eingespielte Teams gehen verloren. Gleichzeitig ändern sich die Bedürfnisse der Mitarbeitenden und damit auch die Erwartungen an die Arbeitgebenden. Lesen Sie mehr dazu im Fokusbeitrag ab Seite 6.

Doch der Strukturwandel betrifft nicht nur die Mitarbeitenden, auch die Kundschaft verändert sich. Die Zielgruppe der über 65-Jährigen wächst rasant und stellt neue Anforderungen an Produkte, Dienstleistungen und Kommunikation. Wer ihre Bedürfnisse versteht und gezielt anspricht, kann neue Geschäftsfelder erschliessen und sich als kundenorientierter Anbieter positionieren. Die eev unterstützt ihre Mitglieder dabei mit flexiblen Lösungen. Zum Beispiel mit dem e-tec-Blog: damit erhalten Sie regelmässig fixfertige Inhalte für Ihre Website – aktuell, fachlich fundiert und für Ihre Kundschaft verständlich. So zeigen Sie Kompetenz, sparen Zeit und bleiben auch online am Puls des Wandels.

Claude Schreiber

Direktor der Schweizerischen Elektro-Einkaufs-Vereinigung eev Genossenschaft



Installation

Mit dem elitec direkt zu Ihrer Kundschaft

Am 10. November erscheint das nächste elitec – das Magazin für smarte Installationstechnik mit spannenden Themen rund um Installationssicherheit, Smart Home, Lernende und E-Mobility.



Ihr Logo auf der Titelseite – direkt in die Haushalte

Platzieren Sie Ihr Firmenlogo auf der Titelseite, wählen Sie Ihre Wunsch-Region und lassen Sie das Magazin direkt in die Haushalte streuen, die Sie erreichen wollen. So zeigen Sie Präsenz – und Kompetenz. Ein Wettbewerb sorgt zusätzlich für Aufmerksamkeit, die Themen wecken Interesse, und Ihre Marke bleibt im Gedächtnis. Kurz: Wer jetzt dabei ist, bleibt im Gespräch.

Jetzt anmelden und im November mit dem elitec präsent sein

Anmeldeschluss:	29. September 2025
Streutermi n:	10. November 2025
Schwerpunktthemen:	Installationssicherheit, Smart Home, Lernende, E-Mobility

Interessiert? Kontaktieren Sie uns:

Sarah Wenger: +41 31 380 10 31, s.wenger@eev.ch

Herzlichen Glückwunsch zum Firmenjubiläum

In diesem Monat feiern wir:

Laura Peyer, Project Marketing Manager, 5 Jahre

Wir danken unserer Jubilarin für ihr grosses Engagement für die eev und ihre Mitglieder und freuen uns auf viele weitere Jahre der Zusammenarbeit.



Neue Mitglieder

Herzlich willkommen in der eev-Gemeinschaft

Wir begrüßen die nachfolgenden 15 Firmen, die seit dem 1. Juli 2025 neue Genossenschafter sind:



**Germiquet & Habegger
Photovoltaïque Sàrl**
Grand-Rue 36a
2732 Reconvilier

Henzi-Elektro AG
Lommiswilerstrasse 29b
4512 Bellach

OM-TechService GmbH
Bahnhofstrasse 18
4663 Aarburg

InfraTech Cosmo SA
Via Girella 4
6814 Lamone

MSM Haushaltsgeräte GmbH
Rebbergstrasse 36
8954 Geroldswil

EIT.ost Elektrofachschule St. Gallen
Fürstenlandstrasse 97
9014 St. Gallen

Kilowatt24 Service GmbH
Buebenstig 1268
9103 Schwellbrunn

MAST-Haushaltsgeräte GmbH
Rosenstrasse 7a
9430 St. Margrethen SG

Brodard Energy Sàrl
Au Village 25
1732 Arconciel

Elektro Hartmann AG Davos
Dischmastrasse 65
7260 Davos Dorf

GT Electricité Sàrl
Ch. De Soveillame 6b
1304 Senarclens

Solesa SA
Ch. de Bonlieu 1
1700 Fribourg

**Grotti & Co. Elettrodomestici
Sopraceneri Sagl**
Via San Gottardo 46
6593 Cadenazzo

Aargatec GmbH
Neumattstrasse 15a
5600 Lenzburg

Monaco Schaltanlagen AG
Hoferbad 12
9050 Appenzell



e-tec-Blog

Immer frischen Content – ganz automatisch!

Regelmässige Website-Besucher? Frische Inhalte? Klingt nach viel Aufwand? Muss es nicht sein! Mit dem e-tec Onlinemagazin liefern wir eev-Mitgliedern monatlich einen neuen, fixfertigen Blogbeitrag direkt auf die eigene Website – ohne dass Sie etwas dafür tun müssen. Kein Texten, kein Einpflegen, keine Planung. Einfach abonnieren, zurück-lehnen und profitieren. **Weitere Informationen auf Seite 38.**



Demografische Veränderungen und Fachkräftemangel

Alternde Schweiz: Herausforderung und Chance für die Elektrobranche

Die Babyboomer gehen in Rente, die Bevölkerung altert – und das schneller und tiefergreifender als erwartet. Was heute wie ein schleichender Trend wirkt, wird in den nächsten Jahren zur zentralen Herausforderung für Wirtschaft und Gesellschaft. Besonders spürbar ist die Entwicklung im Elektrogewerbe: Die Nachfrage nach technischen Dienstleistungen bleibt hoch, doch qualifizierte Fachkräfte werden zunehmend rar – der demografische Wandel wird zur strategischen Herausforderung.

Text: Urs Bitterli

Steigende Lebenserwartung, rückläufige Geburtenraten und eine anhaltende hohe Migration: Die Bevölkerungsstruktur der Schweiz verändert sich rasant. Der demografische Wandel setzt den Arbeitsmarkt unter Druck. Unternehmen spüren die Auswirkungen bereits deutlich und sehen tiefgreifende

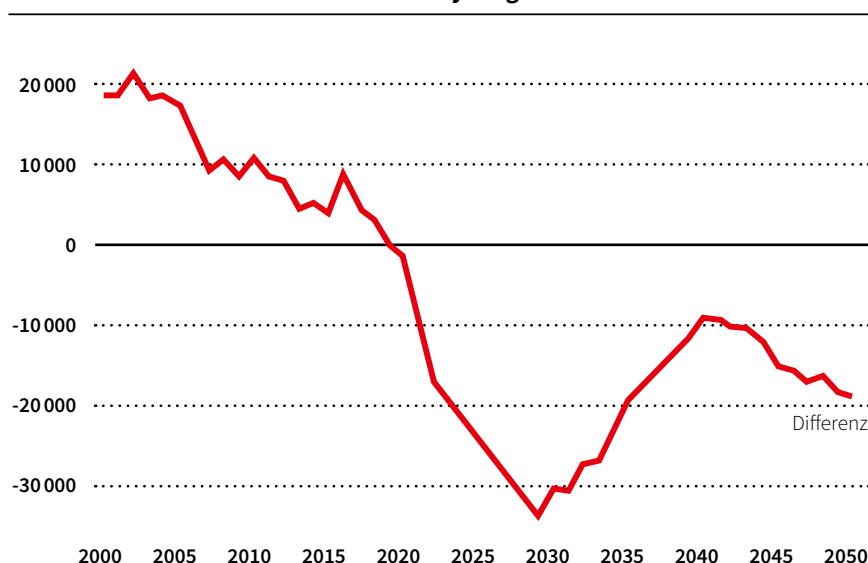
Veränderungen auf sich zukommen. Da mehr Menschen in Rente gehen als junge Erwerbstätige nachrücken, droht eine massive Verknappung der Arbeitskräfte. Laut Prognosen werden in der Schweiz bis 2040 über 430 000 Fachkräfte fehlen. Dass die Überalterung gerade jetzt zur Herausforderung wird, liegt daran, dass derzeit

viele Babyboomer aus dem Erwerbsleben ausscheiden. Dabei handelt es sich um die im Zuge des Wirtschaftsaufschwungs nach dem Ende des Zweiten Weltkrieges besonders geburtenstarken Jahrgänge von 1946 bis 1964. Bei einem angenommenen Rentenalter von 65 Jahren gehen die letzten Babyboomer voraussichtlich im Jahr 2029 in Pension – und mit ihnen eine riesige Anzahl an Fachkräften. Gleichzeitig wächst die Gruppe der über 65-Jährigen deutlich schneller als jene der Erwerbstätigen. Bereits heute gehört jede fünfte Person in der Schweiz zur Altersgruppe der Rentnerinnen und Rentner – Tendenz steigend. Aufgrund der niedrigen Geburtenraten der letzten Jahrzehnte wird deren Wegfall nur unzureichend kompensiert. Die Herausforderungen, welche sich daraus ergeben, werden in den kommenden Jahren vermehrt an Bedeutung gewinnen.

Die Zahl der Pensionierten wächst in den nächsten 10 Jahren um 26 Prozent – die Zahl der Erwerbstätigen nur um 2 Prozent.

Das betrifft sowohl den Arbeitsmarkt, dem Mitarbeiter fehlen, als auch unser Rentensystem, das an seine Grenzen stösst. Wenn weniger Menschen im Erwerbsleben stehen, belastet dies das Wirtschaftswachstum, was sich wiederum in tieferen Steuereinnahmen und schwächeren Staatsfinanzen äussert. Weil gleichzeitig zum demografischen Wandel die Lebenserwartung zunimmt, werden die Kosten für Gesundheit, Pflege und Sozialleistungen weiter ansteigen. Der Fachkräftemangel dürfte sich akzentuieren und zunehmend zu einem Personalmangel führen, wodurch die demografische Entwicklung die Bevölkerung in eine Abwärtsspirale zu stürzen droht.

Jährliche Differenz zwischen 65- und 20-jährigen Personen



Die erwerbsfähige Bevölkerung nimmt, ohne Berücksichtigung der Zuwanderung, immer deutlicher ab. Die Grafik zeigt, dass diese negative Entwicklung 2029 ihren Höhepunkt erreicht: Die Anzahl Personen, die ins Pensionsalter kommen, wird die Anzahl Junge, die in den Arbeitsmarkt nachrücken, um über 30 000 Personen übertreffen. Insgesamt bedeutet dies, dass bis 2040 rund 431 000 Personen im Arbeitsmarkt fehlen. Dies sind rund 8 Prozent der gesamten, heute erwerbstätigen Bevölkerung.

Quellen: BFS, economiesuisse

Fachkräfteengpass – von der Lücke zur strukturellen Herausforderung

Im Elektrogewerbe ist der Fachkräftemangel längst Realität. Bei den Elektromonteuren und -installateuren besteht ein hoher Fachkräftemangel. Ähnlich sieht es laut Seco auch bei den Netzelektrikern, den Kabelmonteuren und den übrigen Elektrikerberufen aus. Mit der laufenden Digitalisierung und Automatisierung der Gesellschaft sowie der steigenden Nachfrage nach Elektromobilität wird sich das Problem weiter verschärfen. Viele Betriebe kämpfen bereits heute mit langen Rekrutierungsprozessen, unbesetzten Stellen und einer angespannten Nachwuchssituation. Die demografische Entwicklung verschärft diesen Mangel zusätzlich: Die Zahl der Erwerbstätigen nimmt ab, während gleichzeitig die Anforderungen steigen – etwa durch neue Technologien, Vorschriften und Kundenbedürfnisse. Die klassische Lehrlingsausbildung allein kann diese Lücke nicht mehr schliessen. Gemäss EIT.swiss schliessen aktuell jedes Jahr rund 3000 Lernende ihre Grundbildung in einem Elektroberuf ab – als Elektroins-

tallateur, Montage-Elektriker, Gebäudeinformatiker oder Elektroplaner. Sie gehören damit zu den zehn meistgewählten Grundausbildungen in der Schweiz.

Erfahrung geht verloren

Besonders problematisch ist der Verlust von Erfahrung. Bis 2030 erreicht rund ein Fünftel der Schweizer Erwerbsbevölkerung das Pensionsalter. Die meisten davon mit jahrzehntelanger Berufserfahrung. Mit der Pensionierung langjähriger Mitarbeitender verschwinden nicht nur Arbeitskräfte, sondern auch ein über viele Jahre entstandenes Know-how, gewachsene Kundenbeziehungen und unternehmensspezifisches Wissen. Vieles davon ist nicht dokumentiert, sondern existiert nur in den Köpfen erfahrener Projektleiter, Servicetechniker oder Monteure. Wer es als Unternehmer verpasst, dieses Wissen rechtzeitig zu sichern und weiterzugeben, riskiert langfristige Produktivitätseinbussen. Es lohnt sich also, Mitarbeitende frühzeitig in den Ruhestand zu begleiten – mit klaren Übergaben, Mentoringprogrammen oder Wissenstransfers in

Unternehmen, die ihre Personalstruktur systematisch analysieren, eine eventuelle Nachfolge frühzeitig planen und interne Weiterbildung fördern, verschaffen sich Stabilität.

Arbeitsgruppen. Auch flexible Teilzeitleösungen für Pensionierte können eine Win-win-Situation schaffen: Unternehmen profitieren von der Erfahrung, ältere Mitarbeitende bleiben aktiv, aber entlastet. Die Investition in eine systematische Wissenssicherung ist dabei nicht nur ökonomisch sinnvoll, sondern auch kulturell wertvoll – sie stärkt das Miteinander der Generationen im Betrieb.

Junge Talente sind wählerisch – und oft nicht zu finden

Die junge Generation bringt neue Erwartungen mit: Flexibilität, flache Hierarchien, Sinnhaftigkeit im Beruf. Doch genau hier

stossen viele KMU an ihre Grenzen. Die Herausforderung liegt nicht nur im Finden von Lernenden oder Fachkräften, sondern auch im Halten. Junge Berufsleute wünschen sich Weiterentwicklungsmöglichkeiten, moderne Arbeitsmittel und ein wertschätzendes Umfeld. Wer diese Bedürfnisse ernst nimmt, positioniert sich langfristig als attraktiver Arbeitgeber. Auch gegenüber Quereinsteigerinnen oder Teilzeitkräften.

