

Une connectivité intelligente

La domotique transforme le rôle du secteur électrique



Page 45_ **Réserver gratuitement sans tarder**

Grand succès pour nos expositions mobiles

Page 46_ **Le Web-Shop pour toute la Suisse**

Quand le Web soutient vos atouts



LA DURABILITÉ REPENSÉE

LA PREMIÈRE BORNE WAGO EN PLASTIQUE PARTIELLEMENT RECYCLÉ ET BIOCIRCULAIRE

Installation électrique et durabilité – est-ce possible ? C'est possible – avec la borne à leviers Green Range WAGO ! La nouvelle borne de la maison WAGO pose une base plus durable dès les fondements de l'installation, car elle est composée de matières plastiques partiellement recyclées et biocirculaires et maintient ainsi les ressources existantes dans le cycle – et ce avec la même qualité et les mêmes certifications que la borne classique.

Nothing is too small to have an impact !



www.wago.com/221-green-range

Contenu

5

Quand les bâtiments deviennent plus intelligents

La domotique transforme le rôle du secteur électrique

10

Étude de la ZHAW

Ce que les personnes âgées attendent vraiment d'une maison connectée

44

Votre site Web, porte d'entrée pour la clientèle et les talents

45

Réserver gratuitement sans tarder

Grand succès pour nos expositions mobiles

46

Le Web-Shop pour toute la Suisse

Quand le Web soutient vos atouts

Impressum

Flash n° 07/2026, 1^{er} septembre 2026

Organe de publication destiné aux membres de l'Association suisse d'achats électro aae société coopérative. Paraît 10 fois par an.

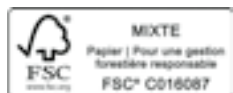
Éditeur: Association suisse d'achats électro aae société coopérative, Bernstrasse 28, 3322 Urtenen-Schönbühl
Tél. +41 31 380 10 10, office@eev.ch

Rédaction: Association suisse d'achats électro aae société coopérative, Céline Grob, c.grob@eev.ch, Martin Wahlen (responsable)

Concept et réalisation: Consultteam GmbH, Mühlegasse 4A, 5070 Frick, office@consultteam.ch

Impression: Stämpfli AG, Wölflistrasse 1, Postfach, 3001 Bern
Tirage: 3000 ex.

Délai d'envoi des données du Flash édition n° 09, novembre 2026: le 18 septembre 2026.



Connexion

La domotique a beaucoup évolué ces dernières années. Ce qui était autrefois avant tout synonyme de confort devient aujourd'hui l'infrastructure centrale des bâtiments modernes. Les avantages du photovoltaïque, des batteries de stockage, des pompes à chaleur, des bornes de recharge et de la domotique ne se déploient pleinement que lorsqu'ils communiquent entre eux. On recherche de plus en plus des solutions globales alliant conception, intégration et suivi à long terme. Notre dossier, à partir de la page 5, montre pourquoi la domotique est bien plus qu'une simple tendance technologique et quelles opportunités elle représente pour notre secteur.

L'aae aide également ses membres à se positionner avec succès pour l'avenir. Une présence en ligne professionnelle, une boutique en ligne moderne et nos expositions mobiles vous aident à mettre en avant votre expertise et à toucher de nouveaux clients. Que ce soit en ligne ou directement sur place, nous mettons à votre disposition des outils marketing concrets qui facilitent votre travail au quotidien et renforcent votre présence sur le marché. Profitez de ces offres pour rendre votre entreprise visible là où les clients potentiels recherchent aujourd'hui des solutions. Ensemble, nous créons les conditions idéales pour que vous puissiez présenter vos atouts avec succès.

Claude Schreiber

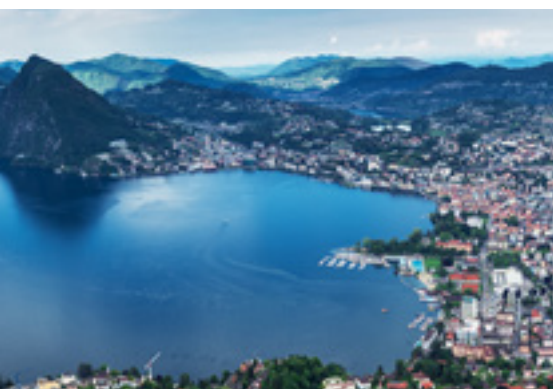
Directeur de l'Association suisse d'achats électro aae société coopérative



Forum ELITE Ticino 2026

Le Forum ELITE Ticino approche à grands pas et nous avons hâte d'y être!

Dans quelques jours, le Forum ELITE Ticino réunira à nouveau des professionnels, des entrepreneurs et des spécialistes du secteur dans un cadre stimulant, où les idées, les expériences et les perspectives se croiseront pour se tourner vers l'avenir.



Le FET n'est pas seulement un événement, mais une occasion unique de nouer de nouveaux contacts, de renforcer les relations existantes et d'échanger sur les thèmes qui façonnent notre secteur. Nous sommes particulièrement heureux d'accueillir nos membres de la Suisse italienne et des Grisons italiens et de passer avec eux une soirée placée sous le signe de l'échange, de l'inspiration et de la collaboration. L'attente touche à sa fin : nous nous préparons à vivre ensemble une soirée riche en idées, en rencontres et en nouvelles énergies. À très bientôt au Forum ELITE Ticino!

Pour plus d'informations consultez la page suivante:

www.eev.ch | Organisation | Manifestations | Forum ELITE Ticino

Donnez votre avis et gagnez un bon de voyage

Le 24 août 2026, vous avez reçu l'invitation à notre sondage en ligne auprès des membres. En consacrant seulement 5 minutes de votre temps, vous nous aidez à mieux cibler nos produits, services et offres en fonction de vos besoins. Votre avis est précieux et nous permet de nous améliorer en continu.

En guise de remerciement, nous tirons au sort cinq bons d'une valeur de CHF 500.- chacun du Switzerland Travel Centre (stc), le tour-opérateur officiel le plus important pour des vacances en Suisse. Vos réponses resteront anonymes et confidentielles. Nous vous remercions de votre précieux soutien.

Vous avez des questions? Contactez-nous:

Sarah Wenger: +41 31 380 10 31, s.wenger@eev.ch





Quand les bâtiments deviennent plus intelligents

La domotique transforme le rôle du secteur électrique

La domotique (smart home) a longtemps été associée à un confort accru: stores électriques, ambiances lumineuses et commande par smartphone. Désormais, les bâtiments intelligents ont changé de rôle: le photovoltaïque, les accumulateurs, les pompes à chaleur, les stations de recharge et les services numériques imposent de nouvelles exigences à la technique du bâtiment. L'automatisation des bâtiments passe ainsi d'une fonction de confort à une partie intégrante de l'infrastructure. Ce secteur d'activité s'ouvrant aux entreprises d'installation électrique dépasse le cadre des installations conventionnelles.

Texte: Urs Bitterli

Quiconque planifie un nouveau bâtiment résidentiel ou modernise un bâtiment existant ne part pas du même point qu'il y a 20 ans. Auparavant, il s'agissait avant tout de distribuer l'énergie de façon fiable. L'installation s'articulait autour de l'éclairage, des prises électriques, des stores et de quelques fonc-

tions de confort. En 2026, nombre de bâtiments produisent leur électricité, stockent de l'énergie, rechargent des véhicules électriques, pilotent des pompes à chaleur et communiquent avec le réseau électrique. À cela s'ajoutent des fonctions de sécurité, des systèmes de ventilation, de l'ombrage et des solutions de communication numé-

rique. L'installation électrique conventionnelle se transforme peu à peu en un système technique global interconnecté. Cette évolution résulte non pas d'une nouvelle technologie isolée, mais d'une symbiose de plusieurs mégatendances. Transition énergétique, numérisation et évolution démographique transforment simultanément les exigences posées aux bâtiments, ainsi qu'à celles et ceux qui assurent leur planification, leur installation et leur entretien. C'est là que la domotique prend un nouveau sens: pas parce que la technologie est nouvelle, mais parce qu'elle assume des fonctions encore inexistantes il y a quelques années.

Ce n'est pas la technologie qui est nouvelle dans la maison connectée. Ce sont les tâches qu'elle accomplit aujourd'hui qui sont nouvelles.

Du confort à l'infrastructure

Quand le terme domotique s'est démocratisé à la fin des années 1990, le confort fascinait: ambiances lumineuses réglables, stores réagissant à la lumière du soleil. Puis sont venus l'accès à distance par smartphone et la mise en réseau simplifiée, la domotique restant une simple option pour beaucoup. Aujourd'hui, l'attention se porte ailleurs. La cause de ce changement n'est pas tant les nouvelles fonctions d'automatisation que la complexité croissante des bâtiments modernes: photovoltaïque, accumulateurs, pompes à chaleur, stations de recharge et appareils électroménagers intelligents ne déploient tout leur potentiel qu'en communiquant et en coordonnant leurs fonctions. La domotique ne sert donc plus à automatiser un maximum de fonctions, mais à faire interagir efficacement des systèmes divers et variés. L'intelligence réelle réside non pas dans chaque appareil, mais dans leur interconnexion.

Un changement marqué par quatre évolutions

Ce passage d'élément de confort à élément de l'infrastructure ne relève pas du hasard. Il résulte du croisement de plusieurs évo-

lutions sociétales et techniques qui s'amplifient mutuellement et accélèrent la numérisation des bâtiments résidentiels. Quatre facteurs sortent du lot:

■ La transition énergétique bouleverse le flux d'énergie dans le bâtiment. Les bâtiments résidentiels ne tirent plus leur électricité uniquement du réseau, mais tendent à la produire eux-mêmes. Dans le même temps, les pompes à chaleur et l'électromobilité font croître les besoins. Les bâtiments deviennent des acteurs actifs du système énergétique.

■ La numérisation permet à un nombre croissant d'installations – du compteur intelligent aux systèmes de sécurité – d'échanger des données. D'après l'Office fédéral de l'énergie (OFEN), environ 80 % des compteurs électriques suisses seront remplacés par des systèmes intelligents d'ici fin 2027, un moteur réglementaire qui stimule l'interconnexion. Les capteurs, logiciels et services cloud ouvrent des possibilités, mais rehaussent les exigences de planification, d'intégration et de cybersécurité. Des systèmes autodidactes gèrent alors aussi la commande prédictive du chauffage ou des flux d'énergie.

■ L'évolution démographique change les attentes envers l'habitat. Beaucoup de personnes souhaitent vivre chez elles le plus longtemps possible. L'automatisation des bâtiments peut accroître la sécurité, le confort et l'autonomie sans complexifier inutilement le quotidien. Une étude de la ZHAW confirme que la sécurité, le confort et l'aide à une vie autonome comptent parmi les principales attentes vis-à-vis de la domotique, malgré des réserves concernant les coûts et la protection des données.

■ Les attentes croissantes de la clientèle constituent le quatrième moteur. Les maîtres d'ouvrage souhaitent des solutions évolutives pouvant combiner plusieurs technologies. Les produits isolés sont délaissés au profit d'un système global fiable.

Qu'il s'agisse de l'éclairage, du chauffage ou d'une borne de recharge: une seule application permet de visualiser ce qui était auparavant réparti entre plusieurs interrupteurs et affichages distincts.



Diagnostic, mise en service, maintenance à distance: dans un bâtiment connecté, la tablette fait aujourd'hui partie intégrante de l'équipement nécessaire à de nombreuses tâches, au même titre qu'un tournevis ou un multimètre.

L'importance de l'interconnexion

L'évolution technique dans le secteur du bâtiment suit une logique simple. Plus de systèmes peuvent être pilotés numériquement, mais ils doivent communiquer entre eux au lieu de fonctionner séparément. Un exemple: lors d'un après-midi ensoleillé, si la production d'énergie d'une installation photovoltaïque est supérieure à la consommation du bâtiment, le surplus est réinjecté dans le réseau en l'absence d'interconnexion. Si le bâtiment est connecté intelligemment, il décide lui-même de l'usage optimal de cette énergie: recharger l'accumulateur, chauffer de l'eau avec la pompe à chaleur, recharger un véhicule électrique à l'énergie solaire ou activer des appareils de façon ciblée. Même chose pour l'ombrage: intégrer les données météo, la température des pièces et les systèmes de chauffage/refroidissement permet d'éviter de surchauffer en été et d'économiser de l'énergie. Cette interconnexion différencie l'automatisation moderne des bâtiments des premières solutions domotiques axées sur l'automatisation de fonctions isolées. Il s'agit désormais de coordonner les flux d'énergie, la technique du bâtiment et les besoins des usagers. L'automatisation des bâtiments tend à devenir le système d'exploitation d'un bâtiment: elle connecte les corps de métier, offre de la transparence sur les flux d'énergie et pose les bases pour les extensions futures. Plus les bâtiments se complexifient, plus cette fonction de coordination est importante.

Le nouveau rôle du secteur électrique

Cette évolution bouleverse également le métier d'installateur-électricien. Pendant des décennies, sa mission première était de planifier et de réaliser une installation électrique sûre et fiable. Rien n'a changé à ce niveau. Mais une nouvelle dimension vient s'ajouter: les bâtiments ne doivent pas sim-

plement fonctionner, leurs systèmes techniques doivent aussi interagir. L'intégration devient donc un aspect central. L'installation photovoltaïque, l'accumulateur, la pompe à chaleur, l'infrastructure de recharge, l'éclairage, l'ombrage ou le système de sécurité viennent souvent de fabricants différents avec parfois des normes de communication distinctes. Le défi réel consiste à en faire un système global fonctionnel.

C'est précisément le point fort du secteur électrique: cette compréhension de la technique du bâtiment, des flux d'énergie et des installations, complétée par le conseil, la planification, la mise en service, le service et la maintenance – des prestations qu'aucun produit isolé ne remplace. Dans le même temps, il y a toujours plus d'exigences: technique réseau, logiciels, cybersécurité et télémaintenance gagnent du terrain sur les solutions propriétaires.

La capacité à analyser correctement les besoins de la clientèle et à expliquer les possibilités techniques est tout aussi déterminante. L'installateur-électricien passe ainsi de plus en plus d'un rôle d'exécutant à celui d'intégrateur système. Il ne se contente plus de relier des câbles, mais des technologies, des flux d'énergie et des services numériques pour former un ensemble fonctionnel.



Impact de ce changement sur les entreprises

Ce changement concerne la technique, mais aussi les responsables de la planification et de l'installation. Depuis toujours, les électriciens disposent du savoir-faire technique. Mais désormais, la communication, le conseil et la capacité à émuler d'autres corps de métier comptent autant que le métier lui-même. Les entreprises qui avancent dans ce sens avec leurs équipes prennent une longueur d'avance. Cette évolution ouvre de nouveaux débouchés: l'automatisation des bâtiments ne s'arrête pas à la mise en service d'une nouvelle construction. Les mises à jour logicielles, les adaptations aux besoins changeants des usagers, les extensions ou l'intégration de nouvelles technologies fidélisent la clientèle et créent

La gestion technique des bâtiments devient de plus en plus le système d'exploitation d'un bâtiment.



une valeur ajoutée. Sans oublier l'importance croissante de la collaboration étroite avec les fabricants. Les entreprises d'installation électrique ont besoin de partenaires offrant des interfaces ouvertes, des formations et un soutien en matière d'intégration. Les fabricants profitent, quant à eux, de partenariats solides dans le secteur électrique: ils ont accès aux clients finaux grâce à des professionnels bien formés, lesquels garantissent la bonne intégration de leurs produits et un suivi durable. Cette collaboration crée une valeur ajoutée mutuelle.

Une maison connectée réussie ne commence pas par un système, mais par les personnes qui y vivent.

Le conseil, facteur de succès

L'évolution technique accroît le besoin de conseil. Bien des maîtres d'ouvrage s'intéressent au photovoltaïque, aux pompes à chaleur ou à l'électromobilité, mais ils ignorent souvent à quel point ces systèmes sont interdépendants. Sans une planification professionnelle, ils courent le risque que chaque composant fonctionne séparément, sans toutefois exploiter pleinement leur potentiel commun. D'où une valeur ajoutée cruciale: les entreprises d'installation électrique peuvent accompagner leurs clients plus tôt dans le projet et concevoir des solutions répondant aux besoins actuels tout en considérant les extensions futures. Une règle d'or valable pour chaque automatisation de bâtiment: pour tirer le meilleur de l'installation, mieux vaut la bonne technique au bon endroit plutôt qu'une technique omniprésente. Une bonne domotique commence non pas par choisir un système, mais par cerner les besoins des personnes vivant et travaillant sur place.

