



Changement structurel

Changements démographiques et pénurie de main-d'œuvre qualifiée

Page 04_ **elitec** – le contact direct avec vos clients

Inscrivez-vous dès maintenant à l'édition de novembre

Page 38_ **Blog e-tec**

Du contenu toujours actualisé – entièrement automatique!



LA DURABILITÉ REPENSÉE

LA PREMIÈRE BORNE WAGO EN PLASTIQUE PARTIELLEMENT RECYCLÉ ET BIOCIRCULAIRE

Installation électrique et durabilité – est-ce possible ? C'est possible – avec la borne à leviers Green Range WAGO ! La nouvelle borne de la maison WAGO pose une base plus durable dès les fondements de l'installation, car elle est composée de matières plastiques partiellement recyclées et biocirculaires et maintient ainsi les ressources existantes dans le cycle – et ce avec la même qualité et les mêmes certifications que la borne classique.

Nothing is too small to have an impact !



www.wago.com/221-green-range

Contenu

4

Avec l'elitec, directement auprès de votre clientèle

Inscrivez-vous dès maintenant à l'édition de novembre

6

Changements démographiques et pénurie de main-d'œuvre qualifiée

Une Suisse vieillissante: défi et opportunité pour le secteur électrique

38

Blog e-tec

Du contenu toujours actualisé – entièrement automatique!

42

Dommages dus à une surtension

Couverture d'assurance en cas de dommages électriques

Impressum

Flash n° 07/2025, 2 septembre 2025

Organe de publication destiné aux membres de l'Association suisse d'achats électro aae société coopérative. Paraît 10 fois par an.

Éditeur: Association suisse d'achats électro aae société coopérative, Bernstrasse 28, 3322 Urtenen-Schönbühl
Tél. +41 31 380 10 10, office@eev.ch

Rédaction: Association suisse d'achats électro aae société coopérative, Céline Grob, c.grob@eev.ch, Martin Wahlen (responsable)

Concept et réalisation: Consulteam GmbH, Mühlegasse 4A, 5070 Frick, office@consulteam.ch

Impression: Stämpfli AG, Wölflistrasse 1, Postfach, 3001 Bern
Tirage: 3000 ex.

Délai d'envoi des données du Flash édition n° 09, novembre 2025: le 19 septembre 2025.



Changement structurel

Ce qui était jadis considéré comme une évolution à long terme est aujourd'hui plus perceptible que jamais: le changement démographique est lancé. Ses répercussions sur le marché du travail, l'économie et la société s'intensifient au fil des ans. Pour le secteur électrique, cela va de pair avec la raréfaction du personnel qualifié et l'augmentation des exigences – tandis que de nouvelles opportunités s'ouvrent dans un segment de marché en plein essor.

La sortie de la vie active des baby-boomers pose des défis d'envergure à bon nombre d'entreprises – le savoir-faire, l'expérience et les équipes bien rodées se perdent. Parallèlement, les besoins du personnel évoluent et, par conséquent, les attentes à l'égard des employeurs. Vous en apprendrez plus dans notre dossier à partir de la page 6.

Cependant, le changement structurel ne concerne pas seulement les collaboratrices et collaborateurs – la clientèle évolue elle aussi. Le groupe cible des plus de 65 ans croît rapidement et pose des exigences inédites aux produits, aux services et à la communication. Comprendre leurs besoins et les adresser de façon ciblée permet de prospecter de nouveaux champs d'activité et de se positionner comme prestataire orienté clientèle. À ce titre, l'aae soutient ses membres au moyen de solutions flexibles. Notamment avec le blog e-tec, qui vous propose régulièrement des contenus prêts à l'emploi pour votre site web – au goût du jour, techniquement fondés et compréhensibles pour votre clientèle. Vous affichez ainsi votre compétence, gagnez du temps et restez au fait du changement en ligne.

Claude Schreiber

Directeur de l'Association suisse d'achats électro aae société coopérative



Installation

Avec l'elitec, directement auprès de votre clientèle

La prochaine édition de l'elitec, le magazine dédié aux techniques d'installation intelligentes, paraîtra le 10 novembre prochain. Il abordera des thèmes passionnants tels que la sécurité des installations, la maison intelligente, les apprentis et la mobilité électrique.



Votre logo en première page, directement dans les foyers

Sélectionnez la région de votre choix, placez le logo de votre entreprise en première page et faites distribuer le magazine directement dans les foyers de votre choix. Vous affichez ainsi votre présence et votre expertise. Un concours permet en outre d'attirer l'attention, les thèmes suscitent l'intérêt et votre marque reste dans les mémoires. En bref, ceux qui participent maintenant restent dans les conversations.

Inscrivez-vous maintenant et soyez présent en novembre avec l'elitec

Date limite d'inscription: 29 septembre 2025

Date de distribution: 10 novembre 2025

Thèmes phares: sécurité des installations, maison intelligente, apprentis, mobilité électrique

Cela vous intéresse? Contactez-nous:

Sarah Wenger: +41 31 380 10 31, s.wenger@eev.ch

Félicitations pour le jubilé d'entreprise

Ce mois-ci, nous célébrons:

Laura Peyer, Project Marketing Manager, 5 ans

Nous la remercions de tout cœur pour son grand engagement en faveur de l'aae et de ses membres et nous nous réjouissons de pouvoir poursuivre cette collaboration pendant de nombreuses années encore.



Nouveaux sociétaires

Bienvenue au sein de l'aae

Nous saluons bien cordialement les 15 entreprises suivantes, devenues sociétaires aae au 1^{er} juillet 2025:



**Germiquet & Habegger
Photovoltaïque Sàrl**
Grand-Rue 36a
2732 Reconvilier

Henzi-Elektro AG
Lommiswilerstrasse 29b
4512 Bellach

OM-TechService GmbH
Bahnhofstrasse 18
4663 Aarburg

InfraTech Cosmo SA
Via Girella 4
6814 Lamone

MSM Haushaltsgeräte GmbH
Rebbergstrasse 36
8954 Geroldswil

EIT.ost Elektrofachschule St. Gallen
Fürstenlandstrasse 97
9014 St. Gallen

Kilowatt24 Service GmbH
Buebenstig 1268
9103 Schwellbrunn

MAST-Haushaltsgeräte GmbH
Rosenstrasse 7a
9430 St. Margrethen SG

Brodard Energy Sàrl
Au Village 25
1732 Arconciel

Elektro Hartmann AG Davos
Dischmastrasse 65
7260 Davos Dorf

GT Electricité Sàrl
Ch. De Soveillame 6b
1304 Senarclens

Solesa SA
Ch. de Bonlieu 1
1700 Fribourg

**Grotti & Co. Elettrodomestici
Sopraceneri Sagl**
Via San Gottardo 46
6593 Cadenazzo

Aargatec GmbH
Neumattstrasse 15a
5600 Lenzburg

Monaco Schaltanlagen AG
Hoferbad 12
9050 Appenzell



Blog e-tec

Du contenu toujours actualisé

Vous avez des visiteurs réguliers sur votre site web? Vous souhaitez du contenu frais? Ça vous semble compliqué? Pas forcément! Avec le magazine en ligne e-tec, nous fournissons chaque mois aux membres de l'aae un nouvel article de blog prêt à l'emploi, directement sur leur site web, sans qu'ils aient quoi que ce soit à faire. Pas de rédaction, pas de planification, sans souci. Il suffit de s'abonner, de se détendre et d'en profiter. **Plus d'informations à la page 38.**



Changements démographiques et pénurie de main-d'œuvre qualifiée

Une Suisse vieillissante: défi et opportunité pour le secteur électrique

Les baby-boomers prennent leur retraite, la population vieillit – de façon plus rapide et impactante que prévu. Ce qui peut paraître une tendance insidieuse aujourd'hui constituera, dans les années à venir, un défi clé pour l'économie et la société. L'évolution est particulièrement perceptible dans le secteur électrique: la demande de services techniques demeure élevée, mais la main-d'œuvre se raréfie – le changement démographique se mue en défi stratégique.

Texte: Urs Bitterli

Une espérance de vie en hausse, un taux de natalité en baisse et une migration au demeurant élevée: la structure démographique de la Suisse évolue rapidement. L'évolution démographique met le marché du travail sous pression. Les entreprises en ressentent déjà les effets et se voient confrontées à de profonds changements. Le nombre de retraités étant supérieur à celui des jeunes

actifs, la pénurie de main-d'œuvre s'annonce considérable. Selon les prévisions, la Suisse affichera un déficit de 430 000 spécialistes d'ici 2040. À l'heure actuelle, le vieillissement est tout particulièrement mis en exergue du fait que les baby-boomers quittent la vie active. Il s'agit de la génération à forte natalité née entre 1946 et 1964 suite à l'essor économique lié à la fin de la Seconde Guerre mondiale. En supposant

un âge de la retraite de 65 ans, les derniers baby-boomers prendront leur retraite en 2029 – un nombre énorme de travailleurs qualifiés. Parallèlement, le groupe des plus de 65 ans croît bien plus vite que celui des actifs. Aujourd'hui déjà, une personne sur cinq en Suisse est retraitée – tendance à la hausse. En raison du faible taux de natalité ces dernières décennies, leur absence n'est pas suffisamment compensée. Les défis qui

en découlent vont gagner en importance ces prochaines années.

Cela impacte le marché du travail, qui manque de personnel, mais aussi notre système de retraite, qui atteint ses limites. La baisse du nombre de personnes actives pèse sur la croissance économique, se traduisant par une baisse des recettes fiscales et un essoufflement des finances publiques. L'espérance de vie augmentant parallèlement à l'évolution démographique, les coûts de la santé, des soins et des presta-

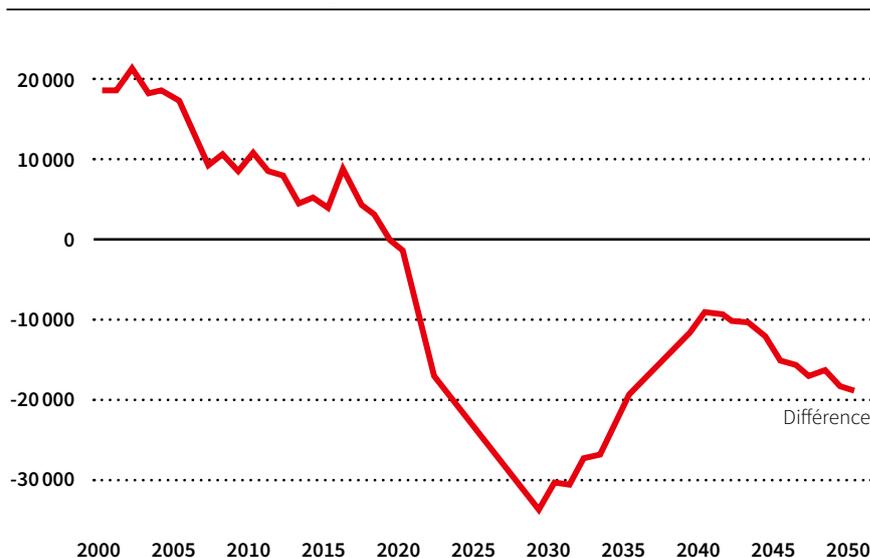
Au cours des dix prochaines années, le nombre de retraités augmentera de 26% – celui des personnes actives de 2% seulement.

tions sociales continueront à augmenter. La pénurie de main-d'œuvre qualifiée devrait s'accroître et occasionner un manque croissant de personnel, l'évolution démographique plongeant la population dans une spirale infernale.

Pénurie de main-d'œuvre qualifiée – de la lacune au défi structurel

La pénurie de main-d'œuvre qualifiée est une réalité avérée dans le secteur électrique. Elle affecte notamment les monteurs et les installateurs-électriciens. Selon le SECO, il en va de même pour les électriciens de réseau, les monteurs-câbleurs et les autres métiers de l'électricité. Avec la numérisation et l'automatisation de la société ainsi que la demande croissante d'électromobilité, le problème risque de s'aggraver. Bon nombre d'entreprises connaissent déjà de longs processus de recrutement, des postes vacants et une situation tendue au niveau de la relève. L'évolution démographique exacerbe encore cette pénurie: le nombre de personnes actives diminue, tandis que les exigences sont renforcées – en raison

Différence annuelle entre les personnes de 65 ans et celles de 20 ans



Abstraction faite de l'immigration, la population active ne cesse de diminuer. Le graphique révèle que cette évolution négative atteindra son point culminant en 2029: le nombre de personnes atteignant l'âge de la retraite dépassera de plus de 30 000 celui des jeunes accédant au marché du travail. Au total, cela équivaut à un déficit de 431 000 personnes sur le marché du travail d'ici 2040 – soit 8% de la population active totale actuelle.

Source: BFS / economiesuisse

des nouvelles technologies, des réglementations et des besoins de la clientèle. À lui seul, l'apprentissage traditionnel n'est plus en mesure de combler cette lacune. Selon EIT.swiss, 3000 apprentis terminent chaque année leur formation initiale dans un métier de l'électricité – installateur-électricien, électricien de montage, informaticien du bâtiment ou planificateur-électricien. Ces formations initiales comptent ainsi parmi les dix les plus choisies en Suisse.