Technologie als Schlüssel zur Produktivität

Angesichts des demografischen Wandels wird die Steigerung der Produktivität zum zentralen Hebel gegen den Fachkräftemangel. Automatisierte Einsatzplanung, digitale Rapportierung, intelligente Lagersysteme oder cloudbasierte Dokumentationen helfen, Arbeitsprozesse zu vereinfachen und den Personaleinsatz effizienter zu gestalten. Das spart nicht nur Zeit, sondern reduziert auch den Druck auf bestehende Teams. Wichtig dabei: Technologie soll unterstützen, nicht ersetzen. Der Fokus liegt auf der Entlastung – gerade dort, wo qualifizierte Fachkräfte knapp sind. Damit die digitale Transformation gelingt, braucht es eine koordinierte Anstrengung von Wirtschaft, Politik und Bildungsinstitutionen – aber

auch Eigenverantwortung der Arbeitnehmenden. Wer rechtzeitig in Kompetenzen investiert, sichert seine Zukunft auf einem sich wandelnden Arbeitsmarkt.

Zuwanderung – Chance mit Nebenwirkungen

Die Zuwanderung ist seit Jahrzehnten ein wichtiger Pfeiler des Schweizer Arbeitsmarkts – sie hilft, schwer besetzbare Stellen zu füllen und den Fachkräftemangel zu dämpfen. Besonders in Berufen mit sehr hohen Qualifikationsanforderungen oder im Baugewerbe sind zugewanderte Fachkräfte stark vertreten. Aber auch in Bereichen mit niedrigeren Anforderungen, in denen die Erwerbstätigkeit von in der Schweiz ausgebildeten Personen in den vergangenen Jahrzehnten rückläufig war. Die Zuwanderung hilft, schwer besetzbare Stellen zu füllen und den akuten Arbeitskräftemangel in verschiedenen Sektoren zu mildern. Doch die Schweiz ist im Wettbewerb um Talente nicht allein. Auch die Nachbarländer kämpfen mit Arbeitskräftemangel und versuchen, ihre Fachkräfte im Land zu halten. Die Schweiz gilt zwar als attraktives Land für Hochqualifizierte, doch für internationale Studierende bleibt der Einstieg in den Schweizer Arbeitsmarkt oft schwierig – nicht zuletzt aufgrund komplexer Bewilligungsverfahren.

Die Strategie der Zuwanderung ist jedoch nicht ohne Risiko, sie kann auch unerwünschte Nebeneffekte erzeugen. Mehr Menschen bedeuten auch mehr Bedarf an Betreuung, Infrastruktur und Verwaltung – und damit zusätzlichen Druck auf bereits belastete Sektoren. Die Folge: ein sich selbst verstärkender Mangel, der neue Lücken an anderer Stelle aufreisst. Eine nachhaltige Lösung benötigt deshalb mehr als gezielte Migration. Nur wenn Zuwanderung mit Investitionen in Bildung, Vereinbarkeit und der Mobilisierung einheimischer Potenziale einhergeht, lässt sich der Arbeitskräftemangel langfristig entschärfen.

Für Unternehmer lohnt es sich, Mitarbeitende frühzeitig in den Ruhestand zu begleiten – mit klaren Übergaben, Mentoringprogrammen oder Wissenstransfers in Teams.



Neue Zielgruppen, neue Märkte

Mit dem demografischen Wandel ändern sich auch die Kunden. Ältere Menschen legen Wert auf Sicherheit, Komfort und Bedienungsfreundlichkeit. Das eröffnet dem Elektrogewerbe neue Chancen – etwa im Bereich altersgerechtes Wohnen, smarte Assistenzsysteme, Beleuchtungskonzepte mit Orientierungshilfen oder leicht verständliche Gerätebedienung. Wer diese Zielgruppen versteht und gezielt anspricht, schafft sich neue Marktanteile – und positioniert sich als innovativer, kundenorientierter Anbieter.

Wer die Zielgruppen versteht und gezielt anspricht, schafft sich neue Marktanteile – und positioniert sich als innovativer, kundenorientierter Anbieter.

Auch die Art und Weise, wie Unternehmen mit ihrer Kundschaft kommunizieren und Produkte oder Leistungen verkaufen, wird sich verändern. Ältere Konsumentinnen und Konsumenten informieren sich anders, kaufen anders – und bleiben ihrer Einkaufsquelle oft treu. Für den Fachhandel ergeben sich daraus interessante Perspektiven: Beratung wird wichtiger, Service wird geschätzt, Vertrauen zählt. Gleichzeitig erwarten diese Kundinnen und Kunden einfache Lösungen – sei es bei der Wahl energieeffizienter Haushaltsgeräte, beim Umstieg auf digitale Steuerungen oder bei sicherheitstechnischen Installationen. Für Unternehmer bedeutet das, diese Marktveränderungen zu antizipieren und aus den daraus resultierenden Risiken und Chancen die richtigen Ableitungen für die Unternehmensstrategie zu treffen.

Strategie statt Symptombekämpfung

Betriebe, die ihre Personalstruktur analysieren, Nachfolgen frühzeitig planen und gezielt in Weiterbildung investieren, ver-



Ältere Kundinnen und Kunden erwarten einfache Lösungen – sei es bei der Wahl energieeffizienter Haushaltsgeräte, beim Umstieg auf digitale Steuerungen oder bei sicherheitstechnischen Installationen.

schaffen sich Stabilität. Auch bei der digitalen Transformation ist Weitsicht gefragt: Wer heute auf modulare Lösungen, offene Schnittstellen und skalierbare Systeme setzt, bleibt morgen anpassungsfähig. Dabei gilt: Die besten Strategien kombinieren menschliche und technologische Stärken – und berücksichtigen die demografischen Realitäten in der Geschäftsplanung. Dazu gehört, das Potenzial der älteren Kundschaft zu erkennen: Die wachsende Zielgruppe der über 65-Jährigen bringt neue Bedürfnisse, aber auch hohe Markentreue und Zahlungsbereitschaft. Wer sie versteht und gezielt anspricht, erschliesst zusätzliche Geschäftsfelder.

Auch die Suche nach Fachkräften muss breiter gedacht werden. Neue Netzwerke, kreative Rekrutierungskampagnen, Schulpartnerschaften und die Ansprache von Quereinsteigenden bieten Chancen. Überregionale Ansätze können ebenfalls helfen, Vakanzen zu schliessen. Gleichzeitig gilt es, die eigene Arbeitgebermarke nach innen und aussen zu stärken – mit klaren Werten, gelebter Kultur und echtem Engagement für die Mitarbeitenden.

Den Wandel aktiv mitgestalten

Der demografische Wandel ist nicht aufzuhalten – aber er lässt sich aktiv gestalten. Für das Elektrogewerbe liegt in dieser Herausforderung auch eine Chance: Prozesse zu modernisieren, neue Märkte zu erschliessen, Mitarbeitende zu stärken und die Kundschaft besser zu verstehen. Wer heute mutig entscheidet, kann morgen stabil wachsen. Und wer dabei auf Zusammenarbeit setzt, muss diesen Weg nicht allein gehen: Die eev unterstützt ihre Mitglieder und versteht sich als aktiver Impulsgeber – gerade in Zeiten struktureller Veränderungen. Der Dialog unter allen Beteiligten spielt dabei eine zentrale Rolle. Geteiltes Wissen, gemeinsame Projekte und gegenseitige Inspiration stärken die Wettbewerbsfähigkeit – nicht nur kurzfristig, sondern auf Dauer.

Quellen: Bundesamt für Statistik (BFS), Staatssekretariat für Wirtschaft SECO, Deloitte AG, economiesuisse, EIT.swiss, Raiffeisen Schweiz, Zürcher Kantonalbank

Effizient geschützt

ECB für kompakte Installationen

Wenn Platz, Effizienz und Flexibilität gefragt sind, liefern die elektronischen Schutzschalter von Wago die passende Antwort. Die 1-, 4- und 8-kanaligen Ausführungen sorgen für sicheren DC-Schutz bei zugleich geringerer Abwärme, höherer Packungsdichte und frei einstellbaren Strombereichen.

Moderne Maschinen und Anlagen stellen neue Anforderungen an die Schaltschranktechnik. Neben Zuverlässigkeit und Schutzfunktion gewinnen auch Platzbedarf und thermische Effizienz an Bedeutung. Die elektronischen Schutzschalter (ECB) von Wago tragen diesem Trend Rechnung.

Mit nur 32 mm Breite ermöglichen die Modelle 787-3664 (4-kanalig) und 787-3668 (8-kanalig) bei einer Betriebsspannung von 24 VDC eine hohe Kanaldichte bei gleichzeitig geringer Verlustleistung. Dank minimaler Abwärme reduzieren sie den Kühlbedarf im Schaltschrank, was einen entscheidenden Vorteil bei beengten Einbauverhältnissen oder designkritischen Anwendungen bietet. Ein weiteres Plus: Die Strombereiche sind frei konfigurierbar. Jeder Kanal lässt sich individuell zwischen 1 und 10 Ampere einstellen. Dies reduziert den Lageraufwand

und sorgt zugleich für maximale Flexibilität. Installateure können direkt auf veränderte Bedingungen reagieren, ohne das Produkt wechseln zu müssen.

Wer nur einen Stromkreis absichern möchte, greift zum einstellbaren 1-Kanal-Schutzschalter mit der Artikelnummer 787-2861/108-020. Er ist ebenfalls auf eine Betriebsspannung von 24 VDC ausgelegt und deckt einen einstellbaren Strombereich von 1 bis 8 Ampere ab. Über die Artikelnummer lassen sich auch die fixen 1-Kanal-Varianten mit definiertem Auslösestrom auffinden. Die bewährte Push-in-Technologie garantiert bei allen drei Varianten eine einfache und werkzeuglose Verdrahtung. Zusätzlich bieten die wartungsfreien ECB-Modelle Signalausgänge für Auslösung und Statusüberwachung. So lassen sich Fehler frühzeitig erkennen und gezielt beheben.

Die Integration der ECB-Schutzschalter in bestehende Anlagen ist denkbar einfach: Dank ihrer modularen Ausführung und der schmalen Bauform lassen sie sich direkt auf der Tragschiene montieren und mit Standardzubehör kombinieren. Das spart nicht nur Zeit während der Montage, sondern auch Platz im Schaltschrank.

Produktmanager Alain Meyer bringt es auf den Punkt: «Je kompakter eine Maschine gebaut ist, desto wichtiger wird die thermische und elektrische Effizienz jeder einzelnen Komponente. Unsere ECBs leisten hier einen stillen, aber entscheidenden Beitrag.»

Die Kombination aus Flexibilität, thermischer Effizienz und hoher Kanaldichte macht die ECB-Schutzschalter zum echten Multitalent im Schaltschrank. Gerade dort, wo eingesparter Platz zählt und unnötige Wärme vermieden werden muss, sorgen sie für ohne Kompromiss für zuverlässigen Schutz.



Kontakt:

WAGO Contact SA, 1564 Domdidier
Tel. +41 84 020 07 50, Fax +41 26 676 75 01
info.switzerland@wago.com, www.wago.com



VARITECTOR AC BS60

Überspannungsschutz für 60 mm Sammelschienen-Systeme

Um die Systemverfügbarkeit in Gebäuden, Industriebetrieben und Energieerzeugungsanlagen zu gewährleisten, ist ein leistungsfähiger Blitz- und Überspannungsschutz von entscheidender Bedeutung. Die Komponenten schützen die immer empfindlicheren Infrastrukturen vor kostspieligen Ausfällen und sind in vielen Bereichen sogar vorgeschrieben. Mit dem VARITECTOR AC BS60 erweitert Weidmüller sein Portfolio um Blitz- und Überspannungsschutzkomponenten für die 60 mm Sammelschienen-Systeme.

Geringer Platzbedarf und hohe Flexibilität auf der 60 mm Sammelschiene

Die Komponenten der VPU AC BS60 Serie werden werkzeuglos auf die 60 mm Sammelschiene aufgerastet und sind mit nur 36 mm Baubreite (2 TE auf der Sammelschiene) äusserst kompakt. Sie schützen die elektronischen Bauteile und Geräte in grösseren Verteilerschränken und sind nach der gültigen IEC/EN 61643-11 geprüft. Das Modul setzt sich aus zwei Komponenten zusammen, dem Adapter zum Sammelschienenensystem und den steckbaren Überspannungsableitern. Die Kontaktierung zur Sammelschiene lässt sich zudem auf unterschiedliche Sammelschienenbreiten

und -dicken konfigurieren. Für die gängigen Netzformen TN-C, TN-S und TT stehen sowohl Typ I+II+III- als auch Typ II+III Ableiter zur Auswahl. Die Typ I Ableiter mit 12.5 kA Ableitstrom sind neben der Standardausführung auch als leckstromfreie Variante mit LCF-Technologie erhältlich. Die Typ II Produktkonfigurationen sind zusätzlich als Varianten mit integrierter Sicherung verfügbar. Der besondere Vorteil der integrierten Sicherung liegt auf der Hand: insbesondere bei höheren Strömen ist keine zusätzliche NH-Vorsicherung vor dem Überspannungsschutz erforderlich. Zusätzlicher Bauraum, Installationsaufwand und Kosten werden dank dem VPU AC II BS60 mit integrierter Sicherung eingespart.

Einfache Installation und wartungsfreundlicher Betrieb

Ein weiterer Vorteil ist die Steckbarkeit der VPU AC Ableiter. Sie ermöglichen im Wartungsfall einen unkomplizierten und sicheren Austausch, ohne dass das gesamte Gerät demontiert werden muss. Zudem besitzen die einzelnen Ableiter ein gut sichtbares Statusfenster und einen steckbaren Fernmeldekontakt zur Fehlermeldung an die übergeordnete Steuerung.