Opportunités et défis vont de pair

Les bâtiments intelligents offrent d'immenses possibilités, mais les défis sont colossaux. Chaque application interconnec-

tée supplémentaire accroît les exigences de planification, d'intégration et d'exploitation. L'automatisation du bâtiment n'est efficace que si tous les composants peuvent interagir à long terme, indépendamment du fabricant, de la version logicielle ou de la norme de communication. À cela s'ajoutent des problématiques presque inexistantes il y a peu: la protection des données et la cybersécurité font partie intégrante d'une automatisation de bâtiment moderne. Dès lors que des données sont traitées et que des systèmes communiquent entre eux, il faut penser d'emblée aux droits d'accès, à la sécurité des données et à la maintenance logicielle dans la durée. Dans le même temps, les maîtres d'ouvrage attendent aussi des solutions évolutives et adaptables aux besoins futurs. Pour le secteur électrique, cela signifie que le savoir devient un facteur de compétitivité décisif. Sans oublier les normes ouvertes, les systèmes compatibles entre fabricants et la formation. Planifier et réaliser une automatisation de bâtiment exige aujourd'hui non seulement un savoir-faire électrotechnique, mais aussi des compétences en réseau, en intégration logicielle et en services numériques. Cette évolution transforme la technique, mais aussi la coo-

L'automatisation des bâtiments devient peu à peu une infrastructure fondamentale, aussi évidente qu'était autrefois l'installation électrique elle-même.

pération au sein du secteur entre planificateurs-électriciens, installateurs, intégrateurs système et spécialistes IT. De ces corps de métier isolés naissent des solutions interconnectées, dont la qualité se mesure à l'interaction des composants, et non plus seulement à l'installation.

Un marché à fort potentiel

Parfois, la domotique est encore vue comme une niche ou une option pour les maîtres d'ouvrage passionnés de technique. Mais les évolutions récentes dressent un autre tableau. Le photovoltaïque, les accumulateurs, les pompes à chaleur et l'électromobilité ont déjà transformé durablement la norme technique des bâtiments modernes. En parallèle, les exigences d'efficacité énergétique, d'optimisation de l'autoconsommation et d'interconnexion numérique ne cessent de croître. Ainsi, l'automatisation des bâtiments devient progressivement une



Alors qu'autrefois un simple câble d'alimentation suffisait, l'armoire électrique accueille aujourd'hui de nombreux câbles de données : le câblage soigné devient une discipline à part entière.

infrastructure fondamentale, tout comme autrefois l'installation électrique.

La ZHAW en conclut que la domotique crée le plus de valeur ajoutée là où sécurité, confort, énergie et santé sont judicieusement combinés, et que l'intérêt des bâtiments intelligents va bien au-delà des fonctions techniques isolées. D'où une grande opportunité pour le secteur électrique: celui ou celle qui ne vend pas des produits isolés, mais planifie des solutions interconnectées globales et offre un suivi à long terme, fidélise durablement la clientèle. En corollaire,

de nouveaux secteurs d'activité s'ouvrent: conseil, mise en service, maintenance et extensions futures.

Pour le secteur électrique, cela représente bien plus qu'un champ d'activité à explorer. Chaque nouvelle installation interconnectée accroît le besoin de planification, d'intégration et de suivi à long terme. Des compétences qui font partie des points forts des électriciens. La vraie question n'est plus de savoir si les bâtiments deviendront intelligents, mais qui façonnera cette évolution.

Domotique: les principales conclusions

- L'automatisation des bâtiments passe d'un élément de confort à un élément central de l'infrastructure dans les bâtiments modernes.
- Les quatre moteurs de ce changement: transition énergétique, numérisation, évolution démographique et attentes croissantes des clients.
- Des systèmes isolés déploient tout leur effet via l'interconnexion.
- Les installateurs-électriciens élargissent leurs compétences pour devenir des intégrateurs système.
- Les compétences en conseil et les partenariats étroits avec les fabricants deviennent des facteurs de succès décisifs.

Sources: ZHAW-Studie «Smart Home: Ein Ansatz für aktives und gesundes Altern?», Erny et al., 2023; Bundesamt für Energie (BFE), eTrends-Redaktionsarchiv

Étude de la ZHAW

Ce que les personnes âgées attendent vraiment d'une maison connectée

Une étude de la ZHAW montre que la maison connectée est depuis longtemps bien plus qu'un simple gadget technologique pour les personnes de plus de 60 ans. Cette enquête fournit des indications précieuses sur les avantages attendus par les utilisateurs âgés, sur les personnes qui s'intéressent particulièrement à cette technologie et sur leurs réticences.

Texte: Urs Bitterli

Aujourd'hui déjà, un foyer suisse sur cinq possède des appareils intelligents, comme des aspirateurs robots ou des systèmes d'éclairage connectés. Pourtant, le concept de «maison intelligente» reste peu connu du grand public: 65 % des personnes interrogées déclarent ne pas avoir ou avoir très peu de connaissances sur le sujet. Dans le cadre de cette étude, 798 personnes âgées de 60 à 90 ans ont été interrogées en Suisse alémanique et en Suisse romande. La question centrale était de savoir si la «maison intelligente» pouvait favoriser un vieillissement actif et en bonne santé, et pas seulement en cas de maladie ou de dépendance, comme l'ont principalement étudié les recherches menées jusqu'à présent. Le concept de «vieillesse active et en bonne santé» de l'Organisation mondiale de la Santé a servi de base à cette étude.

La sécurité, argument le plus convaincant

Les résultats sont globalement positifs: 72 % des personnes interrogées s'attendent à une simplification de leur quotidien, 67 % espèrent réaliser des économies et 63 % trouvent la maison connectée pratique. Les avantages perçus concernent avant tout la sécurité, loin devant le confort, la santé et la forme physique. Des facteurs subjectifs jouent également un rôle: 61 % des personnes interrogées déclarent que la maison connectée éveille leur curiosité et 42 % d'entre elles affirment que son utilisation est un plaisir. Selon l'étude, les personnes les



plus intéressées par la maison connectée sont plutôt des hommes férus de technologie, socialement et physiquement actifs, et plus enclins à prendre des risques que la moyenne. Fait remarquable, l'âge joue un rôle mineur: c'est avant tout le mode de vie qui compte, une activité physique hebdomadaire étant déjà associée à un intérêt nettement plus marqué. Les femmes s'intéressent davantage à la prévention, les hommes à la technologie.

Les coûts et la protection des données constituent les principaux obstacles

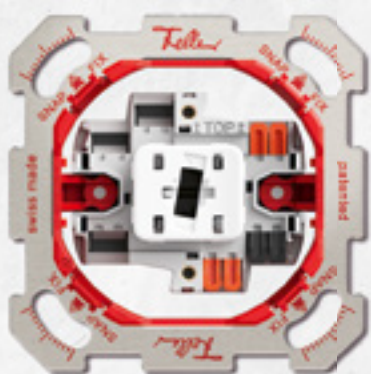
Dans le même temps, des réticences marquées persistent: 67 % craignent un rapport coût-bénéfice défavorable et 60 % s'inquiètent d'une utilisation abusive des données. En revanche, peu de personnes craignent que la maison connectée ne rem-

place les contacts sociaux ou n'entraîne une diminution de l'activité physique. En ce qui concerne la mise en place de ces solutions, les personnes interrogées attendent avant tout simplicité et fiabilité: 84 % souhaitent pouvoir s'adresser à des interlocuteurs professionnels en cas de besoin, plutôt que de solliciter leur famille ou leurs amis.

Malgré ces réticences, la maison connectée offre un réel potentiel pour favoriser la sécurité, la santé et l'autonomie à domicile des personnes âgées. La combinaison d'offres numériques et de services personnalisés est particulièrement porteuse d'avenir, un domaine qui présente également des perspectives pour le secteur de l'électricité et des techniques du bâtiment.

Source: Étude ZHAW «Smart Home: Ein Ansatz für aktives und gesundes Altern?», Erny et al., 2023

SNAPFIX®
C'est fait.



SNAPFIX® – le standard d'installation pour les constructions neuves et les rénovations complètes. Réduisez la charge de travail de la planification au montage et gagnez en marge de manœuvre au niveau des délais et des ressources. Nous vous accompagnons dans cette démarche – démarrez avec SNAPFIX® dès maintenant !

Scanner le code QR et prendre rendez-vous :



feller.ch/snapfix



« Plus de
marge dans le
planning. »

Equans Switzerland AG, Coire

Feller

by Schneider Electric

Le sens du collectif à la suisse



Les partenariats solides naissent de relations personnelles et d'une confiance mutuelle.

En tant qu'entreprise familiale suisse, Otto Fischer mise sur des relations solides et un échange direct avec ses clientes et ses clients. Grâce à des interlocuteurs à l'écoute, qui réfléchissent avec nous et assument leurs responsabilités, des relations durables se créent, constituant la meilleure base pour une collaboration fructueuse.

Et cela depuis plus de 125 ans.

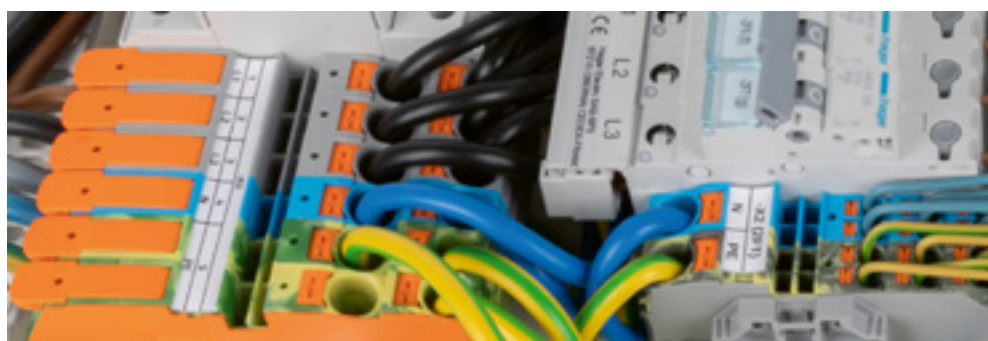


WAGO TOPJOB® S – Distribution compacte du potentiel et câblage flexible

Sécurité de connexion maximale dans un espace réduit grâce à la technologie éprouvée CAGE CLAMP®.

Les bornes de répartition «TOPJOB® S» offrent une solution efficace et compacte pour la distribution du potentiel dans les armoires électriques. Leur conception compacte permet de répartir clairement et en toute sécurité plusieurs potentiels ou signaux dans un espace minimal, ce qui les rend idéales pour les applications à forte densité de raccordement ou lorsque l'espace est limité. La technologie de connexion CAGE CLAMP®, sans entretien et résistante aux vibrations, garantit des connexions fiables et durables, tout en assurant une parfaite intégration dans le vaste système d'accessoires «TOPJOB® S». Les utilisateurs bénéficient ainsi d'une grande flexibilité lors de la planification, de l'installation et des extensions.

En complément, les bornes à levier «TOPJOB® S» offrent un confort maximal pour le câblage. Grâce à leur levier intuitif, les conducteurs peuvent être raccordés



ou retirés rapidement, en toute sécurité et sans outil. Cela réduit considérablement le temps d'installation et facilite les opérations de maintenance, de service et de modification. Le levier, clairement visible, permet également un contrôle visuel immédiat et améliore la sécurité ainsi que le confort d'utilisation.

Ensemble, les bornes de répartition et les bornes à levier «TOPJOB® S» constituent

un système complet pour les armoires électriques modernes. Elles associent une distribution compacte du potentiel, un câblage flexible et une fiabilité maximale. Résultat : des temps de montage réduits, une sécurité de fonctionnement élevée et une utilisation optimisée – idéales pour la construction de machines et d'installations, l'automatisation des bâtiments et les applications industrielles exigeantes.



Contact:

WAGO Contact SA, 1564 Domdidier
Tél. +41 84 020 07 50, fax +41 26 676 75 01
info.switzerland@wago.com, www.wago.com



De l'ordre dans les petits projets réseau avec les coffrets muraux VALUE 19 pouces

Les petits projets réseau n'ont pas besoin d'une baie serveur, mais d'une structure claire. Dans les bureaux, cabinets, surfaces de vente, salles de formation ou petits locaux techniques, il faut des solutions peu encombrantes qui maintiennent l'installation en ordre. Les coffrets muraux VALUE 19 pouces de SECOMP offrent une solution adaptée. Les composants réseau peuvent y être câblés clairement, rangés en sécurité et accessibles en cas de besoin uniquement aux personnes autorisées.



Les avantages techniques des coffrets VALUE en un coup d'œil

Au lieu de laisser les équipements réseau à découvert, un coffret mural regroupe la technique en un endroit défini. Il crée une structure claire, protège les composants contre les contacts involontaires et facilite la maintenance ainsi que les adaptations ultérieures. Avec un cheminement de câbles propre, les raccordements restent faciles à identifier et l'installation demeure accessible.

- Coffrets muraux 19 pouces pour installations réseau et informatiques
- Disponibles de 6U à 18U
- Profondeurs au choix: 450 ou 600 millimètres
- Construction robuste en acier noir
- Montage mural peu encombrant
- Livrés en kit

Choisir la bonne taille et prévoir des réserves d'espace

Les différentes tailles permettent un dimensionnement adapté à de nombreuses installations standard. Pour un routeur, un switch et un panneau de brassage, un coffret compact de 6U ou 9U suffit souvent. Si une alimentation électrique, une gestion des câbles ou des réserves pour de futures extensions doivent aussi être intégrées, les versions 12U, 15U ou 18U offrent davantage de marge. La profondeur du coffret est également importante. Les modèles de 450 millimètres conviennent aux installations compactes avec des composants moins profonds. Avec 600 millimètres, davantage d'espace est disponible pour les appareils, les câbles et les accessoires.

VALUE: un choix pratique

Chez SECOMP, VALUE représente des produits informatiques et réseau fonctionnels offrant un rapport qualité-prix attractif. Les coffrets muraux 19 pouces constituent une solution adaptée pour les revendeurs spécialisés, intégrateurs et partenaires d'installation lorsqu'une infrastructure surdimensionnée n'est pas nécessaire, mais qu'une installation réseau compacte et professionnelle est recherchée.

Contactez notre spécialiste Gion Ströhle à l'adresse verkauf@secomp.ch.



Contact:

SECOMP AG, 8303 Bassersdorf, tél. +41 44 511 87 10
verkauf@secomp.ch, www.secomp.ch



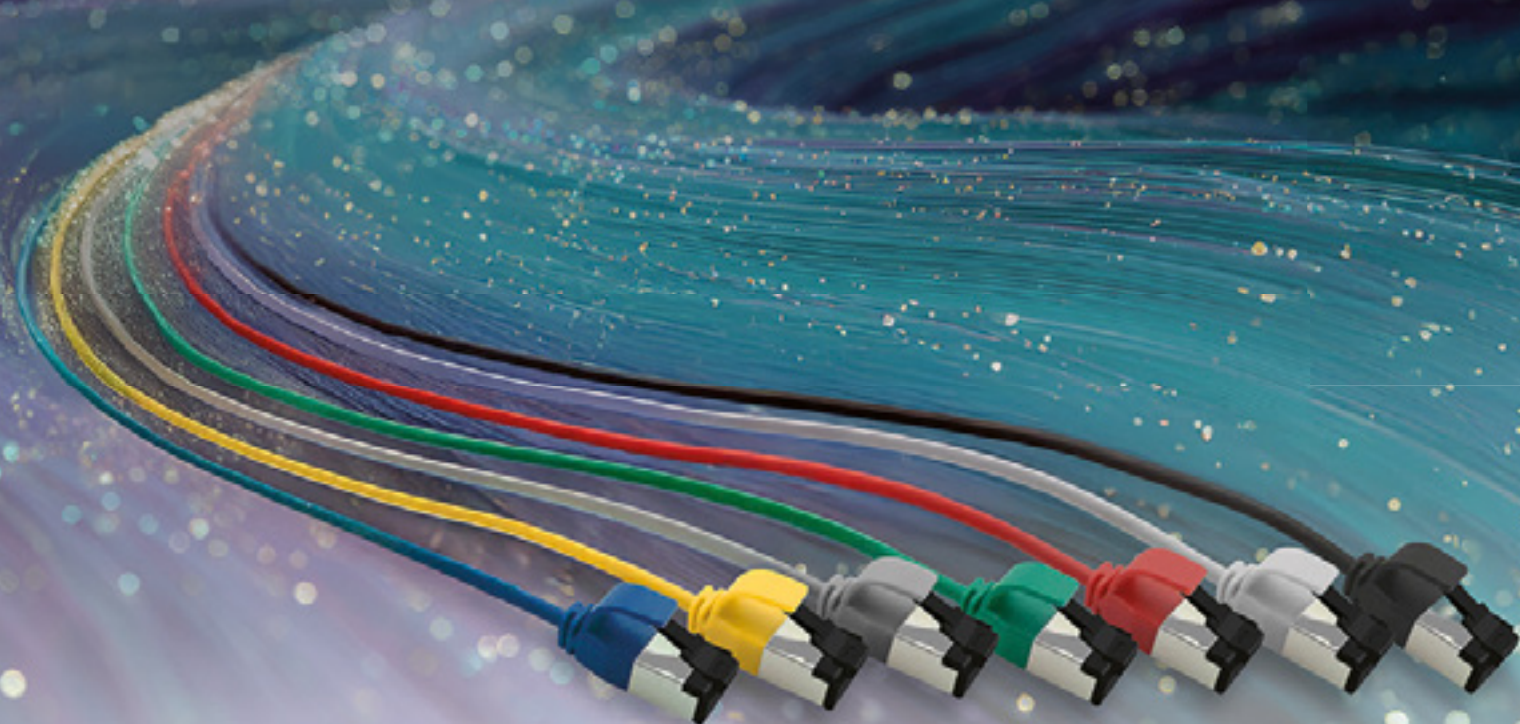
ROLINE CÂBLE PATCH SLIM CAT.8 - HAUTE VITESSE DANS TOUTES LES COULEURS ET LONGUEURS



Les câbles patch slim ROLINE Cat.8 sont la solution gain de place pour les réseaux modernes à très haut débit, répondant aux exigences les plus élevées.