L'expérience se perd

La perte d'expérience est notoirement problématique. D'ici 2030, un cinquième de la population active suisse, au bénéfice de plusieurs décennies d'expérience professionnelle, atteindra l'âge de la retraite. Le départ à la retraite du personnel de longue date constitue non seulement une perte de main-d'œuvre, mais compromet aussi le savoir-faire acquis au fil des années, les relations clients établies et les connaissances spécifiques à l'entreprise. Une partie de ce patrimoine n'est pas documentée et n'existe que dans la tête des chefs de pro-

jet, des techniciens de service ou des monteurs expérimentés. Les entrepreneurs qui omettent de préserver et de transmettre ces connaissances s'exposent à une baisse de productivité à long terme. D'où la nécessité d'accompagner précocement le personnel sortant – avec des transmissions claires, des programmes de mentoring ou des transferts de connaissances en groupes de travail. Des solutions à temps partiel pour les retraités peuvent également créer une situation gagnant-gagnant: les entreprises profitent de l'expérience, le personnel plus âgé reste actif, mais moins sollicité. Sécuriser systématiquement le savoir est non seulement judicieux économiquement, mais également précieux d'un point de vue culturel – il renforce la cohésion des générations au sein de l'entreprise.

Les jeunes talents sont sélectifs – et souvent introuvables

La jeune génération présente de nouvelles attentes: flexibilité, hiérarchies plates et utilité du travail. C'est là que bon nombre de PME se heurtent à leurs limites. Le défi

Les entreprises qui analysent systématiquement la structure de leur personnel, planifient précocement une éventuelle succession et encouragent la formation continue interne gagnent en stabilité.

consiste non seulement à trouver des apprentis ou des spécialistes, mais aussi à les fidéliser. Les jeunes professionnels aspirent aux possibilités de développement, aux outils de travail modernes et à un environnement valorisant. Quiconque prend ces besoins au sérieux se positionne à long terme comme un employeur attrayant. Aussi à l'égard des personnes en reconversion ou travaillant à temps partiel.

La technologie – clé de la productivité

Face à l'évolution démographique, l'augmentation de la productivité devient un levier clé contre la pénurie de main-d'œuvre qualifiée. La planification automatisée des interventions, les rapports numériques, les systèmes de stockage intelligents ou les documentations basées sur le cloud contribuent à simplifier les processus de travail et à gérer plus efficacement l'affectation du personnel. De quoi gagner du temps et réduire la pression sur les équipes existantes. Important: la technologie est censée soutenir et non remplacer. L'accent porte sur l'allègement – notamment là où la main-d'œuvre qualifiée se fait rare. Le succès de la transformation numérique est tributaire d'un effort coordonné de l'économie, de la politique et des institutions de formation, mais aussi de la responsabilité propre des employés. Investir précocement dans les compétences, c'est assurer son avenir sur un marché du travail en pleine mutation.

L'immigration – une opportunité avec des effets secondaires

L'immigration constitue un pilier du marché du travail suisse depuis des décennies – elle comble les postes difficiles à pourvoir et atténue la pénurie de main-d'œuvre. Les

spécialistes immigrés sont particulièrement représentés dans les professions à niveau de qualification élevé ou dans la construction. Mais également dans les domaines à moindres exigences, où l'activité professionnelle des personnes formées en Suisse a baissé ces dernières décennies. L'immigration contribue à combler les postes difficiles à pourvoir et à atténuer la pénurie aiguë de main-d'œuvre dans plusieurs secteurs. Mais la Suisse n'est pas seule dans la course aux talents. Les pays voisins, eux aussi, luttent contre la pénurie de personnel et s'efforcent de garder leurs spécialistes dans le pays. La Suisse est certes jugée attrayante par les personnes hautement qualifiées, mais pour les étudiants internationaux, l'accès au marché du travail suisse demeure difficile, notamment en raison des procédures d'autorisation.

La stratégie de l'immigration comporte néanmoins des risques et peut générer des effets secondaires indésirables. Plus de personnes, c'est aussi davantage de besoins en encadrement, en infrastructure et en administration – ce qui pèse sur des secteurs déjà sous pression. Résultat: une pénurie qui s'autorenforce et ouvre de nouvelles brèches ailleurs. Ainsi, une solution durable nécessite plus qu'une migration ciblée. C'est uniquement si l'immigration se fonde sur des investissements dans la formation, la conciliation et la mobilisation des potentiels locaux que la pénurie de personnel peut être désamorcée.

Nouveaux groupes cibles, nouveaux marchés

L'évolution démographique induit également un changement des clients. Les personnes plus âgées attachent de l'importance à la sécurité, au confort et à l'ergonomie, ce qui ouvre de nouvelles opportunités au secteur électrique – dans le domaine de l'habitat adapté aux personnes âgées, des systèmes d'assistance intelligents, des

Pour les entrepreneurs, il vaut la peine d'accompagner précocement le personnel sortant – avec des transmissions claires, des programmes de mentoring ou des transferts de connaissances en équipe.



concepts d'éclairage avec aides à l'orientation ou des commandes d'appareils simples. Comprendre les groupes cibles et s'adresser à eux de façon ciblée, c'est gagner de nouvelles parts de marché et se positionner comme un fournisseur innovant et orienté clientèle.

La manière dont les entreprises communiquent avec leur clientèle et vendent des produits ou des prestations va également évoluer. Les consommateurs plus âgés s'informent et achètent de manière différente et restent souvent fidèles à leur source d'achat. Ce qui offre des perspectives intéressantes

Comprendre les groupes cibles et s'adresser à eux de façon ciblée, c'est gagner de nouvelles parts de marché et se positionner comme un fournisseur innovant et orienté clientèle.

au commerce spécialisé: le conseil gagne en importance, le service est apprécié et la confiance compte. Parallèlement, cette clientèle attend des solutions simples, qu'il s'agisse du choix d'électroménager éco-énergétique, du passage aux commandes numériques ou des installations de sécurité. Les entrepreneurs doivent donc anticiper ces changements du marché et tirer des risques et des opportunités qui en résultent les bons enseignements pour la stratégie d'entreprise.

La stratégie prime sur la lutte contre les symptômes

Les entreprises qui analysent la structure de leur personnel, planifient précocement les successions et investissent de façon ciblée dans la formation continue gagnent en stabilité. La clairvoyance est également essentielle en matière de transformation



La clientèle plus âgée attend des solutions simples, qu'il s'agisse du choix d'électroménager éco-énergétique, du passage aux commandes numériques ou des installations de sécurité.

numérique: miser dès aujourd'hui sur des solutions modulaires, des interfaces ouvertes et des systèmes évolutifs garantit la flexibilité demain. La règle: les stratégies optimales associent les atouts humains et technologiques – et tiennent compte des réalités démographiques dans la planification commerciale. Notamment du potentiel de la clientèle âgée: le groupe cible des plus de 65 ans affiche de nouveaux besoins, mais également fidélité à la marque et propension à payer. Les comprendre et les solliciter de façon ciblée, c'est s'ouvrir des champs d'activité supplémentaires.

La recherche de personnel qualifié, elle aussi, doit être reconsidérée. De nouveaux réseaux, des campagnes de recrutement créatives, des partenariats avec des écoles et la sollicitation des personnes en reconversion offrent des opportunités. Les approches suprarégionales peuvent également contribuer à combler les vacances. Parallèlement, il convient de renforcer sa marque employeur à l'interne et vers l'extérieur – moyennant des valeurs claires, une culture vécue et un véritable engagement à l'égard du personnel.

Façonner activement le changement

S'il est impossible d'arrêter le changement démographique, on peut toutefois le façonner activement. Pour le secteur de l'électricité, ce défi constitue aussi une opportunité: moderniser les processus, conquérir de nouveaux marchés, soutenir le personnel et mieux comprendre la clientèle. Prendre des décisions courageuses aujourd'hui pour assurer une croissance stable demain. En misant sur la collaboration, nul besoin d'emprunter cette voie en solitaire: l'aae soutient ses membres et offre activement des impulsions, notamment en période de changements structurels. À ce titre, le dialogue entre tous les participants joue ici un rôle clé. Le partage des connaissances, les projets communs et l'inspiration mutuelle renforcent la compétitivité – à court et à long terme.

Sources: Office fédéral de la statistique (OFS), Secrétariat d'État à l'économie SECO, Deloitte SA, economiesuisse, EIT.swiss, Raiffeisen Suisse, Banque cantonale de Zurich.

Une protection efficace

Les disjoncteurs électroniques (ECB) pour les installations compactes

Quand on a besoin de place, d'efficacité et de flexibilité, les disjoncteurs électroniques de Wago apportent la réponse adéquate. Les versions à 1, 4 et 8 canaux assurent une protection CC sûre tout en réduisant la chaleur dissipée, en augmentant la densité de l'appareil et en permettant de régler les plages de courant.

Les machines et installations modernes posent de nouvelles exigences à la technique des armoires de commande. Outre la fiabilité et la fonction de protection, l'encombrement et l'efficacité thermique gagnent en importance. Les disjoncteurs électroniques (ECB) de Wago reflètent cette tendance.

Avec une largeur de 32 mm, les modèles 787-3664 (4 canaux) et 787-3668 (8 canaux) permettent d'obtenir une densité de canaux élevée avec une faible dissipation de puissance, pour une tension de fonctionnement de 24 VDC. Grâce à une chaleur dissipée minimale, les besoins de refroidissement dans l'armoire de commande sont réduits. Un avantage décisif dans les espaces de montage restreints ou

les applications au design contraignant. Autre atout: les plages de courant peuvent être configurées librement. Chaque canal peut être réglé individuellement entre 1 et 10 ampères. Cela réduit les frais de stockage et assure une flexibilité maximale. Les installateurs peuvent ainsi réagir aux changements de conditions sans devoir changer de produit.

Si l'on souhaite protéger un seul circuit électrique, on opte pour le disjoncteur réglable à 1 canal référence 787-2861/108-020. Il est également conçu pour une tension de fonctionnement de 24 VDC et couvre une plage de courant réglable de 1 à 8 ampères. La référence permet également de trouver les variantes fixes à 1 canal au courant de déclenchement défini.

Leur technologie push-in éprouvée garantit un câblage simple et sans outil pour les trois variantes. Les modèles ECB sans entretien offrent des sorties de signal pour le déclenchement et la surveillance de l'état, permettant de détecter les erreurs à un stade précoce et d'y remédier. Il est aisé d'intégrer les disjoncteurs ECB dans des installations existantes: grâce à leur conception modulaire et à leur forme étroite, ils peuvent être montés sur le rail et combinés avec des accessoires standard. Cela permet de gagner du temps pendant le montage et de l'espace dans l'armoire de commande.

Alain Meyer, chef de produit, résume bien les choses: «Plus une machine est construite de manière compacte, plus l'efficacité thermique et électrique de chacun de ses composants est importante. À cet égard, nos ECB apportent une contribution silencieuse mais décisive.»

Alliant flexibilité, efficacité thermique et haute densité de canaux, les disjoncteurs ECB font preuve de polyvalence dans les armoires de commande. Là où il est important de gagner de la place et d'éviter la chaleur inutile, ils assurent une protection particulièrement fiable.



Contact:

WAGO Contact SA, 1564 Domdidier
Tél. +41 84 020 07 50, Fax +41 26 676 75 01
info.switzerland@wago.com, www.wago.com



VARIRECTOR AC BS60

Protection antisurtension pour systèmes de jeux de barres de 60 mm

Pour garantir la disponibilité des systèmes dans les bâtiments, les entreprises industrielles et les installations de production d'énergie, il est essentiel de disposer d'une protection performante contre la foudre et les surtensions. Ces composants protègent les infrastructures de plus en plus sensibles contre des pannes coûteuses et sont même prescrits dans de nombreux domaines. Avec le VARIRECTOR AC BS60, Weidmüller élargit son portefeuille de composants de protection contre la foudre et les surtensions pour les systèmes de jeux de barres de 60 mm.

Protection antisurtension pour systèmes de jeux de barres 60 mm

Faible encombrement et grande flexibilité sur la barre omnibus de 60 mm. Les composants de la série VPU AC BS60 sont encliquetés sans outil sur le jeu de barres de 60 mm et sont extrêmement compacts avec une largeur de seulement 36 mm (2 F sur le jeu de barres). Ils protègent les composants et appareils électroniques dans les grandes armoires de distribution et sont testés selon la norme CEI/EN 61643-11 en vigueur. Le module se compose de deux éléments: l'adaptateur vers le système de barres omnibus et les parasurtenseurs enfichables. Le contact avec le jeu de barres peut en outre être configuré pour différentes largeurs et épaisseurs de jeu

de barres. Des parafoudres de type I+II+III et de type II+III sont disponibles pour les formes de réseau courantes TN-C, TN-S et TT. Les parafoudres de type I avec un courant de fuite de 12,5 kA sont disponibles en version standard ou en version sans courant de fuite avec la technologie LCF. Les configurations de produits de type II sont en outre disponibles en tant que variantes avec fusible intégré. L'avantage particulier du fusible intégré est évident : en particulier pour les courants plus élevés, aucun fusible amont supplémentaire n'est nécessaire avant la protection contre les surtensions. Le VPU AC II BS60 avec fusible intégré permet d'économiser de l'espace, des frais d'installation et des coûts supplémentaires.

Installation simple et fonctionnement facile à entretenir

Un autre avantage est la possibilité d'enfiler les parafoudres VPU AC. En cas de maintenance, ils permettent un remplacement simple et sûr sans qu'il soit nécessaire de démonter l'ensemble de l'appareil. De plus, les différents parafoudres possèdent une fenêtre d'état bien visible et un contact de télécommunication enfichable pour la signalisation des erreurs à la commande supérieure.



Les parafoudres enfichables permettent un remplacement simple et rapide en cas de maintenance.