Steckbare Ableiter ermöglichen im Wartungsfall einen einfachen und schnellen Austausch



VARITECTOR AC BS60 – kompakter Blitz- und Überspannungsschutz für 60 mm Sammelschienen-Systeme

Kontakt:

Weidmüller AG, 8210 Neuhausen am Rheinfall
Tel. +41 52 674 07 07, www.weidmueller.ch

Weidmüller 

Der Einstieg ins Smart Home

Erhältlich in
den Feller
Designs für den
Innenbereich



 matter

Matter Raumthermostat – einfach verbunden, nahtlos integriert

Der neue, geräuschlose Raumthermostat steuert Heizung und Kühlung automatisch, spart Energie und erkennt sogar offene Fenster. Die Bedienung erfolgt per Touchscreen, Smart-Home-App oder via Sprachsteuerung. Dank der Matter-Technologie lässt sich der Displaythermostat problemlos in Smart-Home-Systeme wie Apple HomeKit, Google Home oder Amazon Alexa einfügen.

 | Feller SNAPFIX®

feller.ch/rth



Feller

by Schneider Electric

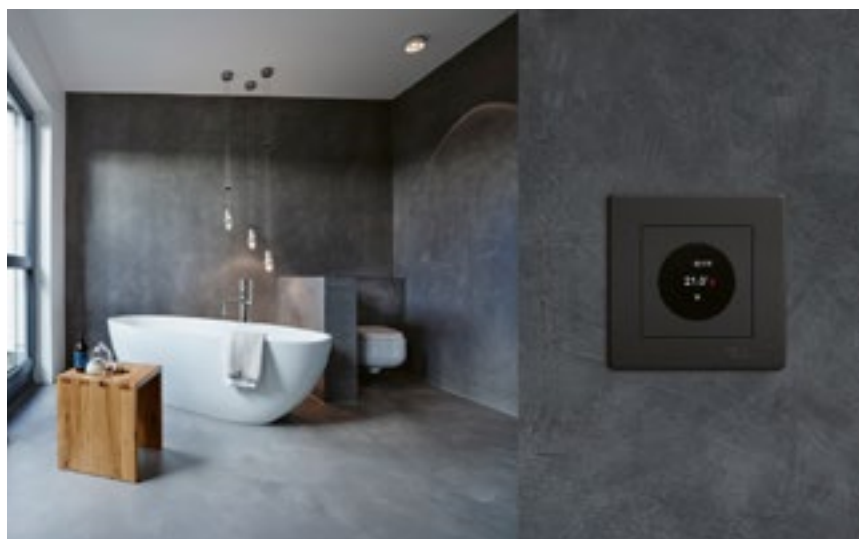
Der neue Matter Raumthermostat von Feller

Smart, interoperabel und energieeffizient

Smart-Home-Geräte können den Alltag erheblich erleichtern. Damit sie jedoch wirklich nützlich sind, müssen sie nicht nur benutzerfreundlich sein, sondern auch nahtlos miteinander kommunizieren. Viele Hersteller bieten jedoch keine einheitliche Lösung an. Diese Fragmentierung führt häufig zu Frustration bei den Nutzenden, da sie beispielsweise mehrere Apps benötigen, um die verschiedenen Komponenten ihres Smart Homes zu steuern.

Statt den Alltag zu erleichtern, wird er dadurch oft komplizierter. Mit Matter ändert sich das grundlegend. Der lizenzfreie, quelloffene Verbindungsstandard für Smart-Home-Systeme ermöglicht es, Geräte verschiedener Hersteller nahtlos in ein Netzwerk zu integrieren – sogar ohne Internetverbindung. Damit wird der Einstieg in die Smart-Home-Welt deutlich kundenfreundlicher.

Auch das Schweizer Traditionsunternehmen Feller setzt mit seinem neuen Matter Raumthermostat auf diesen zukunftsweisenden Verbindungsstandard. Der Displaythermostat für Fussbodenheizungen (230-V-Stellantriebe) lässt sich dank Matter-Kompatibilität problemlos in Smart-Home-Systeme verschiedener Anbieter (z.B. Apple HomeKit, Google Home, Amazon Alexa) einbinden. Damit erhöht das Gerät nicht nur den Automatisierungsgrad in Wohnungen sowie Ein- und Mehrfamilienhäusern, sondern verbessert durch eine intelligente Temperaturregelung und eine Offene-Fenster-Detektion auch die Energieeffizienz. Der geräuschlose Thermostat verfügt zudem über eine automatische Heizen-/Kühlen-Umschaltung, die in Verbindung mit einer Wärmepumpe eine bedarfsgerechte Klimaregulierung ermöglicht – angenehm warm im Winter und erfrischend kühl im Sommer. Eingebunden in ein Smart-Home-System erfolgt die Bedienung wahlweise über das Mobilgerät – über das auch individuelle Automatisierungen erstellt



werden können – per Sprachsteuerung oder direkt über den Touchscreen. Darüber hinaus kann über das Mobilgerät auch jederzeit aus der Ferne auf den Thermostat zugegriffen werden. Alternativ kann der Thermostat auch als Einzelgerät (Stand-alone) eingesetzt werden. Verfügbar ist er in den bewährten Feller Designlinien EDIZIO.liv, EDIZIO.liv prestige, EDIZIOdue und STANDARDdue.

Der Matter Raumthermostat bietet einen einfachen Einstieg ins Smart Home. Er eignet sich ideal für Renovationen, da er alte Thermostate ohne aufwendige Installationsarbeiten ersetzt. Bei der Montage haben Handwerkerinnen und Handwerker die Wahl zwischen den Befestigungssystemen

Bajonett und SNAPFIX®. Letzteres macht die Montage besonders einfach: den Apparat in die Befestigungsplatte einschnappen und an den vier Ecken fixieren. Die intuitive Inbetriebnahme durch das unkomplizierte Scannen eines QR-Codes und die Programmierung direkt am Thermostat oder per Smart-Home-App beschleunigen die Installation zusätzlich.

Weitere Informationen zum neuen Matter Raumthermostat finden Sie unter **feller.ch/rth**

Kontakt:
FELLER AG, 8810 Horgen
Tel. +41 844 72 73 74
customer@feller.ch, www.feller.ch

Feller
by Schneider Electric



Intelligente Energieüberwachung mit SENTRON

Die zukunftssicheren Messgeräte von Siemens

In einer zunehmend vernetzten Welt spielt die effiziente Nutzung von Energie eine zentrale Rolle. Siemens, mit seiner bewährten SENTRON Messgeräte-Reihe, bietet Lösungen, die sowohl für den industriellen als auch für den gewerblichen Einsatz konzipiert sind. Diese Geräte sind ein unverzichtbares Werkzeug für Elektrofachleute, die präzise Messungen und umfassende Analysen der Energieverteilung und -nutzung benötigen.

Die SENTRON Messgeräte zeichnen sich durch ihre hohe Genauigkeit, benutzerfreundliche Bedienung und nahtlose Integration in bestehende Energienetzwerke aus. Sie unterstützen Elektriker und Techniker dabei, Kosten zu senken, die Zuverlässigkeit zu erhöhen und die Energienutzung nachhaltig zu optimieren. Als Paradebeispiel für Innovation und Zuverlässigkeit bieten die SENTRON Geräte den Nutzern die Flexibilität und Kontrolle, die in modernen Energieinfrastrukturen benötigt werden, und tragen massgeblich dazu bei, die Energieeffizienz zu maximieren und Betriebskosten zu minimieren.

SENTRON 7KTPAC1600

Das SENTRON 7KTPAC1600 bietet eine präzise Echtzeit-Überwachung von Energieparametern und ermöglicht so eine effiziente Verwaltung des Energieverbrauchs. Es ist besonders robust und kann in verschiedensten Umgebungen eingesetzt werden, was es ideal für industrielle Anwendungen macht. Die intuitive Benutzeroberfläche und die einfache Installation erleichtern das Setup, ohne dass umfangreiche Spezialkenntnisse erforderlich sind. Darüber hinaus unterstützt das Gerät verschiedene Kommunikationsprotokolle, was die Integration in bestehende Systeme problemlos ermöglicht.

SENTRON 7KM PAC3220

Der SENTRON 7KM PAC3220 besticht durch seine Vielseitigkeit und hohe Messgenauigkeit. Mit der Fähigkeit, eine Vielzahl von elektrischen Parametern zu messen, bietet er detaillierte Einblicke in die Energieflüsse. Es ist besonders nützlich für Unternehmen, die ihre Energieeffizienz steigern und Energiekosten senken möchten. Mit einer umfangreichen Analysefunktion und der Möglichkeit, über digitale Schnittstellen Daten auszutauschen, ist der PAC3220 eine zukunftsichere Investition in die Energieüberwachungstechnologie.

SENTRON 7KM PAC4200

Das SENTRON 7KM PAC4200 hebt sich durch seine erweiterte Messfunktionalität und Flexibilität ab. Es kann in komplexen Energieverteilungsnetzwerken eingesetzt werden, um umfassende Energiemanagementlösungen zu ermöglichen. Mit seiner hohen Datenaufzeichnungskapazität und ausgefeilten Analysefeatures hilft es, Energietrends zu identifizieren und gezielte Verbesserungsmaßnahmen zu implementieren. Die vielseitigen Anschlussmöglichkeiten und die robuste Bauweise machen es zu einem idealen Werkzeug für anspruchsvolle Industrieanwendungen.



Kontakt:

Siemens Schweiz AG, Electrical Products, 8047 Zürich
Tel. +41 58 558 55 85, power.info.ch@siemens.com

SIEMENS



SENTRON Messgeräte: die Basis für Ihr Energiemonitoring

Der erste Schritt auf dem Weg zum Energiesparen ist die Datenerfassung. Siemens bietet Ihnen sowohl für den Bereich Infrastruktur als auch für das Industrieumfeld Lösungen an, um einerseits Energiewerte und andere Messgrößen zu erfassen und zentral zu sammeln und andererseits diese grafisch aufzubereiten.

siemens.ch/smartinfrastructure

ROLINE RM NACHHALTIGKEIT TRIFFT QUALITÄT



Entdecken Sie die Zukunft der
IT-Zubehörwelt mit **ROLINE RM**:

Produkte aus über 50 % recyceltem Kunststoff – nachhaltig, zuverlässig und innovativ.
Mit umweltfreundlichen Verpackungen aus 100 % recyceltem Material
setzen wir neue Maßstäbe in Sachen Umweltschutz. Unsere nachhaltigen Lösungen
bieten die bewährte ROLINE-Qualität, die professionelle Anwender seit Jahren schätzen.

ROLINE RM – ein Schritt in eine grünere Zukunft.

Exklusiv bei SECOMP AG erhältlich.



Kompakt, flexibel, PoE-tauglich – ROLINE Patchkabel für professionelle Netzwerktechnik

Zuverlässige Verbindung für PoE-Anwendungen

Mit den hochwertigen Patchkabeln ihrer Eigenmarke ROLINE bietet die Secomp AG eine durchdachte Lösung für moderne Netzwerkinstallationen – speziell im Bereich Power over Ethernet (PoE). Das S/FTP Patchkabel der Kategorie 6A ist doppelt geschirmt, äusserst flexibel und dabei vollständig PoE-tauglich – ideal für den Anschluss von IP-Kameras, Access Points oder anderen PoE-fähigen Endgeräten.

Flexibilität trifft Strapazierfähigkeit

Das ROLINE Patchkabel zeichnet sich durch seinen feindrahtigen Litzenaufbau aus, der einen minimalen Biegeradius von 27 Millimetern ermöglicht. Das erleichtert die Verlegung in engen Installationsumgebungen wie Netzwerkschränken oder Unterflursystemen. Gleichzeitig schützt die angespritzte Knickschutzhülle den Übergang zum RJ-45-Stecker – ein klarer Vorteil bei häufigem Umstecken oder mechanischer Beanspruchung.

Abschirmung für störungsfreie Datenübertragung

Durch die Kombination aus Alu-kaschierter Paarabschirmung und Kupfergeflecht als Gesamtschirm ist das Kabel bestens gegen elektromagnetische Störeinflüsse geschützt. Gerade in Umgebungen mit hoher Netzlast

oder in der Nähe von Stromleitungen ist dies ein wesentlicher Faktor für eine stabile Daten- und Spannungsübertragung.

Sicher auch im Ernstfall

Das Kabel erfüllt die LSOH-Anforderungen (Low Smoke Zero Halogen) – ein wichtiges Kriterium für den Einsatz in sicherheitskritischen Bereichen wie Rechenzentren, öffentlichen Einrichtungen oder industriellen Anlagen. Im Brandfall entstehen weder dichter Rauch noch halogenhaltige Gase.

Zusammenfassung

Mit dem ROLINE S/FTP Patchkabel liefert die Secomp AG ein robustes, durchdachtes und praxisorientiertes Produkt für den professionellen Netzbau. Die Kombination aus PoE-Tauglichkeit, kompakter Bauform,

mechanischer Belastbarkeit und elektromagnetischer Sicherheit macht dieses Kabel zur zuverlässigen Wahl für anspruchsvolle PoE-Installationen in der Elektro- und Netzwerktechnik.

Technische Highlights auf einen Blick

- Kategorie 6A / Class EA – für Gigabit-Ethernet und PoE-Anwendungen
- S/FTP geschirmt (PiMF) – paarweise Abschirmung
- Kabeldurchmesser: nur 4,5 Millimeter – besonders kompakt und platzsparend
- Aufbau: AWG 28, 8 Adern, Litzendraht, paarweise geschirmt, Alu-kaschierte Polyesterfolie, Kupfergeflecht
- 1:1 Kontaktbelegung gemäss EIA/TIA 568 – kompatibel mit allen gängigen Netzwerkanschlüssen
- Verfügbar in verschiedenen Längen, zum Beispiel 2 Meter (grau, LSOH-Mantel)

Nehmen Sie Kontakt mit unserem Fachmann Simon Rusterholz auf über netzwerk@secomp.ch.



Kontakt:

SECOMP AG, 8303 Bassersdorf, Tel. +41 44 511 87 10
verkauf@secomp.ch, www.secomp.ch



Schnell, stabil, effizient

Das novotegra Flachdach III-System für Schweizer Solarprojekte

Das novotegra Flachdach III-System vereint hohe Effizienz, eine schnelle Installation und optimale Stabilität. Mit dem innovativen Ost-West-System III «the shortcut» wird die Montage auf Flachdächern erheblich vereinfacht. Dank seines werkzeuglosen Click-Systems und einem hohen Vorfertigungsgrad profitieren Installateure von einer reibungslosen Installation, die sowohl Zeit als auch logistische Aufwände minimiert.

Schnelle und einfache Montage mit durchdachtem System

Die Modularität des Flachdach III-Systems erlaubt eine einfache Handhabung, ohne dass auf dem Dach zusätzliche Bearbeitungsschritte notwendig sind. Kurze, handliche Bauteile können problemlos transportiert und direkt vor Ort eingesetzt werden. Die Konstruktion der Modulstützen ist dabei besonders benutzerfreundlich: Die Tiefstütze ist vormontiert, während die Hochstütze aus nur einem Bauteil besteht und sich mühelos einklicken lässt. Dies sorgt für ein spürbares Zeitersparnis und trägt dazu bei, den gesamten Montageprozess effizient zu gestalten. Durch eine breite Grundschiene wird die Druckverteilung optimiert und mit stabilisierenden Querverbindungen sowie der ¼-Klemmung wird die gesamte Unterkonstruktion noch robuster.