Performance maximale avec un diamètre minimal:

- Cat.8 – jusqu'à 40 Gbit/s
- Design ultra-fin
- Large choix de couleurs et de longueurs
- Conçus pour des applications professionnelles et un usage continu
- Idéaux pour les centres de données, les racks et le câblage structuré



Siemens SENTRON 3NA COM

Le fusible NH se transforme en capteur réseau numérique

La décentralisation croissante de l'alimentation en énergie pose de nouveaux défis aux systèmes de distribution d'énergie. Les installations photovoltaïques, les accumulateurs à batterie et les équipements de charge génèrent des flux d'énergie bidirectionnels qui doivent être surveillés et analysés. Avec le fusible NH SENTRON 3NA COM, doté de fonctions de mesure et de communication, Siemens offre un moyen simple de numériser les systèmes de distribution d'énergie existants et de rendre accessibles, en toute transparence, les données réseau importantes.

Le fusible NH novateur allie une protection éprouvée contre les surcharges et les courts-circuits à une technologie intégrée de mesure et de communication. Il convient de souligner tout particulièrement la détection du sens du courant, qui permet de distinguer clairement la consommation d'énergie et la réinjection dans le réseau. Il est ainsi possible de détecter à temps les goulots d'étranglement et les surcharges du réseau, ainsi que de localiser plus rapidement les défauts. Les données de mesure collectées permettent en

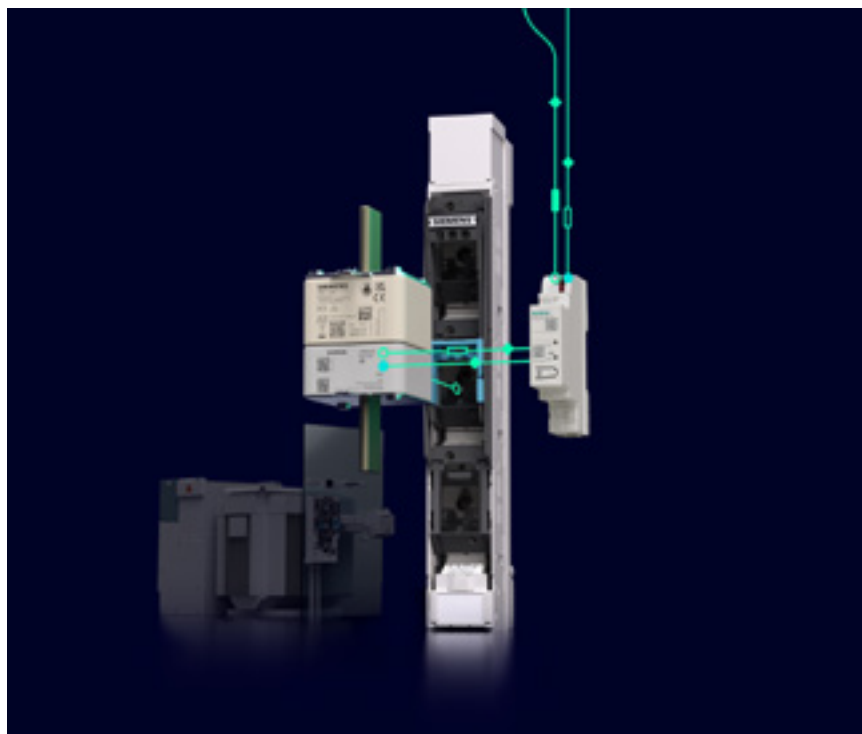
outre d'optimiser la planification du réseau et la répartition des charges.

La simplicité du retrofit constitue un avantage majeur pour les installateurs et les exploitants d'installations. Le SENTRON 3NA COM est doté des mêmes dimensions que les fusibles NH classiques et peut être intégré dans des installations existantes sans nécessiter d'adaptations complexes. Grâce à la communication sans fil, aucun câblage supplémentaire n'est nécessaire, ce qui permet de mettre en œuvre la numérisation des

systèmes de distribution d'énergie existants de manière particulièrement économique.

Combinées au capteur réseau SICAM EGS ou à la passerelle Powercenter SENTRON, les données collectées sont transmises à des systèmes de niveau supérieur, puis visualisées et analysées. Cela permet d'assurer la transparence jusque dans les nœuds critiques du système de distribution d'énergie et jette les bases d'une gestion plus efficace. La solution est également convaincante en matière de durabilité: le fusible NH se compose d'un élément de fusible et d'un module de communication réutilisable. Après un déclenchement, il suffit de remplacer le fusible, tandis que l'utilisation du système électronique peut se poursuivre. Les coûts sont ainsi réduits et les ressources préservées.

Grâce à des fonctions telles que la mesure du courant et de la température, la signalisation d'état des LED, les messages d'avertissement en cas de dépassement des valeurs limites et la maintenance prédictive, le SENTRON 3NA COM contribue à améliorer la disponibilité des installations et permet d'adapter la distribution d'énergie aux exigences des réseaux électriques modernes.



Contact:

Siemens Schweiz AG, Electrical Products, 8047 Zürich
Tél. +41 58 558 55 85, power.info.ch@siemens.com

SIEMENS

SIEMENS



Cartouche fusible HPC **SENTRON** 3NA COM

Intégration simplifiée des systèmes en place aux structures numériques

La cartouche fusible HPC SENTRON 3NA COM facilite l'intégration des nœuds critiques de la distribution d'énergie aux structures numériques. Ce fusible avec fonction de mesure et de communication, doté des mêmes dimensions qu'un modèle HPC standard, assure la transmission sans fil des valeurs de mesure via la plateforme de données SENTRON 7KN Powercenter: interface centrale au sein du tableau de distribution, elle permet aux opérateurs de consulter les valeurs mesurées sur des terminaux mobiles, voire de les intégrer à des systèmes de gestion supérieurs ou à des applications cloud.

[siemens.ch/smartinfrastructure](https://www.siemens.ch/smartinfrastructure)

L'offre de service d'EM, 2ème partie: conseil

Aussi divers que vos projets: où les experts d'EM peuvent apporter leur soutien

Chaque projet a ses particularités, ses exigences spécifiques, ses défis. Qu'il s'agisse d'une construction neuve ou d'une rénovation, d'un projet d'envergure ou d'une intervention ponctuelle, EM propose un large éventail de solutions d'accompagnement dans chaque phase du projet. Sur place, sur le chantier, au téléphone ou dans l'EM Shop.

La force du conseil EM

Plus de 200 experts sont à votre service partout en Suisse – qui vous accompagnent dans vos projets, soutiennent vos décisions, résolvent vos problèmes. D'autres spécialistes sont également à votre disposition dans les domaines Lumière, Smart Home & Building, Électromobilité, Photovoltaïque, Industrie et Commerce numérique.

Centre de compétences EM

Lumière: une expertise complète et indépendante

35 collaborateurs créent des solutions convaincantes pour des projets de toutes tailles, dans toute la Suisse. Les experts en éclairage des services interne et externe ainsi que les planificateurs et planificatrices éclairagistes garantissent une conception et une mise en œuvre optimales. À la différence de nombreux fournisseurs, EM Lumière est indépendant des fabricants – pour une flexi-

bilité maximale et une solution adaptée à chaque projet.

Centre de compétences EM Energy et E-Mobility: la transition énergétique et l'électrification comme opportunités

La mise en réseau des différents consommateurs d'énergie et l'intégration d'un système de gestion de l'énergie avec un dispositif de stockage adapté sont des opérations complexes. EM vous accompagne à chaque étape de votre projet, de la visite sur site à la réception des travaux, selon vos souhaits et vos exigences – qu'il s'agisse d'infrastructure de recharge E-Mobility, d'installation solaire, de stockage ou de gestion de l'énergie.

Les conseillers EM du service externe: proches de la clientèle, proches du projet

Les conseillers EM du service externe sont bien plus que de simples interlocuteurs.

Ils réfléchissent avec vous, identifient les potentiels d'optimisation et veillent à ce que les problèmes soient résolus efficacement. Ils présentent des options concrètes, développent des solutions avec vous et, au besoin, vous présentent des spécialistes compétents. Vous profitez ainsi d'une vaste expertise auprès d'un seul et même prestataire.

EM Customer Service Center (CSC): un contact direct

Le CSC traite jusqu'à 400 demandes par jour et par site. Temps de réaction: moins de dix secondes. Les équipes parlent français, allemand et italien. Et en cas d'incertitudes linguistiques, ils apportent également leur aide dans d'autres langues. Les conseillers du CSC ont des réponses et donnent de l'inspiration et des conseils pratiques sur les produits et leurs possibilités d'utilisation, les alternatives, les disponibilités et bien plus encore.

Vous trouverez plus d'informations sur les prestations de conseil d'EM ici:

e-m.info/060



Contact:

Elektro-Material AG, 8005 Zürich, tél. 044 278 11 11
www.elektro-material.ch



Efficacité. Maîtrise.



swifty® CS: coupe et dénudage en un seul outil

Précision et fiabilité sont des exigences essentielles dans le domaine de l'installation électrique. Avec le swifty® CS (Cut & Strip), Weidmüller présente une version améliorée du célèbre swifty®, qui combine coupe et dénudage dans un seul outil compact.



Couper – Cut it.



Dénuder – Strip it.



Raccordement – Fix it.

Le swifty® CS permet de dénuder des conducteurs à isolation PVC, aussi bien des conducteurs toronnés que des conducteurs rigides, jusqu'à 2,5 mm², ainsi que de couper des conducteurs en cuivre, monofilaires jusqu'à 1,5 mm² et toronnés jusqu'à 2,5 mm². Son principe de fonctionnement est conçu pour une manipulation simple et un travail sans effort: l'embout s'enfile sur un tournevis non isolé dont la lame mesure 3,5 millimètres de diamètre et se fixe à l'aide d'un tournevis. Sa conception ergonomique réduit l'effort nécessaire, tandis que l'ouverture automatique du mécanisme favorise un déroulement fluide du travail.

Encore plus polyvalent

Par rapport au modèle précédent, le swifty® CS offre une meilleure maniabilité et des fonctions supplémentaires. Il s'utilise d'une seule main, ce qui laisse la deuxième main libre pour effectuer d'autres tâches en parallèle. Son côté pratique est particulièrement évident avec les bornes à vis et à ressort de traction. Grâce à sa forme compacte, cet outil est également adapté à une utilisation mobile dans les trousseaux à outils.

De la flexibilité pour tous les besoins

Le swifty® CS est proposé au choix sous forme d'embout seul ou de kit comprenant un tournevis. L'outil s'adapte ainsi aux exigences individuelles de différents groupes d'utilisateurs, tels que les installateurs, les électriciens et les constructeurs d'armoires électriques.

Grâce à cette évolution, le swifty® CS s'impose comme un outil pratique qui facilite efficacement les processus de travail dans le domaine de l'installation électrique en combinant plusieurs fonctions dans un format compact.



Le swifty® CS permet de couper et de dénuder à l'aide d'un seul outil.

Contact:

Weidmüller AG, 8210 Neuhausen am Rheinfall
Tél. +41 52 674 07 07, www.weidmueller.ch

Weidmüller 

Le nouveau mini-variateur DIMAX 540 APP B de Theben

Confort et intelligence dans les bâtiments anciens – désormais avec application et Bluetooth Mesh

Le nouveau mini-variateur DIMAX 540 APP B pour encastrement de Theben apporte plus de confort et d'intelligence dans les bâtiments anciens, et ce dans un espace réduit. Il est basé sur le DIMAX 540 plus B qui a fait ses preuves, mais élargit considérablement ses fonctionnalités : contrôlable via une application, compatible Bluetooth Mesh et doté de fonctions de scénarios et d'astronomie, ce produit qui résout les problèmes de millions de bâtiments anciens est désormais encore plus intelligent.

DIMAX 540 APP B vs DIMAX 540 plus B – quoi de neuf ?

Les deux versions sont extrêmement compactes, ne nécessitent pas de conducteur neutre et s'installent facilement derrière des interrupteurs standard, ce qui constitue un avantage considérable, notamment pour la rénovation de bâtiments existants. Le nouveau DIMAX 540 APP B offre en plus :

- **Commande via une application:** programmation et commande pratiques via smartphone
- **Bluetooth Mesh:** appareils interconnectables pour une plus grande portée, une fiabilité accrue et des scénarios commutables
- **Scènes et programmes astro:** la lumière peut être personnalisée encore davantage

■ Fonctions de confort avancées:

coupure nocturne avec fonction astro, affichage de la consommation électrique, commande de la date

Commande via l'application et Bluetooth Mesh

La programmation et la commande s'effectuent facilement via l'application Bluetooth. Un nombre illimité de DIMAX 540 APP B peuvent être intégrés dans le réseau Bluetooth Mesh. La communication via Bluetooth est efficace, sûre, fiable et offre une portée étendue. Chaque appareil fait partie d'un réseau puissant: ils communiquent entre eux et transmettent des informations. Même sur de longues distances, à travers les murs et les étages. Le signal trouve toujours son chemin, de manière fiable, intelligente et sans détours.

Intelligent et sûr, même dans les espaces réduits

Avec seulement 32,5 x 26,6 x 9,6 mm, le nouveau mini-variateur encastré est à peine plus grand qu'une pièce de 2 CHF. Le DIMAX 540 APP B convient également aux commutations avec des distances plus importantes et plusieurs boutons-poussoirs pour une longueur de câble allant jusqu'à 100 m. Grâce à sa fonction mémoire, à sa luminosité minimale, à sa coupure en cas de surintensité et de surchauffe, il offre non seulement une commande d'éclairage intelligente, mais aussi sûre, idéale pour les pièces à vivre, les couloirs ou la rénovation de bâtiments entiers. Comparé à d'autres solutions, le mini-variateur est économique et flexible, et s'installe facilement.



La programmation et l'utilisation du mini-variateur DIMAX 540 APP B s'effectuent facilement via un smartphone.



Le variateur encastré DIMAX 540 APP B est basé sur le modèle DIMAX 540 plus B qui a fait ses preuves, mais avec des fonctionnalités nettement étendues.

Pour plus d'informations sur la gamme de produits, rendez-vous sur:
www.theben-hts.ch #dimmerle

Contact:

Theben HTS AG, 8307 Effretikon
Tél. +41 52 355 17 00, fax +41 52 355 17 01
sales@theben-hts.ch, www.theben-hts.ch

thebenHTS

Silencieux et compact Relais pas-à-pas encastré OKTO 540 BN



- Relais pas-à-pas électronique à impulsion
- Économise les lampes grâce à la commutation au passage par zéro, puissance de commutation LED 150 W
- Conception ultra-compacte pour des possibilités d'installation flexibles
- Boîtier entièrement scellé pour les pièces humides et les espaces extérieurs
- Commutation silencieuse sans perturbations acoustiques
- Câbles préassemblés pour un montage rapide et sûr

Vos avantages en bref

Prêt à l'emploi dans toutes les situations:
construction résidentielle | Hôtels | EMS
Pièces humides | Installation de meubles et de luminaires



N° ELDAS® 534 010 129



Grâce à sa conception extrêmement compacte, l'OKTO 540 BN s'installe facilement dans des boîtiers encastrés petits et plats, voire directement dans des meubles et des luminaires.