VARIRECTOR AC BS60 – protection compacte contre la foudre et les surtensions pour les systèmes de jeux de barres de 60 mm

Contact:

Weidmüller AG, 8210 Neuhausen am Rheinfall
Tél. +41 52 674 07 07, www.weidmueller.ch

Weidmüller 

Les premiers pas vers le Smart Home

Disponible dans les designs d'intérieur Feller



 matter

Thermostat d'ambiance Matter – connexion simple, parfaite intégration

Le nouveau thermostat d'ambiance silencieux règle automatiquement le chauffage et le refroidissement, économise de l'énergie et détecte même les fenêtres ouvertes. La commande s'effectue par écran tactile, une application Smart Home ou commande vocale. La technologie Matter permet d'intégrer sans problème le thermostat à afficheur dans les systèmes de Smart Home comme Apple HomeKit, Google Home ou Amazon Alexa.

 | Feller SNAPFIX®

feller.ch/rth



Feller

by Schneider Electric

Le nouveau thermostat d'ambiance Matter de Feller

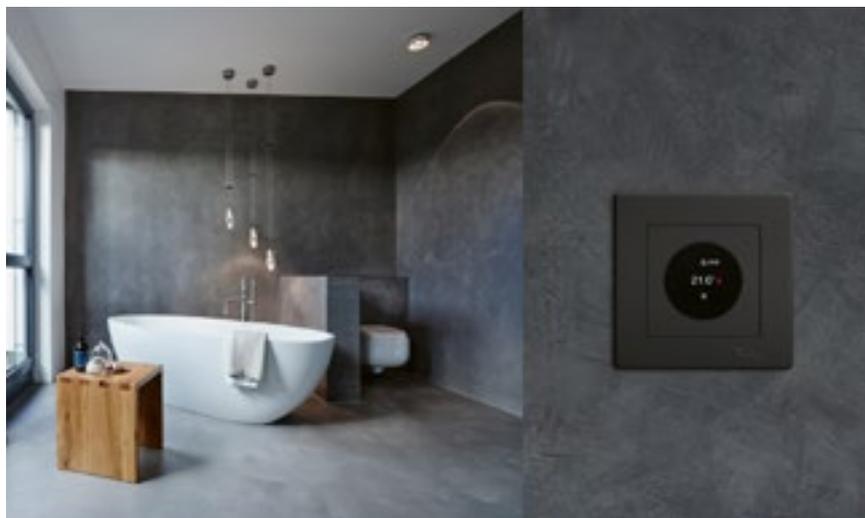
Intelligent et interopérable

Les dispositifs de Smart Home peuvent nettement simplifier le quotidien. Cependant, pour une véritable utilité, ils ne doivent pas seulement être intuitifs, mais aussi communiquer impeccablement les uns avec les autres. Et de nombreux fabricants n'offrent pas de solution unitaire. Cette fragmentation est souvent une source de frustration chez les utilisateurs, qui nécessitent par exemple plusieurs applis pour commander les différents composants de leur Smart Home.

Une telle configuration complique le quotidien plutôt que de le simplifier. Matter apporte sur ce point un changement fondamental. Le standard de liaison sans licence et de source ouverte pour systèmes de Smart Home permet d'intégrer sans rupture des appareils de différents fabricants dans un réseau, même en absence de liaison internet. Les premiers pas dans le monde du Smart Home s'en trouvent ainsi nettement plus facilités pour le client.

L'entreprise suisse de tradition Feller ne manque pas de miser sur ce standard de liaison porteur d'avenir, avec son nouveau thermostat d'ambiance Matter. Ce thermostat à écran pour chauffage par le sol (servomoteurs 230 V) s'intègre, grâce à sa compatibilité Matter, sans problème dans les systèmes de Smart Home de différents fournisseurs (par ex.: Apple HomeKit, Google Home, Amazon Alexa). Cela permet non seulement d'accroître le degré d'automatisation de l'appareil dans les appartements, maisons individuelles ou logements collectifs, mais aussi d'améliorer l'efficacité énergétique, grâce à la régulation intelligente de la température et la détection de fenêtre ouverte. Ce thermostat silencieux dispose de plus d'une commutation chauffage/refroidissement automatique qui permet, en combinaison avec une pompe à chaleur, une régulation d'ambiance en fonction du besoin: agréablement chaud en hiver et rafraîchissant en été. Si

intégré dans un système de Smart Home, la commande s'effectue au choix à partir d'un



appareil mobile, ce qui permet aussi de créer des automatisations personnalisées, par commande vocale ou directement sur l'écran tactile. De plus, l'appareil mobile permet un accès distant au thermostat à tout moment. Alternativement, le thermostat peut s'utiliser de façon isolée (en tant qu'appareil autonome). Il est disponible dans les lignes de design Feller EDIZIO.liv, EDIZIO.liv prestige, EDIZIOdue, et STANDARDdue.

Le thermostat d'ambiance Matter facilite les premiers pas dans le Smart Home. Il convient idéalement pour les rénovations, comme il se substitue aux anciens thermostats sans importants travaux d'installation. Pour le

montage, les ouvriers disposent de deux options: la fixation à baïonnette ou le sys-

tème SNAPFIX®. Ce dernier facilite particulièrement le montage, qui consiste à enclencher l'appareil dans la plaque de fixation puis à le fixer aux quatre coins. La mise en service intuitive, grâce à la lecture facile d'un code QR et à la programmation directement sur le thermostat ou par appli Smart Home, accélère davantage l'installation.

Vous trouverez davantage d'informations sur notre nouveau thermostat d'ambiance Matter à l'adresse feller.ch/rth

Contact:

FELLER AG, 8810 Horgen
Tél. +41 844 72 73 74
customer-care.feller@feller.ch, www.feller.ch

Feller
by Schneider Electric



Surveillance intelligente de l'énergie avec SENTRON

Les instruments de mesure de Siemens, à l'épreuve du temps

Dans un monde de plus en plus interconnecté, l'utilisation efficace de l'énergie joue un rôle central. Siemens, avec sa série éprouvée d'instruments de mesure SENTRON, propose des solutions conçues pour un usage industriel et commercial. Ces appareils sont un outil indispensable pour les professionnels de l'électricité qui ont besoin de mesures précises et d'une analyse complète de la distribution et de l'utilisation de l'énergie.

Les appareils de mesure SENTRON se caractérisent par leur grande précision, leur facilité d'utilisation et leur intégration homogène dans les réseaux d'énergie existants. Ils aident les électriciens et les techniciens à réduire les coûts, à augmenter la fiabilité et à optimiser la consommation d'énergie à long terme. Excellents exemples d'innovation et de fiabilité, les appareils SENTRON offrent aux utilisateurs la flexibilité et le contrôle nécessaires aux infrastructures énergétiques modernes, et contribuent de manière significative à augmenter l'efficacité énergétique et à réduire les coûts d'exploitation.

SENTRON 7KTPAC1600

Le SENTRON 7KTPAC1600 assure un suivi précis en temps réel des paramètres énergétiques, ce qui permet une gestion efficace de la consommation d'énergie. Il est particulièrement robuste et peut être utilisé dans les environnements les plus divers, ce qui le rend idéal pour les applications industrielles. L'interface utilisateur intuitive et l'installation aisée facilitent la configuration sans nécessiter des connaissances spécialisées approfondies. De plus, l'appareil prend en charge divers protocoles de communication, ce qui lui permet d'être facilement intégré dans les systèmes existants.

SENTRON 7KM PAC3220

Le SENTRON 7KM PAC3220 impressionne par sa polyvalence et sa grande précision de mesure. Avec la capacité de mesurer un large éventail de paramètres électriques, il fournit des informations détaillées sur les flux d'énergie. Il est particulièrement utile pour les entreprises qui souhaitent augmenter leur efficacité énergétique et réduire leurs coûts énergétiques. Avec une fonction d'analyse complète et la possibilité d'échanger des données via des interfaces numériques, le PAC3220 est un investissement à l'épreuve du temps dans la technologie de surveillance de l'énergie.

SENTRON 7KM PAC4200

Le SENTRON 7KM PAC4200 se distingue par sa fonctionnalité de mesure étendue et sa flexibilité. Il peut être utilisé dans des réseaux de distribution d'énergie complexes pour permettre des solutions complètes de gestion de l'énergie. Grâce à sa grande capacité d'enregistrement des données et à ses fonctions d'analyse sophistiquées, il permet d'identifier les tendances énergétiques et de mettre en œuvre des mesures d'amélioration ciblées. Les options de raccordement polyvalentes et sa construction robuste en font un outil idéal pour les applications industrielles exigeantes.

Contact:

Siemens Schweiz AG, Electrical Products, 8047 Zürich
Tél. +41 58 558 55 85, power.info.ch@siemens.com

SIEMENS



SIEMENS



Appareils de mesure **SENTRON** pour la gestion énergétique

La saisie des données est un premier pas pour réaliser des économies d'énergie. Siemens vous propose des solutions de saisie, de collecte centralisée et de traitement graphique des données énergétiques et d'autres variables, pour l'infrastructure et l'industrie.

[siemens.ch/smartinfrastructure](https://www.siemens.ch/smartinfrastructure)



ROLINE RM LA DURABILITÉ RENCONTRE LA QUALITÉ



Découvrez l'avenir des accessoires informatiques
avec **ROLINE RM**:

Des produits fabriqués avec plus de 50 % de plastique recyclé – durables, fiables et innovants. Avec des emballages écologiques composés à 100 % de matériaux recyclés, nous établissons de nouvelles normes en matière de protection de l'environnement. Nos solutions durables offrent la qualité ROLINE reconnue et appréciée par les professionnels depuis des années.

ROLINE RM – un pas vers un avenir plus vert.

Exclusivement chez SECOMP AG.



Compact, flexible, compatible PoE – câble patch ROLINE pour la technologie réseau professionnelle

Connexion fiable pour les applications PoE

Avec les câbles patch de haute qualité de sa propre marque ROLINE, Secomp AG propose une solution bien pensée pour les installations réseau modernes – en particulier dans le domaine du Power over Ethernet (PoE). Le câble patch S/FTP de catégorie 6A est doublement blindé, extrêmement flexible et entièrement compatible PoE – idéal pour connecter des caméras IP, des points d'accès ou d'autres périphériques compatibles PoE.

Flexibilité alliée à la robustesse

Le câble patch ROLINE se distingue par sa construction en fils très fins, permettant un rayon de courbure minimal de seulement 27 millimètres. Cela facilite l'installation dans des environnements restreints comme les baies réseau ou les systèmes de plancher technique. En parallèle, la gaine de protection moulée protège la transition vers le connecteur RJ-45 – un avantage certain en cas de branchements fréquents ou de sollicitations mécaniques.

Blindage pour une transmission de données sans interférences

Grâce à la combinaison d'un blindage par paire en feuille d'aluminium et d'un blindage global en tresse de cuivre, le câble est parfaitement protégé contre les interférences électromagnétiques. Cela constitue un atout majeur dans les environnements à

forte charge réseau ou à proximité de câbles électriques, garantissant une transmission stable des données et de l'alimentation.

Sécurité même en cas d'incident

Le câble répond aux exigences LSOH (Low Smoke Zero Halogen) – un critère décisif pour les domaines sensibles à la sécurité comme les centres de données, les établissements publics ou les installations industrielles. En cas d'incendie, aucune fumée dense ni gaz halogénés ne sont émis.

Résumé

Avec le câble patch S/FTP ROLINE, Secomp propose un produit robuste, bien pensé et orienté vers la pratique pour la construction de réseaux professionnels. La combinaison de la compatibilité PoE, du format compact, de la robustesse mécanique et de la sécurité électromagnétique fait de ce câble un choix

fiable pour les installations PoE exigeantes dans le domaine de l'électrotechnique et des réseaux.

Points techniques essentiels en un coup d'œil

- Catégorie 6A / Classe EA – pour le Gigabit Ethernet et les applications PoE
- Blindage S/FTP (PIMF) – blindage par paire
- Diamètre du câble: seulement 4,5 millimètres – particulièrement compact et peu encombrant
- Structure: AWG 28, 8 conducteurs, fils torsadés, blindage par paire, feuille polyester aluminisée, tresse de cuivre
- Affectation des contacts 1:1 selon EIA/TIA 568 – compatible avec toutes les normes réseau courantes
- Disponible en différentes longueurs, par exemple 2 mètres (gris, gaine LSOH)

Prenez contact avec notre spécialiste Simon Rusterholz à l'adresse suivante: netzwerk@secomp.ch



Contact:

SECOMP AG, 8303 Bassersdorf, tél. +41 44 511 87 10
verkauf@secomp.ch, www.secomp.ch



Rapide, stable, efficace

Le système toit plat III de Novotegra pour les projets solaires suisses

Le système toit plat III de novotegra combine efficacité maximale, installation rapide et stabilité optimale. Grâce à l'innovation du système Est-Ouest III «the shortcut», le montage sur toits plats est considérablement simplifié. Son système de clipsage sans outils et son haut degré de préfabrication permettent aux installateurs de profiter d'un processus de pose fluide, tout en réduisant les besoins logistiques et les temps de montage.

Montage simple et rapide grâce à un système bien pensé

La modularité du système toit plat III facilite sa manipulation sans qu'aucune intervention supplémentaire ne soit nécessaire sur le toit. Les composants courts et maniables peuvent être facilement transportés et assemblés directement sur site. La conception des supports de modules a été pensée pour une utilisation intuitive: le support arrière est prémonté, tandis que le support avant se compose d'une seule pièce à clipser en toute simplicité. Ce gain de temps se traduit par une efficacité renforcée de l'ensemble du processus de montage. Le rail de base large assure une répartition optimale de la charge, tandis que les traverses de renforcement et le système de serrage de ¼ apportent une stabilité supplémentaire à toute la structure.

Une statique robuste pour une sécurité maximale

Le système toit plat III séduit par sa conception statique intelligente. La liaison transversale stable entre les modules, le rail de base large assurant une répartition homogène des charges, ainsi que l'aérodynamisme



Le système toit plat III de novotegra en gros plan: sa structure bien pensée et ses composants compacts garantissent une installation simple et efficace.

testé en soufflerie garantissent une structure durable et sécurisée – même dans des conditions de vent extrêmes ou sur des sites exposés. Cela permet d'assurer une production d'énergie fiable sur le long terme.