Starke Statik für maximale Sicherheit

Das Flachdach III-System überzeugt durch seine durchdachte statische Auslegung. Die stabile Querverbindung zwischen den Modulen, die breite Grundschiene für gleichmässige Lastverteilung sowie die windkanalgetestete Aerodynamik sorgen



Das novotegra Flachdach III-System in Nahaufnahme: Die durchdachte Struktur und die kompakten Bauteile gewährleisten eine einfache und effiziente Installation.

gemeinsam für eine sichere und langlebige Konstruktion – auch bei hohen Windlasten oder anspruchsvollen Standortbedingungen. So ist eine zuverlässige Energieproduktion langfristig gewährleistet.

Montagesysteme für jede Dachart

Neben dem Flachdach III-System bietet novotegra auch passende Montagesysteme für andere Dacharten. Ob klassische Ziegeldächer, Trapezblech- oder Fassadenmontagen – novotegra stellt vielfältige Lösungen bereit, die optimal auf die praktischen Anforderungen von Installateuren und Bauherren abgestimmt sind. novotegra zeichnet sich durch ein attraktives Preis-Leistungs-

Verhältnis aus und ermöglicht eine schnelle und effiziente Montage mit wenigen Komponenten über alle Systeme hinweg.

Exklusive Verfügbarkeit bei Solarmarkt

In der Schweiz sind die Produkte von novotegra exklusiv beim PV-Grosshändler Solarmarkt erhältlich. Durch die Integration des Systems in das Solar.Pro.Tool wird die Planung von Solaranlagen besonders einfach, da alle notwendigen Komponenten übersichtlich zusammengefasst und direkt bestellt werden können.

Kontakt:

Solarmarkt GmbH, 5000 Aarau, Tel. +41 62 200 62 00
info@solarmarkt.ch, www.solarmarkt.ch

SOLARMARKT
Kompetenz und Komponenten.

Schnelle und einfache Montage: Dank werkzeugloser Click-Verbindungen wird der Installationsprozess enorm vereinfacht.

Schnell geklickt, nachhaltig verbunden.

Foto: novotegra



Das novotegra Flachdach III überzeugt mit werkzeugloser Montage, wenigen Bauteilen und geprüfter Statik. Für schnelle Installationen mit maximaler Sicherheit.



novotegra

SOLARMARKT
Kompetenz und Komponenten.

Lieferant, Beratungsbüro, Solarpartner

Solexis SA, ein wichtiger Akteur im Solarbereich in der Schweiz

In einer Wachstumsbranche, in der Zuverlässigkeit und Fachwissen unerlässlich sind, hat sich das Unternehmen als strategischer Partner für Solarfachleute etabliert.

Als Lieferant von Photovoltaik-Material, Solarthermie-Systemen und Wärmepumpen bietet Solexis SA weit mehr als reine Logistik. Der technische Support, die landesweite Präsenz und die enge Zusammenarbeit mit Installateuren machen den Unterschied.

In der ganzen Schweiz – Elektriker und Solarteure

Seit ihrer Gründung vor 15 Jahren richtet sich Solexis SA in erster Linie an Elektriker und Solarteure, die einen zuverlässigen, kompetenten und kundenorientierten Lieferanten suchen. Was das Unternehmen wirk-

lich auszeichnet, ist sein hoch qualifizierter Kundendienst, der sich aus erfahrenen Ingenieuren und Technikern zusammensetzt.

Solexis SA – ein massgeschneiderter Service

Wir übernehmen die Inbetriebnahme und den Kundendienst und bieten Ihnen vor allem ein technisches Beratungsbüro, das jedes Projekt entsprechend Ihren technischen und wirtschaftlichen Anforderungen optimiert. Das ist ein grosser Vorteil für Elektriker und Installateure, die sich so ganz auf ihr Kerngeschäft konzentrieren können.

In allen Regionen der Schweiz vertreten und aktiv

Solexis SA legt grossen Wert darauf, überall und für alle das gleiche Serviceniveau zu bieten. Eines ist sicher: Sie sind nie weit von einem Solexis-Ansprechpartner entfernt.

Hier finden Sie Ihre Ansprechpartner in der Deutschschweiz:

Wir beraten Sie in Deutsch, Französisch und Italienisch



Sigenergy: intelligente Solarenergiespeicher von Solexis SA



Sigenergy ist eine der innovativsten Lösungen auf dem Schweizer Markt. Sie wird von Solexis SA vertrieben und gilt als führend im Bereich der Solarspeichersysteme. Das System der neuen Generation vereint Leistung, Modularität und Intelligenz und ist damit ideal für anspruchsvolle Profis.

Dank ihrer Spitzentechnologie und robusten Konstruktion eignen sich die modularen Technologien sowohl für Wohngebäude als auch für industrielle Anlagen mit mehreren MWh. Die Sigenergy-Module verfügen über eine integrierte KI und lassen sich sehr schnell, intuitiv und autonom in Betrieb nehmen.

Dank der technischen Unterstützung von Solexis SA und dem Fachwissen des zugehörigen Beratungsbüros können Installateure Sigenergy vertrauensvoll in ihre Projekte integrieren. Sie erhalten umfassende Unterstützung – von der Dimensionierung bis zur Inbetriebnahme.

Solexis – Mehr als nur ein Lieferant, Ihr Partner für Solartechnik.

Kontakt:

Solexis SA, 1400 Yverdon-les-Bains
Tel. +41 24 426 36 36, info@solexis.ch, www.solexis.ch

SolexisTM

Individuell, automatisch, nachvollziehbar

Die Exportfunktion von Siresca

Saubere Nachweise, klare Berichte, weniger Aufwand: Die Exportfunktion von Siresca erleichtert den Alltag auf der Baustelle deutlich. Ob bei der Nachbearbeitung von Mängeln, Aufträgen nach Aufwand oder der Dokumentation von Fundamentern – Berichte lassen sich auf Knopfdruck direkt in der Software erstellen.

Automatisch generierte Nachweise: praxisnah und individuell

Die Anforderungen an Dokumentation und Nachvollziehbarkeit auf Baustellen steigen stetig. Mit der Exportfunktion von Siresca steht Elektroinstallateuren jetzt ein leistungsstarkes Werkzeug zur Verfügung, um genau das effizient umzusetzen. Die App ermöglicht es, automatisiert Berichte zu erstellen – exakt auf das Projekt und den Anwendungsfall abgestimmt.

Ein typisches Beispiel sind Aufträge nach Aufwand oder Mängellisten aus Prüfberichten. Mit wenigen Klicks lassen sich die erledigten Arbeiten auflisten, dokumentieren und exportieren. Das spart nicht nur Zeit, sondern schafft auch Vertrauen gegenüber Bauleitung, Behörden und Kunden.

Fundamenterder-Dokumentation leicht gemacht

Ein besonderer Mehrwert zeigt sich bei der Dokumentation von Fundamentern. Diese erfordert üblicherweise eine saubere,



Im Bericht werden sämtliche Informationen wie die Verortung, Bilder und Kommentare der Maker aufgelistet



Die gewünschten Berichtsdaten können individuell zusammengestellt werden.

bildgestützte Erfassung vor dem Betonieren – bisher oft mühsam manuell zusammengestellt und im Plan aufwendig verortet. Siresca erlaubt es, Fotos, Kommentare und Standorte direkt in der App zu erfassen und automatisch zu einem normgerechten Bericht zusammenzuführen.

Auch bei der Bestandsaufnahme bestehender Anlagen spielt die Exportfunktion ihre Stärken aus: Alle erfassten Elemente lassen sich strukturiert ausgeben – ideal um sich rasch eine Gesamtübersicht der Anlage zu verschaffen.

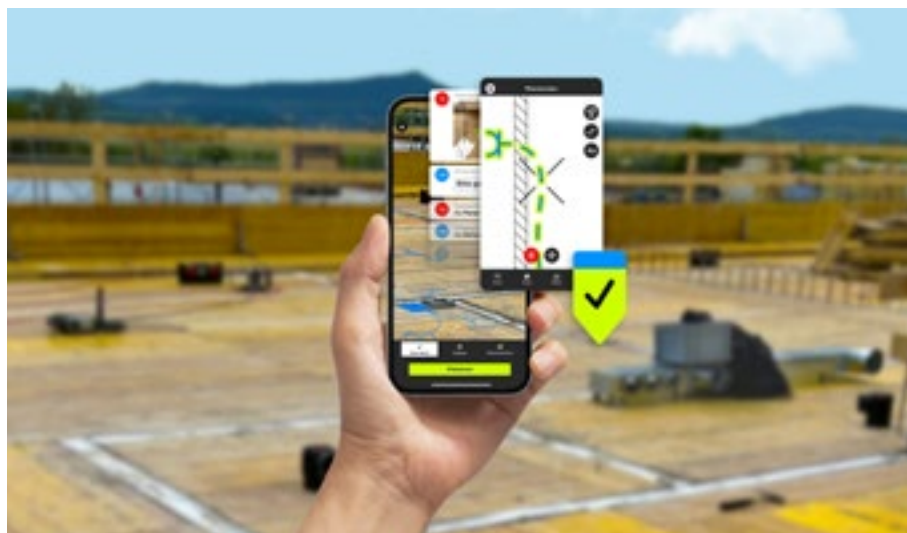
Standardisiert, wiederverwendbar – und sofort einsetzbar

«Mit der Exportfunktion können unsere Kunden genau die Berichte erzeugen, die sie für ihren Alltag brauchen – klar gegliedert, automatisch erzeugt und ohne Medienbruch», sagt Julien Reutimann, Geschäftsführer bei Siresca. Die Benutzeroberfläche ist intuitiv, sogar die einzelnen Kommentare und Bilder eines Markers können für den Export ein oder ausgeschaltet werden.

Damit schafft Siresca eine weitere Grundlage für digitale, nachvollziehbare und effiziente Elektroinstallationen – von der Baustelle bis ins Büro.

Jetzt 30 Tage kostenlos testen:

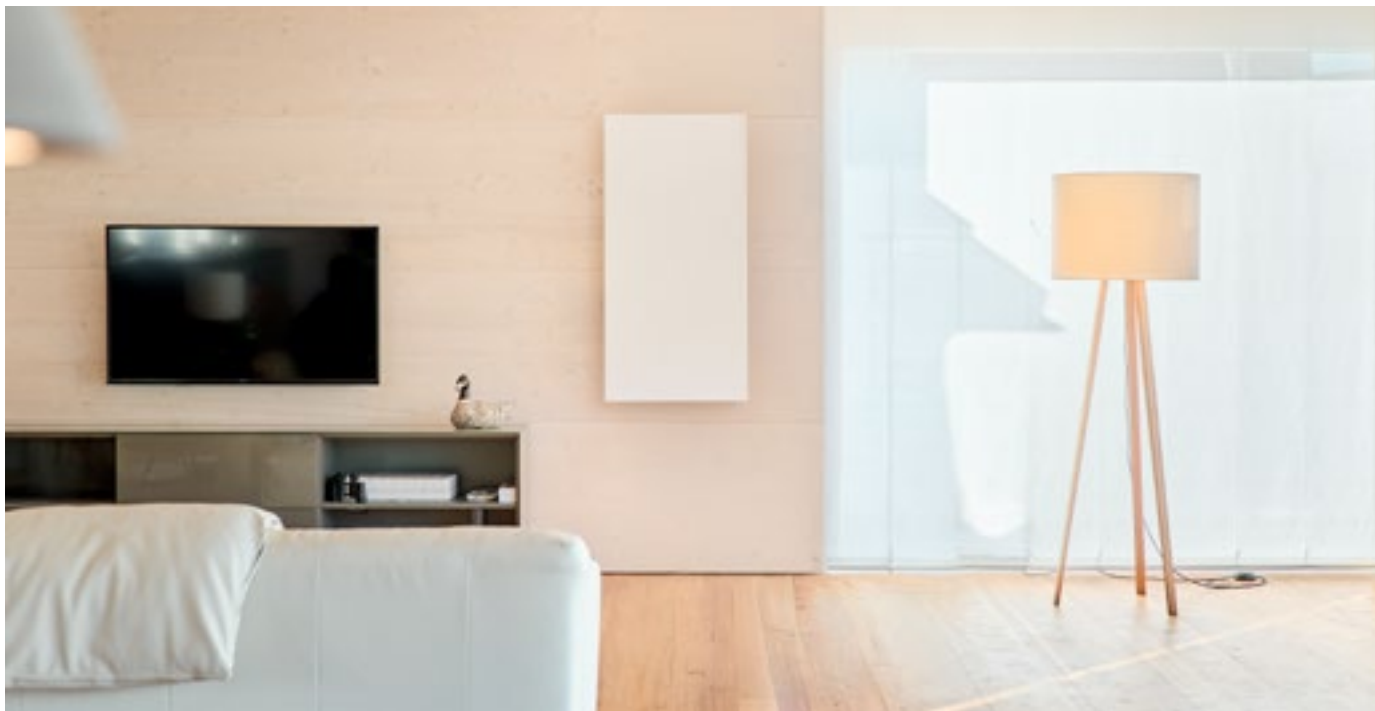
www.siresca.ch



Kontakt:

Siresca AG, 8952 Schlieren, Tel. +41 44 515 00 50
info@siresca.ch, www.siresca.ch

SIRESCA



Infrarotheizungen

Zukunftsorientierte Wärme für Ihr Dienstleistungsangebot

Infrarotheizungen sind eine smarte Ergänzung zu klassischen Heizsystemen – effizient, komfortabel und inspiriert von der natürlichen Wärme der Sonne. Sie erwärmen damit gezielt Objekte und Menschen im Raum und sorgen so für ein rundum angenehmes warmes Raumklima. Für Sie als Elektriker eröffnen sich damit neue Umsatzpotenziale und die Chance, Kunden moderne, nachhaltige Lösungen anzubieten.

Ihre Vorteile auf einen Blick

Infrarotheizungen sind preiswert in der Anschaffung, wartungsarm und langlebig. Sie liefern schnell spürbare Strahlungswärme und können platzsparend an der Wand oder der Decke montiert werden. Dank fehlender Luftzirkulation sind sie ideal für Allergiker. In Kombination mit Photovoltaik helfen sie, grünen Strom in gespeicherte Wärmeenergie zu übertragen.