La conception entièrement moulée du relais pas à pas ne nécessite pas de maintenance. Elle le protège efficacement contre l'humidité, la poussière et la pénétration de petits organismes.



Le fonctionnement absolument silencieux des commutateurs garantit un confort optimal dans les environnements sensibles, qu'il s'agisse de chambres à coucher, de chambres d'hôtel, de chambres d'hôpital ou de théâtres.



Les câbles de raccordement préassemblés permettent de gagner un temps précieux, d'éviter les erreurs et garantissent une installation rapide et sûre.

Siresca: quand la numérisation permet enfin de réaliser des économies

La complexité croissante des projets, les délais serrés et les exigences de plus en plus strictes en matière de documentation caractérisent le quotidien du secteur de l'électricité. Parallèlement, les entreprises doivent mener à bien leurs projets de manière rentable et exploiter leurs ressources de manière optimale. Notre solution numérique vous aide à améliorer la rentabilité d'un projet dès le premier jour.

Combien de temps perd-on parce que personne ne sait quel plan est à jour?

Sur de nombreux chantiers, les plans obsolètes, les notes manuscrites, les croquis sur papier font encore partie du quotidien. Les modifications sont d'abord ajoutées à la main, numérisées, avant d'être à nouveau adaptées sur papier, ce qui prend du temps et entraîne des fautes. Avec Siresca, tous les intervenants travaillent à tout moment avec les documents à jour. Les modifications et les remarques sont enregistrées de manière centralisée et sont immédiatement mises à la disposition de toute l'équipe de projet, que ce soit au bureau ou sur le chantier.

Pourquoi corriger les erreurs alors qu'on peut les éviter?

Siresca relie les concepteurs en électricité, les chefs de projet et les installateurs au sein d'un flux de travail numérique continu. Dès le premier rendez-vous client, les modifications apportées aux plans sont enregistrées avec les symboles appropriés et à l'emplacement correct, même pour les petits projets. On obtient ainsi dès le départ une base de conception claire que le concepteur peut réutiliser dans TinLine CAD sans avoir à la retravailler par la suite.

Combien de surcoûts sont-ils perdus faute d'avoir été documentés?

Siresca intervient directement dans la chaîne de valeur. Des processus plus rapides, moins de temps passé à rechercher des informations et une documentation complète permettent d'économiser chaque jour du temps et de l'argent. Les travaux en régie ou les modifications de projet sont documentés sur place à l'aide de photos et de textes. Cela permet de facturer les travaux supplémentaires de manière transparente.

La documentation des projets est simplifiée: qu'il s'agisse de mise à la terre des fondations, de protection contre la foudre, de renforts muraux, de contrôles ou de documents d'inspection, tout est enregistré de manière exhaustive et regroupé en quelques clics.

La numérisation qui fait vraiment la différence au quotidien

Qu'il s'agisse d'une nouvelle construction ou d'une rénovation, Siresca aide les entreprises d'électricité à simplifier leurs processus, à réduire les sources d'erreurs et à mener à bien leurs projets de manière plus rentable.

Testez Siresca gratuitement pendant 30 jours.

Contact:

Siresca AG, 8952 Schlieren, tél. +41 44 515 00 50
info@siresca.ch, www.siresca.ch

SIRESCA



Seules les alertes essentielles, sans nuisance

Caméra intérieure intelligente avec reconnaissance faciale

La caméra intérieure intelligente de BTicino, disponible en blanc (art. 391950) ou en noir (art. 391951), apporte une vraie tranquillité d'esprit à la maison. Avec l'application Home + Security, vos clients gardent leur logement à l'œil à tout moment, tout en bénéficiant d'une protection renforcée de la sécurité et de la vie privée. En cas de visage inconnu, une notification est envoyée immédiatement.

Smart, simple, sécurisé

Côté audio, la caméra intègre une communication bidirectionnelle de haute qualité: la voix est optimisée grâce au beamforming, les échos sont réduits par deux microphones, et le haut-parleur 80 dB assure un son clair dans toute la pièce.

Protégez votre maison. Respectez votre vie privée

Uniquement des alertes utiles, sans perturbations: la reconnaissance faciale distingue avec précision les personnes connues et inconnues, tout en ignorant les animaux domestiques afin d'éviter les notifications inutiles. Lorsqu'une personne familière est détectée, la caméra reste en veille et n'enregistre pas. L'enregistrement reprend automatiquement dès qu'une présence inconnue apparaît.



Contact:

Legrand (Schweiz) AG, 5033 Buchs, tél. +41 56 464 67 67
info@legrand.ch, www.legrand.ch



R&M modernise son portefeuille RJ45

Harmonisation des modules de raccordement pour les LAN. La quatrième génération de modules cat. 6A, 6 et 5e facilite la planification et l'installation de réseaux.

La construction des modules de raccordement pour les réseaux locaux (LAN) est uniformisée, seules deux variantes par catégorie sont proposées. Les entreprises de planification et d'installation trouvent plus facilement la solution optimale pour leurs projets LAN: inutile de fouiller dans des catalogues pour rechercher les modules Ethernet et les composants adéquats. Les services de distribution, d'achat et de stockage, quant à eux, ont moins de pièces et de numéros de produits à gérer.

R&M simplifie également les processus de travail sur le chantier. Le montage des modules modernisés cat. 6A, 6 et 5e exige moins de gestes. Tous les modules sont équipés de la technique de montage rapide Easy Lock de R&M: l'insertion du bloc de connexion, la connectivisation des fils de cuivre et la fermeture du boîtier s'effectuent en une seule opération. R&M a également intégré dans le boîtier d'autres fonctions,



telles que la décharge de traction, le codage couleur et le capuchon antipoussière, ce qui réduit le nombre de petites pièces susceptibles de tomber ou de se perdre pendant l'installation.

En outre, R&M supprime progressivement les emballages en plastique. Les modules RJ45 sont emballés soit en vrac, dans des boîtes en carton fin recyclé, soit individuellement, dans un sac en papier. Les modules sont ainsi à portée de main, sans ouverture fastidieuse de sacs en plastique. Cette nouvelle approche réduit les déchets d'emballage, ce qui facilite le tri sélectif et l'élimination par les circuits établis.

ré. Elle s'articule autour des produits R&M cat. 6A EL4.0, cat. 6 EL4.0 et cat. 5e EL4.0. EL est l'abréviation de «Easy Lock», le nombre 4.0 fait référence à la quatrième génération de modules. Proposés sans adaptateur, les nouveaux modules RJ45 conviennent pour tous les boîtiers réseau et panneaux de brassage du système R&Mfreenet. Les adaptateurs pour la fixation des modules dans les produits de fabricants tiers, tels que Keystone, sont disponibles séparément. Ainsi, les modules RJ45 de R&M se prêtent à un usage universel, partout dans le monde.

R&M fournit les modules de raccordement LAN en variante blindée avec corps en zinc moulé sous pression et en variante non blindée avec corps en plastique. Le corps en plastique du module cat. 6A EL4.0 contient des fils en métal qui réduisent la diaphonie exogène à l'origine de l'atténuation de la transmission des signaux. La gamme de modules EL4.0 couvre toutes les exigences des réseaux de bâtiment, de bureau et informatiques jusqu'au niveau de performance Ethernet à 10 gigabits.



Modules pour l'Ethernet à 10 gigabits dans les LAN

La gamme harmonisée des modules de raccordement Ethernet fait partie du système R&Mfreenet pour le câblage LAN structu-



Contact:

Reichle & De-Masari AG, 8620 Wetzikon
Tél. +41 44 931 97 77, che@rdm.com, www.rdm.com



Les accumulateurs commerciaux deviennent un élément central du système énergétique suisse

Avec le développement du photovoltaïque, le besoin en solutions de stockage augmente également. Les accumulateurs de batterie deviennent de plus en plus un élément central de l'exploitation rentable de l'électricité solaire, en particulier dans les secteurs commercial et industriel.

Alors que les accumulateurs de batterie étaient longtemps principalement utilisés dans les maisons individuelles, la croissance du marché se déplace de plus en plus vers les secteurs commercial, industriel et agricole. La baisse des prix des accumulateurs, la hausse des tarifs de consommation et la volonté d'augmenter l'autoconsommation rendent les solutions de stockage de plus en plus attractives pour les entreprises. Ils permettent de stocker temporairement les excédents d'électricité solaire, de réduire les pics de consommation et de diminuer les coûts énergétiques. L'exploitation agricole Sagihof, à Dagmersellen, illustre comment cela fonctionne dans la pratique: grâce à une installation photovoltaïque de 900 kWc et à un accumulateur commercial d'une capacité de 400 kWh, elle devrait à l'avenir couvrir jusqu'à 80 % de ses besoins en électricité avec sa propre production solaire.



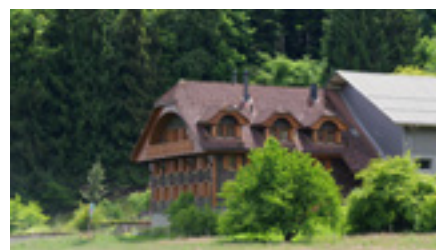
Urs Steiner, directeur de l'exploitation agricole Sagihof, devant son accumulateur commercial.



Vue aérienne de l'une des grandes installations solaires du Sagihof.



Les accumulateurs commerciaux du Sagihof.



La ferme du Sagihof à Dagmersellen.

Contact:
Solarmarkt GmbH, 5000 Aarau, tél. +41 62 200 62 00
info@solarmarkt.ch, www.solarmarkt.ch

SOLARMARKT
Kompetenz und Komponenten.

Une première mondiale: le Laundry Jet

Le Laundry Jet fait entrer un peu de science-fiction dans votre maison et révolutionne la manière dont le linge est collecté et transporté. Ce système innovant offre une solution à la fois futuriste et pratique à un problème quotidien, et améliore considérablement le confort et l'efficacité au sein du foyer. Contrairement aux systèmes traditionnels de descente du linge, où le linge tombe simplement vers le bas, le Laundry Jet peut transporter le linge aussi bien verticalement qu'horizontalement à travers toute la maison.



Laundry Jet est le premier système de transport de linge à aspiration au monde. Grâce à des ouvertures de dépôt discrètes pouvant être installées dans différentes pièces de la maison, le linge arrive directement dans la buanderie. Il suffit d'ouvrir le raccord le plus proche: le système démarre automatiquement. Le linge sale, le linge de lit, les jeans ou les serviettes sont déposés, puis transportés

automatiquement vers la buanderie via le système de tuyaux. Lorsque le raccord est refermé, le système s'arrête de lui-même.

À l'instar d'un aspirateur centralisé, un système de tuyauterie discret est intégré dans les murs et les plafonds. L'un des principaux avantages réside dans la taille compacte des tuyaux: ceux-ci sont nettement plus petits que ceux des systèmes traditionnels



de descente du linge et peuvent donc être intégrés très tôt et facilement dans tout projet de construction, tant dans les nouvelles constructions que, dans certains cas, lors de rénovations.

Au lieu de transporter de lourds paniers à linge à travers la maison, un simple geste suffit: le linge est acheminé automatiquement, de manière hygiénique et en toute sécurité, directement vers la buanderie. Le système est efficace, peu encombrant et offre un confort nettement accru au quotidien. De plus, le Laundry Jet propose deux systèmes de retour pratiques et non motorisés. Le linge propre peut ainsi être transporté depuis la buanderie directement vers l'armoire, la chambre à coucher ou tout autre endroit pour être plié ou repassé. Ces unités de retour utilisent le flux d'air de l'unité principale et sont raccordées au même système de tuyauterie.

Nous nous chargeons volontiers du conseil, de la planification et de l'installation pour vous.

Contact:

Späni Zentrale Haustechnik AG, 6422 Steinen
Tél. +41 41 833 88 99, info@zentralstaubsauger.ch
www.zentralstaubsauger.ch



Produire plus, stocker mieux, valoriser chaque surface

Pour répondre aux nouveaux usages et aux attentes croissantes en matière d'autonomie énergétique, les installations photovoltaïques doivent aujourd'hui aller plus loin. Combiner production, solutions verticales et stockage intelligent permet d'exploiter pleinement chaque mètre carré disponible et d'optimiser l'énergie tout au long de la journée et des saisons.

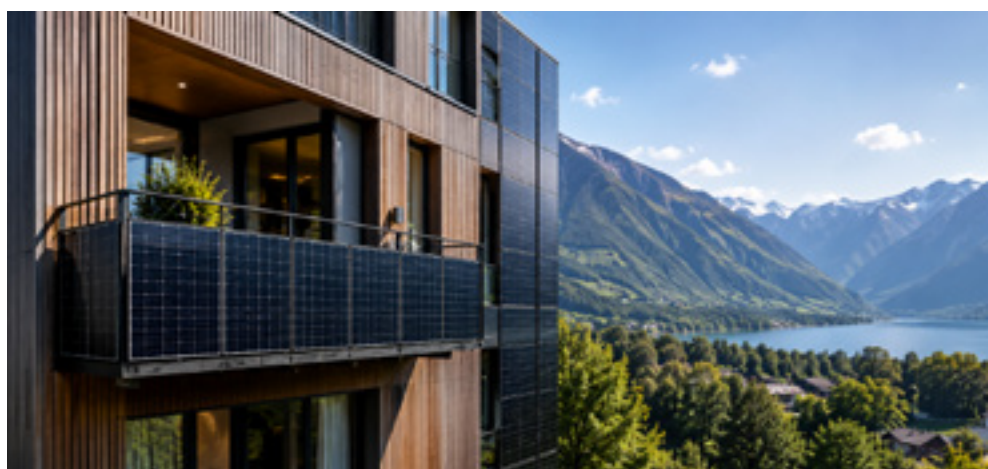


Le stockage devient un élément central de l'installation

Aujourd'hui, une installation photovoltaïque performante ne se limite plus à produire de l'électricité. Les clients recherchent des solutions capables d'optimiser leur consommation, d'améliorer leur autonomie énergétique et de valoriser chaque kilowatt heure produit. Les systèmes de stockage intelligents répondent à ces nouvelles attentes en pilotant automatiquement les flux d'énergie entre la production solaire, la batterie, le bâtiment et, lorsque cela est pertinent, la mobilité électrique.

L'avenir du photovoltaïque s'écrit aussi à la verticale

Le photovoltaïque en toiture reste la solution privilégiée pour produire de l'électricité solaire. Aujourd'hui, les solutions photovoltaïques verticales viennent compléter cette production en valorisant des surfaces jusque-là peu exploitées. Façades, balcons et clôtures photovoltaïques permettent d'augmenter la surface active tout en s'intégrant harmonieusement à l'architecture. Associée à une solution de stockage, elles contribuent à optimiser l'autoconsommation et à mieux répartir l'utilisation de l'énergie



gie tout au long de la journée et des saisons. Pour les installateurs, ces solutions ouvrent également de nouvelles perspectives en proposant des installations plus performantes, plus esthétiques et mieux adaptées aux besoins de leurs clients.

Des solutions qui facilitent le quotidien des électriciens

Au-delà de leurs performances, les solutions proposées par Solexis sont conçues pour simplifier le quotidien des professionnels. Leur conception modulaire, leur mise en service intuitive et la compatibilité entre

les différents équipements permettent de réduire le temps d'installation et de faciliter la maintenance. Les outils de configuration et de supervision offrent une prise en main rapide tout en assurant un suivi efficace des installations. En s'appuyant sur des solutions fiables et simples à déployer, les électriciens peuvent consacrer davantage de temps à leur métier et proposer à leurs clients des installations performantes, évolutives et durables.



Contact:

Solexis SA, 1400 Yverdon-les-Bains
Tél. FR: +41 24 426 36 36, tél. DE: +41 24 426 36 37
info@solexis.ch, www.solexis.ch

Sole)(is™

Protection anticalcaire – réfléchie plutôt que standardisée

Lorsqu'on possède un bien immobilier, on pense à long terme. Les conduites, la robinetterie, le chauffe-eau et les appareils ménagers ne sont pas de simples biens de consommation à court terme, mais font partie intégrante de la substance d'un bâtiment. Une eau dure et les dépôts de calcaire peuvent, au fil des années, entraîner une consommation d'énergie plus élevée, davantage d'entretien et une usure prématurée.

La question n'est donc pas de savoir s'il faut faire face au calcaire, mais comment le traiter.

TRATSON AG, située à Birmenstorf AG, suit une approche différenciée qui se distingue volontairement des solutions standardisées. Au lieu d'utiliser un signal identique pour chaque situation, la dureté de l'eau, le matériau des conduites et l'étendue du réseau de distribution sont pris en compte. L'appareil peut ainsi être réglé avec précision en fonction des conditions propres à chaque bâtiment. Le calcaire n'est pas une substance standardisée. Par conséquent, son traitement ne devrait pas non plus être standardisé.