Des systèmes de montage pour tous types de toitures

Outre le système toit plat III, novotegra propose également des solutions adaptées à d'autres types de toitures. Que ce soit pour des toits en tuiles, en bac acier ou des installations en façade, novotegra offre une large gamme de systèmes de montage répondant aux exigences pratiques des installateurs et des maîtres d'ouvrage. Les systèmes se distinguent par un excellent rapport qualité-prix

Montage rapide et simple: fixation des modules avec le système toit plat III de novotegra – grâce aux connexions par clipsage sans outils, le processus d'installation est grandement facilité.

et permettent un montage rapide et efficace avec un nombre réduit de composants.

Une exclusivité Solarmarkt en Suisse

En Suisse, les produits novotegra sont disponibles exclusivement auprès du grossiste photovoltaïque Solarmarkt. Grâce à l'intégration du système dans l'outil de planification Solar.Pro.Tool, la conception des installations photovoltaïques devient particulièrement simple: tous les composants nécessaires y sont clairement présentés et peuvent être commandés directement.

Contact:
Solarmarkt GmbH, 5000 Aarau, tél. +41 62 200 62 00
info@solarmarkt.ch, www.solarmarkt.ch



Clic rapide, connexion durable.



Le système novotegra pour toitures plates III se distingue par un assemblage sans outils, un nombre minimal de composants et des calculs statiques certifiés. Pour une installation rapide avec un maximum de sécurité structurelle.



novotegra

SOLARMARKT
Compétence et composants.

Fournisseur, bureau de conseil, partenaire solaire

Solexis SA, acteur incontournable du solaire en Suisse

Dans un secteur en pleine croissance, où la fiabilité et l'expertise sont essentielles, Solexis SA s'impose comme un partenaire stratégique incontournable pour les professionnels du solaire.

Fournisseur de matériel photovoltaïque, systèmes solaires thermiques et pompes à chaleur, Solexis SA va bien au-delà de la simple logistique. Son accompagnement technique, sa présence sur tout le territoire suisse et son ancrage auprès des installateurs font toute la différence.

Partout en Suisse – électriciens et solarteurs

Depuis sa création, il y a 15 ans, Solexis SA s'adresse en priorité aux électriciens et solarteurs qui recherchent un fournisseur fiable,

compétent et à l'écoute. Ce qui distingue véritablement Solexis SA, c'est son service client hautement qualifié, composé d'ingénieurs et de techniciens expérimentés.

Solexis SA – un service sur mesure

Mise en service, service après-vente, et surtout un bureau de conseil technique, capable d'optimiser chaque projet selon vos spécificités techniques et économiques. Atout majeur pour les électriciens et installateurs, qui peuvent se concentrer sur leur cœur de métier en toute sérénité.

Implantée et active dans toutes les régions helvétiques

Solexis SA met un point d'honneur à offrir le même niveau de service, partout, pour tous. Où que vous soyez, une chose est sûre: vous n'êtes jamais loin d'un interlocuteur Solexis.

Vous trouverez ici votre interlocuteur:

Nous vous conseillons en allemand, français et italien.



Sigenergy: l'intelligence du stockage solaire, portée par Solexis SA



Une des solutions les plus innovantes du marché suisse et distribuée par Solexis SA, Sigenergy s'impose comme une référence en matière de stockage d'énergie solaire. Ce système nouvelle génération combine performance, modularité et intelligence, au service des professionnels exigeants. Grâce à sa technologie de pointe et à sa conception robuste, ses technologies modulaires s'adaptent aussi bien à des installations résidentielles qu'à des installations industrielles de plusieurs MWh. Dotés d'une IA intégrée, les modules Sigenergy permettent

une mise en service très rapide, intuitive et autonome. Avec le soutien technique de Solexis SA et l'expertise de son bureau de conseil, les installateurs peuvent intégrer Sigenergy dans leurs projets en toute confiance, avec un accompagnement complet du dimensionnement jusqu'à la mise en service.

Plus qu'un fournisseur, votre partenaire solaire.

Contact:

Solexis SA, 1400 Yverdon-les-Bains
Tél. +41 24 426 36 36, info@solexis.ch, www.solexis.ch



Personnalisé, automatique, traçable

La fonction d'exportation de Siresca

Des preuves claires, des rapports structurés, moins de travail administratif: la fonction d'exportation de Siresca simplifie considérablement le quotidien sur le chantier.

Qu'il s'agisse du suivi de défauts, de mandats à la tâche ou de la documentation de prises de terre, les rapports peuvent être générés en un clic directement dans le logiciel.

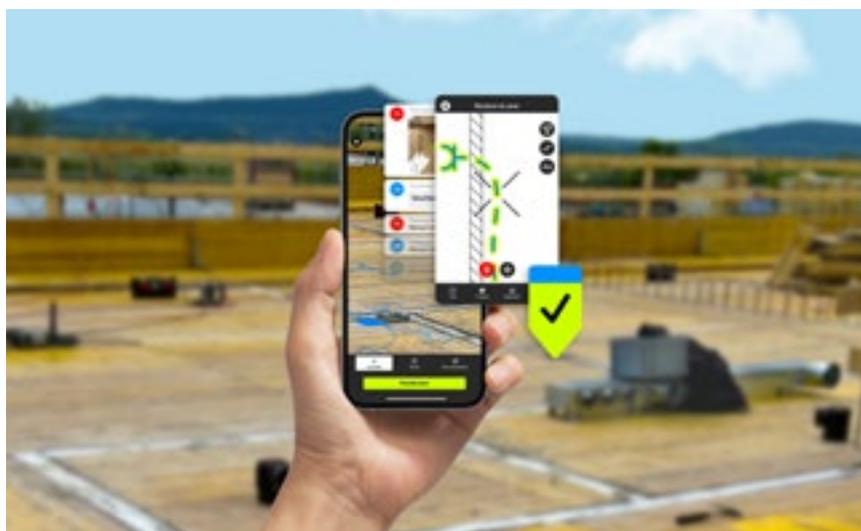
Rapports générés automatiquement: pratiques et personnalisés

Les exigences en matière de documentation et de traçabilité sur les chantiers ne cessent d'augmenter. Grâce à la fonction d'exportation de Siresca, les installateurs-électriciens disposent d'un outil performant pour répondre efficacement à ces besoins. L'application permet de générer automatiquement des rapports sur mesure, adaptés à chaque projet.

Un exemple concret: les mandats à la tâche ou les listes de défauts issues des rapports de contrôle. En quelques clics, les interventions effectuées sont listées, documentées et exportées. Cela permet non seulement de gagner du temps, mais aussi d'instaurer la confiance auprès des chefs de projet, autorités et clients.

Documentation de la prise de terre facilitée

La documentation des prises de terre, souvent fastidieuse et manuelle, devient beaucoup plus simple avec Siresca. L'app permet de capturer photos, commentaires et emplacements directement sur le terrain et de générer automatiquement un rapport conforme aux normes.



La fonction d'exportation est également précieuse pour le relevé d'installations existantes: tous les éléments saisis peuvent être exportés de manière structurée – idéal pour obtenir une vue d'ensemble rapide de l'installation.

Standardisé, réutilisable et immédiatement opérationnel

«Avec la fonction d'exportation, nos clients peuvent générer exactement les rapports dont ils ont besoin au quotidien – bien

structurés, automatiques et sans rupture numérique», explique Julien Reutimann, directeur de Siresca. L'interface est intuitive: il est même possible d'inclure ou d'exclure des commentaires ou images au cas par cas. Avec cette fonction, Siresca pose un nouveau jalon vers une installation électrique numérique, claire et efficace – du chantier au bureau.

Essayez gratuitement pendant 30 jours:
www.siresca.ch



Le rapport énumère toutes les informations, telles que l'emplacement, les photos et les commentaires.

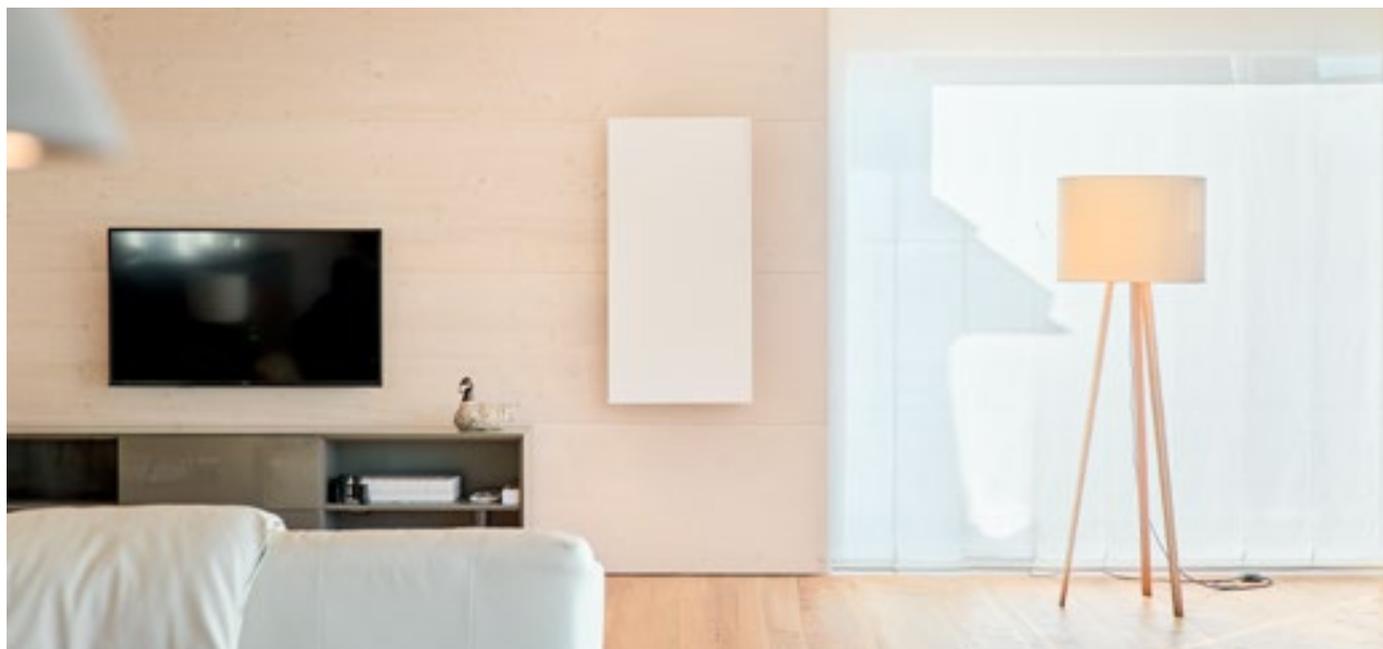


Les données de rapport souhaitées peuvent être complétées individuellement.

Contact:

Siresca AG, 8952 Schlieren, tél. +41 44 515 00 50
info@siresca.ch, www.siresca.ch

SIRESCA



Chauffages infrarouges

Une chaleur tournée vers l'avenir pour votre offre de prestations de service

Les chauffages infrarouges sont un complément intelligent aux systèmes de chauffage classiques – efficaces, confortables et inspirés par la chaleur naturelle du soleil. Ils réchauffent directement les objets et les personnes dans la pièce, créant ainsi une atmosphère chaleureuse et agréable. Pour vous, en tant qu'électricien, cela représente de nouvelles opportunités de chiffre d'affaires et la possibilité d'offrir à vos clients des solutions modernes et durables.

Vos avantages en un coup d'œil

Les chauffages infrarouges sont économiques à l'achat, nécessitent peu d'entretien et sont durables. Ils fournissent une chaleur rayonnante rapidement perceptible et peuvent être installés de manière peu encombrante au mur ou au plafond. En l'absence de circulation d'air, ils conviennent parfaitement aux personnes allergiques. Associés à des installations photovoltaïques, ils permettent de convertir l'électricité verte en chaleur stockée.

Applications multiples – plus de commandes

Les chauffages infrarouges peuvent être utilisés pour chauffer entièrement une pièce ou pour compléter ponctuellement une solution de chauffage existante. Ils permettent ainsi de chauffer des espaces non desservis par le système actuel. Ils sont également très appréciés en remplacement des anciens accumulateurs électriques et pour chauffer temporairement des zones trop fraîches dans les espaces de vie.

Votre expertise: la clé du succès

Des modèles tels que l'ecoheat Aura et Vitrea sont fabriqués en Allemagne et répondent à des normes de qualité élevées. Leur installation est simple, mais en cas de raccordement direct ou d'utilisation de plusieurs appareils, votre expertise est indispensable. Profitez de cette opportunité pour vous positionner comme un fournisseur de solutions énergétiques modernes – augmentez le confort de vos clients tout en réduisant leurs coûts énergétiques.

Contact:

ecofort AG, 2560 Nidau, tél. +41 32 322 31 11
info@ecofort.ch, www.ecofort.ch

ecofort

La protection anticalcaire repensée

Une technologie suisse pour une eau pure

La technologie Tratson débarrasse votre logement des taches de calcaire tenaces et offre une protection innovante contre les dépôts calcaires. Développé et produit en Suisse, Tratson mise sur la durabilité, la qualité et la fiabilité. Testez Tratson sans risque pendant une année et découvrez l'avenir du traitement de l'eau.

À une époque où la santé et la protection de l'environnement gagnent sans cesse en importance, Tratson a développé une technologie révolutionnaire sans sel. Grâce au recours à des champs électromagnétiques, le calcaire reste sous une forme qui ne se dépose pas, tandis que de précieux minéraux sont préservés dans l'eau potable et profitent à votre santé. En renonçant au sel, vous ménagez en outre l'environnement et n'avez plus à transporter de lourds sacs de sel.