Vielfältige Anwendungen – mehr Aufträge

Infrarotheizungen können sowohl zur Gesamtbeheizung eines Raumes als auch zur punktuellen Ergänzung einer bestehenden Lösung verwendet werden. So können Räume, die nicht durch die bestehende Heizlösung erschlossen sind, beheizt werden. Beliebt sind sie ebenfalls beim Ersatz bestehender Elektrospeicherheizungen und für die zeitweise Beheizung von zu kühlen Orten in Wohnräumen.

Ihr Know-how als Schlüssel zum Erfolg

Modelle wie die ecoheat Aura und Vitrea werden in Deutschland produziert und entsprechen hohen Qualitätsanforderungen. Die Montage ist einfach, doch bei Direktanschluss oder mehreren Geräten ist Ihr Fachwissen gefragt. Nutzen Sie diese Gelegenheit, sich als moderner Energielösungsanbieter zu positionieren – steigern Sie den Komfort Ihrer Kunden und senken Sie deren Energiekosten.

Kontakt:

ecofort AG, 2560 Nidau, Tel. +41 32 322 31 11
info@ecofort.ch, www.ecofort.ch

ecofort

Kalkschutz neu gedacht

Schweizer Technologie für reines Wasser

Die Tratson-Technologie befreit Ihr Zuhause von hartnäckigen Kalkflecken und bietet innovativen Schutz vor Kalkablagerungen. Entwickelt und produziert in der Schweiz, setzt Tratson auf Nachhaltigkeit, Qualität und Zuverlässigkeit. Testen Sie Tratson risikofrei für ein ganzes Jahr und erleben Sie die Zukunft der Wasseraufbereitung.

In einer Zeit, in der Gesundheit und Umweltschutz immer wichtiger werden, hat Tratson eine bahnbrechende, salzfreie Technologie entwickelt. Durch den Einsatz elektromagnetischer Felder bleibt Kalk in einer Form, die sich nicht ablagert, während wertvolle Mineralien im Trinkwasser erhalten bleiben, die Ihrer Gesundheit zugutekommen. Ohne den Einsatz von Salz entlasten Sie zudem die Umwelt und sparen sich das Schleppen schwerer Salzsäcke.

Die Qualität «Swiss Made» zeichnet Tratson aus: In der Schweiz entwickelt und gefertigt, steht Tratson für Zuverlässigkeit, Langlebigkeit und geräuscharmen Betrieb. Die Technologie schützt effektiv Ihre Haushaltsgeräte vor Kalkschäden und unterstützt gleichzeitig die lokale Wirtschaft.

Das durchdachte Design von Tratson und die intuitive LED-Anzeige machen die Bedienung kinderleicht. Die Installation erfordert keine Eingriffe in bestehende Rohrleitungen und kann selbstständig durchgeführt werden. Auf Wunsch unterstützen regionale Fachpartner gerne bei der Montage.

Mit Tratson profitieren Sie von einem umfassenden Risikoschutz: Dank der 365-Tage-Zufriedenheitsgarantie können Sie die Leistung unserer Geräte ein ganzes Jahr lang testen. Wenn Sie nicht überzeugt sind, erhalten Sie Ihr Geld zurück. Unser engagiertes Serviceteam ist jederzeit für Sie da.



Energieeffizient und wissenschaftlich bestätigt

Das Tratson Kalkschutzgerät ist besonders energieeffizient und benötigt deutlich weniger Energie als herkömmliche Systeme. Seine Wirksamkeit wurde in einer an der ETH Zürich eingereichten Dissertation wissenschaftlich nachgewiesen. Diese kompakte und leicht installierbare Lösung kommt ohne teure Umbauten oder jährliche Wartung aus.

Tratson vereint Tradition mit Innovation und setzt auf höchste Qualität und Verantwortungsbewusstsein. Es steht für eine Revolution im Kalkschutz und passt sich Ihrem Lebensstil an. Mit Tratson investieren Sie in ein gesünderes Leben, den Schutz Ihres Eigentums und eine nachhaltige Zukunft. Eine Lösung, die jeder Haushalt verdient.

Mitglieder der eev profitieren von einem exklusiven Rabatt von 35%. Greifen Sie jetzt zu und geniessen Sie die Vorteile von Tratson!



Kontakt:

Tratson AG, 5413 Birmenstorf, Tel. +41 44 212 22 31
info@tratson.ch, www.tratson.ch





Licht & Energie neu gedacht!

Besuchen Sie unsere exklusiven Events:

- **Energy Day Luzern, 4.9.25**
- **Lighting Day St. Gallen, 18.9.25**

Freuen Sie sich auf Workshops, Produktvorführungen, eine zertifizierte Weiterbildung und wertvolle Networking-Möglichkeiten mit Branchenprofis.

Hier scannen
und anmelden!



Caritas in Emmenbrücke erstrahlt in neuem Licht

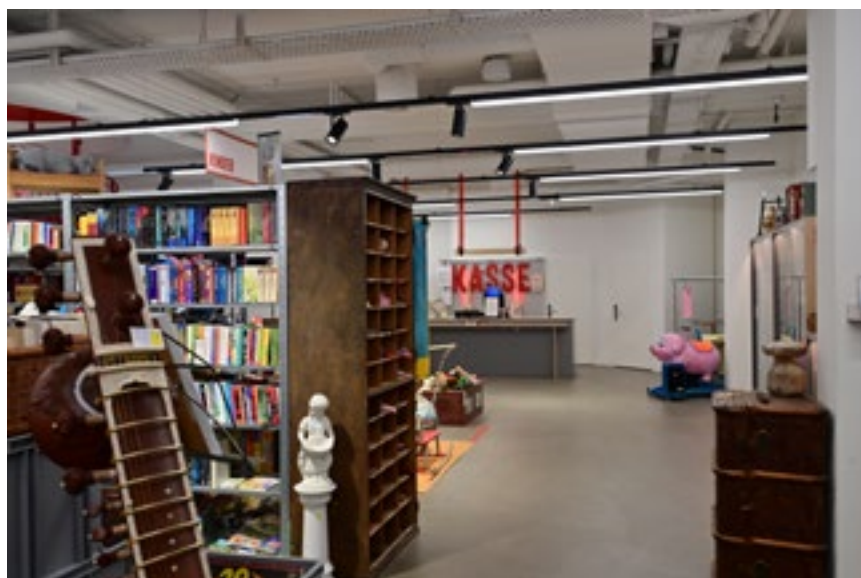
Seit der feierlichen Eröffnung im Dezember 2024 hat sich der neue Caritas-Standort an der Gerliswilstrasse 42 in Emmenbrücke als zentrale Anlaufstelle für armutsbetroffene Menschen etabliert. Nach dem erfolgreichen Umbau vereint der Standort nun den Caritas-Markt, die Sozial- und Schuldenberatung sowie die Kulturlegi unter einem Dach – und seit Februar 2025 auch das neue Secondhand- und Brockenhaus «Second Chance». In Zusammenarbeit mit Sonepar wurde ein ausgewogenes Lichtkonzept entwickelt für eine optimale Ausleuchtung.

In den Büros wurden Maxos Fusion Ein-sätze mit UGR<19 verwendet, um eine entblendete und normgerechte Beleuchtung sicherzustellen. Im Caritas-Markt, wie auch im Brockenhaus, brauchte es ebenfalls eine innovative Beleuchtung, um den Kunden wie auch den Mitarbeitenden auf der Fläche von rund 650 Quadratmetern gerecht zu werden:

- **Strahler** setzen gezielte Akzente und rücken ausgewählte Produkte ins rechte Licht.
- **Opale Leuchten** sorgen für eine gleichmässige, blendfreie Grundbeleuchtung und schaffen ein angenehmes Einkaufserlebnis.
- **Für dekorative Akzente** wurden RGB-LED-Profile installiert, die mit Farblicht eine warme und individuell anpassbare Atmosphäre schaffen.



Jetzt Produkt im Sonepar Webshop entdecken



Ihr Lichtprojekt mit Sonepar

Sonepar ist Ihr kompetenter Partner für massgeschneiderte Lichtkonzepte für individuelle Anforderungen. Bei uns profitieren Sie von einer ganzheitlichen Projektbegleitung, sowie einem breiten Produktportfolio namhafter Hersteller. Wir schätzen Herausforderungen, kontaktieren Sie uns unverbindlich unter lichtprojekte@sonepar.ch. Gemeinsam finden wir eine individuelle Lösung für Ihr Projekt.



Kontakt:

Sonepar Suisse AG, 8304 Wallisellen
Tel. +41 44 839 58 11, Fax +41 44 839 58 58
info@sonepar.ch, www.sonepar.ch



DALI-LINK

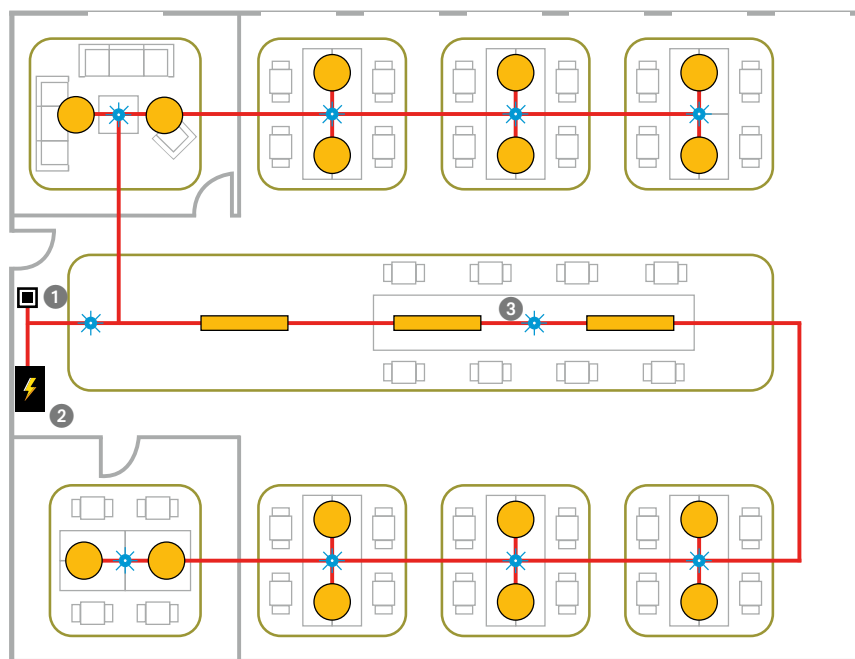
Die einfache und komfortable Beleuchtungslösung für mehr Flexibilität

Mit DALI-LINK von B.E.G. Luxomat können Sie Ihre Lichtsteuerung einfach, modular und zukunftssicher gestalten.

Das System lässt sich intuitiv in bestehende und neue Gebäudeinstallationen integrieren und verbindet alle Teilnehmer direkt über den DALI-Bus, ohne zusätzlichen Installationsaufwand.

Zudem ermöglicht DALI-LINK eine besonders energieeffiziente Beleuchtung. Durch den Einsatz von Präsenzmeldern und die intelligente Steuerung über den DALI-Bus können Sie den Energieverbrauch um bis zu 80 Prozent senken, Betriebskosten reduzieren und zur Nachhaltigkeit beitragen.

Dank der dynamischen Gruppierung lassen sich Lichtgruppen flexibel anpassen – selbst nach der Inbetriebnahme. Dies ist ideal für Projekte mit Mehrzonen-Beleuchtung in grossflächigen Bereichen und hoher Anwesenheitsdichte.



Ihre Mehrwerte im Überblick

- Mehrzonen-Beleuchtungslösung
- Einfache Installation dank DALI-Bus-Vernetzung
- Schnelle und unkomplizierte Inbetriebnahme per DALI-LINK App
- Flexible Gruppenzuweisung – auch nachträglich anpassbar



DALI-LINK App



1 PBM-DALI-LINK-4W-BL
Tasterschnittstelle
DALI-LINK



2 PS-DALI-LINK-USB-REG
DALI Spannungsversorgung



3 PD4N-DALI-LINK-UP/W
Präsenzmelder
DALI-LINK, weiss

Kontakt:

Swisslux AG, 8618 Oetwil am See, Tel. +41 43 844 80 80
info@swisslux.ch, www.swisslux.ch

SWISSLUX



Der UltraOne Schlittenstaubsauger mit Beutel setzt neue Massstäbe in der Bodenreinigung

Mit dem EUOC94BRCH präsentiert Electrolux eine leistungsstarke Reinigungslösung, die modernste Technologie mit durchdachter Funktionalität vereint. Für Fachhändler eröffnet sich damit ein attraktives Angebot für Kunden, die Wert auf Effizienz, Sauberkeit und gesunde Raumlufte legen.



Der UltraOne vereint leistungsstarke Reinigung mit maximaler Benutzerfreundlichkeit – und das nahezu geräuschlos. Dank der Silent Air Technology™ arbeitet das Gerät mit nur 66 dB und ermöglicht so eine angenehme, leise Reinigung, selbst in geräuschsensiblen Umgebungen.

Effiziente Staubaufnahme für jede Reinigungssituation

Die FlowMotion 3-in-1 Düse – bestehend aus Bürste, Fugendüse und Polsterdüse – passt sich flexibel jeder Reinigungssituation

an. Sie erreicht mühelos jede Ecke, reinigt empfindliche Oberflächen schonend und kann nach Gebrauch platzsparend im Gerät verstaut werden. Das Geheimnis der hervorragenden Staubaufnahme liegt nicht allein in der Motorleistung, sondern vor allem im durchgängig optimierten Luftstrom und der effizienten FlowMotion Silent-Düse. Von der Düse bis zum Auslass ist der Luftstrom vollständig eingeschlossen und auf maximale Saugleistung ausgelegt – für eine gründliche Reinigung bei gleichzeitig leisem Betrieb. Dank drei flexiblen Parkclips lässt sich der Staubsauger bequem verstauen. Der grosszügige 12-Meter-Aktionsradius sorgt für maximale Bewegungsfreiheit – ganz ohne ständiges Umstecken. Die XL-Räder sowie der frontal angebrachte Saugschlauch garantieren perfekte Manövrierbarkeit.