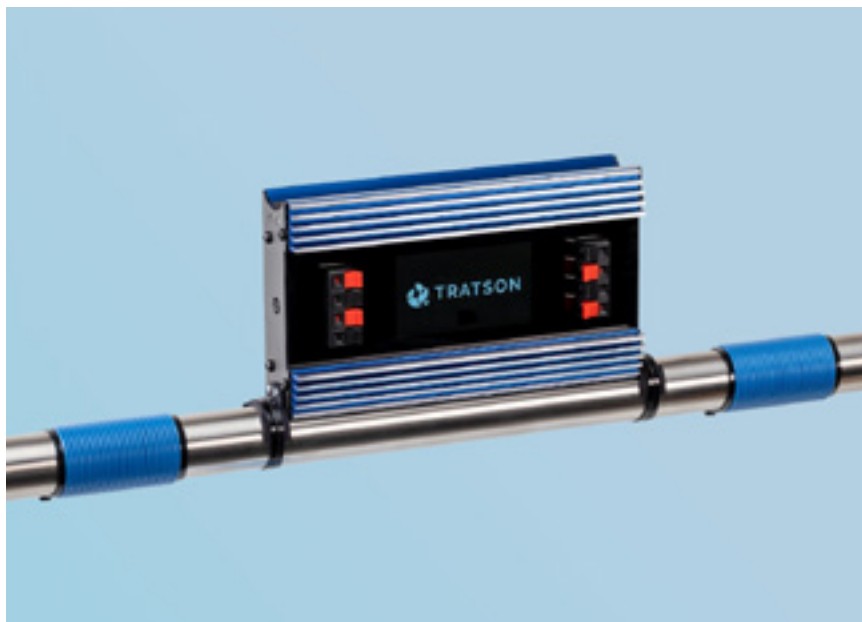
Au cœur de cette technologie se trouve la Physical Inductive Technology, appelée PIT. Elle influence, au moyen de champs électromagnétiques, la structure cristalline du calcaire, de sorte que celui-ci ne se fixe plus sous forme de dépôts durs. Les minéraux naturels tels que le calcium et le magnésium restent entièrement présents dans l'eau.

Un avantage particulièrement important dans la pratique réside dans son fonctionnement indépendant du débit d'eau. Dans les maisons individuelles notamment, l'eau reste immobile dans les conduites pendant une grande partie du temps. Les systèmes qui n'agissent que lorsque l'eau circule ne couvrent pas cette phase. La technologie TRATSON agit également lorsque l'eau est stagnante.

Un écran tactile couleur moderne est désormais intégré. Il permet un réglage transparent et spécifique au site des paramètres de performance ainsi qu'un contrôle per-

manent de la configuration du système. En option, une vitalisation de l'eau activable peut être utilisée afin d'influencer positivement la perception sensorielle de l'eau. Un capteur de débit d'eau est également disponible. Il adapte automatiquement la puissance à l'utilisation réelle et optimise ainsi l'efficacité énergétique ainsi que l'action du système.

Développé et fabriqué en Suisse, avec une garantie fabricant de dix ans, TRATSON se positionne comme une solution durable pour les propriétaires qui souhaitent protéger leur bâtiment de manière techniquement judicieuse. La garantie de satisfaction de 365 jours constitue également un signal de confiance fort. Elle permet de tester le système chez soi pendant toute une année.



Un tel engagement suppose une réelle conviction dans sa propre technologie.

Le calcaire ne peut pas être évité. Mais la manière dont il est traité influence la préservation de la valeur, l'efficacité et la substance d'un bâtiment.



Contact:

Tratson AG, 5413 Birmenstorf, tél. +41 44 212 22 31
info@tratson.ch, www.tratson.ch



Solutions électriques d'extérieur Core

L'alimentation électrique fiable pour l'extérieur

La série Core représente des solutions électriques robustes, résistantes aux intempéries et conçues pour un usage pratique en extérieur. Que ce soit sur un chantier, dans le jardin, lors de travaux de rénovation ou pour d'autres applications extérieures, Core offre une qualité professionnelle destinée aux artisans, aux propriétaires et à tous ceux qui souhaitent travailler dehors de manière sûre et efficace.

Au cœur de la série se trouve une priorité claire: protection, durabilité et fonctionnalité. La majorité des produits – notamment les rallonges, les enrouleurs de câbles et les répartiteurs électriques – bénéficient d'un indice de protection IP55, garantissant une excellente résistance à la poussière et aux jets d'eau. Ils restent pleinement opérationnels même dans des conditions météorologiques difficiles: pluie, poussière ou variations de température n'affectent pas leur performance – idéal pour une utilisation quotidienne en plein air.

Les câbles et cordons d'alimentation de la série Core sont, selon le modèle, fabriqués en PVC, caoutchouc ou PUR. Ces matériaux se distinguent par leur grande flexibilité, leur robustesse extrême et leur excellente résistance aux contraintes mécaniques, aux rayons UV, aux variations de température et aux substances huileuses. Ainsi, les performances restent stables même en



cas d'utilisation intensive sur une longue période, un atout essentiel pour tous ceux qui dépendent d'une alimentation électrique fiable en extérieur. Outre sa qualité technique, Core séduit par un design bien pensé et des détails pratiques: poignées ergonomiques, boîtiers robustes, couleurs signalétiques bien visibles et maniement sûr garantissent une utilisation intuitive.

Que ce soit dans un jardin privé, sur un chantier ou dans un atelier professionnel, Core fournit la solution électrique adaptée à chaque application extérieure. Sûr, robuste et immédiatement opérationnel – pour un travail en extérieur fiable et efficace.

**Contact:**

M. Schönenberger AG, 5507 Mellingen
Tél. +41 56 481 81 41, info@msch-ag.ch, msch-ag.ch



schönenberger

Un éclairage intelligent pour 400 places de stationnement

En éclairant avec intensité les zones qui en ont besoin et en atténuant l'éclairage des autres zones, TRIVALITE de Swisslux garantit efficacité énergétique et sécurité dans le parking de la Parkallee à Bachenbülach.

Le parking à deux niveaux du centre commercial Parkallee a été équipé d'un tout nouveau système d'éclairage. Les exigences du maître d'ouvrage étaient claires: un très bon éclairage, une économie d'énergie maximale grâce à des LED et des capteurs ainsi qu'un entretien minimal. C'est précisément pour ces applications que Swisslux a développé le système de rails TRIVALITE Perseus. Son principe de base repose sur l'intelligence chenillard: les luminaires et les capteurs fonctionnent en réseau. Les utilisateurs sont détectés de manière fiable. Grâce à cette intelligence chenillard, à l'éclairage par zones et à la fonction de lumière constante, TRIVALITE éclaire le parking là où un mouvement est détecté et réduit l'intensité de l'éclairage dans les autres zones. Cela renforce le sentiment de sécurité dans le parking et réduit la consommation énergétique. Par rapport aux solutions traditionnelles, ce système permet d'économiser jusqu'à 94 % d'électricité.

Des avantages pour les planificateurs et les installateurs

Le système modulaire TRIVALITE Perseus se compose d'un rail porteur, d'un luminaire et de capteurs. Les luminaires et les capteurs peuvent être positionnés librement et sans outil. Le câblage traversant (2,5 mm²), d'une



longueur maximale de 28 mètres, s'effectue également sans outil. Même la planification profite de cette modularité: des adaptations aux conditions architecturales sont possibles à tout moment. Grâce à une densité élevée de capteurs et à une configuration flexible des groupes jusqu'au niveau du luminaire, le système peut être configuré pour chaque utilisation, très simplement avec une application sur smartphone via Bluetooth.

Des luminaires extérieurs parfaitement intégrés

Pour les rampes, l'éclairage a été complété par des luminaires individuels Hydra-L150N-

4-B. Dans les halls d'ascenseurs et les zones d'entrée, des luminaires extérieurs ont été intégrés au système de commande grâce aux composants de commande TRIVALITE. Tout l'éclairage fonctionne ainsi comme une seule et même unité, que ce soit avec des luminaires TRIVALITE ou des produits tiers. L'entrepreneur chargé des travaux indique à ce sujet: «Avec 400 places de stationnement, il est essentiel de disposer d'un éclairage efficace et nécessitant peu d'entretien. Grâce à TRIVALITE, l'éclairage est commandé en fonction des besoins, ce qui permet de réaliser des économies d'énergie et de réduire considérablement les coûts d'entretien. Résultat: un parking économique, doté d'un éclairage de grande qualité.»



Contact:

Swisslux AG, 8618 Oetwil am See, tél. +41 43 844 80 80
info@swisslux.ch, www.swisslux.ch

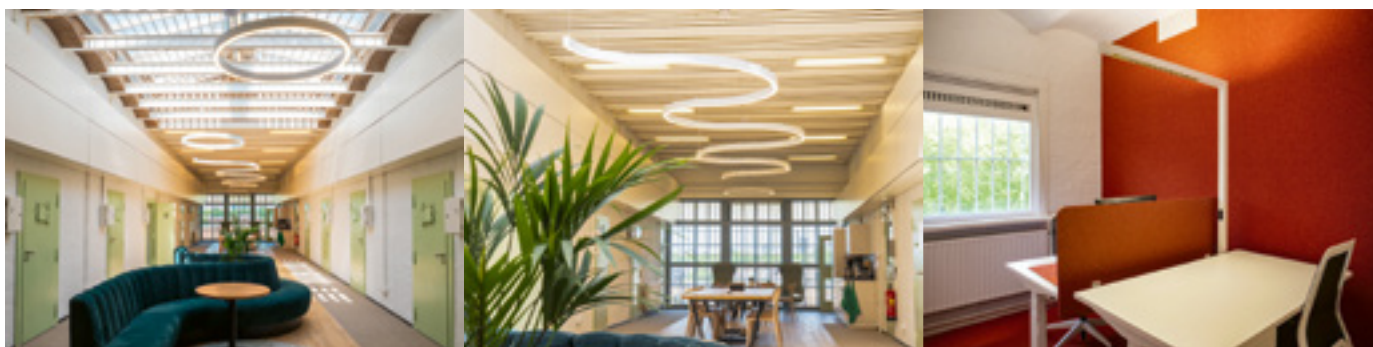
SWISSLUX



EGLO Professional: l'expertise au service des projets d'éclairage exigeants

Des solutions d'éclairage fiables pour les installateurs-électriciens, les bureaux d'études et les grossistes en matériel électrique

Un projet d'éclairage professionnel commence bien avant le choix du luminaire adapté. Qu'il s'agisse de bureaux, d'hôtels, d'établissements d'enseignement, de bâtiments de santé ou de logements, chaque projet de construction impose des exigences spécifiques en matière de qualité de lumière, de fonctionnalité et de rentabilité.



Parallèlement, les attentes en matière d'efficacité énergétique, de conformité aux normes et d'efficacité des processus de réalisation ne cessent d'augmenter. Il est donc essentiel de pouvoir compter sur des partenaires qui comprennent les exigences des projets de construction modernes et accompagnent leurs clients avec des concepts d'éclairage bien pensés.

Des solutions d'éclairage adaptées à chaque besoin

EGLO Professional accompagne les installateurs-électriciens, les bureaux d'études et les grossistes en matériel électrique avec une gamme de luminaires et de systèmes d'éclairage destinés aux bureaux, à l'hôtellerie, au secteur de la santé, au commerce de détail et aux projets résidentiels. Des luminaires fonctionnels pour les postes de travail aux concepts d'éclairage décoratifs, la gamme associe design contemporain, qualité technique et grande praticité. L'objectif est de proposer des solutions d'éclairage flexibles alliant esthétique et rentabilité.

Une expertise de la conception à la réalisation

Le projet de bureaux Publyon Office illustre parfaitement la manière dont les gammes RING, FLEX et OFFICELINE 50 peuvent être combinées pour créer un concept d'éclairage harmonieux. Elles associent fonctionnalité, design et excellent confort visuel dans différents espaces de travail. Qu'il s'agisse de postes de travail, de salles de réunion ou d'espaces de communication, la combinaison de différentes gammes de luminaires crée un ensemble cohérent répondant aux exigences architecturales et fonctionnelles. Les technologies d'éclairage modernes, les solutions systèmes intelligentes et le développement continu des produits soulignent l'esprit d'innovation d'EGLO Professional et constituent la base de concepts d'éclairage tournés vers l'avenir.

Un partenaire sur lequel vous pouvez compter

Les produits sont disponibles auprès des grossistes spécialisés en matériel électrique,

garantissant une disponibilité rapide et fiable pour des projets de toutes dimensions. Des délais d'approvisionnement courts et une excellente disponibilité des produits assurent une planification fiable et des processus efficaces. Grâce à son expertise technique et à une collaboration fondée sur le partenariat, EGLO Professional accompagne les installateurs-électriciens, les bureaux d'études et les grossistes en matériel électrique depuis la phase de planification jusqu'à la réalisation du projet.

Pour plus d'informations, scannez le QR code ou rendez-vous sur www.professional.eglo.com



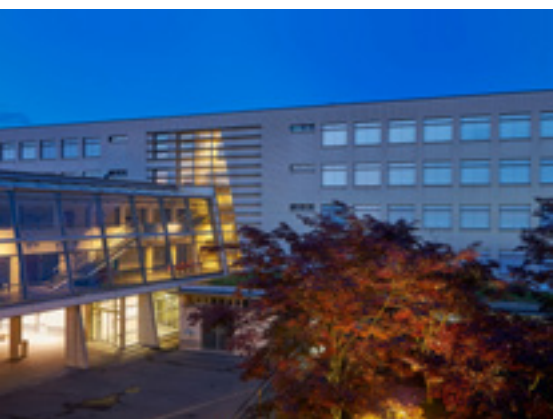
Contact:
EGLO Schweiz AG, 6032 Emmen, tél. +41 41 268 69 59
info-switzerland@eglo.com, professional.eglo.com



Un éclairage intelligent avec régulation en fonction de la lumière du jour permet de réaliser 64 % d'économies d'énergie

Au sein du Gewerblich-industrielles Bildungszentrum Zug (GIBZ, centre de formation professionnelle et industrielle de Zoug), une étude a été menée pendant environ six mois afin d'évaluer l'efficacité d'un éclairage LED régulé par la lumière du jour dans le contexte scolaire.

Texte: Stefan Gasser, SLG



Le résultat est sans appel: le nouveau système d'éclairage consomme 64% d'énergie électrique en moins que la solution à lampes fluorescentes existante, se situant

ainsi même en deçà de la valeur cible fixée par la norme SIA 387/4. Plus de la moitié de l'économie réalisée est due à la régulation intelligente en fonction de la lumière du jour.

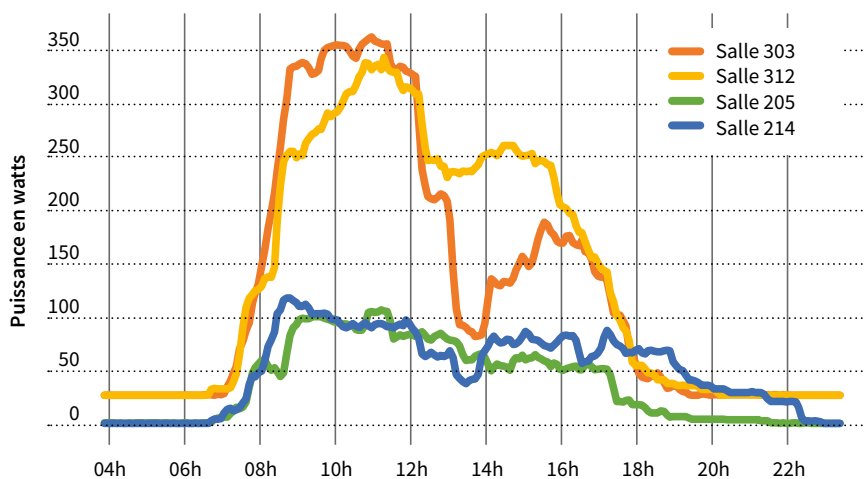
Le GIBZ est l'un des exemples pratiques présentés dans le cadre du «programme energylight» soutenu par SuisseÉnergie. Cette étude de cas a consisté à mesurer les avantages énergétiques apportés par des systèmes d'éclairage intelligents. L'aile du bâtiment considérée dispose d'une surface éclairée d'environ 7 000 m². Alors que les étages inférieurs bénéficient déjà d'un éclairage LED moderne, les étages supérieurs sont encore équipés de lampes fluorescentes conventionnelles. Cette situation a

permis d'effectuer une comparaison directe dans des conditions d'utilisation réelles.