Tratson se distingue par sa qualité «Swiss Made»: développé avec précision et fabriqué en Suisse, Tratson est synonyme de fiabilité, de longévité et de faibles émissions sonores. Cette technologie protège efficacement votre électroménager contre les dommages dus au calcaire, tout en soutenant l'économie locale. Le design ingénieux de Tratson et l'affichage LED intuitif transforment son utilisation en un jeu d'enfant. L'installation n'exige aucune manipulation des conduites existantes et peut être effectuée de façon autonome. En cas de besoin, des partenaires régionaux vous prêteront main forte.

Avec Tratson, vous bénéficiez d'une couverture exhaustive des risques: grâce à la garantie de satisfaction de 365 jours, vous pouvez tester les performances de nos appareils pendant une année. Contre remboursement si le produit ne vous convainc



pas. Notre équipe de service engagée se tient à votre disposition.

Éco-énergétique et attesté scientifiquement

L'appareil anticalcaire Tratson est particulièrement éco-énergétique et nettement moins énergivore que les systèmes conventionnels. Son efficacité a été scientifiquement prouvée dans une thèse de doctorat soumise à l'EPFZ. Cette solution compacte et facile à installer n'exige pas de transformations onéreuses ou d'entretien annuel.

Tratson allie tradition et innovation et mise

sur une qualité et une responsabilité de plus haut niveau. L'appareil constitue une révolution dans la protection anticalcaire et s'adapte à votre style de vie. Avec Tratson, vous investissez dans une vie plus saine, dans la protection de vos biens et dans un avenir durable. Une solution que chaque foyer mérite.

Les membres de l'aae bénéficient d'une réduction exclusive de 35%. Saisissez l'occasion dès maintenant et profitez des avantages de Tratson!



Contact:

Tratson AG, 5413 Birmenstorf, tél. +41 44 212 22 31
info@tratson.ch, www.tratson.ch





**8 et 9
octobre
2025**

Electric Days à Genève

**Rejoignez-nous lors de l'Electric Days de Genève,
un salon expo unique dans la région,
dédié aux métiers de la branche.**

Nous vous proposons :

- 50 exposants
- Séminaires et formations sur les dernières innovations

Date : mercredi 8 et jeudi 9 octobre 2025

Lieu : Palexpo Genève

Plus d'informations
et inscription :



Coup de projecteur sur le nouveau site Caritas à Emmenbrücke

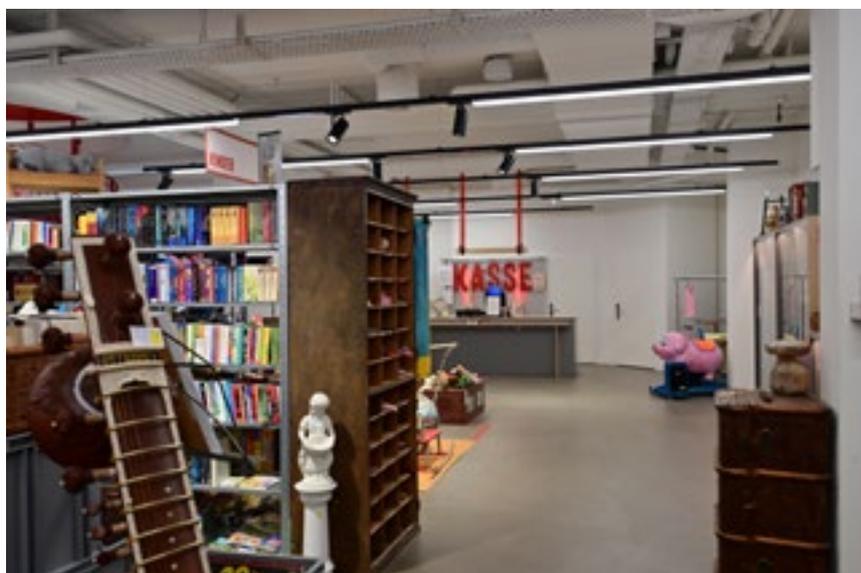
Depuis son ouverture solennelle en décembre 2024, le nouveau site de Caritas, situé à Gerliswilstrasse 42 à Emmenbrücke, s'est imposé comme un point d'accueil clé pour les personnes touchées par la pauvreté. Après des travaux de rénovation réussis, le site réunit désormais sous un même toit l'épicerie Caritas, les consultations sociales et le service Dettes conseils, ainsi que la CarteCulture et – depuis février 2025 – la nouvelle recyclerie et brocante «Second Chance». Un système d'éclairage équilibré et optimisé en fonction des lieux a été développé en collaboration avec Sonepar.

Dans les bureaux, des armatures Maxos Fusion à valeur UGR < 19 ont été employées afin d'assurer un éclairage conforme aux normes et non éblouissant. L'épicerie Caritas et l'espace brocante, couvrant une surface totale de quelque 650 mètres carrés, nécessitaient également un éclairage innovant, capable de répondre aux attentes des clients mais aussi des employés:

- **Des projecteurs** permettent un éclairage ciblé, mettant en lumière les produits sélectionnés.
- **Des luminaires opales** assurent un éclairage de base homogène et non éblouissant qui rend l'expérience d'achat plus agréable.
- **Pour une touche décorative**, des profils LED RVB ont été installés afin de créer une atmosphère chaleureuse et personnalisable grâce à des lumières de couleur.



Acheter le produit dans le webshop Sonepar



Votre projet en éclairage avec Sonepar

Sonepar est votre partenaire compétent pour élaborer des concepts d'éclairage sur mesure répondant aux besoins individuels. Vous bénéficiez d'un suivi de projet de A à Z ainsi que d'un vaste portefeuille de produits de fabricants de renom. Quel que soit le défi, n'hésitez pas à nous contacter par e-mail à l'adresse projets_eclairage@sonepar.ch. Nous trouverons ensemble une solution sur mesure pour votre projet.



Contact:

Sonepar Suisse AG, 8304 Wallisellen
Tél. +41 44 839 58 11, fax +41 44 839 58 58
info@sonepar.ch, www.sonepar.ch

 **sonepar**
Powered by Difference

DALI-LINK

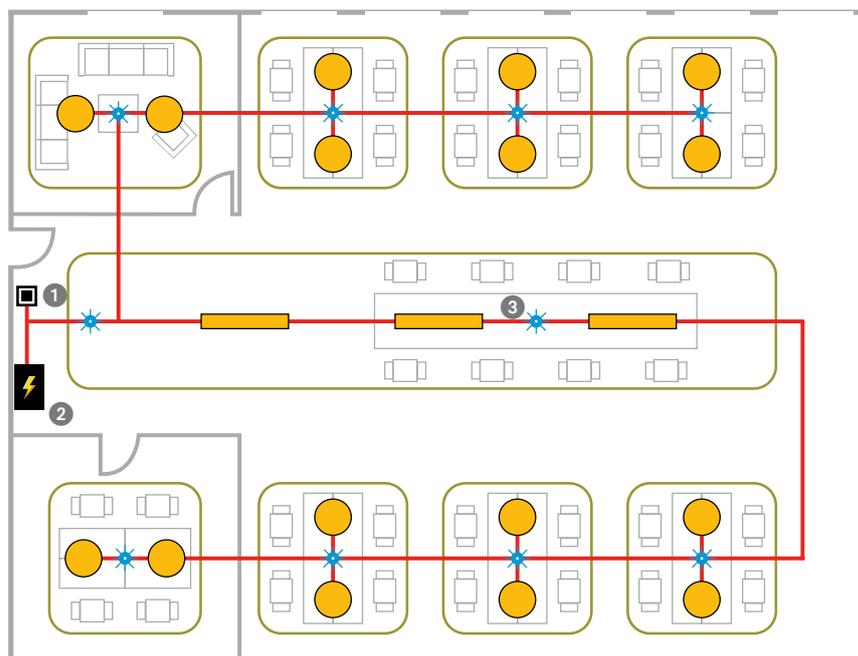
La solution intelligente pour un éclairage multi-zones moderne

Avec DALI-LINK de B.E.G. Luxomat, vous concevez votre système d'éclairage de façon simple, modulaire et tournée vers l'avenir.

Le système s'intègre intuitivement aux installations neuves comme existantes, en connectant tous les appareils directement via le bus DALI, sans effort d'installation supplémentaire.

De plus, DALI-LINK permet un éclairage particulièrement efficace sur le plan énergétique. Grâce à l'utilisation de détecteurs de présence et au contrôle intelligent via le bus DALI, vous pouvez réduire la consommation d'énergie jusqu'à 80 %, diminuer les coûts d'exploitation et contribuer à la durabilité.

La structure de groupes dynamiques permet d'adapter l'éclairage de façon flexible – même après la mise en service. Une solution idéale pour les projets d'éclairage multi-zones dans les grands espaces très fréquentés.



Vos avantages en un coup d'œil:

- Solution d'éclairage multi-zones
- Installation simplifiée grâce au réseau bus DALI
- Mise en service rapide et intuitive via l'application DALI-LINK
- Attribution flexible des groupes – modifiable à tout moment



DALI-LINK App



1 PBM-DALI-LINK-4W-BL Interface du bouton-poussoir DALI-LINK



2 PS-DALI-LINK-USB-REG Alimentation en tension DALI



3 PD4N-DALI-LINK-UP/W Détecteur de présence DALI-LINK, blanc

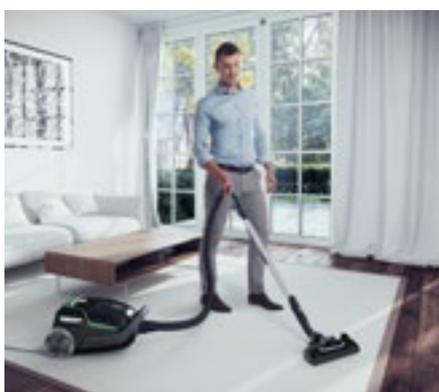


Contact:
Swisslux AG, 8618 Oetwil am See, tél. +41 43 844 80 80
info@swisslux.ch, www.swisslux.ch



L'entretien du sol réinventé avec l'aspirateur traîneau UltraOne

Avec l'EUOC94BRCH, Electrolux présente une solution de nettoyage performante alliant fonctionnalité et technologies de pointe. Pour les revendeurs spécialisés, il constitue une solution idéale à proposer aux clients qui attachent de l'importance à l'efficacité, à la propreté et au maintien d'un air sain.



L'UltraOne allie entretien performant et facilité d'utilisation – le tout presque sans bruit. Grâce à son système Silent Air Technology™, l'appareil ne dépasse pas les 66 dB, assurant ainsi un nettoyage silencieux, même dans les environnements sensibles au bruit.

Aspiration efficace de la poussière en toute situation

L'embout FlowMotion 3 en 1, composé d'une brosse, d'un suceur plat et d'un suceur pour tissus d'ameublement, s'adapte en toute flexibilité aux besoins de nettoyage. Il permet d'aspirer chaque recoin et de nettoyer

en douceur les surfaces délicates, et se range directement dans l'appareil après utilisation. L'aspiration de poussière est assurée non seulement par un moteur puissant, mais également par un flux d'air important et l'accessoire FlowMotion™ Silent. De l'embout à l'évacuation, l'air circule de manière étanche pour maximiser l'efficacité d'aspiration.

Les trois clips de rangement permettent un stockage en toute simplicité. De plus, le rayon d'action de douze mètres assure une liberté de mouvement maximale, sans avoir à déplacer constamment le traîneau. Enfin, les roues XL ainsi que le tuyau d'aspiration monté à l'avant garantissent une maniabilité optimale.

Un environnement sain grâce au filtre Allergy Plus

Allergy Plus filtre même les particules les plus fines de l'air, favorisant ainsi un climat intérieur sain. Le remplacement du filtre s'effectue en toute simplicité, pour un entretien facile.



Avec son aspirateur traîneau UltraOne EUOC94BRCH, Electrolux vous propose un produit haut de gamme alliant ergonomie et technologies de pointe pour des résultats de nettoyage optimaux. Un appareil adapté tant pour un usage privé que professionnel.



Contact:

Electrolux AG, 8048 Zürich
Tél. +41 44 405 81 11, fax +41 44 405 82 35
www.electrolux.ch



Série In-Vista Casarte

La nouvelle ligne haut de gamme de Haier

À une époque où design, plaisir et technologie se rencontrent, la série Casarte de Haier incarne une nouvelle ère de l'habitat raffiné. La ligne In-Vista Casarte apporte non seulement une technologie de pointe dans la cuisine, mais la transforme également en un espace de vie élégant – pour les personnes qui apprécient la qualité, l'esthétique et les solutions intelligentes.

Intégrée. Raffinée. Ingénieuse

Les appareils de cette série séduisent par leur intégration quasi invisible – grâce à un jeu de joints de seulement 4 mm. Un système de charnières ingénieux permet une ouverture douce des portes, sans heurter les meubles adjacents. Cela crée une esthétique harmonieuse tout en offrant un volume intérieur particulièrement généreux – à la fois fonctionnel et stylé.

Un duo puissant: combiné réfrigérateur-congélateur et combiné cave à vin/congélateur

CBI COOLING CST9619DNGBW – solution fraîcheur 3-en-1

Le modèle CST9619DNGBW combine réfrigération, congélation et conservation du vin dans un seul appareil élégant. Sa façade en verre, ses surfaces planes et ses lignes épu-



rées s'intègrent parfaitement dans toutes les cuisines encastrées modernes – tout en affirmant un design fort. À l'intérieur, l'esthétique rencontre la technologie intelligente: des capteurs garantissent des conditions de conservation idéales, l'application hOn permet un contrôle précis des températures et propose des recettes fraîches et saines.