Gesunde Raumlufte durch Allergy Plus Filter

Der Allergy Plus Filter filtert selbst feinste Partikel aus der Luft und schafft so ein spür-

bar gesünderes Raumklima. Der Filterwechsel erfolgt unkompliziert und unterstützt die pflegeleichte Wartung des Geräts.

Mit dem UltraOne Schlittenstaubsauger EUOC94BRCH bietet Electrolux ein Premiumprodukt, das moderne Technologie und durchdachte Ergonomie für beste Reinigungsergebnisse vereint – ideal für anspruchsvolle Haushalte und professionelle Anwendungen.



Kontakt:

Electrolux AG, 8048 Zürich
Tel. +41 44 405 81 11, Fax +41 44 405 82 35
www.electrolux.ch



In-Vista Casarte Series

Die neue High-End Linie von Haier

In einer Zeit, in der Design, Genuss und Technologie miteinander verschmelzen, steht die Casarte-Serie von Haier für eine neue Ära des anspruchsvollen Wohnens. Die In-Vista Casarte Linie bringt nicht nur Premium-Technologie in die Küche, sondern verwandelt sie in einen stilvollen Lebensraum: für Menschen, die Qualität, Ästhetik und smarte Lösungen schätzen.

Nahtlos, raffiniert, durchdacht

Die Geräte dieser Serie beeindruckt mit einem nahezu unsichtbaren Einbaulook – dank eines Spaltmasses von nur 4 mm. Ein cleveres Türscharniersystem sorgt dafür, dass sich die Türen sanft öffnen lassen, ohne dabei an umliegende Möbel zu stoßen. Das schafft nicht nur ein harmonisches Gesamtbild, sondern ermöglicht auch ein besonders grosszügiges Innenvolumen – funktional und stilvoll zugleich.



Ein starkes Duo: Kühl-/Gefrierkombi und Wein-/Gefrierkombi

CBI COOLING CST9619DNGBW – die 3-in-1 Frischelösung

Der Kühlschrank CST9619DNGBW kombiniert Kühl-, Gefrier- und Weinlagerung in einem einzigen, eleganten Gerät. Mit seiner Glasfront, flachen Oberflächen und klaren

Linien fügt er sich nahtlos in jede moderne Einbauküche ein – und ist gleichzeitig ein echtes Designstatement. Im Inneren trifft Ästhetik auf intelligente Technik: Sensoren sorgen für ideale Lagerbedingungen, die hOn App ermöglicht individuelle Temperaturregelung und liefert Rezeptvorschläge für frische, gesunde Gerichte.



CSW9619ENGBW – der stilvolle Weinkeller für Zuhause

Der Weinkühlschrank CSW9619ENGBW wurde für echte Weinliebhaber entwickelt. Seine durchdachte Beleuchtung, edlen Materialien und das offene Design machen ihn zum Mittelpunkt jeder modernen Küche. Mit präziser Temperatur- und Feuchtigkeitskontrolle sowie einem System zur Luftqualitätssicherung sorgt das Gerät für ideale Lagerbedingungen. So bleibt die Qualität jeder Flasche erhalten – von der Struktur bis zum Bouquet. Über die hOn App lässt sich die Sammlung bequem digital verwalten.

Fazit: Dieses starke Duo verbindet aussergewöhnliches Design mit technischer Raffinesse. Perfekt für alle, die Küche neu denken – als Ort für Genuss, Ästhetik und moderne Lebensart.

Kontakt:

Haier Switzerland AG, 6340 Baar, Tel. +41 41 785 40 40
info-ch@haier-europe.com, www.haier.ch

Haier



Gratis zu jedem Backofen: ein Gourmet-Bräter

Es ist die Gelegenheit den Backofen zu tauschen: Miele schenkt Ihren Kunden ab Oktober beim Kauf eines Backofens mit 76-Liter-Garraum oder eines Dampfbackofens (DGC 7450/7250) einen handgegossenen Gourmet-Bräter im Wert von CHF 309.–.



Allround-Talent auch fürs Kochfeld

Wer ihn hat, gibt ihn nicht mehr her: den exklusiven Gourmet-Bräter HUB 5001-M aus hochwertigem Alu-Kokillenguss, der auch auf dem Induktions- oder Elektrokochfeld eingesetzt werden kann. Er ist nicht nur ideal zum Anbraten, sondern auch zum Schmoren von Gerichten. Dank der hochwertigen Antihaft-Beschichtung ist er leicht und schnell zu reinigen.



Mit FlexiClips noch sicherer

Im fünf Kilogramm fassenden Bräter gelingen Sonntagsbraten, Lasagne, Gratins oder Aufläufe perfekt. Er lässt sich einfach in die FlexiClips einhängen, so ist das Herausziehen noch sicherer. In vielen Geräten sind die praktischen FlexiClips bereits serienmässig enthalten oder sie können einfach nachgerüstet werden.



Gültig für 31 Modelle in Euro- und Schweizer-Norm

Jedem der 22 Miele Backöfen mit 76 Liter-Garraum und den neun Dampfbacköfen (DGC 7450/7250) ist ab Oktober ein Gutschein beigelegt, mit welchem Ihr Kunde seinen Gourmet-Bräter bei Miele abrufen kann.

Mehr Infos unter www.miele.ch

Kontakt:

Miele AG, 8957 Spreitenbach, Tel. +41 56 417 27 61
domesticsales@miele.ch, www.miele.ch

Miele

Verlängert: 10 Jahre Herstellergarantie von Liebherr auf alle Haushaltsgeräte

Sorglos-Sommer wird zum Sorglos-Jahr

NEU
gültig bis
31.12.2025

Der heisse Sommer forderte nicht nur Mensch und Tier heraus, sondern auch Kühl- und Gefriergeräte. Diese leisteten bei der extremen Hitze besonders viel – denn perfekt gekühlte Nahrungsmittel und Getränke waren und sind weiterhin das A und O. Besonders ältere Geräte kamen bei der grossen Hitze an ihre Leistungsgrenzen. Und manchmal fehlte schlicht der Platz für genügend Gefriergut – da wäre ein zweiter Stand-Gefrierschrank mit NoFrost die ideale Lösung.

Nun ist für eev-Kundinnen und Kunden die perfekte Gelegenheit, das alte Kühl- oder Gefriergerät gegen ein nachhaltiges und innovatives Haushaltsgerät von Liebherr zu ersetzen. Denn Liebherr verlängert seine Sorglos-Sommer-Promotion bis zum Silvesterabend! Richtig gelesen: neu bietet Liebherr die exklusive 10 Jahre-Herstellergarantie bis Ende 2025 an. Beim Kauf eines Liebherr Haushaltsgerätes bis zum 31. Dezember 2025 (Kaufdatum) bei einem Liebherr-Fachhandelspartner in der Schweiz kommen Kunden in den Genuss der 10 Jahre Herstellergarantie – sei es Kühl-, Gefrier-



oder Weinschrank, Einbau oder freistehend, Unterbau, Euro- oder SMS-Norm oder sogar die Monolith-Reihe. Selbstverständlich gilt dies auch für alle ELITE-Exklusivmodelle.



Das Liebherr Qualitätsversprechen

Nutzen Sie als eev-Partner die 10 Jahre-Herstellergarantie optimal aus. Im Liebherr-Exklusivsortiment mit 16 Modellen finden Sie für Ihre Kundschaft sicherlich das passende Gerät. Zum Beispiel im Einbau – egal ob Euro-Norm oder SMS. Dank der Herstellergarantie fallen für Ihre Kunden 10 Jahre lang keine Kosten für Reparatur und Service an. Die Garantiedauer beginnt mit der Übergabe des Geräts an den Käufer. Die Herstellergarantie kann bequem vom Käufer online registriert werden – entweder via Webformular auf home.liebherr.com/garantie oder via SmartDevice-App.

*Generell ausgenommen von der Promotion sind sämtliche Gewerbegeräte. Haushaltsgeräte, die vor oder nach dem Promotionsdatum sowie im Ausland erworben wurden, können nicht registriert werden.



Kontakt:

Liebherr-Export AG, 5415 Nussbaumen AG
sales.hau.ch@liebherr.com, home.liebherr.com

LIEBHERR

Ein Genuss, wenn
höchste Präzision
garantiert ist.

10 Jahre
Herstellergarantie

Gültig auf **alle**
Haushaltsgeräte

neu bis
31.12.2025
(Kaufdatum)



↑
178
↓

Für mehr Momente voller Genuss:
Verlassen Sie sich auf Liebherr und die
kostenlose 10-Jahre Herstellergarantie.



Jetzt mehr über das Liebherr-Qualitätsversprechen erfahren:
home.liebherr.com/garantie



ICBa 5123 ♦ Plus-Serie

LIEBHERR

Vertraue der Nr. 1

Siemens – vom Nr. 1 Unternehmen für Einbaugeräte in Europa

Siemens gehört zum Nr. 1 Unternehmen für Einbaugeräte in Europa und beweist sich damit als kompetenter Partner für die Küchenplanung. Mit einem breiten Sortiment von Geschirrspülern über Backöfen bis hin zu Kochfeldern und Kühlschränken bietet Siemens durchdachte Lösungen, die Technologie und Design miteinander vereinen. So eröffnet sich eine Welt voller aufregender Möglichkeiten.

Intelligente Küche, smarter Alltag

Die Vision von Siemens ist es, einen gesunden und bewussten Lebensstil zu ermöglichen, indem Küchengeräte zu intelligenten Helfern verwandelt werden. Die «intelligente Küche» ist mehr als nur ein Konzept – sie ist eine Philosophie, die durch vernetzte Geräte in jedem Zuhause zum Leben erweckt wird. Innovative Funktionen werden durch eine nahtlose Integration in das Home Connect Ökosystem ergänzt. Das ermöglicht, das eigene Zuhause auf vollkommen neue Weise zu steuern. Unabhängig davon, ob man gerade zu Hause oder in der weiten Welt unterwegs ist.

Massstab für modernes Kochen

Einige der neueren Produktreihen folgen bereits der Philosophie der «intelligenten Küche», darunter der neue iQ700 Backofen. Das zurückhaltende, dennoch elegante, dunkel gehaltene Design macht den Backofen nicht nur zu einem Blickfang, er überzeugt auch durch vielseitige Funktionen. Dank innovativer Sensoren wird das Kochen zu einem Kinderspiel, während die Zubereitung von Gerichten präzise auf den persönlichen Geschmack abgestimmt werden kann. Das wird möglich durch cookControl Pro: die vorinstallierten automatischen Back- und Bratprogramme sorgen für ein perfektes Gelingen. Nicht nur im Bereich der Wärme beweist Siemens seine Einbaukompetenz, auch

für Kund:innen, die nicht lange über das geeignete Geschirrspülprogramm nachdenken wollen, hat Siemens eine zeitsparende Lösung. Der Geschirrspüler wählt selbst die richtige Einstellung und kann sogar bei Bedarf den Spülgang beschleunigen. Ein weiteres Highlight ist der Kühlschrank: Mit seiner optimalen Temperaturregelung bietet das Gerät ideale Bedingungen, damit die gelagerten Lebensmittel langanhaltend frisch bleiben.



Siemens zeigt eindrucksvoll, wie durchdachte Küchentechnologie den Alltag bereichern kann. Die Kombination aus innovativen Geräten, stilvollem Design und intelligenter Funktionalität verwandelt jede Küche in einen Ort der Inspiration und Effizienz.

Kontakt:

BSH Hausgeräte AG, 8954 Geroldswil
Tel. +41 848 888 500, Fax +41 848 888 501
www.siemens-home.bsh-group.com/ch

SIEMENS



Entwickelt,

damit du
glänzen
kannst

Die BSH Gruppe ist eine Markenlizenznehmerin der Siemens AG.

Sag «Hallo» zu nachhaltiger Reinigungskraft mit unseren intelligenten, energieeffizienten Geschirrspülern. Sauberes Geschirr, für eine sauberere Welt.

Siemens Hausgeräte

SIEMENS

Durchstarten mit Shell und der Shell Card

Die Tank- und Ladekartenlösung

Die Shell Card bietet Ihnen eine rundum-sorglos-Tank- und Ladekartenlösung mit vielen Vorteilen. Denn mit der hybriden Shell Card können Sie sowohl Tanken als auch Laden. Ideal also, wenn Sie vorerst nur einzelne Fahrzeuge elektrifizieren oder Hybridmodelle nutzen möchten.

Ein grosses Netz

Shell Card Kunde sein lohnt sich! Denn mit über 1000 Stationen sind wir bereits fast überall in der Schweiz für Sie da – mit unseren Shell Stationen und unseren Partnern Agrola, Migrol (Tessin) und Eni. Ausserdem bietet das öffentliche Ladenetzwerk von Shell, das mittlerweile 10 000 Ladesäulen umfasst und somit 98 Prozent des gesamten Ladenetzwerks in der Schweiz ausmacht, Ihnen Fahrern die Möglichkeit Standzeiten effektiv zu nutzen, während sie ihre Fahrzeuge laden, z.B. auch mit einem kostenlosen Kaffee bis Ende Dezember an den Shell Stationen.

Doch das reicht uns selbstverständlich noch nicht: Um Ihnen ein noch besseres Kundenerlebnis zu bieten, halten wir ständig Ausschau nach neuen Partnern, die bereit

sind, mit uns gemeinsam das Shell Card Netzwerk zu erweitern und Ihnen den Weg zur nächsten Akzeptanzstation nochmal zu verkürzen und das Angebot zu erweitern. So können sie seit diesem Jahr auch bei Soft Car Wash ihr Auto waschen und mit der Shell Card bezahlen.