L'installation existante fonctionne sans régulation en fonction de la lumière du jour et maintient une consommation électrique constante durant les heures de cours. La nouvelle solution combine des suspensions à LED avec des détecteurs de présence et une sonde extérieure de mesure de la lumière du jour. Piloté par un contrôleur central, le système adapte continuellement la puissance lumineuse à la lumière du jour disponible tout en limitant la puissance maximale.

Entre août 2025 et janvier 2026, la puissance électrique et l'intensité de l'éclairement extérieur de quatre classes ont été enregistrées de manière continue. L'analyse met en évidence des pics de puissance nettement inférieurs ainsi qu'une courbe de charge dynamique dans les salles modernisées. Tandis que l'ancien éclairage fonctionne presque à pleine charge indépendamment de la lumière du jour, le nouveau système réduit sa puissance de manière précise et fiable à mesure que la luminosité extérieure augmente.

GIBZ – puissance électrique, journée scolaire type



Évolution quotidienne moyenne de la consommation électrique dans les quatre salles de classe (les salles 205 et 214 ont été rénovées, les salles 303 et 312 sont équipées d'un ancien système d'éclairage)

SLG
Schweizer Licht Gesellschaft
Association Suisse pour l'éclairage
Associazione Svizzera per la luce



Grâce à gottardo, le Smart HCL Lighting intégré avec DALI et CASAMBI

Luminaire de qualité suisse et architecture système ouverte

Tous les planificateurs de projets d'éclairage le savent: la différence entre une bonne et une excellente solution ne tient pas qu'à l'éclairage, mais à l'interaction entre qualité de lumière, commande et intégration avec les appareils environnants. Gottardo swiss LED lighting offre précisément cette combinaison avec ses luminaires Human Centric Lighting innovants: une lumière parfaite selon le moment de la journée et l'activité.

DALI au cœur, CASAMBI en passerelle

Le protocole DALI est établi dans l'automatisation professionnelle des bâtiments depuis des années. Il garantit une communication fiable et normée entre appareils, drivers et commandes. Les luminaires gottardo Smart Lighting s'intègrent à l'univers DALI via le réseau CASAMBI. Cela ouvre des possibilités fascinantes pour l'automatisation et les concepts d'éclairage HCL (human centric lighting).

L'architecture ouverte: un pont vers KNX, LOXONE et plus encore

La plus-value va bien au-delà de DALI. Relier un système d'éclairage gottardo à DALI ouvre la porte à tous les standards d'automatisation usuels du bâtiment: KNX, LOXONE, BACnet, Modbus – autant de systèmes accessibles via des passerelles DALI. Les luminaires gottardo se combinent également avec les produits basés sur Matter. La compatibilité est assurée avec Apple Home, Google Home, Amazon Alexa ou Philips Hue. Cette flexibilité fait des luminaires gottardo le choix optimal pour la plupart des projets d'éclairage.

La plus-value avec gottardo Smart Lighting

Les luminaires gottardo intégrables universellement offrent à votre clientèle une solu-



tion flexible et évolutive avec une logique d'ensemble. Configuration, intégration et extensions: vous gardez le contrôle et n'êtes pas tributaire d'un système propriétaire. Votre client profite d'une grande flexibilité et d'un confort élevé. gottardo Smart Lighting vous offre un potentiel commercial intéressant, avec une planification simplifiée à la clé.

Qualité, longévité, Swiss Made

Gottardo swiss LED lighting est synonyme de qualité d'éclairage hors pair, de commande innovante et de produits robustes et durables. Tous les luminaires sont entièrement développés et fabriqués à Unterägeri.

Un éclairage parfait à voir de vos propres yeux!

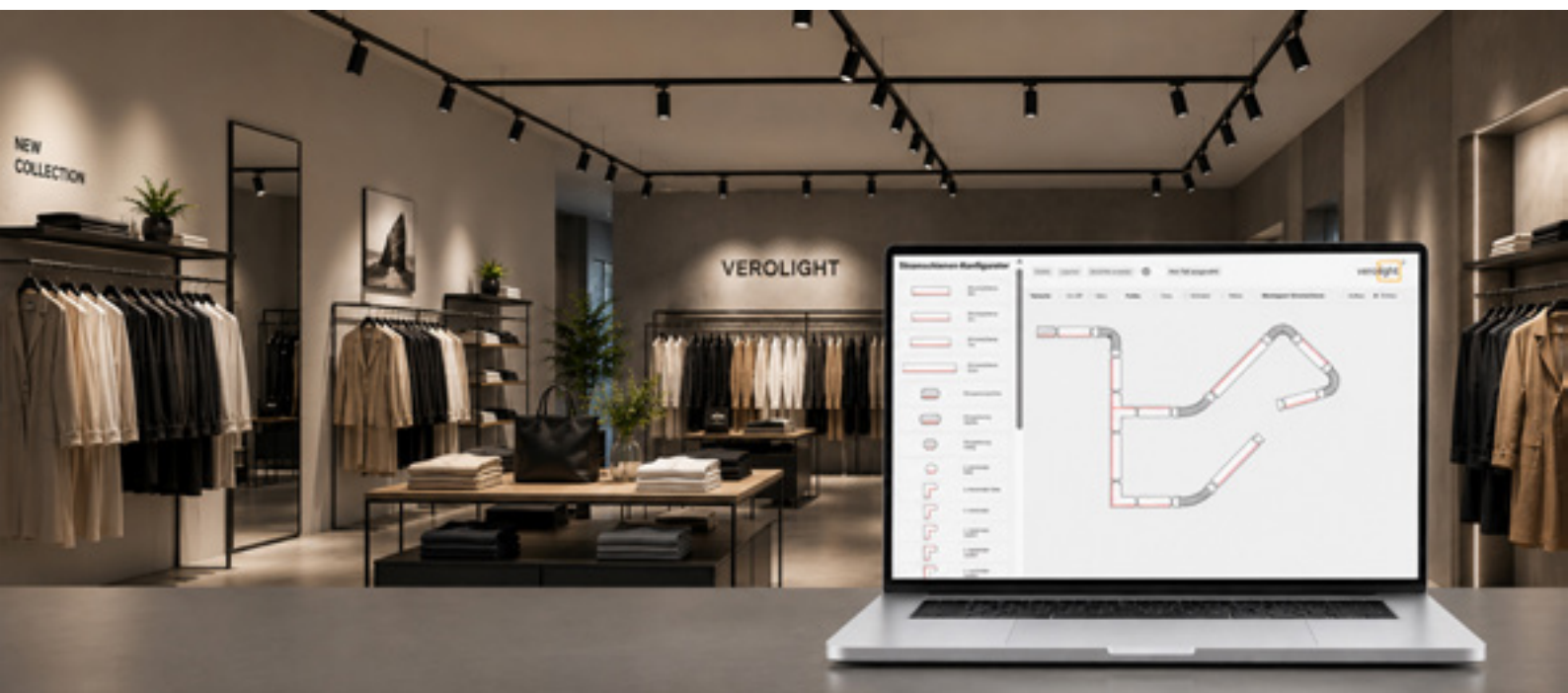
Rendez visite à gottardo à l'Ineltec de Zurich, halle 3, stand C22 et jugez-en par vous-même. L'équipe vous expliquera comment fonctionne l'intégration via Casambi, comment exploiter les possibilités HCL de la commande d'éclairage gottardo innovante et comment choisir les luminaires en fonction d'un projet spécifique.

Votre interlocuteur: Patrick Schibli, Head of Business Development/Industrial Automation, +41 41 754 50 14 p.schibli@gottardo-LED.ch

Contact:

Gottardo swiss LED lighting by S-TEC electronics AG
6314 Unterägeri, www.gottardo-LED.swiss





Planification de rails conducteurs avec le configurateur de Verolight

La planification de systèmes de rails conducteurs n'a jamais été aussi efficace. Le configurateur de Verolight vous aide à composer votre système de rails conducteurs Global Trac avec rapidité, précision et selon vos besoins. Il vous guide dans le choix des composants nécessaires, p. ex. rails, connecteurs et alimentations.

Les composants compatibles sont identifiés et assemblés automatiquement dans le bon ordre. Le configurateur génère ensuite la liste de matériel complète avec les numéros d'articles. De quoi gagner du temps, réduire les erreurs de configuration et simplifier la gestion du matériel et le processus de commande. D'ailleurs, toute la gamme de rails conducteurs Global Trac est désormais disponible dans la boutique en ligne Verolight. Pratique, vous obtenez ainsi tous les composants auprès d'un seul fournisseur: rails de différentes longueurs, connecteurs, alimentations, capuchons d'extrémité et un large choix d'accessoires de montage et de système. Les systèmes de rails conducteurs Global Trac séduisent par leur grande qualité, un montage simple et rapide, ainsi que par leur flexibilité optimale pour des projets

d'éclairage professionnels (commerces de détail, bureaux, logements privés, restaurants, musées ou bâtiments publics).

La boutique en ligne Verolight propose aussi une large gamme de projecteurs LED de haute qualité pour diverses applications d'éclairage: accentuation, mise en valeur de produits ou éclairage général professionnel. Selon les besoins de commande, les projecteurs existent avec adaptateur on/off, à coupure de phase ou DALI.

Le configurateur intelligent combiné à un assortiment de produits complet simplifie nettement la planification, l'approvisionnement et la réalisation du projet: configurez le système, générez la liste de matériel et commandez tous les composants directement dans la boutique en ligne. Efficace, fiable et le tout auprès d'un seul fournisseur.

La solution adaptée en quelques clics

Planifiez votre système de rails conducteurs Global Trac sur mesure de manière confortable et précise sur écran.

C'est simple, rapide et sans erreur.

www.konfigurator.verolight.com

Contact:

Verolight AG, 6260 Mehlsecken, tél. +41 62 552 22 00
vertrieb@verolight.com, www.verolight.com



L'efficacité grâce à l'intelligence

Un refroidissement de pointe

Avec AI CoolAssist®, Electrolux pose de nouveaux jalons en matière de réfrigération et de congélation.

La nouvelle génération de réfrigérateurs et de congélateurs Electrolux repose sur des technologies éprouvées permettant d'assurer une conservation optimale et durable des aliments. La technologie NoFrost empêche la formation de givre et évite le dégivrage fastidieux du compartiment congélateur. Grâce à une circulation d'air active, Cooling360° assure une répartition homogène de la température dans l'ensemble de l'espace intérieur. Electrolux franchit désormais une nouvelle étape avec l'introduction de l'AI CoolAssist®, doté de fonctions intelligentes qui adaptent le fonctionnement de l'appareil aux habitudes d'utilisation et améliorent encore l'efficacité énergétique.

AI CoolAssist®: système de commande intelligent

Avec AI CoolAssist®, Electrolux réinvente le refroidissement en y ajoutant un système de commande intelligent et adaptatif. Celui-ci analyse les habitudes d'utilisation au quotidien et ajuste automatiquement la puissance frigorifique. Si vous y rangez vos courses par exemple, le mode Shopping s'active pour refroidir rapidement les aliments. Si le réfrigérateur reste fermé pendant plusieurs jours, le mode Vacances s'enclenche automatiquement pour réduire la consommation d'énergie tout en maintenant une température de conservation stable. Les fonctions courantes ne sont plus commandées manuellement, mais prises en charge de manière dynamique par le système. Ainsi, en périodes d'utilisation fréquente, l'appareil augmente la puissance de refroidissement de manière ciblée, et la réduit automatiquement pendant les périodes plus calmes. Il en résulte des conditions de stockage optimales, sans



intervention requise de la part de l'utilisateur-riche. Un autre avantage réside dans sa facilité d'intégration: AI CoolAssist® fonctionne de manière simple et ne nécessite aucune application ni connexion externe. L'activation s'effectue facilement via le panneau de commande.

L'efficacité énergétique, clé de la durabilité

La combinaison d'intelligence artificielle et de technologies de refroidissement ouvre de nouvelles perspectives, particulièrement en matière de développement durable. En effet, AI CoolAssist® réduit de manière ciblée la consommation d'énergie en adaptant la puissance aux besoins, pouvant assurer jusqu'à 10% d'économies d'énergie en conditions réelles. En parallèle, le maintien

d'une température stable et l'optimisation des conditions de stockage améliorent la durée de conservation des aliments, réduisant ainsi le gaspillage alimentaire. Une approche écoresponsable que l'on retrouve également dans le concept de matériaux durables: des revêtements intérieurs en grande partie fabriqués à partir de plastique recyclé ainsi qu'une conception et des systèmes d'éclairage optimisés.

Contact:

Electrolux AG, 8048 Zürich
Tél. +41 44 405 81 11, fax +41 44 405 82 35
www.electrolux.ch



Plus d'espace pour la fraîcheur

Liebherr élargit son portefeuille avec des combinés réfrigérateur-congélateur encastrables au format XXL

Les cuisines modernes deviennent plus spacieuses – et avec elles les exigences envers les appareils de réfrigération. Liebherr y répond avec une nouvelle génération d'appareils encastrables XXL et XL, qui apportent plus de volume, plus de confort et plus de fraîcheur au quotidien.



Avec ses nouveaux combinés réfrigérateur-congélateur encastrables XXL, Liebherr exploite pleinement l'espace disponible. Les appareils sont conçus précisément pour une niche de 194 cm en combinaison avec une largeur de 75 cm, ce qui offre un gain significatif en espace de stockage. Pas moins de 100 litres de volume utile supplémentaire apportent davantage de liberté pour stocker, réfrigérer et congeler – idéal pour les grosses courses ou le quotidien des foyers animés.

Une fraîcheur d'un nouveau niveau

La technologie BioFresh est au cœur du concept. Dans des compartiments généreux avec des températures proches de 0°C et une humidité de l'air optimale, les aliments restent frais beaucoup plus longtemps. L'équipement est systématiquement pensé pour le quotidien: NoFrost évite la

formation de givre dans le congélateur, un IceMaker intégré fournit des glaçons à tout moment, et des solutions flexibles à l'intérieur assurent une bonne visibilité. De larges balconnets de porte, des clayettes variables et des détails bien pensés facilitent l'organisation et l'utilisation.

Une première mondiale pour la niche de 194 cm

Avec les nouveaux réfrigérateurs encastrables XL lancés simultanément, Liebherr établit également une nouvelle référence dans la largeur classique de 60 cm. En tant que premiers appareils au monde, ils combinent la niche de 194 cm avec ce format et créent ainsi un espace de stockage supplémentaire dans les concepts de cuisine existants. Environ 30 litres de volume utile en plus offrent un espace nettement accru dans le compartiment réfrigérateur – sans

modifier la logique d'aménagement habituelle. Trois compartiments BioFresh, des systèmes d'organisation flexibles et un aménagement intérieur clair garantissent une grande fonctionnalité ainsi qu'un aspect calme et ordonné.

Une qualité qui se fait remarquer

Les deux catégories d'appareils associent leur volume accru à une efficacité énergétique moderne allant jusqu'à la classe B et sont conçues pour fonctionner en silence. Elles conviennent ainsi parfaitement aux cuisines ouvertes et aux espaces de vie.

Contact:

Liebherr-Export AG, 5415 Nussbaumen AG
sales.hau.ch@liebherr.com, home.liebherr.com

LIEBHERR

3 650 jours sans compromis. La promesse de Liebherr.



Du **1er mai au 31 octobre 2026**, la garantie fabricant de 10 ans s'applique à **tous les appareils électroménagers Liebherr**. Elle couvre l'ensemble de la gamme domestique – des réfrigérateurs et congélateurs aux caves à vin et combinés réfrigérateur-congélateur, ainsi que la ligne de luxe exclusive Monolith. Qu'ils soient intégrables, sous plan ou en pose libre, tous les appareils électroménagers Liebherr répondent au même niveau d'exigence et de qualité sans compromis.



Plus d'infos et inscription en ligne sur :
home.liebherr.com/guarantee

LIEBHERR



Choisir la qualité, bénéficier du cashback

Une qualité qui simplifie la vie – c’est Bosch. Les appareils électroménagers sont fiables, durables et dotés de technologies intelligentes. Pour les clients finaux, l’achat d’un appareil haut de gamme de la Série 6 ou 8 est particulièrement avantageux jusqu’au 20 novembre! Vous profitez de CHF 100.- de cashback pour chaque appareil en promotion – cumulable jusqu’à CHF 800.- au total²!