CSW9619ENGBW – une cave à vin élégante à domicile

Le réfrigérateur à vin CSW9619ENGBW a été conçu pour les véritables amateurs de vin. Son éclairage soigné, ses matériaux nobles et son design ouvert en font un point focal dans toute cuisine moderne. Grâce à un contrôle précis de la température et de l'humidité ainsi qu'un système de gestion de la qualité de l'air, cet appareil offre des conditions de conservation optimales. Chaque bouteille conserve sa qualité – de la structure au bouquet. La gestion de la collection se fait aisément via l'application hOn.

Conclusion:

Ce duo exceptionnel allie design remarquable et sophistication technique. Parfait pour celles et ceux qui réinventent la cuisine comme lieu de plaisir, d'esthétique et d'art de vivre moderne.

Contact:

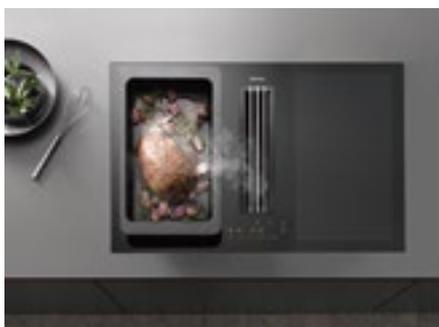
Haier Switzerland AG, 6340 Baar, tél. +41 41 785 40 40
info-ch@haier-europe.com, www.haier.ch

Haier



Gratuit avec chaque four: un plat à rôtir Gourmet

C'est le bon moment pour changer de four: à partir du mois d'octobre, Miele offre à votre clientèle un plat à rôtir Gourmet coulé à la main d'une valeur de CHF 309.- lors de l'achat d'un four avec une enceinte de 76 litres ou d'un four à vapeur combiné (DGC 7450/7250).



Un multitalent, également sur le plan de cuisson

Quand on l'a, on ne le quitte plus: l'exclusif plat à rôtir Gourmet HUB 5001-M, en fonte d'aluminium coulée en coquille de haute qualité, peut aussi être utilisé sur un plan de cuisson à induction ou électrique. Il est non seulement idéal pour faire revenir les aliments, mais aussi pour mijoter des plats. Grâce à son revêtement antiadhésif de haute qualité, il est facile et rapide à nettoyer.



Plus de sécurité avec les FlexiClips

Dans le plat à rôtir d'une capacité de 5 kg, les rôtis du dimanche, les lasagnes, les gratins ou les soufflés sont parfaitement réussis. Il s'accroche facilement aux FlexiClips, ce qui rend son retrait encore plus sûr. Les FlexiClips pratiques sont déjà intégrés de série dans de nombreux appareils ou peuvent être facilement ajoutés ultérieurement.



Valable pour 31 modèles aux normes Euro et Suisse

À partir du mois d'octobre, chacun des 22 fours Miele avec une enceinte de 76 l et des 9 fours à vapeur combinés (DGC 7450/7250) sera accompagné d'un bon permettant à vos clients de retirer un plat à rôtir Gourmet chez Miele.

Plus d'informations sur www.miele.ch

Contact:

Miele AG, 8957 Spreitenbach, tél. +41 56 417 27 61
domesticsales@miele.ch, www.miele.ch

Prolongée: garantie fabricant Liebherr de 10 ans sur tous les appareils électroménagers

L'été sans souci devient une année sans souci

Désormais
valable
jusqu'au
31.12.2025

La chaleur estivale n'a pas seulement mis à rude épreuve les humains et les animaux, mais aussi les réfrigérateurs et les congélateurs. Ceux-ci ont particulièrement souffert de la chaleur extrême, car des aliments et des boissons parfaitement réfrigérés étaient et restent indispensables. Les appareils anciens, en particulier, ont atteint leurs limites lors de cette vague de chaleur. Et parfois, il manquait tout simplement de place pour stocker suffisamment de produits congelés. Un deuxième congélateur avec NoFrost aurait alors été la solution idéale.

C'est maintenant l'occasion idéale pour les clients de l'aae de remplacer leur ancien réfrigérateur ou congélateur par un appareil électroménager durable et innovant de Liebherr. En effet, Liebherr prolonge sa promotion «Été sans souci» jusqu'au réveillon du Nouvel An ! Vous avez bien lu: Liebherr offre désormais la garantie fabricant exclusive de 10 ans jusqu'à fin 2025. Pour tout achat d'un appareil électroménager Liebherr avant le 31 décembre 2025 (date d'achat) auprès d'un revendeur Liebherr en Suisse, les clients bénéficient d'une garantie fabricant de 10 ans, qu'il s'agisse d'un réfrigérateur, d'un congélateur, d'une cave à vin, d'un appareil encastrable ou en pose



libre, d'un modèle sous plan, conforme à la norme européenne ou SMS, ou même d'un appareil de la gamme Monolith. Bien entendu, cette offre s'applique également à tous les modèles exclusifs ELITE.

La promesse de qualité Liebherr

En tant que membre de l'aae, profitez pleinement de la garantie fabricant de 10 ans. Vous trouverez certainement l'appareil qui convient à vos clients dans la gamme exclusive Liebherr comprenant 16 modèles. Par exemple en version encastrable, qu'il s'agisse de la norme Euro ou SMS. Grâce à la garantie fabricant, vos clients ne paient aucun frais de réparation et d'entretien pendant 10 ans. La durée de la garantie commence à la remise de l'appareil à l'acheteur. La garantie fabricant peut être facilement enregistrée en ligne par l'acheteur, soit via le formulaire web sur home.liebherr.com/garantee, soit via l'application SmartDevice.

*Sont généralement exclus de la promotion tous les appareils professionnels. Les appareils ménagers achetés avant ou après la date de la promotion ou à l'étranger ne peuvent pas être enregistrés.



Contact:

Liebherr-Export AG, 5415 Nussbaumen AG
sales.hau.ch@liebherr.com, home.liebherr.com

LIEBHERR

Un plaisir lorsque la plus grande précision est garantie.



Valable sur **tous** les appareils ménagers
prolongé au 31.12.2025 (date d'achat)

10 ans de garantie fabricant



↑
178
↓



ICBa 5123 ◊ Serie Plus

Pour plus de moments de plaisir : faites confiance à Liebherr et à la garantie fabricant de 10 ans offerte.



En savoir plus sur la promesse de qualité Liebherr : home.liebherr.com/guarantee

LIEBHERR

Fais confiance au numéro 1

Siemens – la société numéro 1 des appareils électroménagers encastrables en Europe*

Siemens est le leader européen des appareils encastrables, ce qui témoigne de son expertise en matière de planification de cuisine. Avec une large gamme allant des lave-vaisselle aux fours en passant par les plaques de cuisson et les réfrigérateurs, Siemens propose des solutions ingénieuses qui allient technologie et design. Un monde de possibilités passionnantes s'ouvre ainsi.

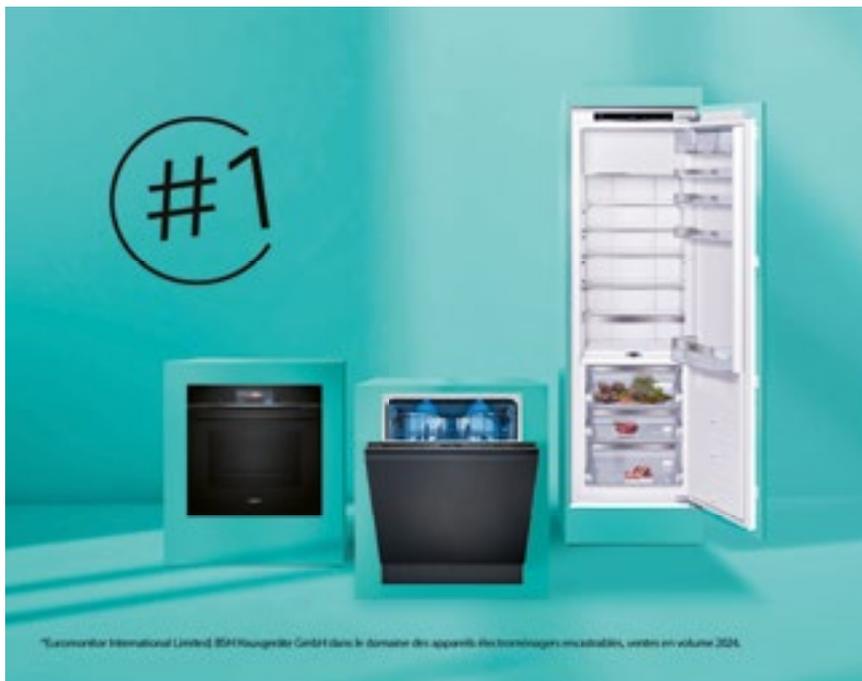
Cuisine intelligente, quotidien plus simple

La vision de Siemens est de favoriser un mode de vie sain et conscient en transformant les appareils de cuisine en assistants intelligents. La «cuisine intelligente» est plus qu'un simple concept, c'est une philosophie qui prend vie dans chaque foyer grâce à des appareils connectés. Des fonctions innovantes sont complétées par une intégration transparente dans l'écosystème Home Connect. Cela permet de contrôler sa maison d'une manière totalement nouvelle, que l'on soit chez soi ou à l'autre bout du monde.

La référence en matière de cuisine moderne

Certaines des gammes de produits les plus récentes suivent déjà la philosophie de la «cuisine intelligente», notamment le nouveau four iQ700. Son design sobre mais élégant et sombre ne fait pas seulement du four un point de mire, il convainc également par ses fonctions polyvalentes. Grâce à des capteurs innovants, cuisiner devient un jeu d'enfant, tandis que la préparation des plats peut être adaptée avec précision aux goûts personnels. Ceci est rendu possible grâce à cookControl Pro: les programmes automatiques de cuisson et de rôtissage préinstallés garantissent une réussite parfaite.

Siemens ne prouve pas seulement sa compétence en matière d'encastrement dans



le domaine de la chaleur, mais propose également une solution qui fait gagner du temps aux clients qui ne veulent pas réfléchir longtemps au programme de lave-vaisselle approprié. Le lave-vaisselle choisit lui-même le bon réglage et peut même accélérer le cycle de lavage si nécessaire. Un autre point fort est le réfrigérateur: grâce à sa régulation optimale de la température, l'appareil offre des conditions idéales pour que les aliments stockés restent frais longtemps.

Siemens montre de manière impression-

nante comment une technologie de cuisine bien pensée peut enrichir le quotidien. La combinaison d'appareils innovants, d'un design élégant et d'une fonctionnalité intelligente transforme chaque cuisine en un lieu d'inspiration et d'efficacité.

Contact:

BSH Hausgeräte AG, 8954 Geroldswil
Tél. +41 848 888 500, fax +41 848 888 501
www.siemens-home.bsh-group.com/ch

SIEMENS

Conçu

Le Groupe BSH est titulaire d'une licence pour la marque Siemens,
marque déposée par Siemens AG.

pour vous
faire
briller

Dites bonjour à la puissance de nettoyage durable grâce à nos lave-vaisselle intelligents et économes en énergie. Une vaisselle propre pour un monde plus propre.

Siemens Electroménager

SIEMENS

Prenez de l'élan avec Shell et la Shell Card

La solution complète pour faire le plein et recharger

La Shell Card est votre solution tout-en-un pour le carburant et la recharge, avec de nombreux avantages. Grâce à sa fonction hybride, vous pouvez faire le plein ou recharger vos véhicules – idéal si vous commencez à électrifier votre flotte ou utilisez des modèles hybrides.

Un vaste réseau

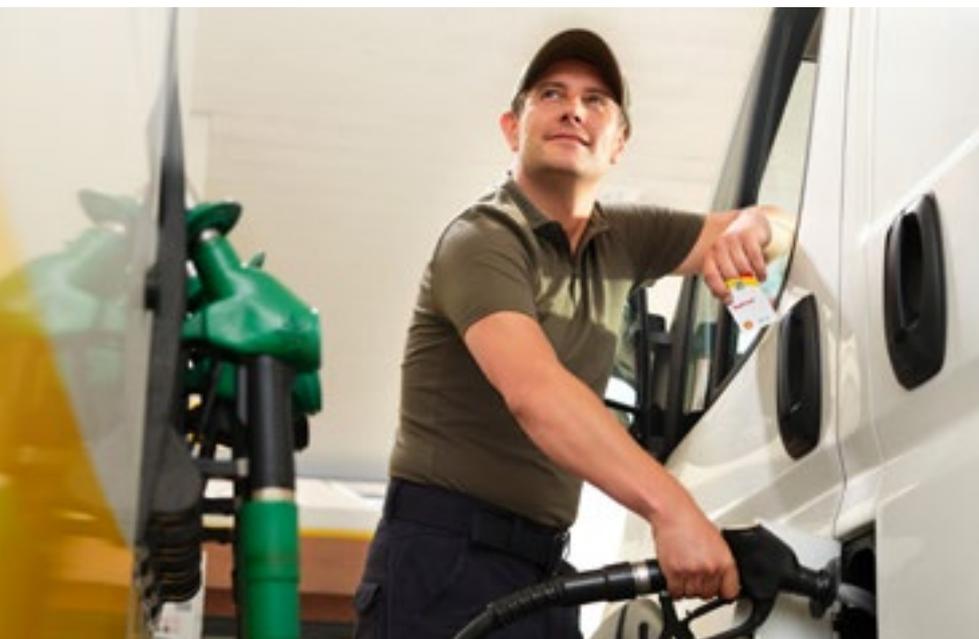
Être client Shell Card, c'est profiter d'un réseau de plus de 1000 stations en Suisse – Shell, Agrola, Migrol (Tessin) et Eni. Le réseau de recharge public de Shell comprend désormais 10000 bornes, couvrant 98% du réseau suisse. Vos conducteurs peuvent ainsi optimiser leur temps d'arrêt – avec, par exemple, un café gratuit jusqu'à fin décembre dans les stations Shell. Et ce n'est pas tout: nous élargissons constamment notre réseau avec de nouveaux partenaires. Depuis cette année, vous pouvez aussi laver votre véhicule chez Soft Car Wash et payer avec la Shell Card.