Exklusive Rabatte und Aktionen

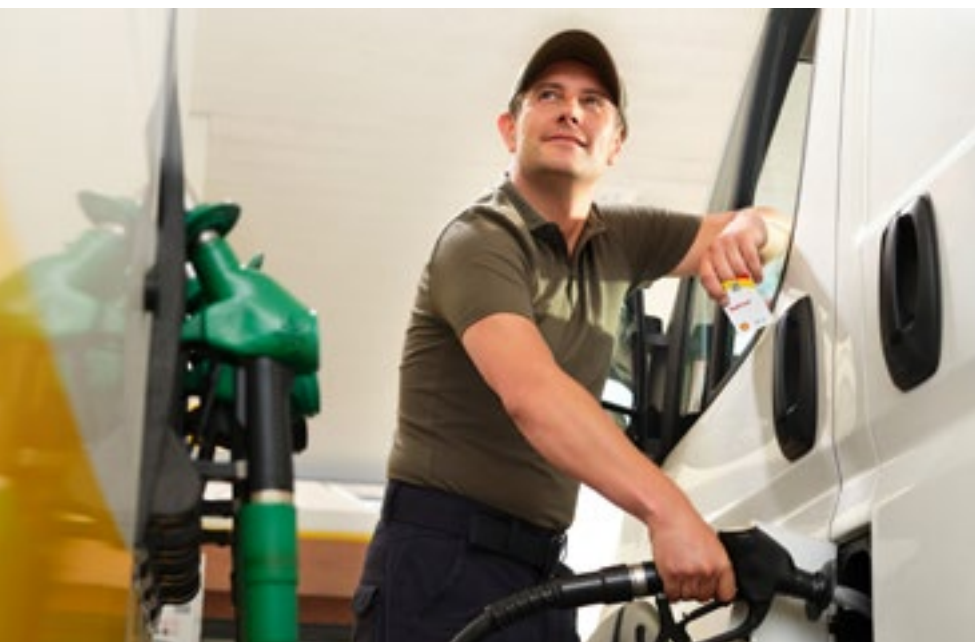
Wir bieten Ihnen mit der hybriden Shell Card nicht nur Vorteile einer Tank- und Ladekarte, sondern auch attraktive Rabatte auf Treibstoffe an Shell Stationen und Stationen im Akzeptanznetzwerk sowie bei der Ladung ihrer Fahrzeuge. Zusätzlich profitieren Sie von immer saubereren Fahrzeugen dank verbündeter Shell Autowäschen. Laden sie in Kombination mit der Shell Card die Shell App herunter und geniessen sie weitere Vor-



teile an der Station. Und das Beste: Als eev-Mitglied erhalten Sie die Tank- und Ladekarte kostenlos.

Interesse geweckt?

Nehmen Sie Kontakt zu uns auf! Wir senden Ihnen gerne weitere Informationen und Ihre Registrierungsunterlagen zu.



Kontakt:

Shell (Switzerland) AG, 6312 Steinhausen (ZG)
Tel. +41 41 769 40 26, laura.terramoto@shell.com



Thömus – Thömus Bike World: Race Back Home

Our 2025 MTB World Champs at home in Switzerland

Unsere Heimat, unsere WM, unser Traum. Begleite uns auf dem Weg, zu Hause in der Schweiz Geschichte zu schreiben.

Wenn die Schweiz im September die UCI Mountainbike-Weltmeisterschaften im Wallis ausrichtet, ist es für Thömus-maxon mehr als nur ein sportliches Highlight – es ist eine Heimkehr. Schweizer Team, Schweizer Athleten, Schweizer Freunde, Schweizer Partner. RACE BACK HOME ist unsere Geschichte. Unsere Geschichte von einem bald 10-jährigen Traum, von Hingabe, Herkunft und Herzblut. Wir begleiten unsere Athleten und Athletinnen auf der ganzen Welt auf ihrem Weg an die WM; beim Training, im Wettkampf, ganz privat und immer in tiefer Verbundenheit mit der Heimat, der Schweiz, dem Mountainbike-Land schlechthin.

In sechs Episoden blicken wir hinter die Kulissen, die Geschichte von Thömus-maxon und dem Countdown zur MTB-Weltmeisterschaft 2025. Von harten Trainingsalltag bis zum grossen Tag: Das ist unser Weg an die Heim-WM in der Schweiz.

Schaue dir hier die Serie an:

www.racebackhome.ch



Komm vorbei. Das Thömus-maxon Team sowie die Thömus Akros Youngstars sind am folgenden WM Rennen mit dabei:

- Donnerstag, 4.9:** E-MTB Cross-Country, Bellwald (Thömus Fanride)
- Dienstag, 9.9:** Cross-Country Short Track, Zermatt (Thömus Fanride)
- Donnerstag, 11.9:** Cross-Country Mixed Team Relay, Crans-Montana (Thömus Fanzone)
- Freitag, 12.9:** Cross-Country Olympic Junior, Crans-Montana (Thömus Fanzone)
- Samstag, 13.9:** Cross-Country Olympic Men U23 & Women Elite, Crans-Montana (Thömus Fanzone)
- Sonntag, 14.9:** Cross-Country Olympic Women U23 & Men Elite, Crans-Montana (Thömus Fanzone)

Zäme fahre, zäme aafüüre, zäme fiire!

Unser grosses WM-Gewinnspiel – jetzt mitmachen!

Gewinne dein Traumbike nach deiner ganz persönlichen Konfiguration. Zusätzlich verlosen wir 4 exklusive VIP Tickets für die WM in Crans-Montana, zusammen mit dem Team Thömus-maxon, sowie ein Einkaufsgutschein bei Thömus Bike World im Wert von CHF 500.–



Kontakt:

Thömus AG, 3145 Niederscherli (Oberried)
Tel. +41 31 848 22 00,
info@thoemus.ch, thoemus-bikeworld.ch

Für mehr Infos und Gratis Fan Tickets folge uns auf die Sozialen Medien:

www.instagram.com/thoemus | www.linkedin.com/company/thoemus-ag | www.facebook.com/thoemus

THÖMUS
BIKE WORLD

Elektrisch für Profis

Elektromobilität im Geschäftsalltag erfolgreich umgesetzt

Elektrofahrzeuge revolutionieren den unternehmerischen Alltag – effizient, wirtschaftlich und nachhaltig. Immer mehr Unternehmen erkennen die Vorteile der Elektromobilität über das rein ökologische Argument hinaus. Neben der Reduktion von CO₂-Emissionen sorgt der Einsatz elektrischer Nutzfahrzeuge für Effizienzsteigerungen im Betrieb, niedrigere Betriebskosten und spürbare Entlastungen im Alltag.

Elektromobilität im Geschäftsalltag: Erfolgsmodelle aus der Praxis

Entgegen vieler Vorurteile beweisen zahlreiche Unternehmen, dass Elektromobilität bestens in den Geschäftsalltag integrierbar ist – mit überzeugenden Resultaten:



■ SIG (Services Industriels de Genève) verbindet öffentliche Versorgung mit ökologischem Fortschritt. Durch die schrittweise Elektrifizierung konnte das Unternehmen seine CO₂-Emissionen bereits um über 40 Tonnen senken. Abteilungsleiter Transport Marc Blumet: «Im Kanton Genf werden Elektrofahrzeuge grundsätzlich mit erneuerbarer Energie oder grünem Strom geladen, was sich ökologisch sehr positiv auswirkt.»

■ Die Bäckerei Mohn AG (Sulgen) setzt konsequent auf Strom – mit spürbaren Vorteilen. Keine ruckelnden Fahrten mehr, keine Wartezeit an Tankstellen, kein nächtlicher Lieferlärm. Das Ergebnis: mehr Effizienz und ein angenehmerer Arbeitsalltag.



■ Florian Gartenbau (Etzgen) war zunächst skeptisch – doch nach einer Testphase mit dem ë-C4 folgten zwei weitere Fahrzeuge dieses Modells. Heute stehen über 300 000 Kilometer auf dem Tacho – grösstenteils mit firmeneigener Sonnenenergie gefahren.

■ A+A Désinfection (Genf) hat nicht nur seinen Fuhrpark modernisiert, sondern auch seine Umweltstrategie konsequent erweitert.

Citroën begleitet Unternehmen in die elektrische Zukunft

Als erfahrener Partner unterstützt Citroën mit massgeschneiderten Lösungen: von der Auswahl geeigneter ë-Nutzfahrzeuge über Förderberatung bis hin zur Integration ins bestehende Betriebskonzept.

Die Zukunft fährt elektrisch – sind Sie bereit?

Die ë-Stories zeigen eindrucksvoll: Elektromobilität ist heute. Sie bietet konkrete betriebliche Vorteile und bringt Unternehmen einen echten Wettbewerbsvorsprung.

Zu den ë-Stories:



Kontakt:

AC Automobile Schweiz AG, 8050 Zürich
www.citroen.ch



Neuer PEUGEOT E-208 GTi

Die elektrische Sport-Ikone ist da

PEUGEOT stellt auf der legendären Strecke von Le Mans den rein elektrischen E-208 GTi vor – 280 PS, Fahrpass pur und das GTi-Erbe seit 40 Jahren modern interpretiert.



umfassende Connected-Services – alles für Komfort und Alltagstauglichkeit.

Made in France und PEUGEOT Knowhow

Entwickelt in Satory (PEUGEOT Sport) und Vélizy (Design), profitiert der E-208 GTi von Rennsport-Expertise: Thermomanagement und Energierückgewinnungstechnologie stammen aus der WEC, die Elektromotoren aus Trémery. Hochleistungsreifen von Michelin Pilot Sport Cup 2 und französische Komponenten runden das Konzept ab: Ein Sport-GTi wie kein anderer.

Fazit: Mit dem PEUGEOT E-208 GTi startet eine neue, elektrische Ära des GTi-Erbes – kraftvoll, agil und nachhaltig. GTi-DNA trifft High-tech, Leidenschaft trifft Effizienz. Für Kunden, die Sportlichkeit im Stadt- und Alltag suchen, ist er der modernste Ausdruck französischer Fahrfreude.

PEUGEOT lässt das legendäre GTi-Label neu aufleben: Auf der Rennstrecke der 24 Stunden von Le Mans präsentierte das französische Unternehmen am 17. Juni 2025 den vollelektrischen PEUGEOT E-208 GTi. Alain Favey (CEO PEUGEOT), Jean-Marc Finot (CEO Stellantis Motorsport) sowie Designchef Matthias Hossann standen gemeinsam mit Werksfahrer Paul Di Resta im Rampenlicht – und sendeten ein klares Signal: GTi steht für Fahrfreude pur, jetzt elektrisch. Der E-208 GTi kommt mit kraftvollen 206 kW (280 PS) und erreicht in nur 5,7 Sekunden von 0 auf 100 km/h – Spitzenwerte im B-Segment. So fährt sich der legendäre Fahrpass von einst ganz neu: sportlich, eindrucksvoll und modern.

GTi-Geschichte trifft Zukunft

Seit dem 205 GTi vor 40 Jahren steht das GTi-Label für kompakte Sportlichkeit und legendäre Motorsporterfolge. Und jetzt geht die Linie weiter – elektrisch und zukunftsgerichtet.

Sportliches Design und Technik

■ **Motor und Antrieb:** Der M4+-Elektromotor leistet 206 kW und 345 Nm – der stärkste im Segment.

■ **Felgen und Details:** 18-Zoll-Räder mit gelochter Struktur wie beim 205 GTi, rote GTi-Applikationen, Schürzen und Spoiler in glänzendem Schwarz – aerodynamisch und sportlich.

■ **Batterie und Reichweite:** 54 kWh-Batterie bietet bis zu 350 km WLTP. Laden: 7,4 kW Wallbox in 4 h 40 min, oder 20–80 % an 100-kW-Schnelllader in unter 30 Minuten.

Fahrvergnügen mit System

Das E-208 GTi bietet ein spezielles i-Cockpit® mit sportlichen Grafiken, roter Ambientebeleuchtung und echtem SoundErlebnis. Das ESP besitzt einen Track-Modus, der Fahrerassistenz trennt – für echtes Rennerlebnis auf der Strasse. Dazu kommen V2L-Fähigkeit, ein intelligenter Trip Planner, klimafunktionierte App-Integration und

Kontakt:

PEUGEOT SCHWEIZ SA, 8050 Zürich
Tel. +41 44 746 23 07, www.peugeot.ch



Mit dem e-tec-Blog immer frischen Content – ganz automatisch!

Regelmässige Website-Besucher? Frische Inhalte? Klingt nach viel Aufwand? Muss es nicht sein! Mit dem e-tec Onlinemagazin liefern wir eev-Mitgliedern monatlich einen neuen, fixfertigen Blogbeitrag direkt auf die eigene Website – ohne dass Sie etwas dafür tun müssen. Kein Texten, kein Einpflegen, keine Planung. Einfach abonnieren, zurücklehnen und profitieren.

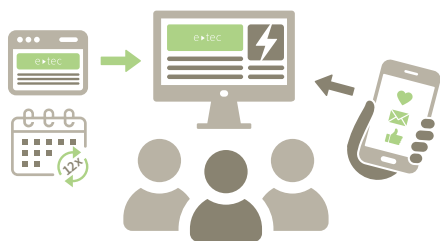
Mal ehrlich: Wann haben Sie das letzte Mal einen neuen Beitrag auf Ihrer Website veröffentlicht? Zwischen Kundenanrufen, Offerten und Baustellen bleibt kaum Zeit für Online-Marketing. Verständlich. Aber schade – denn genau hier schlummert Potenzial.

Ein neuer Beitrag, null Aufwand – wie wäre das?

Deshalb gibt's e-tec: ein Onlinemagazin exklusiv für eev-Mitglieder, das Ihnen monatlich einen aktuellen Blogbeitrag direkt auf Ihre Website bringt. Fixfertig, fachlich korrekt und für Ihre Kundschaft verständlich. Ohne dass Sie etwas tun müssen.

Die Blog-Themen

Die Beiträge drehen sich um aktuelle Inhalte, die Ihre Kundinnen und Kunden interessieren – von cleveren Stromspartipps, über Photovoltaik und Sicherheitsthemen bis zu smarter Gebäudeautomation.



Mit einem e-tec-Abo monatlich dreifach profitieren: Online Magazin, Blogbeitrag und Social-Media-Content.



Warum lohnt sich das für Sie?

Die Vorteile liegen auf der Hand:

- Ihre Website bleibt lebendig – Google mag das
- Sie zeigen Kompetenz: Mit spannenden Artikeln rund um Elektrotechnik beweisen Sie Fachwissen und Kundenorientierung.
- Sie sparen Zeit und haben keinen Aufwand: Die Beiträge erscheinen automatisch.

Noch besser: mehrfach verwenden

Und das Beste? Sie können noch mehr rausholen: Setzen Sie den Blog-Link in Ihre E-Mail-Signatur. Teilen Sie ihn auf Ihren Social-Media-Kanälen. Oder greifen Sie einzelne Inhalte für Newsletter oder Kundengespräche auf. So wird aus einem Beitrag gleich dreifacher Nutzen.

Unverbindlich beraten lassen

Interessiert? Dann holen Sie sich jetzt Ihren Blogvorsprung – schreiben Sie uns oder rufen Sie uns an. Wir zeigen Ihnen, wie einfach e-tec funktioniert.