Chez Bosch, de nouvelles technologies sont constamment développées pour rendre le quotidien à la maison encore plus simple, plus intelligent, plus sain et plus durable. Qu’il s’agisse d’une régulation précise de la température dans le four, d’un lavage silencieux et efficace ou d’une connectivité intelligente via Home Connect, les appareils électroménagers de Bosch sont conçus pour anticiper et s’adapter à la vie. Une grande importance est accordée non seulement aux innovations technologiques, mais aussi à une qualité de fabrication élevée. Fidèles à la devise «Technique pour la vie», les appareils électroménagers de Bosch sont soumis à des procédures de test très strictes afin de garantir une qualité, une efficacité et une fiabilité maximales.

Solutions intelligentes

La qualité et la technologie se reflètent également dans les lave-linge et sèche-linge de

Bosch. Le dosage automatique de lessive i-DOS permet non seulement d’économiser jusqu’à 38% de lessive, mais réduit également la consommation d’eau¹. Et pour ceux qui souhaitent éviter de repasser, Iron Assist réduit les plis dans les vêtements.

Fraîcheur et plaisir en cuisine

L’innovation et la fiabilité sont également au rendez-vous dans la cuisine. Les fours de Bosch garantissent des résultats parfaits grâce à une régulation précise de la température et à des systèmes de chauffage modernes, que ce soit pour les gâteaux, les pizzas ou les rôtis. Et les réfrigérateurs, grâce à la technologie VitaFresh, permettent de conserver les aliments frais plus longtemps et de réduire le gaspillage.

La qualité est rentable – maintenant avec cashback!

Après une campagne de cashback couron-

née de succès en 2025, l’action est reconduite pour une nouvelle édition. Jusqu’au 20 novembre, les clients finaux ont à nouveau la possibilité non seulement d’acquérir une qualité exceptionnelle, mais aussi de profiter d’un avantage de prix particulier! Grâce à l’action cashback de Bosch, les clients finaux peuvent désormais s’assurer un cashback de CHF 100.- à l’achat d’un appareil électroménager sélectionné de la Série 6 ou 8².

1 i-DOS évite les cycles de rinçage inutiles dus à un surdosage manuel. Le calcul est basé sur une charge mixte lavée à 40 °C avec un surdosage manuel de 38 % de lessive liquide, par rapport à un appareil avec dosage automatique, une capacité de 10 kg et un système de lavage 4D – étude WL 1547/19, réalisée par l’institut de recherche appliquée WFK, datée du 08/2019, commandée par BSH Hausgeräte GmbH.

2 Valable du 17.08.2026 au 20.11.2026 lors de l’achat d’un appareil participant à l’action. Consultez les conditions de participation sur [bosch-home.ch/fr/cashback](https://www.bosch-home.ch/fr/cashback).

Contact:

BSH Hausgeräte AG, 8954 Geroldswil
Tél. +41 848 888 500, fax +41 848 888 501
www.bosch-home.ch



BOSCH

Dose automatiquement, économise la lessive

Le Groupe BSH est titulaire d'une licence pour la marque Siemens, marque déposée par Siemens AG.



avec i-Dos et le
scan de lessive

Un jalon majeur pour les automobilistes

Toyota prolonge sa garantie jusqu'à 15 ans en Suisse

Toyota pose de nouveaux jalons en matière de satisfaction client et de confiance. Depuis le 1^{er} juin 2026, le constructeur automobile japonais étend sa garantie activée lors du service «TOYOTA RELAX» en Suisse jusqu'à 15 ans ou 250 000 kilomètres. La marque réaffirme ainsi la qualité légendaire de ses véhicules et offre à ses clients une protection à long terme exceptionnelle sur le marché, sans aucun coût supplémentaire.

La qualité, la fiabilité et la longévité des automobiles Toyota sont mondialement reconnues. Aujourd'hui, le constructeur va encore plus loin: la durée maximale de la garantie activée lors du service pour les voitures de tourisme est passée, début juin, de 10 ans actuellement à 15 ans (ou 250 000 kilomètres). Le principe reste simple et avantageux pour le client: la couverture est automatiquement prolongée, sans frais professionnels, lors de chaque entretien régulier chez un partenaire Toyota officiel. Cette extension à 15 ans s'applique également au contrôle de santé hybride (Hybrid Health Check). Les véhicules électriques en

profitent aussi: alors que la garantie spécifique sur la batterie de traction reste fixée à 10 ans ou 1 million de kilomètres, le reste de la couverture du véhicule est également prolongé jusqu'à 15 ans via TOYOTA RELAX. Pour les véhicules utilitaires légers, la couverture actuelle de 10 ans ou 185 000 kilomètres reste inchangée.

Sérénité totale: extension de Toyota Assistance

Parallèlement à la prolongation de la garantie, Toyota développe massivement sa protection de mobilité. Désormais, «Toyota Assistance» sera accordée à tous les types

de véhicules – voitures de tourisme et véhicules utilitaires – jusqu'à un âge de 15 ans ou 250 000 kilomètres. Les clients bénéficient ainsi d'une sécurité absolue et d'une assistance rapide en cas de panne sur une période d'utilisation nettement plus longue.

Souple, durable et créateur de valeur

La particularité de TOYOTA RELAX réside dans sa flexibilité totale. L'offre ne s'applique pas uniquement aux véhicules neufs, mais à toutes les Toyota en circulation sur les routes suisses. Même après une interruption des services, la garantie est réactivée dès qu'un entretien est effectué chez un partenaire Toyota officiel. De plus, la garantie étant liée au véhicule, elle est transférable lors de la revente, ce qui valorise durablement la valeur résiduelle des modèles Toyota.

Ces nouvelles prestations sont entrées en vigueur le 1^{er} juin 2026. L'intégration progressive dans la communication marketing a débuté dès le mois de mai 2026 afin d'informer les clients actuels et futurs de cette valeur ajoutée massive.



Contact:

Toyota AG, 5745 Safenwil
Tél. +41 62 788 88 44, www.toyota.ch



Le nouveau Leapmotor B05

La mobilité électrique sportive franchit un nouveau cap en Suisse

Avec le nouveau B05, Leapmotor lance une berline compacte 100 % électrique révolutionnaire sur le marché suisse. Proposé à un tarif d'entrée exceptionnel de CHF 25 900.–, ce coupé électrique sportif associe une technologie d'avant-garde, un design saisissant et une autonomie allant jusqu'à 482 kilomètres. Sous la devise «The Next Level», le B05 redéfinit son segment pour rendre la mobilité durable accessible à une génération urbaine et branchée.

Leapmotor poursuit sa trajectoire de croissance internationale et confirme ses ambitions en Suisse avec l'arrivée du B05. Le design de ce coupé électrique se distingue par des lignes fluides et dynamiques, des vitres sans cadre et une signature lumineuse LED continue qui lui confèrent une présence unique sur la route. Des détails aérodynamiques, tels que les poignées de porte affleurantes et les volets d'air actifs, optimisent les performances et garantissent une efficacité maximale.

Sur le plan technique, le B05 repose sur la plateforme avancée LEAP 3.5, dotée d'une propulsion arrière agile et d'un essieu arrière multibras. Grâce à une répartition équilibrée des masses de 50:50, le châssis sport offre un comportement routier particulièrement précis et dynamique, sublimé par la fonction Launch Control pour des accélérations instantanées. L'habitacle dévoile un cockpit numérique baigné de lumière: un grand écran central de 14,6 pouces et un combiné d'instruments de 8,8 pouces s'intègrent parfaitement au système d'infodivertissement Leap OS 4.0 Plus. De plus, un toit panoramique en verre exceptionnel crée une sensation d'espace généreuse pour tous les passagers.



La sécurité est une priorité absolue pour le B05. En plus d'une structure de carrosserie à haute résistance, sept airbags et 21 systèmes d'aide à la conduite intelligents de niveau 2 (ADAS), appuyés par 14 capteurs et caméras, veillent sur votre sécurité à chaque trajet.

Le nouveau Leapmotor B05 est disponible dès maintenant en Suisse à partir de CHF 25 900.– (ou dès CHF 219.– par mois avec un leasing avantageux à 0 %) — le choix intelligent et accessible pour la mobilité de demain.

Contact:

Leapmotor Switzerland, 8050 Zürich
www.leapmotor.net

LEAPMOTOR

Démarrer avec Shell et la Shell Card

La solution de carte carburant et recharge

La Shell Card vous offre une solution complète de carte carburant et recharge, avec de nombreux avantages. Grâce à la Shell Card hybride, vous pouvez aussi bien faire le plein que recharger vos véhicules. Une solution idéale si vous souhaitez, dans un premier temps, électrifier seulement certains véhicules ou utiliser des modèles hybrides.



Un vaste réseau

Être client Shell Card, c'est avantageux. Avec plus de 1000 stations, nous sommes déjà présents presque partout en Suisse, grâce à nos stations Shell et à nos partenaires Agrola, Migrol (Tessin) ainsi qu'à notre tout nouveau partenaire Eni. Le réseau public de recharge de Shell compte désormais 13 000 bornes de recharge et couvre ainsi 98% de l'ensemble du réseau de recharge en Suisse. Vos conducteurs peuvent ainsi utiliser efficacement les temps d'arrêt pendant la recharge, par exemple avec un café gratuit jusqu'à fin décembre dans les stations Shell. Mais cela ne nous suffit évidemment pas: afin de vous offrir une expérience client encore meilleure, nous recherchons en permanence de nouveaux partenaires prêts à

développer avec nous le réseau Shell Card et à raccourcir encore le trajet vers la prochaine station d'acceptation.

Actions et rabais exclusifs

Avec la Shell Card hybride, vous bénéficiez non seulement des avantages d'une carte carburant et recharge, mais aussi de rabais attractifs sur les carburants dans les stations Shell et dans le réseau d'acceptation, ainsi que lors de la recharge de vos véhicules. Vous profitez également de véhicules toujours propres grâce à des lavages auto Shell à tarif préférentiel.

Plus d'avantages pour les membres aae

En tant que membre aae, la Shell Card vous offre bien plus que des rabais attractifs sur

le carburant et la recharge: vous disposez d'une solution flexible pour votre mobilité professionnelle, qui vous permet de piloter les coûts en toute transparence, de gérer facilement les cartes et de suivre clairement les dépenses des conducteurs. À cela s'ajoutent des avantages tels que des lavages auto à tarif préférentiel, un vaste réseau d'acceptation, un contrôle numérique de vos cartes et une facturation simplifiée. Vous gagnez ainsi du temps pour votre cœur de métier, tandis que votre flotte reste mobile de manière fiable.

Intéressé?

Remplir la demande de carte et profiter directement des conditions spéciales de l'aae.

Contact:

Shell (Switzerland) AG, 6312 Steinhausen (ZG)
Tél. +41 41 769 40 26, laura.terramoto@shell.com



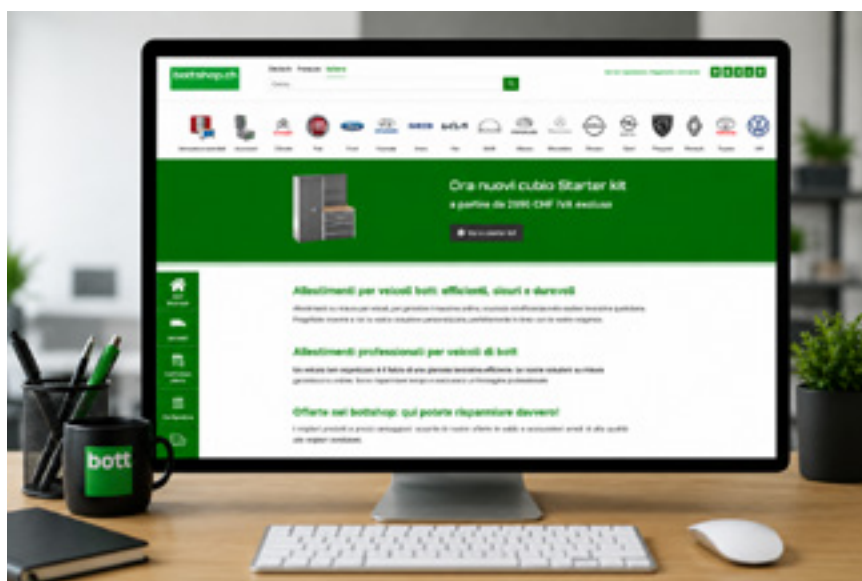
Aménagements de véhicules professionnels dans le bottshop pour les électriciens

Bott Schweiz AG élargit son shop en ligne avec la version italienne.
Le bottshop est désormais disponible en allemand, en français et en italien.

Pour les produits techniques, il est particulièrement important de pouvoir consulter les informations dans sa propre langue. C'est pourquoi nous avons entièrement adapté le bottshop en italien pour nos clients du Tessin et des Grisons italiens. Dans notre shop, les clients trouvent tout

ce dont ils ont besoin en matière d'aménagements de véhicules, d'équipements d'atelier, de systèmes de portage de toit et d'accessoires. En plus d'une commande en ligne simple et rapide, ils bénéficient d'un avantage en ligne de 2%. De plus, nous livrons franco domicile pour toute commande

d'une valeur d'achat de CHF 650.- ou plus. Les informations produits, les données techniques ainsi que d'autres contenus sont désormais également disponibles en italien. Nos clients peuvent ainsi s'informer encore plus facilement et trouver la solution adaptée à leur véhicule ou à leur entreprise. Avec cette nouvelle version linguistique, nous souhaitons simplifier davantage les achats et offrir une valeur ajoutée supplémentaire à nos clients. Le développement du bottshop constitue une étape supplémentaire dans notre volonté de proposer un service moderne, pratique et proche des besoins de nos clients dans toute la Suisse. Envie d'en savoir plus? Découvrez dès maintenant notre assortiment sur bottshop.ch, désormais également disponible en italien.



Contact:

Bott Schweiz AG, 5312 Döttingen, tél. +41 56 268 72 72
info@bott.ch, www.bott-schweiz.ch, www.bottshop.ch

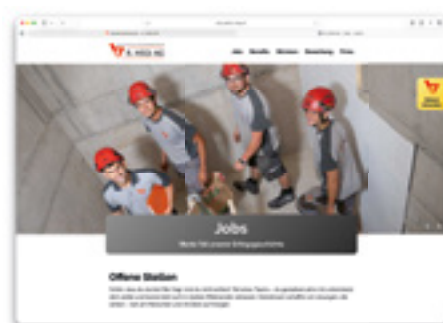


Bott Schweiz AG

Votre site Web, porte d'entrée pour la clientèle et les talents

Aujourd'hui, la première impression se fait presque toujours en ligne. Un client ou un futur collaborateur intéressé par une entreprise consulte d'abord son site Web. C'est la vitrine, la carte de visite et, de plus en plus, l'outil principal de recrutement.

Texte: Karin Hofbauer



C'est précisément le rôle de l'aae. Nos ingénieuses quatre offres de site Web permettent de créer des sites au goût du jour et individuels, qui évoluent avec les besoins de nos membres. Qu'il soit épuré et clair ou riche en fonctions, chaque site Web est conçu avec professionnalisme et sur mesure pour l'entreprise. De nombreux projets de référence sur web.eev.ch montrent toutes les solutions possibles.

S'adresser aux talents au bon endroit

Un site Web au goût du jour peut faire bien plus que présenter des services. Il vous permet de trouver les collaborateurs adéquats. L'aae donne de la visibilité aux postes vacants de ses membres. Nous développons ensemble des solutions présentant aussi votre entreprise comme un employeur attractif: rubrique «Emplois», descriptions de poste détaillées, aperçu de l'entreprise ou candidature en ligne simplifiée.

Rendre visible votre marque employeur

Dans la course aux talents qualifiés, la première impression fait souvent la différence. Un site Web actuel et agréable inspire confiance, reflète la culture d'entreprise et peut être décisif pour l'envoi d'une candidature.

La solution adaptée à des exigences croissantes

Les sites Web peuvent être étoffés grâce à leur structure modulaire, p. ex. avec une rubrique «Emplois», des actualités, des références ou des moyens de contact supplémentaires. Ainsi, votre site Web se développe de concert avec votre entreprise.

Tirez davantage parti de votre présence en ligne pour votre clientèle et vos futurs collaborateurs.



Réserver gratuitement sans tarder

Grand succès pour nos expositions mobiles

Nos expositions mobiles ont participé à de nombreux salons professionnels, anniversaires d'entreprise et fêtes de village ces derniers mois. Voilà qui a démontré une fois de plus que lorsque la technologie devient visible et tangible, cela donne lieu à des échanges enrichissants avec la clientèle, les familles, les jeunes et les visiteurs intéressés.

Texte: Claudia Bützberger-Haberkorn



Que ce soit pour attirer l'attention sur le site des festivités, comme point de rendez-vous devant l'entreprise ou comme complément d'un programme existant: ces stands mobiles aident nos membres à mettre en valeur leur événement et à présenter leur entreprise artisanale de manière directe et simple. Les événements qui permettent à la fois de s'informer et de tester les produits sont particulièrement appréciés. Des démonstrations, des entretiens-conseils, des ateliers ou des interventions sur des thèmes d'actualité – photovoltaïque, domo-

tique, mobilité électrique, technique d'éclairage ou recrutement des jeunes talents – dynamisent l'événement et favorisent les contacts.