Des remises et offres exclusives

La Shell Card hybride vous offre non seulement une solution de recharge et de carburant, mais aussi des remises attractives sur les carburants et les recharges, ainsi que sur les lavages Shell. Téléchargez l'application Shell pour encore plus d'avantages. Le meilleur? En tant que membre de l'aae, vous recevez la carte gratuitement.

Intéressé(e)?

Contactez-nous! Nous vous enverrons volontiers plus d'informations et les documents d'inscription.



Contact:

Shell (Switzerland) AG, 6312 Steinhausen (ZG)
Tél. +41 41 769 40 26, laura.terramoto@shell.com



Thömus – Thömus Bike World: Race Back Home

Our 2025 MTB World Champs at home in Switzerland

Notre patrie. Notre Coupe du monde. Notre rêve. Accompagne-nous dans cette aventure qui nous permettra d'écrire une page d'histoire chez nous, en Suisse.

Lorsque la Suisse accueillera les Championnats du monde de VTT UCI en Valais, en septembre, ce sera plus qu'un simple événement sportif pour Thömus-Maxon : ce sera un retour aux sources. Une équipe suisse, des athlètes suisses, des amis suisses, des partenaires suisses. RACE BACK HOME, c'est notre histoire. L'histoire d'un rêve vieux de bientôt dix ans, fait de dévouement, d'origines et de passion. Nous accompagnons nos athlètes à travers le monde sur leur chemin vers les Championnats du monde, à l'entraînement, en compétition, dans leur vie privée, et ce, toujours en lien étroit avec leur patrie, la Suisse, le pays du VTT par excellence.

En six épisodes, nous vous emmenons dans les coulisses, vous racontons l'histoire de Thömus-Maxon et vous faisons vivre le compte à rebours avant les Championnats du monde de VTT 2025. Des entraînements quotidiens intensifs jusqu'au grand jour: voici notre parcours vers cette compétition qui se déroulera en Suisse. Découvrez la série ici: www.racebackhome.ch



Nous vous attendons! L'équipe Thömus-Maxon et les jeunes talents Thömus Akros participeront aux épreuves suivantes des Championnats:

Jeudi 4.9:	E-MTB Cross-Country, Bellwald (Thömus Fanride)
Mardi 9.9:	Cross-Country Short Track, Zermatt (Thömus Fanride)
Jeudi 11.9:	Cross-Country Mixed Team Relay, Crans-Montana (Thömus Fanzone)
Vendredi 12.9:	Cross-Country Olympic Junior, Crans-Montana (Thömus Fanzone)
Samedi 13.9:	Cross-Country Olympic Men U23 & Women Elite, Crans-Montana (Thömus Fanzone)
Dimanche 14.9:	Cross-Country Olympic Women U23 & Men Elite, Crans-Montana (Thömus Fanzone)

Partir ensemble, encourager ensemble, faire la fête ensemble!

Notre grand jeu-concours Championnats du monde. Participez dès maintenant!

Gagnez le vélo de vos rêves, configuré selon vos envies. De plus, nous tirons au sort quatre billets VIP exclusifs pour assister aux Championnats du monde à Crans-Montana en compagnie de l'équipe Thömus-Maxon, ainsi qu'un bon d'achat d'une valeur de CHF 500.- chez Thömus Bike World.



Pour plus d'informations et pour obtenir des billets gratuits, suivez-nous sur les réseaux sociaux:

www.instagram.com/thoemus
www.linkedin.com/company/thoemus-ag
www.facebook.com/thoemus

Contact:

Thömus AG, 3145 Niederscherli (Oberried)
 Tél. +41 31 848 22 00
info@thoemus.ch, thoemus-bikeworld.ch

THÖMUS
BIKE WORLD

L'électrique pour les professionnels

L'électromobilité mise en œuvre avec succès dans le quotidien des entreprises

Les véhicules électriques révolutionnent le quotidien des entreprises – de manière efficace, économique et durable. De plus en plus d'entreprises reconnaissent les avantages de l'électromobilité au-delà de l'argument purement écologique. Outre la réduction des émissions de CO₂, l'utilisation de véhicules utilitaires électriques garantit des gains d'efficacité en matière d'utilisation, des coûts d'exploitation réduits et de nombreux avantages au quotidien.



Citroën accompagne les entreprises vers un avenir électrique

En tant que partenaire expérimenté, Citroën apporte son soutien avec des solutions sur mesure: du choix de véhicules utilitaires électriques appropriés à l'intégration dans le business plan existant, en passant par des conseils d'aide à l'achat.

L'avenir est électrique - êtes-vous prêt?

Les *ë-Stories* le montrent de manière impressionnante: la mobilité électrique répond pleinement aux enjeux actuels. Elle offre des avantages opérationnels concrets et donne aux entreprises un véritable avantage concurrentiel.

Liens vers
les *ë-Stories*



Contact:

AC Automobile Schweiz AG, 8050 Zürich
www.citroen.ch



CITROËN

La mobilité électrique dans le quotidien des entreprises: des modèles de réussite issus de la pratique

Par-delà les idées reçues, de nombreuses entreprises prouvent que l'électromobilité peut parfaitement être intégrée dans l'activité quotidienne - avec des résultats plus que convaincants:

■ SIG (Services Industriels de Genève) allie service public et progrès écologique. Grâce à l'électrification progressive, l'entreprise a déjà réduit ses émissions de CO₂ de plus de 40 tonnes. Le chef de département Transport Marc Blumet: « Dans le canton de Genève, les véhicules électriques sont systématiquement rechargés avec de l'énergie renouvelable ou de l'électricité verte, ce qui a un impact écologique très positif ».

■ La boulangerie Mohn AG (Sulgen) mise résolument sur l'électricité - avec des avantages tangibles. Plus de trajets saccadés, plus d'attente aux stations-service, plus de bruit de livraison la nuit. Résultat: une efficacité accrue et un travail quotidien plus agréable.

■ Florian Gartenbau (Etzgen) était d'abord sceptique - mais après une phase de test avec la *ë-C4*, deux autres véhicules de ce modèle ont suivi. Aujourd'hui, il affiche plus de 300 000 kilomètres au compteur - parcourus en grande partie avec l'énergie solaire de l'entreprise.

■ A+A Désinfection (Genève) n'a pas seulement modernisé son parc de véhicules, mais a également étendu sa stratégie environnementale.

Nouveau PEUGEOT E-208 GTi

L'icône sportive électrique est arrivée

PEUGEOT dévoile à l'occasion des 24 Heures du Mans la E-208 GTi 100 % électrique: 280 ch, zéro émission, mais toujours autant d'émotion. Une nouvelle ère pour le label GTi, 40 ans après la légende.



Conçu en France, avec passion

Issu du savoir-faire PEUGEOT Sport (Satory) et du design PEUGEOT (Vélizy), le E-208 GTi bénéficie de l'héritage du WEC. Gestion thermique et récupération d'énergie sont inspirées de la compétition. Le moteur provient de Trémery, les pneus Michelin Pilot Sport Cup 2 offrent une accroche sans compromis. Un projet 100 % français, pensé pour les passionnés.

Sur la mythique ligne droite des Hunaudières, PEUGEOT a réécrit l'histoire: le 17 juin 2025, la marque au lion a levé le voile sur la toute première PEUGEOT E-208 GTi électrique. Un moment symbolique, en présence d'Alain Favey (CEO PEUGEOT), Jean-Marc Finot (CEO Stellantis Motorsport), Matthias Hossann (Directeur du Design) et du pilote officiel Paul di Resta. Une déclaration forte: GTi rime désormais avec électrification... sans renoncer à l'adrénaline. Sous le capot: un moteur de 206 kW (280 ch) et un couple de 345 Nm. Résultat: 0 à 100 km/h en 5,7 s – des performances de haut niveau dans le segment B. Le plaisir de conduite GTi vit toujours, avec une énergie nouvelle.

Un héritage sportif réinventé

Depuis la 205 GTi, il y a 40 ans, le label GTi est synonyme de sportivité compacte et de succès légendaires en sport automobile. Et aujourd'hui, cette saga se poursuit sous une forme électrique tournée vers l'avenir.

Design sportif et technique

- **Groupe motopropulseur:** moteur M4+ développant 206 kW et 345 Nm.
- **Détails:** jantes 18" inspirées du 205 GTi, éléments rouges GTi, finitions noir brillant, lame avant et diffuseur profilés.
- **Batterie et recharge:** 54 kWh pour 350 km d'autonomie WLTP. 20–80 % en moins de 30 min sur borne rapide (100 kW), ou 4h40 à 7,4 kW.

Une expérience GTi connectée

L'i Cockpit® est repensé pour la sportivité: affichages dynamiques, éclairage rouge, interface GTi exclusive. Un mode Track désactive les aides à la conduite pour un pilotage plus engagé. La fonction V2L permet d'alimenter des appareils externes. Et grâce aux services connectés PEUGEOT, le E208 GTi allie sport et praticité au quotidien.

Conclusion: La PEUGEOT E-208 GTi n'est pas une simple déclinaison électrique – c'est un manifeste. L'icône GTi entre dans une nouvelle dimension: sans émissions, mais avec des sensations. Une réponse électrisante pour les amateurs de conduite intense et durable.

Contact:

PEUGEOT SCHWEIZ SA, 8050 Zürich
Tél. +41 44 746 23 07, www.peugeot.ch



Du contenu toujours actualisé grâce au blog e-tec, et ce, de manière entièrement automatique!

Vous avez des visiteurs réguliers sur votre site web? Vous souhaitez du contenu frais? Ça vous semble compliqué? Pas forcément ! Avec le magazine en ligne e-tec, nous fournissons chaque mois aux membres de l'aae un nouvel article de blog prêt à l'emploi, directement sur leur site web, sans qu'ils aient quoi que ce soit à faire. Pas de rédaction, pas de saisie, pas de planification. Il suffit de s'abonner, de se détendre et d'en profiter.

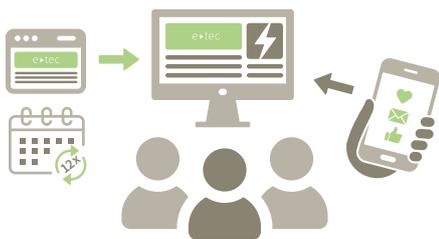
Entre nous: quand avez-vous publié pour la dernière fois un nouvel article sur votre site web? Entre les appels des clients, les devis et les chantiers, il ne reste guère de temps pour le marketing en ligne. C'est tout à fait compréhensible. Mais c'est dommage, car c'est précisément là que se cache un potentiel inexploité.

Un nouvel article, zéro effort: pourquoi pas?

C'est précisément ce que vous propose e-tec: un magazine en ligne réservé aux membres aae qui actualise directement un article de blog sur votre site web chaque mois. Il est prêt à l'emploi, correct d'un point de vue technique et compréhensible pour votre clientèle. Sans que vous ayez quoi que ce soit à faire.

Les thèmes du blog

Les articles traitent de sujets d'actualité qui intéressent vos clients, comme les conseils pour économiser de l'électricité, le photovoltaïque, la sécurité ou encore l'automatisation.



Pourquoi est-ce intéressant pour vous?

Les avantages sont évidents:

- Votre site web reste vivant, ce que Google apprécie.
- Vous démontrez votre compétence: grâce à des articles passionnants sur l'électrotechnique, vous prouvez votre expertise et votre orientation client.
- Vous gagnez du temps et n'avez aucun travail supplémentaire: les articles sont publiés automatiquement.

Avec un abonnement e-tec, profitez trois fois par mois: magazine en ligne, article de blog et contenu de médias sociaux.

Et le meilleur dans tout ça? Réutilisez-le plusieurs fois!

Et le meilleur dans tout ça? Vous pouvez en tirer davantage: insérez le lien vers le blog dans votre signature électronique. Partagez-le également sur vos réseaux sociaux. Vous pouvez également reprendre certains éléments dans vos newsletters ou lors d'entretiens avec vos clients. Vous tirerez ainsi trois fois plus d'avantages d'un seul article.

Demandez un conseil sans engagement

Vous êtes intéressé? Prenez dès maintenant une longueur d'avance sur votre blog: contactez-nous. Nous vous montrerons à quel point e-tec est simple d'utilisation.

Alain Wolter, +41 31 380 10 39,
a.wolter@eev.ch

Davantage d'informations
www.eev.ch | Publicité

Scannez le QR code et profitez d'autres réductions sur une sélection d'assurances!

Taillée sur mesure. Avec l'assurance montage d'Allianz.

Vous réalisez régulièrement des projets d'installations photovoltaïques chez vos clients? Alors protégez-vous avec une assurance montage d'Allianz.

Nous protégeons votre installation PV jusqu'à sa mise en service, pendant toute la durée du montage, y compris lors des essais de fonctionnement. Nous couvrons par ailleurs les dommages matériels résultant d'événements imprévus et soudains. Pour que vous puissiez vous concentrer pleinement sur votre cœur de métier.

- ✓ Protection contre les actes de vandalisme
- ✓ Protection pendant toute la durée du montage
- ✓ Essai de mise en service assuré

Bon à savoir: Les membres de l'aae bénéficient avec le contrat de faveur ELITE non seulement d'une excellente couverture d'assurance, mais également d'un rabais de 20% sur l'assurance montage d'Allianz.