Sebastian Michel, +41 31 380 10 20,
s.michel@eev.ch

Weitere Informationen
www.eev.ch | Werbung

QR-Code scannen
und von **weiteren
Vergünstigungen**
auf ausgewählte
Versicherungen
profitieren!

Passt perfekt. Mit der Allianz Montageversicherung.

Realisieren Sie regelmässig Photovoltaikanlagen-Projekte bei Ihren Kundinnen und Kunden? Dann sichern Sie sich mit einer Montageversicherung der Allianz ab.

Wir schützen Ihre zu montierende PV-Anlagen, bis sie in Betrieb genommen werden – während der gesamten Montagedauer, auch bei Probetrieben. Und wir kommen für Sachschäden auf, die durch unvorhergesehene und plötzliche Ereignisse entstehen. Damit Sie sich voll und ganz auf Ihre Kerngeschäfte konzentrieren können.

- ✓ Schutz gegen Vandalismus
- ✓ Schutz während der gesamten Montagedauer
- ✓ Probetrieb mitversichert

Gut zu wissen: Als Mitglied der eev erhalten Sie mit dem Vergünstigungsvertrag ELITE nebst einem ausgezeichneten Versicherungsschutz 20% Rabatt auf die Montageversicherung der Allianz.



Allianz Suisse
Firmen-/Verbandsvergünstigungen
allianz.ch | @allianzsuisse    

Starke Partner sind Gold Wert

In unsicheren Zeiten sind stabile und zuverlässige Partnerschaften mehr als Gold wert. Visana und die eev bilden seit mittlerweile 25 Jahren ein starkes Team – wovon Sie als eev-Mitglied im Bereich der Personenversicherungen nur profitieren können.

Als stabile Partnerin oder stabiler Partner möchten Sie sicher Ihren Mitarbeitenden zur Seite stehen. Der Fachkräftemangel ist aktuell ein reales Problem – vielleicht sind Sie selbst davon betroffen? Schärfen Sie daher Ihr Profil und bieten Sie Ihren potenziellen neuen Mitarbeitenden einen Mehrwert in Sachen Krankentaggeld- oder UVG-Zusatzversicherung.

Vorzugsbedingungen für eev-Mitglieder und weitere Personen

Dank des Rahmenvertrags mit Visana profitieren Sie von attraktiven Bedingungen für Businessversicherungen, die auf Ihre Bedürfnisse zugeschnitten sind. Diese gelten nicht nur für eev-Mitglieder, sondern auch für deren Mitarbeitende sowie im selben Haushalt lebende Personen. Mit einer

UVG-Zusatzversicherung können Sie beispielsweise Ihre Mitarbeiter bei Unfall halbprivat oder privat versichern, Sie gegen Grobfahrlässigkeits-Kürzungen schützen oder Lohnbestandteile – welche die gesetzlichen UVG-Leistungen übersteigen – absichern.

Ihre eev-Vorteile bei Personenversicherungen auf einen Blick:

- Dreijährige Prämiengarantie
- Attraktive eev-Konditionen dank Rahmenvertrag
- 70 Prozent Überschussbeteiligung
- Persönliche Ansprechperson bei Versicherungsfragen
- Persönliche Ansprechperson im Leistungsfall
- Optimale Ergänzung zur UVG mit 30 Prozent eev-Sonderrabatt
- Eine bärenstarke Partnerschaft mit der eev seit 25 Jahren



eec der Versicherungsdienstleister der eev, feiert 25 Jahre – und Visana feiert mit!

Als Dankeschön erhalten Sie beim Abschluss eines Versicherungsvertrags im Jubiläumsjahr gemeinsam von eec und Visana eine Dose Kambly «Créative» (640 g) für sich und Ihr Team.

Attraktive Visana-Konditionen für eev-Mitglieder

Zwischen eev und Visana besteht ein langjähriger, erfolgreicher Rahmenvertrag. Dank dieser Zusammenarbeit profitieren eev-Mitglieder von exklusiven Konditionen auf individuell abgestimmte Krankentaggeld- sowie UVG-Zusatzversicherungen bei Visana.

Prämiengarantie für drei Jahre

Visana bietet Ihnen stabile Prämien für die nächsten drei Jahre – zusammen mit einer umfassenden Beratung sowie einer unkomplizierten Leistungsabwicklung. Wir unterbreiten Ihnen gerne eine Offerte.

Gelungene Zusammenarbeit seit einem Vierteljahrhundert

Seit 25 Jahren arbeiten die eev und Visana, der grösste Krankenversicherer des Kantons Bern, erfolgreich zusammen und setzen seither den Fokus auf individuelle Lösungen.

Ihr Kontakt bei Visana:

Antonio D'Agostino, Leiter Vertrieb Unternehmenskunden Mitte, Weltpoststrasse 19, 3000 Bern 16
Tel. +41 31 357 93 59, antonio.dagostino@visana.ch
visana.ch/business

Ihr Kontakt bei der eec:

Christian Egeli, Leiter Versicherungen
Tel. +41 31 380 10 21, c.egeli@eev.ch





Jetzt Vorteile sichern

Als eev-Mitglied profitieren Sie von exklusiven Vorteilen beim Abschluss einer Krankentaggeld- oder UVG-Zusatzversicherung bei Visana.

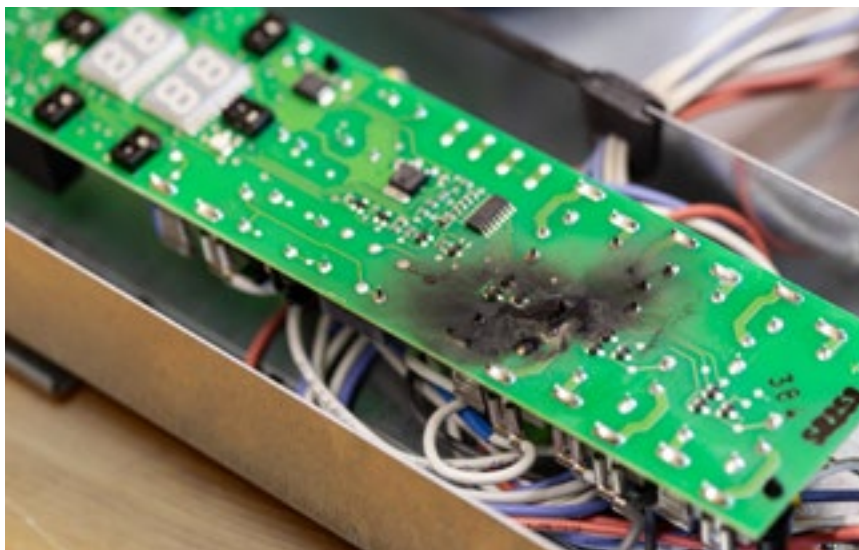


visana.ch/eev

Versicherungen **VISANA**

Überspannungsschäden

Überspannungsschäden sind Ereignisse, welche jeweils zu grösseren Diskussionen führen. Wenn die Verantwortung für einen Neutralleiter-Unterbruch beim Installationsbetrieb liegt, sind solche Schadenfälle, sofern der Betriebshaftpflicht-Vertrag korrekt ausgestaltet ist, über die Zusatzversicherung «erweiterte Bearbeitungsschäden» zum Zeitwert versichert. Das heisst, es wird ausschliesslich der Restwert des beschädigten Objektes vergütet.



Mehrmals pro Jahr werden wir angefragt, wie eine Privatperson bei sich zu Hause, ohne dass ein Eingriff seitens eines Elektro-Installationsbetriebes an der Hausinstallation stattgefunden habe, einen Stromwirkungsschaden versichert habe. Die nachfolgenden Ausführungen sollen dazu dienen, dass Sie als Elektro-Installationsbetrieb Ihren Kunden einen Lösungsweg skizzieren können.

Schäden an elektronischen Geräten, welche zum Hausrat (bewegliche Sachen wie z. B. PCs, TV- und Radiogeräte) gehören

Gewisse Versicherungsgesellschaften bieten im Rahmen der Hausrat-Versicherung einen entsprechenden Versicherungsschutz an. Diese Zusatzversicherung nennt sich «Stromwirkungsschaden» und umfasst teilweise sogar den aufgetauten Inhalt des Tiefkühlgerätes.

Schäden an elektronischen Geräten, welche als Gebäudebestandteil zählen

Darunter fallen Steuerungen und elektronische Bauteile von z.B. Backöfen, Kochfeldern, eingebauten Kühl- und Tiefkühlschränken, Wärmepumpen, Entkalkungsanlagen, Torantriebe etc. (massgebend, ob es sich um einen Gebäudebestandteil handelt oder nicht sind jeweils die kantonalen Regelungen der Gebäudeversicherung zur Abgrenzung Hausrat/Gebäude). In einzelnen Kantonen sind Schäden durch elektrische Überspannungen im Rahmen der Gebäude-Feuerversicherung Schäden mitversichert.

In Kantonen, wo dieser Versicherungsschutz nicht automatisch eingeschlossen ist, kann die Versicherungsdeckung bei einem Privatversicherer eingekauft werden. Wir empfehlen, dieses Thema mit demjenigen Versicherer zu diskutieren, welcher die Liegenschaft gegen Wasserschäden abdeckt.

Kommen Sie zur Überprüfung Ihrer betrieblichen Versicherungssituation auf uns zu, gerne sind wir für Sie da. Diese Dienstleistung ist für Sie als Mitglied der eev kostenlos.

Ihre Ansprechpartner bei der Schweizerischen Elektro Elite Consulting AG

Andreas Bach (FINMA F01043753), +41 31 380 10 33, a.bach@eev.ch

Christian Egeli (FINMA F01085557), +41 31 380 10 21, c.egeli@eev.ch

Weitere Informationen zu unseren Rahmenvertragspartnern sowie den Spezialkonditionen und den für Sie kostenlosen Angeboten erhalten Sie unter www.eev.ch | Services | Versicherungen

Kontakt:

Schweizerische Elektro Elite Consulting AG eec
Bernstrasse 28, 3322 Urtenen-Schönbühl
Tel. +41 31 380 10 10, eec@eev.ch, www.eev.ch



Installation

ecofort

ecofort AG
Birkenweg 11, 2560 Nidau
Tel. +41 32 322 31 11
info@ecofort.ch, www.ecofort.ch

Feller AG
Postfach
Bergstrasse 70
CH-8810 Horgen
Tel. +41 844 72 73 74
customer@feller.ch, www.feller.ch



TRATSON

Tratson AG
Mellingerstrasse 19, 5413 Birmenstorf
+41 44 212 22 31, info@tratson.ch
www.tratson.ch

SIRESCA

Siresca AG, Zürcherstrasse 39, 8952 Schlieren
+41 44 515 00 50, info@siresca.ch, siresca.ch

SECOMP

SECOMP AG | Grindelstrasse 6 | 8303 Bassersdorf
Tel. +41 44 511 87 00 | Fax +41 44 511 87 05
verkauf@secomp.ch | www.secomp.ch

SOLARMARKT

Kompetenz und Komponenten.

Solarmarkt GmbH
Neumattstrasse 2, CH-5000 Aarau
Tel. +41 62 200 62 00, info@solarmarkt.ch
www.solarmarkt.ch

SIEMENS

Siemens Schweiz AG, Electrical Products
Freilagerstrasse 38, 8047 Zürich
Tel. +41 58 558 55 85, power.info.ch@siemens.com
www.siemens.de/niederspannung

sonepar

Powered by Difference

Sonepar Suisse AG
Birgistrasse 10, 8304 Wallisellen
Tel. +41 44 839 58 11
info@sonepar.ch, www.sonepar.ch

Solexis

Solexis SA
Rue de Galilée 6, Y-Parc, 1400 Yverdon-les-Bains
Tel. +41 24 426 36 36, info@solexis.ch
www.solexis.ch

WAGO

WAGO Contact SA
Rte de l'Industrie 19, 1564 Domdidier
Tel. +41 84 020 07 50, Fax +41 26 676 75 75
info.switzerland@wago.com, www.wago.ch

Weidmüller

Weidmüller AG
Rundbuckstrasse 2, 8210 Neuhausen am Rheinfall
Tel. +41 52 674 07 07, Fax +41 52 674 07 08
www.weidmueller.ch

Beleuchtung

SWISSLUX

Swisslux AG
Industriestrasse 8 | CH-8618 Oetwil am See
Tel. +41 43 844 80 80 | info@swisslux.ch
www.swisslux.ch

Haushaltsgeräte

Electrolux

Electrolux AG
Badenerstrasse 587
8048 Zürich
Tel. +41 44 405 81 11
info@electrolux.ch
electrolux.ch

FORS

FORS AG, Schafftenholzweg 8, 2557 Studen
Tel. +41 32 374 26 26
info@fors.ch, www.fors.ch

Haier

Haier Switzerland AG
Neuhofstrasse 4, 6340 Baar, Tel. +41 41 785 40 40
info-ch@haier-europe.com, www.haier.ch

LIEBHERR

Liebherr-Export AG
General-Guisan-Strasse 14, 5415 Nussbaumen
Tel. +41 56 296 11 11, sales.hau.ch@liebherr.com
home.liebherr.com

Miele

Miele AG
Limmatstrasse 4
8957 Spreitenbach
Tel. +41 56 417 27 61
domesticsales@miele.ch
www.miele.ch

SIEMENS

BSH Hausgeräte AG
Fahrweidstrasse 80
8954 Geroldswil
Tel. +41 848 888 500
Fax +41 848 888 501
www.siemens-home.ch



Die ELITE Exklusivmodelle Attraktiv in Preis und Leistung

ELITE Exklusivmodelle sind qualitativ ausgezeichnete Markengeräte, die von uns als hervorragend beurteilt werden. Sei es in Funktion, Design, Energieeffizienz, Bedienungskomfort, Sicherheit oder Verarbeitung. Das Preis-Leistungs-Verhältnis ist einzigartig. Sinnvoll abgestuft in Funktion, technischer Ausstattung und Preis. Profitieren Sie von der brandneuen Kampagne und dem umfassenden Marketingpaket zur Bewerbung Ihrer ELITE Exklusivmodelle. Mit den personalisierten Werbemitteln machen Sie Ihre Kunden garantiert auf Ihr Unternehmen aufmerksam. Denn: Sie sind immer in ihrer Nähe.



ELITE
electro-partner.ch