Encore quelques dates disponibles cet automne

Il reste encore quelques disponibilités pour cet automne. Vous prévoyez d'organiser un salon professionnel, un anniversaire, une journée portes ouvertes, un événement dans votre commune ou une journée consacrée à la formation professionnelle?

Envoyez-nous rapidement une demande. Nos expositions mobiles s'intègrent aisément à votre événement et constituent un point d'ancrage bien visible.

- **Attraction garantie:** les stands mobiles constituent un point de rencontre central et permettent aux visiteurs de s'orienter facilement.
- **Souplesse d'utilisation:** exposition, espace de consultation, atelier participatif ou brève présentation... les stands mobiles peuvent être adaptés à chaque occasion.
- **Résistance aux intempéries et visibilité:** l'espace couvert offre de la place pour du matériel, des tables hautes et des lieux de discussion.

Planifiez dès maintenant pour l'année prochaine

Nous acceptons également dès à présent les réservations pour l'année prochaine. Une réservation précoce permet d'obtenir la date souhaitée et d'intégrer l'exposition mobile dans la communication et l'organisation de l'événement.

L'aae se charge de la livraison et de l'enlèvement. Vous pourrez ainsi vous concentrer sur l'essentiel: des échanges fructueux et une prestation professionnelle qui marquera les esprits.



Avons-nous éveillé votre intérêt? Scannez le code QR pour réserver sans tarder l'exposition mobile de votre choix, pour cet automne ou pour l'année prochaine. Claudia Bützberger-Haberkorn, tél.: 031 380 10 27, c.buetzberger@eev.ch

Le Web-Shop pour toute la Suisse

Quand le Web soutient vos atouts

Le Web-Shop ne cesse de se développer, avec un objectif clair: accompagner nos membres et renforcer la présence sur le Web des commerces spécialisés dans toute la Suisse. Nous venons de franchir une étape importante dans cette direction car le Web-Shop n'est plus disponible uniquement en allemand et en français, mais désormais aussi en italien. Le Web-Shop devient donc une solution pour l'ensemble de la Suisse.

Texte: Stefanie Steiner



Les clients restent fidèles au revendeur spécialisé de confiance dans leur région

Nos membres sont solidement implantés dans leurs régions. Ils connaissent leurs clients et les spécificités locales. Ils s'engagent pour la qualité, le conseil et le service. Le Web-Shop met en valeur ces diffé-

rents atouts car les clients s'informent sur le Web, comparent les produits et restent fidèles au revendeur spécialisé de leur région.

Votre présence et votre visibilité en ligne

Le Web-Shop garantit que votre gamme de produits soit visible sur le Web, là où vos clients font leurs recherches, grâce à un site personnalisé et adapté à votre activité.

Vous restez maître à bord:

- Votre gamme de produits, vos prix
- Vos services, tels que la livraison et le montage
- Votre conseiller client direct

Facile à utiliser et très efficace

L'utilité concrète se révèle au quotidien lors d'un entretien de vente, d'une consultation ou en complément de votre magasin physique: votre Web-Shop vous accompagne au plus près de vos clients. Et cela n'entraîne pas de charge de travail supplémentaire. La gamme de produits et les contenus sont fournis de manière centralisée et sont mis à jour en continu.

Débuts réussis au Tessin

Le premier Web-Shop en langue italienne connaît un grand succès depuis un an. Les retours sont très positifs: une approche adaptée au contexte local, une navigation intuitive pour l'utilisateur et la disponibilité intégrale des contenus dans la langue concernée inspirent confiance et facilitent l'utilisation, tant pour vous que pour vos clients. La Suisse tire sa richesse de sa diversité, de ses régions, de ses habitants et de ses langues. Et cette diversité se reflète désormais aussi dans le Web-Shop.

D'autres Web-Shops suivront

Cette opération couronnée de succès au Tessin va se poursuivre. D'autres Web-Shops en italien se trouvent en cours de développement, en vue de permettre à d'autres membres de bénéficier de ce soutien au quotidien.

En résumé: Le Web-Shop renforce votre position. Elle met votre expertise en avant sur le Web, vous soutient dans vos relations avec la clientèle et veille à fidéliser vos clients à votre entreprise, même en ligne.

Renforcez sans tarder votre position de revendeur spécialisé grâce au Web

Stefanie Steiner, Product Manager e-Commerce, +41 31 380 16 94, s.steiner@eev.ch

Pour plus d'informations sur le Web-Shop, rendez-vous sur:

www.eev.ch | Publicité | Online | Web-Shop Électroménagers

Une protection moderne pour des temps incertains

Notre nouvelle assurance de choses All Risk pour les PME

De nombreuses PME suisses misent sur des polices d'assurance classiques. Le fait est que celles-ci couvrent des risques fondamentaux, mais qu'elles ne répondent souvent plus aux exigences actuelles. C'est la raison pour laquelle nous avons conçu Allianz Business Protect, notre nouvelle solution moderne d'assurance de choses All Risk pour les PME.

L'assurance de choses Allianz Business Protect All Risk vous offre une protection de votre inventaire, de votre bâtiment, de vos marchandises et en cas d'interruption d'exploitation, dans une solution unique. Contrairement aux polices classiques, nous ne couvrons pas des risques individuels, mais tous les sinistres qui ne sont pas expressément exclus dans le contrat.

Ce que les entreprises apprécient dans notre assurance de choses All Risk Allianz Business Protect:

- une protection simple et claire: tout ce qui n'est pas expressément exclu est assuré
- par des entrepreneurs pour les entrepreneurs: experts de la protection des PME, nous élaborons une protection sur mesure pour votre entreprise
- des documents modernes: clairs, compréhensibles et bien structurés
- numérisation: une conclusion électronique et des conditions consultables sous forme numérique
- des prestations d'assistance incluses: des renseignements juridiques par téléphone gratuits, un service d'artisans en cas d'urgence et un accès exclusif à de nombreux avantages auprès de nos partenaires.



Nouveau pour les PME: une protection qui en vaut la peine

L'assurance de choses Allianz Business Protect All Risk vous aide à moderniser votre entreprise. Après un sinistre, nous participons jusqu'à hauteur de CHF 100 000.- à des assainissements énergétiques ou des investissements d'avenir.

Qu'il s'agisse de remplacer votre assurance de choses actuelle ou d'offrir une protection moderne et complète, nous nous ferons un plaisir de discuter personnellement avec vous pour trouver la solution qu'il vous faut.

Nos avantages pour vous!

Bon à savoir: grâce au partenariat noué avec Allianz, vous bénéficiez de conditions préférentielles intéressantes en tant que membre aae.

Scannez le QR code et profitez d'autres réductions sur une sélection d'assurances!



Contact:

Allianz Suisse, Firmen-/Verbandsvergünstigungen
8010 Zürich, tél. +41 58 358 50 50
verguenstigungen@allianz.ch, www.allianz.ch





Des avantages exclusifs pour vous

Notre partenariat, votre avantage: en tant que membre de l'aae, bénéficiez d'une garantie du taux de prime pendant trois ans et d'autres conditions préférentielles intéressantes lors de la conclusion d'une assurance d'indemnités journalières en cas de maladie ou d'une assurance complémentaire LAA.



visana.ch/fr/aae

Trois années de confiance de plus

La confiance est le bien le plus précieux. C'est pourquoi l'aae et Visana ont prolongé de trois ans leur contrat-cadre et leur collaboration. Aussi à votre avantage: en tant que membre de l'aae, vous continuez à bénéficier de conditions avantageuses pour les assurances de personnes.

Avoir à ses côtés des partenaires solides permet non seulement de s'estimer heureux, mais aussi de se sentir en sécurité. Vous et vos collaborateurs et collaboratrices aspirez certainement, vous aussi, à établir des relations mutuelles stables et durables. Offrez-leur une valeur ajoutée en plus d'une assurance-maladie d'indemnités journalières stable, et montrez-leur votre reconnaissance grâce à une assurance complémentaire LAA qui va au-delà de la couverture accident obligatoire.

Conditions exclusives pour les membres

Visana vous apporte également une valeur ajoutée et vous accompagne en tant que partenaire solide. Grâce au contrat-cadre conclu entre Visana et l'aae qui a été prolongé de trois ans, vous bénéficiez, en tant que membre de l'aae, de conditions exclusives. Vous profitez notamment d'une sécurité de planification sur trois ans en matière d'assurances business, grâce à un taux de prime



d'indemnités journalières en cas de maladie qui reste inchangé. Et nous vous faisons participer à l'excédent: une fois les frais fixes et les paiements de prestations déduits, 70% des excédents vous reviennent. Un véritable bonus qui récompense l'absence

de sinistres. De plus, Visana vous offre un accompagnement complet, un interlocuteur direct, ainsi qu'un traitement simple des prestations. Contactez Visana pour obtenir une offre.

Sécurité et fiabilité

Avec l'assurance business de Visana, vous garantisiez à vos collaborateurs et collaboratrices une protection complète et durable et continuez à bénéficier d'avantages intéressants grâce au contrat-cadre renouvelé:

Vos avantages en tant que membre de l'aae pour les assurances de personnes:

- garantie du taux de prime pendant trois ans
- participation à l'excédent attrayante
- personne de contact attitrée pour les questions d'assurance dans le domaine de l'IJM
- conditions spéciales pour l'assurance-accidents complémentaire
- compléments optimaux et personnalisés à la couverture accident obligatoire

Votre contact chez Visana:

Antonio D'Agostino, responsable Vente Clientèle entreprises Centre, Weltpoststrasse 19, 3000 Berne 16
Tél. +41 31 357 93 59, antonio.dagostino@visana.ch
visana.ch/business

Votre contact auprès de l'ec:

Christian Egeli, responsable Assurances
Tél. +41 31 380 10 21, c.egeli@eev.ch



Le meilleur moment...

... pour demander à notre partenaire Visana une offre d'assurance indemnités journalières aux conditions du contrat-cadre n°041196, prolongé de trois ans, est précisément maintenant. Consultez également les informations complémentaires fournies par Visana concernant le contrat-cadre dans ce numéro de Flash.

Les avantages:

- Couverture conforme aux dispositions de la CCT
- Primes jusqu'à 40 % en dessous du marché (selon le délai d'attente et l'évolution des sinistres)
- Garantie du taux de prime sur trois ans (après l'acceptation sans réserve du contrat par Visana)
- Délai d'attente par personne et par année et non pas par personne et par cas de maladie
- Participation aux bénéfices attrayante

Nous sommes convaincus d'offrir à nos membres une solution optimale dans une branche d'assurance touchée par une hausse importante des primes. Munissez-vous de votre police actuelle et de votre dernière déclaration de masse salariale et appelez-nous sans tarder pour demander une offre. Nous clarifierons les questions importantes pour l'établissement de l'offre lors de votre appel.



Vous pouvez, bien entendu, également demander une offre directement à Visana.
www.eev.ch/fr/services/assurances/visana

Votre interlocuteur auprès de la Schweizerische Elektro Elite Consulting AG

Angelos Kalantzopoulos (FINMA F01163098), +41 31 380 10 28, a.kalantzopoulos@eev.ch

Vous obtiendrez davantage d'informations sur nos partenaires contractuels ainsi que sur les conditions spéciales et sur les offres gratuites pour vous sur www.eev.ch | Services | Assurances

Contact:

Schweizerische Elektro Elite Consulting AG eec
Bernstrasse 28, 3322 Urtenen-Schönbühl
Tél. +41 31 380 10 10, eec@eev.ch, www.eev.ch



Elektro-Material AG
Juchstrasse 9
8048 Zürich
Tel. +41 44 278 11 11
www.elektro-material.ch



Einloch Mehr.
Effizienz Matrios.
Effizienz Matrios.

SOLARMARKT
Kompetenz und Komponenten.

Solarmarkt GmbH
Neumattstrasse 2, CH-5000 Aarau
Tel. +41 62 200 62 00, info@solarmarkt.ch
www.solarmarkt.ch

gottardo
swiss LED lighting



S-TEC electronics AG
6314 Unterägeri, Tel. +41 41 754 50 18
www.gottardo-LED.swiss

Feller AG
Postfach
Bergstrasse 70
CH-8810 Horgen
Tel. +41 844 72 73 74
customercare.feller@feller.ch
www.feller.ch



by Schneider Electric

Solexis™

Solexis SA
Rue de Galilée 6, Y-Parc, 1400 Yverdon-les-Bains
Tel. +41 24 426 36 36, info@solexis.ch
www.solexis.ch

SWISSLUX

Swisslux AG
Industriestrasse 8 | CH-8618 Oetwil am See
Tel. +41 43 844 80 80 | info@swisslux.ch
www.swisslux.ch

bticino
CABLOFIL
legrand
soniam

legrand®
www.legrand.ch

Legrand (Schweiz) AG
Industriestrasse 25, 5033 Buchs
Tel. +41 56 464 67 67, info@Legrand.ch

späni

Späni Zentrale Haustechnik AG
Bahnhofstrasse 32, 6422 Steinen
Tel. +41 41 833 88 99, info@zentralstaubsauger.ch
www.zentralstaubsauger.ch

Verolight AG
Kreuzmatte 1
6260 Mehliessen

verolight®

☎ +41 62 552 22 00
✉ vertrieb@verolight.com
🌐 www.verolight.com

OTTOFISCHER

Otto Fischer AG Elektrogrosshandel
Aargauerstrasse 2 8010 Zürich T +41 44 276 76 76
F +41 44 276 76 86 info@ottofischer.ch ottofischer.ch

TRATSON

Tratson AG
Mellingerstrasse 19, 5413 Birrenstorf
+41 44 212 22 31, info@tratson.ch
www.tratson.ch

Electrolux

Electrolux AG
Buckhauserstrasse 40
8048 Zürich

Tel. +41 44 405 81 11
info@electrolux.ch
electrolux.ch

R&M

Reichle & De-Massari AG
Binzstrasse 32, 8620 Wetzikon
Tel. 044 931 97 77
che@rdm.com, www.rdm.com

thebenHTS

Theben HTS AG
Im Langhag 7b, 8307 Effretikon
Tel. +41 52 355 17 00, Fax +41 52 355 17 01
www.theben-hts.ch

LIEBHERR

Liebherr-Export AG
General-Guisan-Strasse 14, 5415 Nussbaumen
Tel. +41 56 296 11 11, sales.hau.ch@liebherr.com
home.liebherr.com

SIEMENS

Siemens Schweiz AG, Electrical Products
Freilagerstrasse 38, 8047 Zürich
Tel. +41 58 558 55 85, power.info.ch@siemens.com
www.siemens.de/niederspannung

WAGO

WAGO Contact SA
Rte de l'Industrie 19, 1564 Domdidier
Tel. +41 84 020 07 50, Fax +41 26 676 75 75
info.switzerland@wago.com, www.wago.ch

Haier

Haier Switzerland AG
Neuhofstrasse 4, 6340 Baar, Tel. +41 41 785 40 40
info-ch@haier-europe.com, www.haier.ch

SECOMP

SECOMP AG | Grindelstrasse 6 | 8303 Bassersdorf
Tel. +41 44 511 87 00 | Fax +41 44 511 87 05
verkauf@secomp.ch | www.secomp.ch

Weidmüller

Weidmüller AG
Rundbuckstrasse 2, 8210 Neuhausen am Rheinfall
Tel. +41 52 674 07 07, Fax +41 52 674 07 08
www.weidmueller.ch

BOSCH

BSH Hausgeräte AG
Fahrweidstrasse 80
8954 Geroldswil

Tel. +41 848 888 200
Fax +41 848 888 201
www.bosch-home.ch

SIRESCA

Siresca AG, Zürcherstrasse 39, 8952 Schlieren
+41 44 515 00 50, info@siresca.ch, siresca.ch

EGLO
PROFESSIONAL

Eglo Schweiz AG
Seetalstrasse 142
6032 Emmen
Tel. +41 41 268 69 59
info-switzerland@eglo.com
professional.eglo.com

S
schönenberger

M. Schönenberger AG
Industriestrasse 17, 5507 Melligen, Tel. +41 56 481 81 41
info@msch-ag.ch, msch-ag.ch

Le partenaire de stockage.

Nous fournissons les accumulateurs. Vous installez la réussite. Profitez de notre gamme d'accumulateurs commerciaux et de notre expertise pour réaliser des projets rentables pour vos clients.



SOLARMARKT
Compétence et composants.