Les partenaires forts valent de l'or

Dans une période incertaine, les partenariats stables et fiables sont très précieux. Visana et l'aae forment depuis maintenant 25 ans une équipe solide. En tant que membre de l'aae, vous pouvez profiter de cette situation dans le cadre des assurances de personnes.

En tant que partenaire stable, vous souhaitez certainement être un soutien pour vos collaborateurs et collaboratrices. La pénurie de personnel qualifié est actuellement un vrai problème. Vous êtes peut-être vous-même concerné. Étoffez donc votre profil en offrant à vos nouveaux collaborateurs potentiels un avantage en matière d'assurance d'indemnités journalières en cas de maladie ou d'assurance complémentaire selon la LAA.

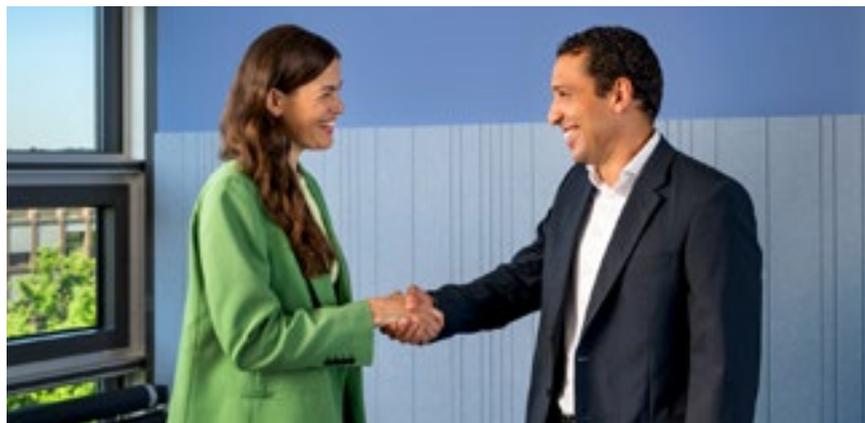
Des conditions préférentielles pour les membres de l'aae et d'autres personnes

Grâce au contrat-cadre avec Visana, vous bénéficiez de conditions attrayantes pour les assurances business, qui sont adaptées à vos besoins. Ces conditions préférentielles sont valables non seulement pour les membres de l'aae, mais aussi pour leurs collaborateurs et collaboratrices et les personnes vivant sous le même toit qu'une personne bénéficiaire. Avec une assurance

complémentaire selon la LAA, vous pouvez par exemple assurer vos collaborateurs et collaboratrices en division mi-privée ou privée en cas d'accident, vous protéger contre les réductions de prestations en cas de faute grave ou assurer des éléments de salaire qui dépassent les prestations légales de la LAA.

Aperçu de vos avantages dans les assurances de personnes en tant que membre de l'aae

- Prime garantie pendant trois ans
- Conditions attrayantes grâce au contrat-cadre avec l'aae
- 70% de participation aux excédents
- Interlocuteur/trice personnel/le pour les questions en matière d'assurance
- Interlocuteur/trice personnel/le en cas de prestations
- Complément optimal à la LAA avec 30% de rabais spécial aae
- Un partenariat solide avec l'aae depuis plus de 25 ans



L'ec, le prestataire de services d'assurance de l'aae, fête ses 25 ans et Visana se joint aux festivités!

Si vous concluez un contrat d'assurance pendant l'année du jubilé, vous recevrez pour vous et votre équipe une boîte de Kambly «Créative» (640 g) de la part de l'ec et de Visana en guise de remerciement.

Conditions attrayantes de Visana pour les membres de l'aae

Visana et l'aae ont conclu un contrat-cadre qui fait ses preuves depuis longtemps. Grâce à cette collaboration, les membres de l'aae bénéficient de conditions exclusives sur les assurances d'indemnités journalières en cas de maladie ainsi que sur les assurances complémentaires selon la LAA auprès de Visana. Ces assurances peuvent être adaptées à vos besoins.

Prime garantie pendant trois ans

Visana vous garantit des primes stables pour les trois prochaines années, en plus d'un conseil complet ainsi que d'un traitement simple des prestations. Nous vous faisons volontiers parvenir une offre.

Une collaboration fructueuse depuis un quart de siècle

L'aae et Visana, le plus grand assureur-maladie du canton de Berne, entretiennent depuis 25 ans une collaboration fructueuse, qui se concentre sur des solutions personnalisées.

Votre contact chez Visana:

Antonio D'Agostino, Resp. commercial Clients entreprises Centre, Weltpoststrasse 19, 3000 Bern 16
Tél. +41 31 357 93 59, antonio.dagostino@visana.ch
visana.ch/business

Votre contact chez l'ec:

Christian Egeli, Resp. Assurances
Tél. +41 31 380 10 21, c.egeli@eev.ch





Des avantages à ne pas manquer

En tant que membre de l'aae, vous bénéficiez d'avantages exclusifs lors de la conclusion d'une assurance-maladie d'indemnités journalières ou d'une assurance complémentaire LAA auprès de Visana.

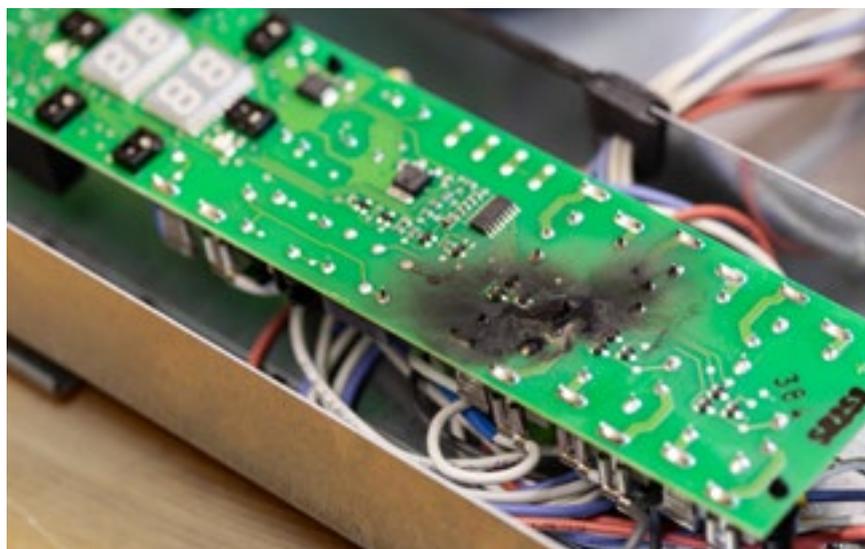


visana.ch/eev

Assurances **VISANA**

Dommmages dus à une surtension

Les dommages dus à une surtension donnent toujours lieu à de longues discussions. Si la responsabilité de l'interruption du conducteur neutre incombe à l'installateur, ces dommages sont couverts à leur valeur actuelle par le complément «Dommages aux objets confiés et travaillés», si le contrat d'assurance responsabilité civile est correctement rédigé. Cela signifie que seule la valeur résiduelle de l'objet endommagé est remboursée.



Plusieurs fois par an, on nous demande comment un particulier peut assurer les dommages dus à l'effet du courant électrique sans qu'une entreprise d'installation électrique intervienne sur son installation domestique. Les explications qui suivent ont pour but de vous aider, en tant qu'entreprise d'installation électrique, à proposer une solution à vos clients.

Dommages causés aux appareils électroniques faisant partie de l'inventaire du ménage (biens mobiliers tels que les PC, les téléviseurs et les appareils radio)

Certaines compagnies d'assurance proposent une couverture correspondante dans le cadre de l'assurance inventaire du ménage. Cette assurance complémentaire, appelée «Dommages dus à l'effet du courant électrique», couvre même en partie le contenu décongelé d'un congélateur.

Dommages causés aux appareils électroniques faisant partie intégrante du bâtiment

Cela comprend les équipements et les composants électroniques, tels que les fours, les plaques de cuisson, les réfrigérateurs et congélateurs encastrés, les pompes à chaleur, les adoucisseurs d'eau, les motorisations de portails, etc. (pour déterminer s'il s'agit d'un élément intégrant du bâtiment ou non, il convient de se référer aux dispositions cantonales de l'assurance des bâtiments relatives à la distinction entre inventaire du ménage et bâtiment). Dans certains cantons, les dommages dus à une surtension sont couverts par l'assurance incendie des bâtiments.

Dans les cantons où cette couverture n'est pas automatiquement incluse, il est possible de la souscrire auprès d'un assureur privé. Nous vous recommandons d'en discuter avec l'assureur de votre bien immobilier contre les dégâts d'eaux.

N'hésitez pas à nous contacter pour faire vérifier votre situation en matière d'assurance professionnelle; nous nous ferons un plaisir de vous aider. Ce service est gratuit pour les membres de l'aae.

Votre interlocuteur auprès de la Schweizerische Elektro Elite Consulting AG

Angelos Kalantzopoulos (FINMA F01163098), +41 31 380 10 28, a.kalantzopoulos@eev.ch

Vous obtiendrez davantage d'informations sur nos partenaires contractuels ainsi que sur les conditions spéciales et sur les offres gratuites pour vous sur www.eev.ch | Services | Assurances

Contact:

Schweizerische Elektro Elite Consulting AG eec
Bernstrasse 28, 3322 Urtenen-Schönbühl
Tél. +41 31 380 10 10, eec@eev.ch, www.eev.ch



Installation

ecofort

ecofort AG
 Birkenweg 11, 2560 Nidau
 Tel. +41 32 322 31 11
 info@ecofort.ch, www.ecofort.ch

Feller AG

Postfach
 Bergstrasse 70
 CH-8810 Horgen
 Tel. +41 844 72 73 74
 customercare.feller@feller.ch
 www.feller.ch

**TRATSON**

Tratson AG
 Mellingerstrasse 19, 5413 Birmenstorf
 +41 44 212 22 31, info@tratson.ch
 www.tratson.ch

SIRESCA

Siresca AG, Zürcherstrasse 39, 8952 Schlieren
 +41 44 515 00 50, info@siresca.ch, siresca.ch

SECOMP

SECOMP AG | Grindelstrasse 6 | 8303 Bassersdorf
 Tel. +41 44 511 87 00 | Fax +41 44 511 87 05
 verkauf@secomp.ch | www.secomp.ch

SOLARMARKT

Kompetenz und Komponenten.

Solarmarkt GmbH

Neumattstrasse 2, CH-5000 Aarau
 Tel. +41 62 200 62 00, info@solarmarkt.ch
 www.solarmarkt.ch

SIEMENS

Siemens Schweiz AG, Electrical Products
 Freilagerstrasse 38, 8047 Zürich
 Tel. +41 58 558 55 85, power.info.ch@siemens.com
 www.siemens.de/niederspannung

sonepar
Powered by Difference

Sonepar Suisse AG
 Birgstrasse 10, 8304 Wallisellen
 Tel. +41 44 839 58 11
 info@sonepar.ch, www.sonepar.ch

Sole)(is)™

Solexis SA
 Rue de Galilée 6, Y-Parc, 1400 Yverdon-les-Bains
 Tel. +41 24 426 36 36, info@solexis.ch
 www.solexis.ch

WAGO

WAGO Contact SA
 Rte de l'Industrie 19, 1564 Dondidier
 Tel. +41 84 020 07 50, Fax +41 26 676 75 75
 info.switzerland@wago.com, www.wago.ch

Weidmüller

Weidmüller AG
 Rundbuckstrasse 2, 8210 Neuhausen am Rheinfall
 Tel. +41 52 674 07 07, Fax +41 52 674 07 08
 www.weidmueller.ch

Beleuchtung

SWISSLUX

Swisslux AG
 Industriestrasse 8 | CH-8618 Oetwil am See
 Tel: +41 43 844 80 80 | info@swisslux.ch
 www.swisslux.ch

Électroménager

Electrolux

Electrolux AG
 Badenerstrasse 587
 8048 Zürich

Tel. +41 44 405 8111
 info@electrolux.ch
 electrolux.ch

FORS

FORS AG, Schafftenholzweg 8, 2557 Studen
 Tel. +41 32 374 26 26
 info@fors.ch, www.fors.ch

Haier

Haier Switzerland AG
 Neuhofstrasse 4, 6340 Baar, Tel. +41 41 785 40 40
 info-ch@haier-europe.com, www.haier.ch

LIEBHERR

Liebherr-Export AG
 General-Guisan-Strasse 14, 5415 Nussbaumen
 Tel. +41 56 296 11 11, sales.hau.ch@liebherr.com
 home.liebherr.com

Miele

Miele AG
 Limmatstrasse 4
 8957 Spreitenbach

Tel. +41 56 417 27 61
 domestic-sales@miele.ch
 www.miele.ch

SIEMENS

BSH Hausgeräte AG
 Fahrweidstrasse 80
 8954 Geroldswil

Tel. +41 848 888 500
 Fax +41 848 888 501
 www.siemens-home.ch



Modèles exclusifs ELITE

Prix et prestations attrayants

Les modèles exclusifs ELITE sont des appareils de marque d'excellente qualité que nous jugeons remarquables en termes de fonctionnement, design, efficacité énergétique, confort d'utilisation, sécurité ou finition. Fonction, équipement et prix sont coordonnés entre eux de manière appropriée. Profitez d'une campagne flambant neuve ainsi que du pack marketing exhaustif destiné à la promotion de vos modèles exclusifs ELITE. Les supports publicitaires personnalisés ne manqueront pas d'attirer l'attention de votre clientèle sur votre entreprise. Après tout, vous êtes tout près d'elle.



ELITE
electro-partner.ch